

وزير الاتصالات يتفقد مدينة المعرفة بالعاصمة الإدارية الجديدة ومشروعات بناء مصر الرقمية

كتب : محمد شوقي

قام الدكتور عمرو طلعت ، وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، بتفقد أعمال تنفيذ مشروع مدينة المعرفة التي يتم إنشاؤها على أحدث النظم التكنولوجية في العاصمة الإدارية الجديدة، والتي تأتي تكريماً لاستراتيجية وزارة الاتصالات لبناء مصر الرقمية؛ حيث تضم مراكز للبحوث والابتكار التكنولوجي، والتدريب التخصصي في التكنولوجيات المتقدمة، بالإضافة إلى مقر للشركات العالمية والمحلية والشركات الناشئة العاملة في مجال الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات.

وبدا الوزير جولته بزيارة مبنى الإداري لمدينة المعرفة؛ حيث استمع لشرح مفصل حول الأعمال الإنشائية والموقف الحالي من تنفيذ المرحلة الأولى من مشروع مدينة المعرفة وأكد طلعت على أن مدينة المعرفة تضم مشروعات واعدة تمثل نقاط مضيئة نحو بناء مصر الرقمية؛ مشيراً أن مدينة المعرفة سيتم من خلالها بناء قاعدة عريضة من الخبرات والكفاءات في كل مجالات الاتصالات والتكنولوجيا؛ موجهاً الشكر للهئية



الهندسية للقوات المسلحة على الجهود المبذولة ومعدل الإنجاز السريع في تنفيذ المشروع الذي يسبق الجدول الزمني المتفق عليه؛ مشيراً إلى أن هناك متابعة بشكل دوري ومكثف لسير العمل في المشروع وأنه من

المهم أن تكون هناك زيارات ميدانية متتالية لضمان إنجازها بشكل لائق وفقاً للأهداف المنشودة. وتشمل المرحلة الأولى في مدينة المعرفة أربعة مبان وهي: مبنى جامعة مصر المعلوماتية والتي يتم إنشاؤها بالتعاون مع وزارة التعليم العالي والبحث العلمي وتعد أول جامعة في الشرق الأوسط وأفريقيا متخصصة في علوم الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، وكذلك مبنى للتدريب والذي يضم فرعاً لكل من المعهد القومي للاتصالات، ومعهد تكنولوجيا المعلومات التابعين لوزارة الاتصالات بهدف توفير التدريب المتخصص للشباب في مجالات التكنولوجيا المتقدمة كما ستضم المرحلة الأولى لمدينة المعرفة؛ مبنى للبحوث والتطوير في التكنولوجيا المساعدة، وكذلك مبنى للابتكار والبحوث التطبيقية. وتتفقد طلعت مسار الربط بين مركز البيانات الخاص بالحكومة والحي الحكومي، كما تفقد الوزير الأعمال الإنشائية للمقر الجديد لمبنى البريد المصري بالعاصمة الإدارية الجديدة والذي يحمل شعار العراقة والتطور؛ واختم الدكتور عمرو طلعت زيارته للعاصمة الإدارية الجديدة بزيارة مبنى وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في الحي الحكومي.

مجلس الوزراء العاملة بالمثل مع قطر ومنع دخول مواطنيها للقواتية من " كورونا " كتبت : نهلة مقلد
عقد مجلس الوزراء اجتماعه برئاسة الدكتور مصطفى مدبولي رئيس مجلس الوزراء، حيث أكد الدكتور مصطفى مدبولي الحرس على المتابعة الدورية لتطبيق الإجراءات الاحترازية والوقائية للتعامل مع فيروس كورونا المستجد، والكشف عن الجهود المبذولة وكذا الإعلان في إطار من الشفافية عن الحالات المشتبه بها أو الحالات التي أثبتت التحاليل سلبيتها أو إيجابيتها. وشدد رئيس الوزراء كما أكدنا من قبل، لن نخفي شيئاً، وليس لنا مصلحة في إخفاء أي معلومة، فالحكومة تطلق المايير التي أعلنتها منظمة الصحة العالمية، وهناك تنسيق كامل مع المنظمة في إجراءات مواجهة هذا الفيروس العالمي. من جهته قال المستشار نادر سعد، المتحدث الرسمي لرئاسة مجلس الوزراء، بأنه في ضوء ما فرته دولة قطر، من حظر دخول المسافرين من الحاملين للجنسية المصرية، والقادمين عن طريق نقاط وسيطة، وكذا جميع المسافرين الحاملين للجنسية المصرية، حتى في حالة حملهم لإقامة سارية في دولة قطر، في إطار الإجراءات الاحترازية لمواجهة فيروس كورونا، فقد تقرر تطبيق مبدأ المعاملة بالمثل، وحظر دخول المواطنين القطريين، والقادمين عن طريق نقاط وسيطة، وكذا جميع المسافرين الحاملين للجنسية القطرية، حتى في حالة حملهم لإقامة سارية في مصر، اعتباراً من بداية يوم الجمعة 6 مارس، وحتى إشعار آخر، وذلك في ضوء الإجراءات الاحترازية التي تتخذها الحكومة المصرية لمواجهة فيروس كورونا المستجد.



www.alamrakamy.com

عالم رقمية

عقول شابة



هيئة تنمية صناعة تكنولوجيا المعلومات

السنة الثالثة عشر - العدد 626 - الأحد 8 مارس 2020 - 13 رجب 1441

"B.TECH" 46 مليار جنيه حجم سوق هواتف المحمول.. 400 مليون جنيه استثماراتها

كتب : محمد شوقي

أكد الدكتور محمود خطاب - الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لشركة بي تك "B.TECH" رداً على سؤال "عالم رقمي" أن الشركة تخصص نحو 10 ملايين جنيه سنوياً في مجال تطوير التجارة والخدمات ولديها إدارة متخصصة في بحوث المستهلك وتتوقع أن يصل هذا التطوير لكل خدمات التجارة الإلكترونية مع الأخذ في الاعتبار أننا شركة متخصصة في مجال التجارة وخدمة المستهلك، وليس في التكنولوجيا، وهذا إثناء تجربة الشراء وتوجيهها في مختلف فروعنا والاستعانة بالخدمات العالمية ونقل الخبرة لموظفينا. وأضاف سوق الهواتف المحمولة المحلية شهدت ارتفاعاً إلى 18.4 مليون وحدة في عام 2019 مقارنة بـ 15.5 مليون هاتف في عام 2017 وتتوقع أن يصل إلى 19.6 مليون هاتف في عام 2020 كما وصلت القيمة المالية لسوق الهواتف المحلية إلى 46 مليار جنيه في عام 2019 مقارنة بـ 29 مليار جنيه 2017 مع توقع نمو قيمة السوق بنسبة 10% في 2020 ليتجاوز 50 مليار جنيه بسبب رغبة المستهلك في اقتناء الهواتف الذكية ذات المواصفات الفنية الأعلى والأحدث والشاشات الأكبر. وأضاف إجمالي حجم سوق الأجهزة الإلكترونية في عام 2019 وصل إلى 35 مليون جهاز بقيمة 95 مليار جنيه مقارنة بنحو 32.6 مليون جهاز في عام 2017 و76.3 مليار جنيه وتتوقع في عام 2020 أن تشمل السوق نمو 10% في عام 2017 و38 مليون جهاز و5% في إجمالي قيمة السوق، وعلى مستوى الأجهزة السليمة الكهربائية الكبيرة حدث انخفاض بقيمة 10% في عام 2019 مقارنة بعام 2017.

تدليل مسمى "كليات التعليم الصناعي" في 4 جامعات وإنشاء كلية الحاسبات والذكاء الاصطناعي بجامعة حلوان



كتب : نهلة مقلد

وافق مجلس الوزراء على مشروعات قرارات رئيس مجلس الوزراء بتعديل بعض أحكام اللائحة التنفيذية لقانون تنظيم الجامعات الصادر بالقانون رقم 49 لسنة 1972 بشأن تعديل مسمى "كليات التعليم الصناعي" بجامعات (حلوان، بني سويف، سوهاج، السويس)، لتصبح "كليات التكنولوجيا والتعليم"، وتعديل مسمى الشهادات المنوحة ومدى الدراسة بها، إلى جانب إضافة كلية الحاسبات والذكاء الاصطناعي إلى جامعة مدينة السادات. جاء ذلك خلال اجتماع مجلس الوزراء اليوم برئاسة الدكتور مصطفى مدبولي - رئيس مجلس الوزراء كما تمت الموافقة على إضافة مادتين فيما يخص الدرجات العلمية التي يمنحها معهد دراسات علوم المسين بجامعة بني سويف، الأولى خاصة بمنح دبلوم الدراسة العليا في أحد التخصصات باللائحة الداخلية للمعهد، والثانية باشتراك أن يكون الطالب المتقدم لنيل أي من دبلومات الدراسة العليا حاصل على درجة الليسانس من البكالوريوس من إحدى الجامعات المصرية، أو على درجة علمية معادلة لها من معهد علمي آخر معترف به من المجلس الأعلى للجامعات، وأن يتابع الدراسة بعد ذلك وفقاً لأحكام اللائحة الداخلية للمعهد. كذلك وافق مجلس الوزراء على مشروع قرار رئيس مجلس الوزراء باعتبار مشروعات إنشاء جامعتي الملك سلمان، والحلوة، ضمن المشروعات القومية، وذلك بهدف الأسراع في تنفيذها وفق الاشتراطات المطلوبة، نظراً لقرب تشغيلها اعتباراً من العام الدراسي 2020/2021.

في إخلاء بعض مدارس الجمهورية من الطلاب لانتشار فيروس كورونا

كتب : شيماء حسن

رداً على ما نشر في بعض المواقع الإلكترونية وصفحات التواصل الاجتماعي بشأن إخلاء بعض مدارس الجمهورية من الطلاب بداية من 7 مارس وبلدة 5 أسابيع نتيجة انتشار فيروس كورونا، قام المركز الإعلامي لمجلس الوزراء بالتواصل مع وزارة التربية والتعليم والتعليم الفني، والتي تنقلت تلك الأنباء، مؤكدة أنه لا صحة لإخلاء أي مدرسة من المدارس على مستوى الجمهورية نتيجة انتشار فيروس كورونا، مؤكدة أن جميع المدارس بكل محافظات الجمهورية خالية تماماً من أي فيروسات وبائية، وأنها مستمرة في اتخاذ كل التدابير الاحترازية والإجراءات الوقائية لمواجهة أي أمراض معدية، موضحة أن تنفيذ عملية الإخلاء خلال هذه الفترة هو إجراء روتيني يحدث كل عام، ويتم تطبيقه على كل المدارس لمدة ساعة واحدة فقط، بهدف تدريب وتوعية الطلاب والمعلمين على كيفية التعامل مع الأزمات.

"مياه التليوبية" تطلق تطبيقاً للمحمول .. والمستخدمين "لا يعمل"

كتب : محمد شوقي

رغم إعلان شركة مياه الشرب والصرف الصحي بالتليوبية عن انطلاق تطبيق الهواتف الذكية "نسخة الأيفون والأندرويد" لعملائها باسم "شركة مياه الشرب والصرف الصحي بالتليوبية" إلا أنه من خلال تحميل وتثبيت التطبيق على الهاتف المحمول الذي يعمل بنظام "أندرويد" من "فان جوجل" فإن الكثير من الخدمات لا يعمل أصلاً ولا ترد الشركة على استفسارات المواطنين وسؤالهم الأمر الذي يخلق حالة من الجدل من هذ من اطلاق الشركة للتطبيق وما هي الجهة القائمة على ادارة محتوى التطبيق وهل هناك من يهتم بشركى وشاؤلات المواطنين. ومن خلال تصفح التقييمات الخاصة بمستخدمي التطبيق فإن 95% يشكون من عدم قدرتهم على تشغيل التطبيق أصلاً .. ناهيك عن عدم الرد على تساؤلاتهم بالإضافة إلى صعوبة التعامل مع التطبيق.

وكان المهندس مصطفى مجاهد، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة مياه الشرب والصرف الصحي بالتليوبية، أن الشركة أطلقت هذا التطبيق لتلقي شكاوى المواطنين المتعلقة بالقطاع التجاري، سواء قراءة عداد أو الاستعلام عن قيمة الفواتير، حيث يقوم المواطن بتحميل التطبيق على هاتفه المحمول، وتسجيل حساب بالبيانات الشخصية للمواطن عليه، موضحاً أن التطبيق يتيح أيضاً للمواطن تحديث البيانات الخاصة به كما أنه جاري تفعيل خدمة دفع الفاتورة باستخدام التطبيق.

مع تأسيس 11 مدرسة و8 جامعات؛

مدبولي يؤكد أهمية التكامل بين مخرجات مدارس التكنولوجيا التطبيقية والجامعات التكنولوجية

تم مراعاة تطبيق الجودة تلك المدارس، مع اعتماد نظام التقييم القائم على الجدارات، وذلك عن طريق التحقق من مدى اكتساب الطلاب للجدارات بشكل متكامل ومتداخلاً ليكون جديراً بممارسة مهام معينة عن طريق تقييم الأداء العام للطلاب؛ وذلك للتوصل بمستوى مدارس التكنولوجيا التطبيقية لمعايير الجودة العالمية. من ناحية أخرى، أكدت حبيبة عز - مستشار الوزير للتعليم الفني ومدير مشروع مدارس التكنولوجيا التطبيقية، أن الوزارة تعطي فرصاً متساوية لجميع الطلاب للالتحاق بمدارس التكنولوجيا التطبيقية، وسيتم الإعلان عن فتح باب التقديم للطلاب على البوابة الرسمية لوزارة التربية والتعليم الفني خلال شهرى يونيو ويوليو المقبل إذ يجب على المتقدمين اجتياز الاختبارات التي ستعطيها الوزارة في اللغتين العربية والإنجليزية، والرياضيات، إلى جانب اجتياز المقابلات الشخصية التي ستعقد بمقر كل مدرسة.

مجاهد، نائب وزير التربية والتعليم والتعليم الفني لشؤون التعليم الفني، أن مدارس التكنولوجيا التطبيقية تعمل على تأهيل عدد كبير من الطلاب وتزويدهم بالمهارات والقدرة، التي تسمح لهم بتلبية احتياجات سوق العمل، من خلال إعداد خريجين ذوي مستوى عالٍ من التعليم، ولديهم مهارات فنية عالية، وقادرين على التعامل مع التكنولوجيا الحديثة. وأضاف يتم توفير العديد من الميزات للطلاب، الذين تم قبولهم ومن بينها حصولهم على شهادة مصرية ذات جودة عالية، وتدريب عملي بمصانع وشركات الشريك الصناعي، وأولوية التعيين للمتبرزين بها، بالإضافة إلى حصولهم على مكافآت مادية أثناء فترات التدريب العملي. وأوضح أن المناهج الدراسية في هذه المدارس تتضمن ثلاثة مكونات أساسية وهي: العلوم الأساسية والثقافية، والعلوم الفنية في مجال التخصص، والتدريب العملي داخل المصانع والشركات، مؤكداً أنه



الوزارة ستقوم بعقد العديد من الشركات المحلية والإقليمية والدولية الأخرى؛ لإدراج المزيد من التخصصات التي تحتاجها سوق العمل، المصري والدولي، وافتتاح عدد أكبر من مدارس التكنولوجيا التطبيقية بمختلف المحافظات خلال الأعوام الدراسية المقبلة. من ناحية أخرى أوضح الدكتور محمد

منظومة مدارس التكنولوجيا التطبيقية، قامت الوزارة بافتتاح 8 مدارس خلال العام الدراسي 2019/2020، إلى جانب 3 مدارس أخرى كان تم افتتاحها خلال العام الدراسي 2018/2019. وأضاف مدارس التكنولوجيا التطبيقية هي مدارس نموذجية للتعليم الفني، تعمل على تطبيق المعايير الدولية في طرق التدريس والتدريب المتبعة، وتقوم هذه المدارس على الشراكة بين الوزارة وشركات القطاع الخاص والمؤسسات التعليمية؛ من أجل النهوض بمنظومة التعليم الفني بمصر، وإعداد خريجين مؤهلين للعمل بالسوق المحلية والدولية، وإعداد وتأهيل المعلمين وفق أحدث النظم والمعايير الدولية من خلال تدريبات معتمدة على أيدي خبراء من داخل وخارج مصر. أوضح شوقي أن الوزارة تعمل على التنوع والتوسع في التخصصات المطبقة بمدارس التكنولوجيا التطبيقية، بما يتناسب مع احتياجات سوق العمل، منوهاً إلى أن

كتب : نبيل علي - نهلة مقلد
استعرض الدكتور مصطفى مدبولي رئيس مجلس الوزراء، تقريراً من الدكتور طارق شوقي وزير التربية والتعليم والتعليم الفني، حول مدارس التكنولوجيا التطبيقية، التي تم افتتاحها خلال العامين الدراسيين 2018-2019، و2019-2020. وأكد رئيس مجلس الوزراء على أهمية هذه المدارس، وتكاملها مع الجامعات التكنولوجية، التي تنفذها وزارة التعليم العالي حالياً؛ بهدف إعداد خريج قادر على الحصول على فرصة عمل، ويتناسب فرص العمل المطلوبة حالياً متمنياً أن تكون هناك مدرسة تكنولوجيا على الأقل بكل محافظة، مشيراً أن الحكومة مستعدة لتقديم التيسيرات اللازمة لذلك، والتعاون مع القطاع الخاص للتوسع في إنشاء هذه المدارس. من جهته أشار الدكتور طارق شوقي وزير التربية والتعليم، إلى التقرير الذي استعرضه رئيس الوزراء، إلى أنه بعد عامين من إطلاق

قطار مبادرة عالم رقمي " الإبداع .. طريقك للنجاح " يصل إلى جامعة المنصورة

الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات . من ناحية أخرى أكد الكاتب الصحفي خالد حسن -رئيس تحرير جريدة "عالم رقمي" أن الجيل الحالي يعيش فترة مهمة جداً في مستقبل الإبداع سواء على مستوى اهتمام كل أجهزة الدولة بداية من رئيس الجمهورية مروراً بعدد من الوزارات ، الاتصالات التعليم العالي والاستثمار والصناعة بالإضافة للمؤسسات، والتي تطلق عدد متنوع من المبادرات والمشروعات والتي تستهدف توفير الدعم الكامل للمبدعين بمجال التكنولوجيا. وأوضح مصر أصبحت محط أنظار الكثير من الجهات العالمية المعنية بدعم رواد الأعمال حيث احتلت مصر المرتبة الثانية على مستوى منطقة الشرق الأوسط بعد استقطابها نحو 250 مليون دولار خلال عام 2019 بنسبة 24% من إجمالي الاستثمارات الموجه للشركات العاملة في مجال تكنولوجيا المعلومات بمنطقة الشرق الأوسط والتي تجاوزت نحو 950 مليون دولار .



المتلقي استثمار حقيقي في عصر العبرية الفردية. أكد الدكتور حسن سليمان . عميد كلية الحاسبات والمعلومات بجامعة المنصورة أن المؤتمر نجح في لفت الانتباه إلى وجود كوادر بشرية ذات كفاءة عالية موجودة بالمحافظات وتستحق النظر إليها بعين الاهتمام ، كما أشاد باهتمام الشركات بالتعرف على متطلبات الطلاب خاصة أنهم نواة المستقبل لقطاع

كتب : نبيل علي
أكد الدكتور أشرف عبد الباسط ، رئيس جامعة المنصورة أن العقول هي أهم ما يميز كلية "الحاسبات والمعلومات" والتي تعلق عليها آمال كثيرة في تحقيق طفرات في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات وبذلك لا بد من تنمية مهارات الطلاب وتقليل الفجوة مع احتياجات سوق العمل . جاء ذلك في كلمته خلال فعاليات ورشة العمل التي نظمتها جريدة عالم رقمي ضمن مبادراتها " الإبداع ... طريق النجاح " ، الشريك الإعلامي لفعاليات الدورة الرابعة للمنتقى مطور تكنولوجيا المعلومات التي نظمتها كلية الحاسبات والمعلومات بجامعة المنصورة من جهته قال الدكتور محمد عطية ، نائب رئيس الجامعة لشؤون الطلاب بجامعة المنصورة أن المنتدى هذا العام مختلف بالشراكة مع وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات وجميعات المجتمع المدني (جمعية الدلتا)حاضنة الأعمال) ، وأن

كتب : عادل فريج
استقبل الدكتور محمد سعيد العصار - وزير الدولة للإنتاج الحربي بمقر الوزارة رئيس شركة "هاوير" الصينية Feng Guomin والوفد المرافق له ليبحث إمكانية إقامة محطات توليد الكهرباء من الطاقة الشمسية والتصنيع المشترك للأجهزة المنزلية. خلال اللقاء تم استعراض مجالات التعاون بين شركات الإنتاج الحربي والشركات الصينية في عدد من المشروعات المشتركة منها تصنيع (الواح الطاقة الشمسية بدءاً من الرمال ، المكبات الكهربائية، الأجهزة المنزلية) كما تم استعراض عدد من الموضوعات التي يمكن التعاون من خلالها مع شركة "هاوير" الصينية ، وخلال اللقاء أكد "العصار" وجود علاقات واعدة تجمع بين البلدين، وأوضح أنه يسعى للاستفادة من سبل التكنولوجيا التي وصلت إليها دولة الصين في مختلف المجالات، من



خلال التصنيع المشترك ونقل التكنولوجيا بين الطرفين خاصة في مجال إنتاج الأجهزة المنزلية لتوفيرها في السوق المحلية وصولاً للتصدير للخارج . كما عرضت شركة "هاوير" الصينية هيما تسجاليا بوضع خبرة الشركة في مجال تصنيع الواح الطاقة الشمسية والأجهزة المنزلية " حيث تعد الشركة الأولى في العالم في تسويق الأجهزة المنزلية ولها منافذ توزيع وخدمة في العديد من الدول ، وتتعاون في التصنيع مع العديد من الشركات العالمية . ومن جهته أكد رئيس شركة "هاوير" الصينية " رغبته في التعاون مع شركات الإنتاج الحربي وأوضح أنه يمكن التوسع مستقبلاً ليمتد التعاون إلى العديد من المجالات .

وفقاً لـ " IDC "؛ صفقة مصر ساعدت سامسونج للتربع على عرش سوق الكمبيوتر اللوحي

أجهزة الكمبيوتر المكتبية والمحمولة ومحطات العمل، وأقراص، وذلك وفقاً لأحدث تقويمها عن السوق والتي صدرت في مطلع مارس الحالي . من جهته أكد فؤاد شاركلا - مدير الأبحاث IDC لأجهزة الكمبيوتر في منطقة الشرق الأوسط وتركيا وأفريقيا أن أكبر انخفاض كان في دولة جنوب أفريقيا، حيث كان الأداء الاقتصادي العام في البلاد بطيئاً، وبقى مؤشر الثقة في الأعمال التجارية منخفضة، وظلت مستويات البطالة مرتفعة

كتب : أحمد سليمان
كشفت شركة البيانات الدولية اى دى سى " IDC " العالمية المتخصصة في مجال دراسات سوق التكنولوجيا ، عن تراجع سوق أجهزة الكمبيوتر الشخصية (PCD)، بمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا (MEA) إلى 5.5 مليون وحدة في الربع الرابع لعام 2019 بنسبة انخفاض 0.9% مقارنة بنفس الربع في عام 2018 موضحة أن سوق أجهزة الكمبيوتر الشخصية واللوحية (PCD)، تتكون من

كتب : ساما
" فتح الحسابات البنكية والمحافظ الإلكترونية عن بعد للمؤسسات لتعزيز المدفوعات الرقمية

كتب : صابر محمد
كشفت مؤسسة النقد العربي السعودي "ساما" عن نجاح تجربتي تقديم خدمة فتح الحسابات البنكية والمحافظ الإلكترونية للمؤسسات الفردية عن بعد، وخدمة فتح الحسابات البنكية والمحافظ الإلكترونية للشركات المقيمة عن بعد وقالت المؤسسة إن ذلك يأتي في إطار البيئة التجريبية التشريعية الخاصة بالخدمات والمنتجات المالية المبتكرة في المملكة، بمشاركة عدد من البنوك وشركات التقنية المالية العاملة في السوق المحلية. وأضافت "ساما"،

في بيانها، أنه باتمام هذه الخطوة أصبح متاحاً تقديم خدمتي فتح الحسابات البنكية والمحافظ الإلكترونية للمؤسسات الفردية والشركات المقيمة عن بعد بشكل رسمي إلى عملائها دون الحاجة إلى زيارة الفرع لكل يسر وسهولة وأمان خلال دقائق وعلى مدار 24 ساعة، وتم تنفيذ أكثر من 7000 عملية فتح حساب بنكي ومحفظ إلكترونية للمؤسسات الفردية عن بعد، و3000 عملية فتح حساب بنكي ومحفظ إلكترونية لشركات مقيمة عن بعد بنجاح من قبل تلك البنوك وشركات التقنية المالية.

كتب : وسيم امام
كشفت الاتحاد الدولي للاتصالات "ITU" عن معيار جديد " 1.470 لـ ITU " والذي يستهدف الحد من انبعاث الغازات الناتجة عن قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات موضحاً أن الامتثال للاتفاق باريس سيقتضي أن تخفض صناعة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات (ICT) انبعاثات غازات الاحتباس الحراري (GHG) بنسبة 45% في الفترة من 2020 إلى 2030. من جهته قال فولين جاو، الأمين العام للاتحاد الدولي للاتصالات " إن هذا المعيار الجديد للاتحاد يقدم إرشادات موثوقة بشأن المسارات المؤدية إلى الإزالة التامة للانبعاثات في صناعة

مدير المبيعات الاقليمي في "إيسون" لـ "عالم رقمي"؛ 1.5 مليون دولار حجم أعمالنا محلياً و30% معدل النمو

كتب : محمد شوقي
أكد شهاب أحمد مدير المبيعات الاقليمي لشركة " إيسون " في الشرق الأوسط في حوارهم "عالم رقمي" أن الشركة تعد واحدة من أكبر الشركات العالمية التي تخصص ميزانيات ضخمة لتطوير منتجاتها حيث تستثمر نحو 515 مليون دولار سنوياً ، بواقع 1.4 مليون دولار يومياً . لتحديث حلول التكاملة للطباعة الرقمية بداية من برمجياتها وخدماتها وككوناتها وابتعاها أو التدريب ، بالإضافة لخدمات الصيانة والدعم الفني . وبالنسبة لحجم أعمال شركة " إيسون " في مصر قال مدير المبيعات الاقليمي للشركة ان الشركة منذ دخولها لقطاع الطباعة على الاقمشة بالسوق المصري ، قبل 3 سنوات ، حققت مبيعات بنحو 1.5 مليون دولار في العام الأول ثم حققت زيادة بنحو 25% في العام الثاني وتتوقع تحقيق معدل نمو بنسبة 30% مع انتهاء العام المالي الثالث . في نهاية ابريل المقبل متوقعاً تنضاج حجم أعمال الشركة في عامها الثالث . وأضاف الشركة حققت نحو 15% معدل نمو لحجم أعمالها في منطقة الشرق الأوسط كما أنها تستعد على أكثر من 75% من الراس العالمي لرووس الطابعات حيث يتجاوز حجم إنتاجها 22 مليون راس سنوياً . وبالنسبة لإعلان الحكومة المصرية استعدادها لإقامة أكبر مجمع متكامل لصناعة الغزل والنسيج على مستوى العالم ، في مدينة المحلى الكبرى ، قال اننا نتابع عن كثب جهود الحكومة المصرية في مجال دعم واستعادة حيوية صناعة الغزل والنسيج وبالعمل لنديا خطط مستقبلية لتعزيز التعاون مع الجهات المعنية واتاحة تكنولوجيا " إيسون " للطباعة الرقمية للمساهمة في تنمية وتطوير قدرتها الصناعية المصرية .



في الفترة من 2020 إلى 2030. من جهته قال فولين جاو، الأمين العام للاتحاد الدولي للاتصالات " إن هذا المعيار الجديد للاتحاد يقدم إرشادات موثوقة بشأن المسارات المؤدية إلى الإزالة التامة للانبعاثات في صناعة

45% : انخفاض انبعاثات الغازات بقطاع التكنولوجيا والاتصالات في 2030

كتب : محمد شوقي
رغم إعلان شركة مياه الشرب والصرف الصحي بالتليوبية عن انطلاق تطبيق الهواتف الذكية "نسخة الأيفون والأندرويد" لعملائها باسم "شركة مياه الشرب والصرف الصحي بالتليوبية" إلا أنه من خلال تحميل وتثبيت التطبيق على الهاتف المحمول الذي يعمل بنظام "أندرويد" من "فان جوجل" فإن الكثير من الخدمات لا يعمل أصلاً ولا ترد الشركة على استفسارات المواطنين وسؤالهم الأمر الذي يخلق حالة من الجدل من هذ من اطلاق الشركة للتطبيق وما هي الجهة القائمة على ادارة محتوى التطبيق وهل هناك من يهتم بشركى وشاؤلات المواطنين. ومن خلال تصفح التقييمات الخاصة بمستخدمي التطبيق فإن 95% يشكون من عدم قدرتهم على تشغيل التطبيق أصلاً .. ناهيك عن عدم الرد على تساؤلاتهم بالإضافة إلى صعوبة التعامل مع التطبيق.

وكان المهندس مصطفى مجاهد، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة مياه الشرب والصرف الصحي بالتليوبية، أن الشركة أطلقت هذا التطبيق لتلقي شكاوى المواطنين المتعلقة بالقطاع التجاري، سواء قراءة عداد أو الاستعلام عن قيمة الفواتير، حيث يقوم المواطن بتحميل التطبيق على هاتفه المحمول، وتسجيل حساب بالبيانات الشخصية للمواطن عليه، موضحاً أن التطبيق يتيح أيضاً للمواطن تحديث البيانات الخاصة به كما أنه جاري تفعيل خدمة دفع الفاتورة باستخدام التطبيق.

كتب : وسيم امام
كشفت الاتحاد الدولي للاتصالات "ITU" عن معيار جديد " 1.470 لـ ITU " والذي يستهدف الحد من انبعاث الغازات الناتجة عن قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات موضحاً أن الامتثال للاتفاق باريس سيقتضي أن تخفض صناعة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات (ICT) انبعاثات غازات الاحتباس الحراري (GHG) بنسبة 45% في الفترة من 2020 إلى 2030. من جهته قال فولين جاو، الأمين العام للاتحاد الدولي للاتصالات " إن هذا المعيار الجديد للاتحاد يقدم إرشادات موثوقة بشأن المسارات المؤدية إلى الإزالة التامة للانبعاثات في صناعة

كتب : محمد شوقي
رغم إعلان شركة مياه الشرب والصرف الصحي بالتليوبية عن انطلاق تطبيق الهواتف الذكية "نسخة الأيفون والأندرويد" لعملائها باسم "شركة مياه الشرب والصرف الصحي بالتليوبية" إلا أنه من خلال تحميل وتثبيت التطبيق على الهاتف المحمول الذي يعمل بنظام "أندرويد" من "فان جوجل" فإن الكثير من الخدمات لا يعمل أصلاً ولا ترد الشركة على استفسارات المواطنين وسؤالهم الأمر الذي يخلق حالة من الجدل من هذ من اطلاق الشركة للتطبيق وما هي الجهة القائمة على ادارة محتوى التطبيق وهل هناك من يهتم بشركى وشاؤلات المواطنين. ومن خلال تصفح التقييمات الخاصة بمستخدمي التطبيق فإن 95% يشكون من عدم قدرتهم على تشغيل التطبيق أصلاً .. ناهيك عن عدم الرد على تساؤلاتهم بالإضافة إلى صعوبة التعامل مع التطبيق.

وكان المهندس مصطفى مجاهد، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة مياه الشرب والصرف الصحي بالتليوبية، أن الشركة أطلقت هذا التطبيق لتلقي شكاوى المواطنين المتعلقة بالقطاع التجاري، سواء قراءة عداد أو الاستعلام عن قيمة الفواتير، حيث يقوم المواطن بتحميل التطبيق على هاتفه المحمول، وتسجيل حساب بالبيانات الشخصية للمواطن عليه، موضحاً أن التطبيق يتيح أيضاً للمواطن تحديث البيانات الخاصة به كما أنه جاري تفعيل خدمة دفع الفاتورة باستخدام التطبيق.

كتب : وسيم امام
كشفت الاتحاد الدولي للاتصالات "ITU" عن معيار جديد " 1.470 لـ ITU " والذي يستهدف الحد من انبعاث الغازات الناتجة عن قطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات موضحاً أن الامتثال للاتفاق باريس سيقتضي أن تخفض صناعة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات (ICT) انبعاثات غازات الاحتباس الحراري (GHG) بنسبة 45% في الفترة من 2020 إلى 2030. من جهته قال فولين جاو، الأمين العام للاتحاد الدولي للاتصالات " إن هذا المعيار الجديد للاتحاد يقدم إرشادات موثوقة بشأن المسارات المؤدية إلى الإزالة التامة للانبعاثات في صناعة

كتب : محمد شوقي
رغم إعلان شركة مياه الشرب والصرف الصحي بالتليوبية عن انطلاق تطبيق الهواتف الذكية "نسخة الأيفون والأندرويد" لعملائها باسم "شركة مياه الشرب والصرف الصحي بالتليوبية" إلا أنه من خلال تحميل وتثبيت التطبيق على الهاتف المحمول الذي يعمل بنظام "أندرويد" من "فان جوجل" فإن الكثير من الخدمات لا يعمل أصلاً ولا ترد الشركة على استفسارات المواطنين وسؤالهم الأمر الذي يخلق حالة من الجدل من هذ من اطلاق الشركة للتطبيق وما هي الجهة القائمة على ادارة محتوى التطبيق وهل هناك من يهتم بشركى وشاؤلات المواطنين. ومن خلال تصفح التقييمات الخاصة بمستخدمي التطبيق فإن 95% يشكون من عدم قدرتهم على تشغيل التطبيق أصلاً .. ناهيك عن عدم الرد على تساؤلاتهم بالإضافة إلى صعوبة التعامل مع التطبيق.

وكان المهندس مصطفى مجاهد، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة مياه الشرب والصرف الصحي بالتليوبية، أن الشركة أطلقت هذا التطبيق لتلقي شكاوى المواطنين المتعلقة بالقطاع التجاري، سواء قراءة عداد أو الاستعلام عن قيمة الفواتير، حيث يقوم المواطن بتحميل التطبيق على هاتفه المحمول، وتسجيل حساب بالبيانات الشخصية للمواطن عليه، موضحاً أن التطبيق يتيح أيضاً للمواطن تحديث البيانات الخاصة به كما أنه جاري تفعيل خدمة دفع الفاتورة باستخدام التطبيق.

رؤيتنا

«عالم رقمي» لم يعد تعبيراً غامضاً يحتاج إلى تفسير في ضوء ما نشاهده الآن، وما يدور حولنا من تغيرات متسارعة تدفعنا بقوة إلى عصر عوالة المعرفة، والعلم، وثورة المعلومات، والاتصالات التي اقتحمت كل تفاصيل حياتنا، وإن لم نلحق بها نظل مكاننا بل سيتجاوزنا الزمن بمراحل.

«عالم رقمي» جريدتكم تسعى لكم ومعكم إلى دخول عالم تكنولوجيا المعلومات والاتصالات عبر المشاركة في إعداد جيل جديد قادر على التعامل مع هذا المجال بقوة، والانتقال من مرحلة المستخدم إلى الإنتاج وإيجاد مجتمع المعلومات.

«عالم رقمي» تسعى حثيثاً إلى المشاركة في إيجاد ذلك المجتمع من خلال التوعية والتسويق بكل مضررات مجتمع المعلومات وسوق التكنولوجيا وإتصالاتها محلياً وعالمياً من جهاز الكمبيوتر والتليفزيون المحمول مروراً بشبكة الإنترنت وصولاً إلى خدمات المحتوى الإلكتروني.

«عالم رقمي» تهدف إلى فتح قنوات الاتصال والتفاعل بين كل أطراف مجتمع المعلومات بداية منك إلى الشركات ومؤسسات الأعمال والأجهزة الحكومية والجمعيات الأهلية دون مبالغة أو تهميش طرف لصالح آخر.

عالم رقمي

أول جريدة اسبوعية متخصصة في تكنولوجيا المعلومات والاتصالات تصدر عن شركة عالم رقمي للصحافة والنشر والتوزيع بترخيص من المجلس الأعلى للصحافة والإصدار الثاني

رئيس مجلس الإدارة ورئيس التحرير **خالد حسن**

مدير عام التحرير **فاتن الخولي**

مدير الديسك **عثمان أمين**

المشرف الفني العام **أكرم أحمد أمين**

سكرتير التحرير **عادل فريج**

قسم التحقيقات : **أحمد سليمان**
قسم الأخبار : **وسيم أمام**
قسم الخارجى : **يبتير نبيل**
المدير المالى : **إيهاب حسن**
مدير المحتوى الإلكتروني : **شيماء حسن**

للإشراكات والإعلانات شركة عالم رقمي
المكتب الرئيسي 3 ش توفيق الحكيم من ش الثقافة الجى 9 مدينة العبور
ت: 24544600
فاكس: 24544900

www.alamrakamy.com
ifno@alamrakamy.com
صندوق بريد: 11341

وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات يتفقد مدينة المعرفة بالعاصمة الإدارية الجديدة



كتب: نهلة مقلد

قام اليوم الدكتور عمرو طلعت وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، برفقة السادة نواب الوزير، وروساء الهيئات التابعة للوزارة، وعدد من قيادات الوزارة بتفقد أعمال تنفيذ مشروع مدينة المعرفة التي يتم إنشائها على أحدث النظم التكنولوجية في العاصمة الإدارية الجديدة، والتي تأتي تكريسا لاستراتيجية وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات لبناء مصر الرقمية؛ حيث تضم مراكز للبحوث والابتكار التكنولوجي، والتدريب المتخصص في التكنولوجيات المتقدمة، بالإضافة إلى مقرات للشركات العالمية والمحلية والشركات الناشئة العاملة في مجال الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات.

استهل الدكتور عمرو طلعت جولته بزيارة مبنى الإدارى لمدينة المعرفة؛ حيث استمع السيد الوزير إلى شرح مفصل حول الأعمال الإنشائية والوقف الحالى من تنفيذ المرحلة الأولى من مشروع مدينة المعرفة.

وأكد الدكتور عمرو طلعت على أن مدينة المعرفة تضم مشروعات واعدة تمثل نقاط مضنية نحو بناء مصر الرقمية؛ مشيراً إلى أن مدينة المعرفة سيتم من خلالها بناء قاعدة عريضة من الخبرات والكفاءات في كافة مجالات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات؛ موجهاً الشكر للهيئة الهندسية للقوات المسلحة على الجهود المبذولة ومعدل الانجاز السريع في تنفيذ المشروع الذى يسبق الجدول الزمنى المتفق عليه؛ مشيراً إلى أن هناك متابعات

أشار ركزنا على تطوير مجموعة من التقنيات الجديدة لمجموعة منتجاتنا، ونطمح امتيازاً جديداً لطابعاتنا من خلال توظيف الذكاء الاصطناعى فى قدرة الطابعة على اتخاذ بعض القرارات لصالح المنتج وكذلك تحسين جودة عملية الطابعة من الأخذ فى الاعتبار لاجواء والظروف المناخية الموجود فى كل بلد بما يؤدى فى النهاية إلى منتج بى صافى للمواصفات والمعايير التى يحددها العميل بجانب القدرة على ترك الآلة تعمل لمفردها بدون تدخل أى عنصر بشري للتحكم أو ضبط الأوان.

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

فيما يتعلق باهتمام الشركة بتوفير الأخبار الأصلية وتضررها من الأخبار المقلدة "السوق الرمادية" أوضح شهاب أن هذه الظاهرة عالمية وليست مقصورة على السوق المصرى فقط إلا أن إيسون "استقادت بالفعل من وجود الأخبار المقلدة والتغير الأصلية حيث من خلال تجربة الكثير من المستخدمين أكدوا أن الاعتماد على الأخبار الأصلية شكل بالنسبة لهم تكلفة أقل فى إنتاج المنتجات النهائية بمستوى جودة عالى حيث إن الأخبار مجهولة المصدر تؤدى إلى الكثير من الأعطال فى الطابعات وتدمير رؤوس الطابعات ناهيك عن رداءة مستوى الجودة للمنتج النهائي حيث أطلقت الشركة منذ أكثر من عامين مبادرة "جرب ثم اشترى" والتي تتيح للعملاء الحصول على الطابعة وتجربتها قبل شرائها للتأكد بنفسه من مستوى الجودة وانخفاض التكلفة الإجمالية للأخبار الأصلية مقارنة بالأخبار المقلدة الأمر الذى ساعدنا على زيادة

ويعمل لفردها بدون تدخل أى عنصر بشري للتحكم أو ضبط الأوان.

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

ويعمل لفردها بدون تدخل أى عنصر بشري للتحكم أو ضبط الأوان.

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

بشكل دورى ومكثف لسير العمل فى المشروع وأنه من المهم أن تكون هناك زيارات ميدانية متتالية لضمان إجازة بشكل لائق وفقاً للأهداف المنشودة. هذا وتشتمل المرحلة الأولى من مدينة المعرفة أربعة مباني وهي: مبنى جامعة مصر المعلوماتية والتي يتم إنشائها بالتعاون مع وزارة التعليم العالى والبحث العلمى وتعد أول جامعة فى الشرق الأوسط وأفريقيا متخصصة فى علوم الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، وكذلك مبنى للتدريب الذى يضم لكل من المعهد القومى للاتصالات، ومعهد تكنولوجيا المعلومات التابعين لوزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات بهدف توفير التدريب المتخصص للشباب فى مجالات التكنولوجيا المتقدمة.

كما ستضم المرحلة الأولى لمدينة المعرفة: مبنى للبحوث والتطوير فى التكنولوجيا المساعدة، وكذلك مبنى للابتكار والبحوث التطبيقية. وخلال جولته: تفقد الدكتور/ عمرو طلعت مسار الربط بين مركز البيانات الخاص بالحكومة والحى الحكومى، كما تفقد السيد الوزير الأعمال الإنشائية للمقر الجديد لمبنى البريد المصرى بالعاصمة الإدارية الجديدة الذى يحمل شعار العراقة والتطور؛ واختم الدكتور/ عمرو طلعت زيارته للعاصمة الإدارية الجديدة بزيارة مبنى وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات فى الحى الحكومى.

هذا وعقب زيارته للعاصمة الإدارية الجديدة قام الدكتور/ عمرو طلعت بتفقد مركز اصدار بطاقات تابع البريد المصرى الجديد الذى يعد أحدث مركز لاصدار بطاقات الدفع الإلكترونية لجميع أنواعها فى مصر؛ وكان فى استقباله الأستاذ/ عصام الصغير رئيس مجلس إدارة الهيئة القومية للبريد.

ويأتى إنشاء المركز لتلبية احتياجات الهيئة القومية للبريد من البطاقات الذكية وكذلك تلبية احتياجات السوق المحلى والسوق الاقليمي؛ ويتميز المركز بأن طاقته الإنتاجية تصل إلى نحو 60 ألف بطاقة يوميا بما يعادل أكثر من 20 مليون بطاقة سنويا، كما يتميز بأنه الوحيد فى مصر الذى يحتوى على نظامين Inline يقوموا بتشخيص البطاقة وطباعة خطاب الترحيب وتطريفها مرة واحدة بدون تدخل أى عنصر بشري لضمان سرية البيانات، كما أنه من المقرر البدء فى إصدار البطاقات الأتلامسية (Dual Interface) لأول مرة للهيئة القومية للبريد فى شهر أبريل القادم.

كما تفقد السيد الوزير أحدث مركز للبريد المصرى الذى يعد المركز من أهم المطابع المتخصصة حيث أنه يعتمد على أحدث وأقوى برامج التأمين المستخدمة فى المطبوعات ذات القيمة مثل "الطوايح والتبنيات، بالإضافة إلى أحدث منظومة برمجيات للتحكم الكامل بإدارة المطابع والتي تشمل التحكم فى عمليات التصميم المؤمن ومراحل الإنتاج والتحكم وجودة الألوان وحتى المراحل النهائية للمنتج.

وأشار ركزنا على تطوير مجموعة من التقنيات الجديدة لمجموعة منتجاتنا، ونطمح امتيازاً جديداً لطابعاتنا من خلال توظيف الذكاء الاصطناعى فى قدرة الطابعة على اتخاذ بعض القرارات لصالح المنتج وكذلك تحسين جودة عملية الطابعة من الأخذ فى الاعتبار لاجواء والظروف المناخية الموجود فى كل بلد بما يؤدى فى النهاية إلى منتج بى صافى للمواصفات والمعايير التى يحددها العميل بجانب القدرة على ترك الآلة تعمل لمفردها بدون تدخل أى عنصر بشري للتحكم أو ضبط الأوان.

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

ولنا رأى بقلم: حسام الرفاعى

تأمل كلام علام الفيوم

«فَمَنْ أَيْمَرَ فَلنَسْهَ»
الاية 104 سورة الأنعام
«مَنْ عَمَلْ صَالِحًا فَلنَنسِهْ»
الاية 15 سورة الجاثية
«وَمَنْ شَكَرْ فَإِنَّمَا يَظْكَرْ لِنَفْسِهْ»
الاية 12 سورة لقمان
«وَمَنْ تَزَكَّى فَإِنَّمَا يَتَزَكَّى لِنَفْسِهْ»
الاية 18 سورة فاطر
«وَمَنْ جَاهَدْ فَإِنَّمَا يُجَاهِدْ لِنَفْسِهْ»
الاية 6 سورة الممتكوت
«مَنْ هَدَى فَإِنَّمَا يَهْتَدَى لِنَفْسِهْ»
الاية 92 سورة النمل
«وَمَنْ يَتَّبِعْ فَإِنَّمَا يَتَّبِعْ عَن نَفْسِهْ»
الاية 38 سورة محمد
«فَمَنْ نَكَتْ فَإِنَّمَا يَنكُتْ عَن نَفْسِهْ»
الاية 10 سورة الفتح
«وَمَنْ يَكْسِبْ إِثْمًا فَإِنَّمَا يَكْسِبُهْ عَن نَفْسِهْ»
الاية 11 سورة النساء

«من الآيات السابقة نتعرف على المسؤولية الفردية وتحمل نتائجها فى أوضح صورة وأقوى عبارة فى تأكيدها "جناك يوم القيامة مشروع شخصي" لن تعذر بتصميم الناس... وإتحراف المشاهير والمغمورين وخذلان الأقربين والأبعدين "ديناك اختيار لك وحدك" فاعمل لنفسك واجتهد لنجاحها ولو استغاب كل الناس التصغير والتعود.

شهاب أحمد مدير المبيعات الاقليمي لـ "إيسون" لـ "عالم رقمي"

ارتفاع الجودة.. خدمات ما بعد البيع .. الاسعار ثالث قصة نجاح الشركة اليابانية بسوق الطباعة

مع الامكانيات المالية لجميع ااحجام المؤسسات اذ تمتلك "إيسون" باقة كبيرة ومتنوعة من حلول الطباعات المتكاملة التي تبدأ اصغارها من 35 ألف جنيه بما يتوافق مع امكيات الشباب من رواد الأعمال والمشارت الصغيرة والصغيرة على حين تقدم الشركة الحلول الطباعة التي تبلغ تكلفتها 250 ألف جنيه لـ 15 ألف دولار، للمشارت المتوسطة والكبيرة والتي تستطيع تلبية احتياجاتها المتنوعة من عمليات الطباعة المتطورة .

وحول اهتمام الشركة بعمليات البحث والتطوير قال شهاب أن "إيسون" تعد واحدة من اكبر الشركات العالمية التي تخصص ميزانيات ضخمة لتطوير منتجاتها حيث تخصص نحو 515 مليون دولار سنويا ، بواقع 1.4 مليون دولار يوميا ، لتحديث حلول المتكاملة بداية من برمجياتها او مكونات طابعاتها او التدريب بالإضافة لخدمات الدعم الفني .

وتالنسبة لحجم أعمال شركة "إيسون" فى مصر قال مدير المبيعات الاقليمي للشركة ان الشركة منذ دخولها لسوق الطباعة على الاقشبة ، قبل 3 سنوات ، حققت مبيعات بنحو 1.5 مليون دولار فى العام الاول ثم حققت زيادة بنحو 25 % فى العام الثانى وتتوقع تحقيق نمو معدل بنسبة 30 % مع انتهاء العام المالى الثالث فى نهاية ابريل المقبل متوقفا تضاعف حجم أعمال الشركة فى عامها الثالث .

اضاف الشركة حققت نحو 15 % معدل نمو لحجم اعمالها فى منطقة الشرق الاوسط كما انها تستحوذ على أكثر من 75 % من السوق المالى لرؤوس الطباعات حيث يتجاوز حجم انتاجها 22 مليون رأس سوي .

والتكامل بين التكنولوجيا والموارد البشرية وحول امكانية ااحلال التكنولوجيا المتطورة محل الموارد البشرية فى مجال الطباعة اكد شهاب ان الحلول تكنولوجية الطباعة الرقمية نجحت فى القيام بنحو أكثر من 70 % من اجاسى عملية الطباعة مع ميا سهل كثير عملية تشغيل الطابعات وادارتها بكفاءة ولكن سيظل لها جزء يتعلق بالذوق واللمسة الجمالية وتسيق الألوان والتي تحتاج إلى تدخل العنصر البشرى وبالتالي فاننا يمكن القول ان التكامل بين الكفاءات البشرية والطابعات الرقمية يشكل مستقبل تطور صناعة الطباعة على الاقشبة .

وبالنسبة لاعلان الحكومة المصرية استعدادها لاقامة اكبر مجمع متكامل لصناعة الغزل والنسيج على مستوى العالم ، فى مدينة المحلى الكبرى ، قال اننا نتابع عن كئيب جهود الحكومة المصرية فى مجال دعم واستعادة حيوية صناعة الغزل والنسيج وبالفعل لدينا خطط مستقبلية لتعزيز التعاون مع الجهات المعنية واتاحة تكنولوجيا "إيسون" للطباعة الرقمية للمساهمة فى تنمية وتطوير قدراتها الصناعية المصرية وزيادة صادراتها الخارجية بما يتسق مع ما تمتلكه مصر من سمعة وخبرة عالية فى مجال الغزل والنسيج

الوعى بصورة كبيرة فى الاسواق التي نعمل بها .
تأمين البيانات
وبالنسبة لاهتمام الشركة بتأمين البيانات الخاصة بمتسخدمي منتجاتها اكد مدير المبيعات الاقليمي لشركة "إيسون" ان الشركة تدرك جيدا فى عصر العالم الرقمى حجم التحديات التى تواجهها وبالتى مستحاجة حاليما من تهديدات الامنية والاختراقات الالكترونية لذلك فان البرمجيات التى تطورها الشركة تضع مجموعة من مستويات الامان لمستخدمي الطباعات وفقا لحجم مسؤولية كل موظف يتعامل مع الطابعة ناهيك عن قيام الشركة بباتحة الاصدارات الجديدة المطورة من برمجياتها لكافة عملائها مجانا وبصورة فورية لضمان عدم وجود أى ثغرات امنية وحماية بياناتهم ومعلوماتهم واسرار تصميمات كل شركة .

وفيما يتعلق بسر خبطة قصة نجاح "إيسون" فى السوق المصرى منذ 3 سنوات ، فى مجال الطباعة على الاقشبة " قال ان الشركة منذ انطلاقتها فى ستينات القرن الماحى باليابان لدى ثلاث محاور اساسية للنجاح والاستمرار اولها التركيز على الجودة منتجاتها من الطابعات وتطويرها بالضرورة دائمه بما ينكس ايجابيا على زيادة القدرة التنافسية لعملائنا .

اضاف المحور الثانى هو التركيز على خدمات الدعم الفني والصيانة بصورة اساسية بحيث هناك اكبر من البية لتقديم هذه الخدمات سواء من خلال شركائنا المحليين او من خلال الكوادر البشرية الفنية التابعة لـ "إيسون" مباشرة او عن طريق الانترنت "اون لاين" تاهيم عن كوننا الشركة العالمية الوحيد الذى تمنح عملائها ضمان لمدة 3 سنوات بدون أى شروط بمعنى اننا نضمن حلول الطباعة الخاصة بنا بدون ان يتحمل عملائنا أى تكلفة باستثناء فقط تكلفة الاخبار الجديدة .

أشار المحور الثالث يتمثل فى الاهتمام بتقديم اسعار تتناسب

وفيما يتعلق باهتمام الشركة بتوفير الأخبار الأصلية وتضررها من الأخبار المقلدة "السوق الرمادية" أوضح شهاب أن هذه الظاهرة عالمية وليست مقصورة على السوق المصرى فقط إلا أن إيسون "استقادت بالفعل من وجود الأخبار المقلدة والتغير الأصلية حيث من خلال تجربة الكثير من المستخدمين أكدوا أن الاعتماد على الأخبار الأصلية شكل بالنسبة لهم تكلفة أقل فى إنتاج المنتجات النهائية بمستوى جودة عالى حيث إن الأخبار مجهولة المصدر تؤدى إلى الكثير من الأعطال فى الطابعات وتدمير رؤوس الطابعات ناهيك عن رداءة مستوى الجودة للمنتج النهائي حيث أطلقت الشركة منذ أكثر من عامين مبادرة "جرب ثم اشترى" والتي تتيح للعملاء الحصول على الطابعة وتجربتها قبل شرائها للتأكد بنفسه من مستوى الجودة وانخفاض التكلفة الإجمالية للأخبار الأصلية مقارنة بالأخبار المقلدة الأمر الذى ساعدنا على زيادة

ويعمل لفردها بدون تدخل أى عنصر بشري للتحكم أو ضبط الأوان.

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

أشار ركزنا على تطوير مجموعة من التقنيات الجديدة لمجموعة منتجاتنا، ونطمح امتيازاً جديداً لطابعاتنا من خلال توظيف الذكاء الاصطناعى فى قدرة الطابعة على اتخاذ بعض القرارات لصالح المنتج وكذلك تحسين جودة عملية الطابعة من الأخذ فى الاعتبار لاجواء والظروف المناخية الموجود فى كل بلد بما يؤدى فى النهاية إلى منتج بى صافى للمواصفات والمعايير التى يحددها العميل بجانب القدرة على ترك الآلة تعمل لمفردها بدون تدخل أى عنصر بشري للتحكم أو ضبط الأوان.

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

أشار ركزنا على تطوير مجموعة من التقنيات الجديدة لمجموعة منتجاتنا، ونطمح امتيازاً جديداً لطابعاتنا من خلال توظيف الذكاء الاصطناعى فى قدرة الطابعة على اتخاذ بعض القرارات لصالح المنتج وكذلك تحسين جودة عملية الطابعة من الأخذ فى الاعتبار لاجواء والظروف المناخية الموجود فى كل بلد بما يؤدى فى النهاية إلى منتج بى صافى للمواصفات والمعايير التى يحددها العميل بجانب القدرة على ترك الآلة تعمل لمفردها بدون تدخل أى عنصر بشري للتحكم أو ضبط الأوان.

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مشيراً لتطوير الشركة تقنيات تصنيع الأخبار لتكون أكثر براقة وسطاعة من منافسيها. ولا تكتفى بتجديد الحبر وتقنية الطابعة، بل أضفنا مجموعة من الميزات الأخرى التى تسهل الأعداد والاستخدام والصيانة إلى أكبر حد ممكن أضفنا أنواع من ملفات EMX لها سيوثر إيجابى فى عائداتنا الكثير من عملائنا .

مناصدارات هواتف نوكيا ، التي تشكل جزءاً من الحملة التسويقية المتكاملة والتي ستعرض فى دور السينما والإعلام الرقمية ووسائل التواصل الاجتماعي، والإعلانات الخارجية. هذا الترويجية: فى يوم 8 مارس تزامناً مع الاحتفال باليوم العالمى للمرأة، وخلال أحداث الفيلم، سيتم العمل السرى Agent Nomi على خصائص مجموعة هواتف جديدة، بما فى ذلك أول هاتف ذكى على الإطلاق من الجيل الخاص 5G Nokia، الذى سيتم الكشف عنه فى 19 مارس قبل عرض فيلم "NO TIME TO DIE" فى دور السينما البريطانية فى نوفمبر 2020. وتجسد هذه المجموعة من الهواتف الذكية التزامنا بتقديم محفظة واسعة من الهواتف المميزة بأسعار فى متناول الجميع. وخلال أحداث الفيلم، سوف نرى هواتف نوكيا المستقبلية أبرزها نوكيا Nokia 7.2، الذى يضم كاميرا ثلاثية الأبعاد بدقة 48 ميجابكسل ومزودة بتقنية Quad Pixel و Zeiss Optics، فضلاً عن الهاتف الأسطوري Nokia 3310 المعروف والمحب لدى الكثيرين. هذا وسوف تسهم هذه الشراكة فى تعزيز مكانة شركة "HMD" العالمية، المطورة لأجهزة هواتف نوكيا: كمزود عالمى للهواتف الذكية التى تعمل بنظام التشغيل أندرويد Android، ومدى التزامها بتطبيق معايير الأمن والسرعة والابتكار التى ترقى إلى تطاعات أكثر العملاء تطلباً فى العالم "عملاء" M16.

كاتب: صابر محمد
أعلنت شركة "HMD" العالمية، المطورة لأجهزة هواتف نوكيا ، اليوم عن كونها الشريك الرسمى للهواتف فى فيلم جيمس بوند فى "NO TIME TO DIE" . وسوف يعرض خلال أحداث الفيلم هاتف نوكيا الذى من الجيل الخامس 5G، إلى جانب مجموعة من هواتف نوكيا المستقبلية. تسبق عرض الفيلم، عن الشكل الخارجى للهاتف الجديد فى إعلانها مع التهمة "لاشانا لنيش" Agent Nomi ، يذكر بأن هذا الإعلان هو جزء من أكبر حملة تسويقية عالمية تقوم بها الشركة وهى تهدف إلى الترويج على هواتف نوكيا على أنه "هذا هو كل ما تحتاج إليه". يشرف على إنتاج هذه الحملة الترويجية "هجرة" أما أسانتي" الحائزة على جائزة BAFTA، وفكرة الحملة الترويجية مستوحاه من فيلم "NO TIME TO DIE" . نرى فى الإعلان الترويجى الذى تبلغ مدته 90 ثانية لمدة خاطفة عن جهاز نوكيا الذى سيتم الكشف عنه لاحقاً. نشاهد الهاتف على خلفية تظهر أفق لندن و"دى شارد" وكادراته سانت بول. ولانتمام مهمتها السرية ترى النجمة لاشانا Agent Nomi وهى تستفيد من مجموعة من المزايا المتوفرة على هاتفها الذكى الجديد، الذى سيتم الكشف عنه قريباً. يسلط فيلم "NO TIME TO DIE" الضوء على مجموعة

مختلف، وأضاف أن الشراكة الاستراتيجية بين الشركتين تمتد لتقديم خدمات التشغيل والتوريد، وكذلك خدمات الصيانة والدعم الفني، مشيراً أن السوق المصرية سوف اعدا للشركات العالمية والكبرى، خاصة وأن راية تدعم رؤية الدولة المصرية نحو تعزيز التعاون الاقتصادي والتجارى المشترك وترجمة هذا التعاون إلى مشروعات استثمارية ملموسة تصب فى مصلحة الاقتصاد المصرى والبيلاروسى على حد سواء. يذكر أن شركة بيلاز من اكبر الشركات عالمياً فى تصنيع شاحنات التعدين وتزوير الناجم بحمولات تتراوح وزنها بين 35 - 450 طنوكذلك معدات الطرق والبناء ، وتتخذ الشركة مقرا أعمالها فى مدينة جودزينا فى جمهورية بيلاروسيا، حيث تقوم الشركة بإنتاج أكثر من 30% من الشاحنات فى أكثر من 80 دولة حول العالم، كما تقوم حالياً بتصميم وتصنيع شاحنات قلابه من الجيل الجديد مزودة ببرنامج شامل لمراقبة الحالة التقنية لمعدات الناجم والتي تعمل بالطاقة الكهربائية بالإضافة إلى محركات الغاز فضلاً عن تميزها بالتصميم الخارجى المبتكر. يذكر أن الرئيس البيلاروسى الكساندر لوكاشينكو كان قد زار مصر خلال فبراير الحالى والتقى الرئيس عبد الفتاح السيسى الذى زار بيلاروسيا فى 17 يونيو الماضى، وأجرى خلالها محادثات على أعلى مستوى، حيث تم توقيع خارطة طريق لتطوير التعاون بين البلدين لعام 2020-2019، حيث تم توقيع 12 اتفاقية ومذكرة تفاهم بين مصر وبيلاروسيا لتعزيز التعاون بين البلدين فى عدد من المجالات ذات الأهتمام المشترك.

محمود خطاب العضو المنتدب لـ "B.TECH" :

مليار جنيه اجمالي مبيعاتنا في عام 2020.. و400 مليون جنيه استثمارات جديدة

كتب : خالد حسن
اعدت للنشر : محمد شوقي

أكد الدكتور محمود خطاب الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لشركة "B.TECH" ردا على سؤال "عالم رقمي" ان الشركة تخصص نحو 10 مليارات جنيه سنويا في مجال تطوير التجارة والخدمات ولديها ادارة متخصصة في بحوث المستهلك وتوقع ان يصل هذا التطوير لكافة خدمات التجارة الالكترونية مع الاخذ في الاعتبار اننا شركة متخصصة في مجال التجارة وخدمة المستهلك، وليس في التكنولوجيا، وهدفتنا شراء تحرية الشراء وتوحيدها في مختلف فروعنا والاستعانة بخدمات العالمية ونقل الخبرة لجميع موظفينا.

جاء ذلك خلال فاعليات المؤتمر الصحفي الذي اقامته الشركة ، مؤخرا، للكشف عن استراتيجيتها خلال عام 2020 واهم نتائج الاعمال في عام 2019 .
اضاف العلامة التجارية " الترا "، التي تنتجها الشركة ، متاج منها ان العديد من منتجات الانترنت واهمها كبريائه ، وهو يمثل 20% من اجمالي مبيعات الشركة ، مع الالتزام بتطوير المنتج بصورة دورية مع الالتزام باعلى المواصفات الفنية وتطبيق المعايير القياسية للحصول على افضل منتج الكتروني .
وردا على سؤال "عالم رقمي" قال خطاب اننا نتعاون مع عدد من المؤسسات في مجال تدريب وتأهيل الكوادر البشرية ومنها الجامعات والتعليم الفني وقريبا جدا سنعلن عن مبادرة جديدة سيكون لها تأثير على صناعة التجزئة وستطلق خلال الربع الثاني وستعمل تطوير في تجارة التجزئة وستشكل قفزة نوعية في مجال تجارة التجزئة .

وردا على سؤال "عالم رقمي" عن مدى اهتمام الشركة بالتجارة الالكترونية أكد "B.TECH" نحت في زيادة نسبة التجارة الالكترونية من اجمالي مبيعاتها التي تتوقع ان تبلغ 7 مليار جنيه في 2020 ، وصلت الى 16% عبر موقعها الالكتروني او عبر تطبيق الواتس وهي تعد اولى نسبة لاي شركة مصرية تعمل في مجال التجارة الالكترونية في الوقت الحالي ،وتعد اول شركة مصرية تعمل في التجارة الالكترونية في الدول المتقدمة بهذا المجال ، واخا متخصصين في تلبية احتياجات العميل ، ولكن نتمتع على التكنولوجيا في زيادة حجم التجارة الالكترونية، كما اننا لسنا شركة للتجارة الالكترونية ولكن نعمل على الاستفادة من التكامل بين اساليب التجارة التقليدية والالكترونية .

لا نحتاج البورصة
وردا على سؤال "عالم رقمي" عن إمكانية دخول الشركة الى البورصة المصرى قال اننا لا ن فكر حاليا في دخول السوق البورصة لعدم الاحتياج اليها .
اضاف الشركة قامت بوضع نحو 300 مليون جنيه كاستثمارات مالية لتمويل خطتها التوسعية خلال عام 2019 ومن المتوقع ان تقوم بوضع نحو 400 مليون جنيه استثمارات مالية جديدة في عام 2020 لتلبية اهم محاور خطتها لتطوير وتنمية السوق المصري للاجهزة الالكترونية والكهربائية .
وردا على سؤال "عالم رقمي" عن رؤية الشركة لتنمية صادراتها للاسواق الخارجية قال العضو المنتدب لـ "B.TECH" ان السوق المصري يمتلك بالعلم الكثير من الفرص بما يسم لنا بمضاعفة حجم اعمالتنا السنوية 10 اضعاف ما هي عليه الان ومن ثمة فتح نركز على السوق وتلبية احتياجاته وليس لدينا اي مخطط للتصدير للاسواق الخارجية في الوقت الحالي .

تمويل ذاتي
وعن احتياج الشركة للتمويل الخارجى قال الدكتور محمود خطاب اننا لدينا

استراتيجية للتوسع في عدد فروعنا لنصل الى 103 كافة المحافظات المصرية وسيتم تمويل هذه الفروع الجديدة من التمويل الذاتي للشركة .

أكد العضو المنتدب لشركة "B.TECH" بي تك " ان اجمالي مبيعات الشركة خلال عام 2019 بلغت نحو 6.5 مليار جنيه خلال عام 2019 ، مقارنة بنحو 6.5 مليار جنيه في عام 2018 ، المتوقع ان تصل الى 9.5 مليار جنيه في عام 2020 .

اضاف منتج " الترا " متاج الان بعدة منتجات الكترونية واجهزة كهربائية مع الالتزام بتطوير المنتج بصورة دورية مع الالتزام باعلى المواصفات الفنية وتطبيق المعايير القياسية للحصول على افضل منتج الكتروني .
التدريب والتأهيل
وردا على سؤال "عالم رقمي" قال خطاب اننا نتعاون مع عدد من المؤسسات في مجال تدريب وتأهيل الكوادر البشرية ومنها الجامعات والتعليم الفني وقريبا جدا سنعلن عن مبادرة جديدة سيكون لها تأثير على صناعة التجزئة وستطلق خلال الربع الثاني وستعمل تطوير في تجارة التجزئة .

103 فرع بالمحافظات
أكد رئيس مجلس ادارة شركة " بي تك " ان استراتيجية الشركة خلال عام 2020 تعتمد على فتح جديدة لتصل الى 103 فرع ، مقارنته بنحو 95 فرع ، متشرة في جميع المحافظات، وتتضمن 6000 منتج الكتروني بجانب العلامة التجارية الخاصة بالشركة " الترا " حيث يتضمن المجموعة نحو 4500 موظف يعملون ضمن منظومة عملها واهتمامها بالعضو البشري وتطوير وتنمية قطاع الاجهزة الكهربائيه والالكترونيات " .
أضاف الشركة أطلقت تطبيق الدفع الالكتروني لتسهيل عملية الدفع النقدي على عملائنا بجانب اطلاق نظام التسليم .

95 مليار جنيه لسوق الالكترونيات
اشار انه وفقا للدراسات والاحصائيات المؤقتة ، التي اعدتها الشركة بالتنسيق مع المؤسسات المتخصصة في ابحاث السوق ، فان اجمالي حجم سوق الاجهزة الالكترونية في عام 2019 وصل الى 35 مليار جهاز بقيمة 95 مليار جنيه مقارنته بنحو 32.6 مليار جهاز في عام 2017 و76.3 مليار جنيه .
وتوقع في عام 2020 ان يشهد السوق نمو 10% في الكمية ليصل الى نحو 38 مليار جهاز و5% في اجمالي قيمة السوق .
اوضح خطاب ان محافظة القاهرة احتلت المرتبة الاولى ثم الدلتا ثم الاسكندرية ثم الصعيد من حيث حجم مبيعات الاجهزة الالكترونية وذلك خلال عام 2019

29 مليار جنيه حجم السلع الكهربائيه
وعلى مستوى الاجهزة السلبية الكهربائيه الكبيرة حدث انخفاض بقيمة 10% في عام 2019 مقارنته بعام 2017 وايضا القيم تراجعت في عام 2019 بنسبة

5% ولكن تتوقع في عام 2020 ان يرتفع الكمية بنسبة 10% والقيمة ستظل ثابتة حول 28.9 مليار جنيه .
اوضح خطاب انه بالنسبة للاجهزة الكهربائيه الصغيرة حدث زيادة في الكمية في عام 2019 ونشأت في القيمة والتي بلغت 4.4 مليار جنيه

9.5 مليار جنيه حجم سوق الشاشات
اما الشاشات ففي عام زادة الكمية في عام 2019 بنسبة 10% لتصل الى 1.8 مليون شاشة بقيمة 9.5 مليار جنيه وتتوقع نمو بنسبة 5% في سوق الشاشات في عام 2020 .
أكد العضو المنتدب لشركة "BTECH" انه على مستوى اجهزة الكمبيوتر فان السوق شهد تراجع من 1.6 مليون جهاز الى 1.1 مليون جهاز كمبيوتر في عام 2019 ولكن زادة القيمو من 5.2 مليار دولار الى 5.6 مليار جنيه في عام 2019 وتتوقع نمو 3% في عام 2020

القيمة خلال عام 2020 19.6 مليون هاتف
وعلى مستوى سوق الهواتف المحمولة أكد خطاب انها شهدت ارتفاع من 18.4 مليون وحدة هاتف مقارنته بنحو 15.5 مليون هاتف في عام 2017 وتتوقع ان يصل الى 19.6 مليون هاتف في عام 2020 كما وصلت القيمة المالية لسوق الهواتف المحلية الى 46 مليار جنيه في عام 2019 مقارنته ب 29 مليار جنيه في عام 2017 مع توقع نمو قيمة السوق بنسبة 10% في عام 2020 لتتجاوز 50 مليار جنيه بسبب رغبة المستهلك في اقتناء الهواتف الذكية ذات المواصفات الفنية الاعلى والاحداث والشاشات الأكبر .

16% معدل نمو التجارة الالكترونية
أكد الدكتور محمود خطاب رئيس مجلس ادارة والعضو المنتدب لشركة "B.TECH" في مجال التجارة الالكترونية الخاص بالشركة تجاوز 36 مليون عميل وتبلغ نسبة التجارة الالكترونية نحو 16% من اجمالي مبيعات الشركة بمعدل نمو 75% خلال عام 2019 وذلك في اطار اهتمام الشركة بتطبيق منظومة رقمية لتطوير وتنمية قطاع الاجهزة الكهربائيه والالكترونيات .
موضحا الشركة اتاحت فرص العمل الجديدة خلال عام 2019 حيث تجاوز اجمالي عدد العاملين بها نحو 4500 موظف منها 3233 فرصة عمل بالقاهرة واكثر من 1300 وظيفة اخرى في الاسكندرية والصعيد والقناة والدلتا .
112 الف جنيه متوسط دخل الموظف
اشار خطاب ستهدف الوصول الى 4700 موظف في شركة " بي تك " مقارنته بنحو 4200 موظف في عام 2019 كما تتوقع زيادة متوسط الدخل السنوي للموظف الواحد ، في الشركة ، الى 112 الف جنيه مقارنته بنحو 104 الف جنيه في عام 2019 .
اوضح العضو المنتدب لشركة "B.TECH" ان " بي . بي . تك " اكاديسى " تعد احد الادوات المساعدة في تطوير المهارات الخاصة بالمعاملين في الشركة وعلما ان 110 الف ساعة تدريب داخل الشركة في عام 2019 ، بواقع دورتين لكل موظف تقريبا ، لجميع العاملين ، بداية من اعلى مستوى ادارى حتى اصغر وظيفة . كما تم منح 3 دكتوراه و34 ماجستير و244 تعلم مفتوح وتدريب 5 الاف متدرب اون لاين خلال عام 2019 موضعا ان 35% من اجمالي عدد الساعات التدريبية كانت تم بصورة الكترونية للموظفين في جميع الفروع بالمحافظات

مجلس ادارة والعضو المنتدب لشركة "B.TECH" المتخصصة في مجال التجارة ، ان استراتيجية الشركة ان اجمالي عدد الزائرين الموقع الالكتروني الخاص بالشركة تجاوز 36 مليون عميل وتبلغ نسبة التجارة الالكترونية نحو 16% من اجمالي مبيعات الشركة بمعدل نمو 75% خلال عام 2019 وذلك في اطار اهتمام الشركة بتطبيق منظومة رقمية لتطوير وتنمية قطاع الاجهزة الكهربائيه والالكترونيات .

36 مليون مستخدم
ملوقفنا الالكتروني
و75% معدل نمو
تجارتنا الالكترونية

اكد محمود خطاب ان الشركة حصلت على جائزتين من مؤسسة "Brabdon Hall" العالمية التي تقوم بتقييم المؤسسات في مجال التدريب والتميز المؤسسي وايضا جائزة عالمية اخرى في مجال تطبيق نظام التدريب الالكتروني. موضعا لأول مرة في افريقيا حصلت الشركة على شهادة الاعتماد من مؤسسة "iIM" العالمية المتخصصة في اعتماد المسارات التدريبية للقيادات والمدربين .

19 مليون جنيه للمسئولية المجتمعية
وفيما يتعلق بالاستثمارات المجتمعية لشركة " بي تك " قال انه تم ضخ 19 مليون جنيه في أنشطة مجتمعية مختلفة متوقفا زيادتها الى 23 مليون جنيه في عام 2020 ومن اهم الانشطة المجتمعية شراكتها مع " بنك الحياة الكريمة " والمساعدة في تلبية احتياجات نحو 4500 عروسية من الاجهزة الالكترونية والكهربائية والمتروحين حديثا خلال العاميين الماضيين بالاضافة الى الشراكة مع "بنك الكساء المصري" وتوزيع 7 الاف شملة مدرسية مع بداية العام الدراسي

اضاف الشركة قامت ايضا بتكريم المنتج المصري لكرة اليد للفوز بطولة العالم في عام 2019 بالاضافة الى التعاون مع مؤسسة "بهية" للكشف المبكر ومكافحة مرض السيدات .



كلمات وهجائي بقلم: فريد شوقي

مخاوف "كورونا" تستنزف الاقتصاد العالمي

رغم أن الخبراء والأطباء يؤكدون أن فيروس " كورونا " ، الذي ضرب نحو 80 دولة على مستوى العالم ، لا يتصف بالوقو وإنما يستطيع الانتشار بسرعة أكبر بكثير من الفيروسات وأنه لا يبدو أن يكون أحد فيروسات الأنفلونزا لاسيما أن أكثر من 98% ممن أصيبوا بالفيروس تم شفائهم بالفعل بعد أخذ العلاجات المناسبة إلا أن الخبراء الاقتصاديين يؤكدون أن الآثار السلبية والخسائر المالية لانتشار فيروس " كورونا " تقوق عشرات اضعاف الخسائر البشرية والتي تجاوزت نحو 3 الاف حالة وفاة على مستوى العالم غالبيتهم في الصين يليها إيران ثم كوريا ثم إيطاليا .
وعلى مدار الاسبوع الماضي فقدت الاسهم العالمية قرابة 6 تريليونات دولار من قيمتها، لتسجل أسوأ خسارة اسبوعية منذ 2008، وتخرج المستثمرين من صناديق الاسهم العالمية بقيمة 20 مليار دولار، وفقا لما اكده "بنك أوف أميركا" موضعا أن مخاطر حدوث ركود عالمي ترتفع، وخفف توقعاته للنمو العالمي لأدن مستوى منذ الأزمة المالية في عام 2008، في غضون ذلك شهدت السندات مرتفعة المخاطر ثالث أكبر نزوح للثقتات على الإطلاق بواقع 6.9 مليار دولار في الوقت الذي يتوقع فيه "بنك أوف أميركا"، ارتفاعا في احتمالات التعثر في السداد.

والخسائر التي تكبدتها الاسهم الأوروبية الاسبوع الماضي، نحو 12 - 13%، هي الأكبر منذ الأزمة المالية في 2008 - 2009 عندما دخل الاقتصاد العالمي مرحلة الركود كذلك وتراجعت مؤشرات الاسهم في الاسواق الآسيوية والأوروبية، مسجلة خسائر تراوحت بين 3 و5%، وعرفت بورصة نيويورك أسبوعا أسود مع انخفاض مؤشر «داو جونز» بنسبة 12% خلال الأيام الخمس الماضية .
وسجلت السندات الألمانية لعشر سنوات والتي تعد مرجعا في السوق الأوروبية تراجعا بنسبة 0.62%، واقتربت بذلك من أدنى مستوياتها التاريخية الصيف الماضي، فيما تراجعت السندات الأمريكية للفترة نفسها بنسبة 1.18% .
وعُقلت الإفراجات الجوية في الصين، حيث كانت المراكز التجارية مغلقة، وأغلقت المدارس في كل من الامارات وايطاليا واليابان وألغيت الفعاليات والمعارض الدولية، ويات العالم مشلولا مع نقشي «كورونا»، مما أثر على استقرار الاقتصاد العالمي وفي جنيف، التي معرض السيارات الذي كان مقررا من 5 إلى 15 مارس كما ألقى المنتدى السنوي للوكالة العالمية لمكافحة المنشطات في لوزان، كذلك ألقى في برلين المعرض الدولي للسياحة الذي كان مقررا بين 4 و8 مارس .
ووسط توقعات أن تؤدي اضطرابات في الإمدادات، ناجمة عن «كورونا» ، إلى فاقد مبيعات حجمه (4.24 مليار دولار) لتجار التجزئة بأوروبا في الأسابيع الست المنتهية 20 أبريل ولا تزال الصين تكافح لاستئناف الإنتاج بكامل قوامها .

وتشير التقديرات في البحث الذي أجراه وكيل الشحن الرقمي «زنكارجو»، ومقره بريطانيا، وفقا لما ذكرته رويترز - إلى أن التأثير التراكمي لفاقد المبيعات بالنسبة إلى تجار التجزئة بين 9 و20 أبريل هي الأمانة حيث يتجاوز 728 مليار دولار، وستزيد وأكثر من 445 مليون إسترليني في فرنسا و253 مليونا في بريطانيا، حيث من المتوقع بلوغ إجمالي الخسارة في بريطانيا والاتحاد الأوروبي 3.264 مليار إسترليني موضعا ان العوامل الرئيسية للتراجع حتى الآن هي انخفاض طاقة الإنتاج (في الصين) في الوقت الذي تجد فيه المصانع صعوبة بسبب عجز في العمال وقواعد تنظيمية جديدة، لكن بينما تقرب طاقة الإنتاج من 85% في تلك المناطق، تتوقع الآن أن ينجم الضرر عن اضطرابات النقل، استندت «زنكارجو» في تقديراتها للفاقد المتوقع إلى الضمان التي نفذت بسبب عجز في الإنتاج والنقل. وبالتالي فإنه يبدو أن الجميع يريد التخلص من فيروس " كورونا " قبل تفاقم آثاره السلبية على الاقتصاد العالمي خاصة ان الجميع لا يستطيع تقدير حجم الخسائر المرتبط بانتشار هذا الفيروس على ظل تزايد المخاوف والهواجس على مستوى جميع البشر من الإصابة بهذا الفيروس الجديد وعدم اكتشاف العلاج الخاص به .

IBM تقود مسابقة "Call for Code 2020" العالمية لتوفير الحلول لمواجهة التغيرات المناخية

77% من المبرمجين ومطوري الشركات.. قضية تغير المناخ الأكثر إلحاحا التي تواجه العالم

موهبة وشغفا حول العالم" موضعا أن "IBM" مصممة على نشر وتوسيع نطاق الحلول التكنولوجية التي يمكن أن تساعد في إنقاذ الأرواح، وتمكين الكوادر، وخلق عالم أفضل للأجيال المقبلة.
أضافت قامت IBM بحشد كافة قطاعاتها، بدءا من تفعيل سياساتها لحد من تغير المناخ، إلى الاستفادة من إمكانيات الشركة للتنبؤ بالأرصدة الجوية باستخدام أجهزة السوركمبيوتر وحلول الذكاء الاصطناعي .
من جهتها قالت مامي ميزوتوري، الممثلة الخاصة لسكرتير عام الأمم المتحدة لشؤون الحد من الكوارث والمخاطر: "على مدار العاميين الماضيين ساهمت المسابقة في منح الفرصة للمبرمجين للتصدي للتحديات الاجتماعية الكبرى، وسيكون لهم دور حاسم عند استجابتنا للطوارئ المناخية".
المدير العام لشركة IBM مصر: "هناك حاجة ولا يمكن لأي منظمة وحدها حل كل العوامل المسببة للظاهرة والآثار المتتالية لها. نحن بحاجة إلى شبكة عالمية لمحاربة هذه الظاهرة معا".

يتفق من كل 10 من المشاركين بالدراسة على أن معظم الناس يرغبون في فعل شيء لمكافحة تغير المناخ، لكن يجهلوا نقطة البداية.
والجدير بالذكر أنه في عام 2019، شارك أكثر من 180 ألف مبرمج من 165 دولة في تحدي Call for Code 2019 حيث قاموا بإنشاء أكثر من 5000 تطبيق يركز على التأهب للكوارث الطبيعية والإغاثة، أما تحدي هذا العام فيتمثل في ابتكار المتقدمين لتطبيقات اعتمادا على التنبؤات مفتوحة المصدر للمساعدة في وقت تأثير تغير المناخ وتقليل أضراره.
من جهة قال المهندس وأثل عبديش، المدير العام لشركة IBM مصر: "هناك حاجة ملحّة لاتخاذ إجراءات ضد تغير المناخ، وتمتعت شركة IBM بمكانة فريدة تمكنا من تعزيز التواصل بين الخبراء والعينين بالمساعدات الإنسانية والمبرمجين الأكثر

تم إطلاق التحدي العالمي Call for Code 2020 منذ عام ٢٠١٨، لتشجيع وتعزيز بيئة الابتكار لتطبيق عملي معتمدة على برمجيات المصادر المفتوحة مثل Red Hat OpenShift، IBM Cloud، IBM Watson، IBM Blockchain، بالإضافة إلى الاستفادة من المعلومات والبيانات التي توفرها شركة The Weather Company، وتهدف هذه المسابقة إلى توفير التكنولوجيات بصورة مبتكرة لإحداث تأثير إنساني فوري و دائم بالمجتمعات في مختلف أرجاء العالم.
وفي دراسة حديثة لشركة IBM العالمية، أكد 75% من المشاركين اتفقا أن مطوري برمجيات المصادر المفتوحة يمكن أن يساعدوا في زيادة نطاق الحلول التكنولوجية لظاهرة تغير المناخ لدعم المجتمعات التي تحتاج تلك التقنيات كما

كتب : نهله مقلد
كشفت شركة اى بي ام " IBM " وشركة " David Clark Cause " الشريكان المؤسسان لمسابقة Call for Code لمواجهة الكوارث الطبيعية بالاشتراك مع مفوضية الأمم المتحدة لحقوق الإنسان ومؤسسة لينكس لدعم المصادر المفتوحة عن إطلاق مسابقة هذا العام بهدف التصدي لظاهرة تغير المناخ وذلك من خلال دعوة المبرمجين والمبرمجين من كافة دول العالم للمساعدة في إيجاد حلول لمواجهة هذه الظاهرة التكنولوجية المصدر المفتوحة .
ويأتى هذا بالترام مع احتفال الأمم المتحدة بالعيد الخامس والسبعين لتأسيسها، حيث طالبت بفتح حوار عالمي حول سبل معالجة القضايا الأكثر إلحاحا مثل تغير المناخ، واستجابة منها لدعوة الأمم المتحدة تقوم شركة IBM توحيد جهودها مع وكالات الأمم المتحدة الرئيسية وقادة العالم للمساعدة في التصدي لظاهرة تغير المناخ وبناء مستقبل أفضل.

الموافقة على اتفاقية منع الازدواج الضريبي بين مصر وقبرص

الاتفاقية على الأشخاص المقيمين في إحدى الدولتين أو كليهما، ويتم تطبيق الاتفاقية بالنسبة لجمهورية مصر العربية في بعض الأنواع من الضرائب، وهي الضريبة على دخل الأشخاص الطبيعيين، ويشمل ذلك الدخل الناتج عن كل من المرتبات والأجور، والنشاط التجاري والصناعي، والنشاط المهني أو غير التجاري، والثروة العقارية، كما يشمل الضريبة على أرباح الأشخاص الاعتبارية، وكذلك الضريبة المستقطعة من المنبع .
بينما يتم تطبيق الاتفاقية بالنسبة لجمهورية قبرص على كل من ضريبة الدخل، وضريبة دخل الشركات، والمساهمة الخاصة بالذراع من الجمهورية، وضريبة الأرباح الرأسمالية.

كتب : محمد شوقي
وافق مجلس الوزراء على مشروع قرار رئيس الجمهورية والذي يتعلق بالاتفاقية بين حكومتى جمهورية مصر العربية وقبرص، بشأن إزالة الازدواج الضريبي بالنسبة للضرائب على الدخل، ومنع التهرب من الضرائب وتجنبها، والوقفة في القاهرة بتاريخ 8 أكتوبر 2019 .
جاء ذلك خلال اجتماع مجلس الوزراء برئاسة الدكتور مصطفى مدبولي رئيس مجلس الوزراء وتهدف الاتفاقية إلى تجنب هذا الازدواج بالنسبة للضرائب المشمولة بنص الاتفاقية، من أجل تشجيع الاستثمار وزيادة فرص العمل، فضلا عن زيادة التبادل التجاري والتعاون الاقتصادي بين الدولتين، وتطبيق

المتمحدث الرسمي لرئاسة مجلس الوزراء، بأنه في ضوء ما قرره دولة قطر، من حظر دخول المسافرين من العاملين للجنسية المصرية، والقادمين عن طريق نقاط وسيطة، وكذا جميع المسافرين الحاملين للجنسية المصرية، حتى في حالة حملهم لإقامة سارية في دولة قطر، في إطار الإجراءات الاحترازية لمواجهة فيروس كورونا، فقد تقرر تطبيق مبدأ المعاملة بالمثل، وحظر دخول المواطنين القطريين، التحاليل سلبية أو إيجابية،
وشدد رئيس الوزراء كما أكدنا من قبل، لن نخشى شيئا، وليس لنا مصلحة في إخفاء أي معلومة، فالحكومة تطبق المعايير التي أعلنتها منظمة الصحة العالمية، وهناك تسويق كامل مع المنظمة في إجراءات مواجهة هذا الفيروس العالمي.
من جهة قال المستشار نادر سعد،



مجلس الوزراء المعاملة بالمثل مع قطر ومنع دخول مواطنيها للوقاية من " كورونا "

تعديل بعض احكام اللائحة التنفيذية لقانون حقوق الاشخاص ذوي الاعاقة

كتب : وسيم امام
وافق مجلس الوزراء على مشروع قرار تعديل بعض احكام اللائحة التنفيذية لقانون حقوق الاشخاص ذوي الاعاقة الصادر بالقانون رقم 10 لسنة 2018 .
جاء ذلك خلال اجتماع مجلس الوزراء اليوم برئاسة الدكتور مصطفى مدبولي رئيس مجلس الوزراء ومنع التعديل على السماح للأشخاص ذوي الاعاقة باجراء الكشف الطبي لدى احد المستشفيات العامة أو الخاصة، وذلك في إطار التسهيل عليهم، هذا إلى جانب منح مكتب التأهيل الاجتماعي المختص سلطة التحقق من الكشف الطبي الذي تم إجراؤه في مستشفى خاص للشخص ذي الاعاقة عن طريق إجراء كشف طبي جديد بمرافقة احد المستشفيات العامة أو العسكرية أو الشرطة، وذلك في حالة الشك في تشخيصه الطبي .
واضاف التعديل أنه في حالة إيداء الشخص ذي الإعاقة الرغبة في القيادة فإنه لا بد من ورود تقرير طبي من الجائلس الطبية المتخصصة أو المجلس الطبي المختص الكائن بها الدائرة الجمركية المعنية يتضمن البيانات الخاصة بالشخص ذي الاعاقة، يعده مدى قدرته على القيادة بنفسه أو من خلال شخص آخر .

المجلس الوزراء المعاملة بالمثل مع قطر ومنع دخول مواطنيها للوقاية من " كورونا "

كتب : نهله مقلد
عقد مجلس الوزراء اجتماعه برئاسة الدكتور مصطفى مدبولي، رئيس مجلس الوزراء، حيث أكد الدكتور مصطفى مدبولي الحرس على المتابعة الدورية لتطبيق الإجراءات الاحترازية والوقائية للتعامل مع فيروس كورونا المستجد، والكشف عن الجهود المبذولة، وكذا الإعلان في إطار من الشفافية عن الحسابات المشتبه بها أو الحالات التي أثبتت التحاليل سلبية أو إيجابية،
وشدد رئيس الوزراء كما أكدنا من قبل، لن نخشى شيئا، وليس لنا مصلحة في إخفاء أي معلومة، فالحكومة تطبق المعايير التي أعلنتها منظمة الصحة العالمية، وهناك تسويق كامل مع المنظمة في إجراءات مواجهة هذا الفيروس العالمي.
من جهة قال المستشار نادر سعد،

حفل «مصر تستطيع.. اشترى مصري» بحضور وزيرى التمويل والتعليم

كتب : نبيلى على - عادل فريج
انطلقت ، مؤخرا ، حملة «مصر تستطيع.. اشترى المصري» والتي تنظمها مجموعة «إيجيبت جولد» تفقيدا لتوجهات رئيس الجمهورية عبد الفتاح السيسي ومبادرة اشترى المصري التي انطلقت مع بداية العام الحالي حيث انطلقت الحملة بنادى سموه بالإسكندرية برعاية وحضور الدكتور على مصطفى وزير الشؤون والدكتور طارق شوقي وزير التربية والتعليم والتعلم الإلكتروني ومصطفى نصار رئيس مجلس إدارة مجموعة إيجيبت جولد وعدد من الشخصيات العامة ورجال الأعمال وأعضاء مجلس النواب ، كما يشهد الحفل تنظيم معرض للمشغولات الذهبية للمنتجات المصرية 100% برعاية وتنظيم مجموعة إيجيبت جولد أكبر مصنع للحلى والمجوهرات فى مصر الشرق الأوسط .
ويشهد الحفل عرض توضيحي لأهمية دور التعليم الفنى فى مصر من خلال عرض أهمية مدارس التكنولوجيا التطبيقية وعل رسها «إيجيبت جولد» للمناعات الحلى ودورها فى تطوير الصناعة المصرية ومشاركتها فى مبادرة مصر تستطيع التي تنبأها الدولة المصرية .
واختتمت فعاليات اليوم بحفل غنائى بنادى سموه الرياضى يعيه النجوم حمادة هلال ومدحت صالح ويتخلله دعوة لآحدث منتجات الذهب والأحجار الكريمة وتهدف حملة «مصر تستطيع.. اشترى المصري» لأبراز قدرات مصر فى مجال التعليم الفنى وصناعات المعادن النفيسة بكافة جوانبه مما يصب فى صالح الصناعة والاستثمار والمستهلك المصرى .



شركات عالمية



بقلم: **اسلام محفوظ**

التحول الرقمي وحقوق الغالبية

حدثني أحد الزملاء أنه كان يعمل في شركة لتصنيع وتجارة الملابس وكان يعمل بالشركة شخص في غاية النزاهة والأخلاق الكريمة والأخلاص والافتان في العمل وكان مسئول عن توريد المواد الخام للشركة وأيضاً توزيع وتسويق المنتجات ، واستطاع تكوين شبكة واسعة من الموردين والعملاء وحقق للشركة مكاسب هائلة ، وفي أحد الأيام خرج من الشركة في مهمة عمل وبمجرد خروجه تعرض لحادث أدى بحياته على الفور .

وعندما علمت الشركة أصيب الجميع بالذهول والحزن الشديد على زميلهم إلا صاحب الشركة هذا الرجل معدم الضمير والأخلاق الذي بمجرد علمه بالوفاة أرسل إلى مدير الشؤون الإدارية وأمره بإفشاء ملف الزميل والتخلص من الكارت الخاص بحضوره وانصرافه وإصدار قرار فصل للزميل بتاريخ سابق على الوفاة بأكثرم من شهر ، وأخير الموظفين إذا سألتم أحد عنه قولوا لم نره منذ أكثر من شهر ومنقطع عن العمل ولا نعرف عنه شيء ، وبالتالي لم يدفع أولاد الزميل البتامة وزوجته أي شيء من حقوقهم كمكافأة نهاية خدمة أو تعويض بل لم يحصلوا على معاش عن فترة عمله بالشركة .

ولأننا نعلم أن زميلنا مات وهو على قوة العمل بالشركة بل إنه مات أثناء مهمة عمل لصالح الشركة ، فقمنا بجمع مبلغ من المال وأعطيناه زوجته التي بدأت مشروع في نفس مجال عمل زوجها فكانت تجلب المواد الخام من الموردين وتقوم بتوزيعها على مصانع الملابس ثم تأخذ الإنتاج وتقوم بتوزيعه على العملاء والتجار الذي كان يعمل زوجها معهم ، ووقفت الجميع بجانبها بعدما عرفوا ما حدث من صاحب الشركة عدم الأخلاق والضمير ، ونما المشروع وكبر وأصبح من أكبر الشركات في هذا المجال ، والغريب أن الشركة التي كنا نعلم بها أفلس بعد فترة وجيزة وافلس صاحبها كل مال البتامة ظالماً وعدواناً .

طبعاً القصة فيها الكثير من الدروس والتعبر أهمها أن الله يعمل واليه يهمل وغيرها من العبر والاعتلا ، إلا أن الذي أثارني أنا في هذه القصة كيف ضاع حق هذا الرجل والذي أكد أنه ليس الوحيد بل هناك الكثيرين مثله الذين تضعف حقوقهم كل يوم مع مثل هؤلاء الوحوش البشرية من أصحاب الأموال ؟ ولماذا لا يكون لدينا أداة أو وسيلة تحفظ له حق هؤلاء العبيد ؟ وبعد تفكير عميق توصلت إلى فكرة أن التحول الرقمي والتقدم التكنولوجي يمكن أن يكون له دور كبير في ذلك .

وتتطور الفكرة في إنشاء موقع رسمي تابع لوزارة الاستثمار أو وزارة القوى العاملة أو مجلس الوزراء ، ينقسم هذا الموقع لتقسيم : القسم الأول : خاص بالشركات فيمجرد أن تنتهي الشركة من إجراءات تأسيسها تقوم مصنعة الشركات بفتح حساب للشركة على هذا الموقع وأن يسجل بالحساب كل بيانات الشركة مثل رأس مالها وحجم أعمالها والتزاماتها ونوعها وأن تحدد عدد العاملين لديها وأسماهم وتشر بياناتهم على الموقع وتاريخ تعيينهم ومرتباهم ومؤهلهم وغير ذلك وطبعاً هذه المعلومات لن تكون متاحة للجميع إلا للشركة والقائمين على الموقع .

كما يتم تسجيل أيضاً الشركات القائمة قبل إنشاء الموقع وتسجل في حساب الشركة على الموقع كل البيانات عن الشركة وهذه البيانات عدد العاملين بها وأسماهم ومؤهلاتهم وتاريخ تعيينهم وغيرها من البيانات المتعلقة بالمعاملين . أما القسم الثاني من الموقع : فيكون خاص بالأفراد ممن هم في سن العمل ويكون التسجيل فيه بالرقم القومي ويسجل فيه مؤهلاته وخبراته واسم الشركة التي يعمل بها ، فإذا كانت الشركة مسجلة على الموقع وهو من ضمن العاملين بها اسمه مسجل في صفحة الشركة على المحل عندها سوف تظهر على صرح بالضوء الأخضر أمام اسم الشركة ، أو تظهر رسالة تأكيد للعضو أنك فعال من العاملين بهذا الشركة . فإذا كانت الشركة ليست مسجلة على الموقع أو كانت مسجلة على الموقع ولكن لم تسجل الشخص من ضمن العاملين بها على صفحتها في هذه الحالة سوف تأتي رسالة من الموقع تفيد بأنها الشركة غير مسجلة بالموقع وبالتالي في غير رسمية وأنك ممكن أن تتعرض لعقوبة نصب إذا استمرت بالعمل لمدة ، وأما إذا كانت الشركة مسجلة بالموقع ولكن اسمك ليس بها وغير مسجل على صفحتها عندها سوف تأتيك رسالة بذلك مع تحذير إذا كنت تعمل بهذه الشركة فإن عمك بصفة غير رسمية وأنك تتحمل كافة المخاطر المترتبة على ذلك . فإذا أنت الشركة مسجلة على الموقع وهي في أي وقت وجب عليها أن تخبر الموقع بذلك في المحل والذي بدوره يرسل إشعار للمعلم أن معافداك انتهى ويحدد تاريخ الإنهاء بالضبط ، وبالتالي تظل حقوق العامل مسجلة لدى الشركة حتى آخر لحظة عمل بها . فإذا حدث وتوفي العامل ولم تبلغ الشركة الموقع بأنها انتهت عمله قبل تاريخ الوفاة يصبح تاريخ الوفاة هو تاريخ إنتهاء التعاقد ويحصل الورثة على كافة حقوقهم في يوم الوفاة . فوائد الموقع : خصوصاً للموقع في رسم صورة واضحة وحقيقية عن الاقتصاد المصري خصوصاً فيما يتعلق بعدد الشركات وأحجام رؤوس أموالها وحجم أصولها والتزاماتها وأرقام أعمالها وحجم القوة العاملة لديها وغيرها من البيانات المالية والكمية عن الشركات ، كما سوف يساهم الموقع في الوصول إلى معالدي البطالة الأوبعية في الدولة ، حيث إن أي شخص في سن العمل بإمكانه التسجيل بالموقع ووضع مؤهلاته وخبراته ويمكن عمله فإذا انتهى عمله مع إحدى الشركات ظهرت بياناته إن كان يعمل بهذه الشركة خلال المدة ويحدد بداية ونهاية فترة عمله بالشركة ، وأنه الآن بال عمل وبالتالي تتغير نسبة البطالة تلقائياً لتعبر عن الواقع الفعلي .



اعتماداً على حلول وتقنيات "سيسكو" ،
EMC "تختار" "CONNECT-PS لتطوير
البنية التحتية وتجهيز مركز بياناتها

كتب: نبيل علي - محمد شوقي
كتبت شركة مصر للصيانة "صان مصر" EMC ، المتخصصة في إمداد قطاع البنوك والغاز والتبريد ومعدات البنية التحتية ، عن تعاونها مع شركة "CONNECT-PS" المصرية المتخصصة في مجال الحلول الذكية لتتخذ مشروع تطوير البنية التحتية وتجهيز مركز البيانات التابع لشركة اعتماداً على حلول وتقنيات شركة سيسكو العالمية . ويأتي تجهيز مركز البيانات بحلول وشيكاوت SDN الخاصة و HCI و من سيسكو والتي تعد أحدث تقنيات البنية التحتية وأخيراً شبكات المعلومات المادية والأفراضية وأن هذه التقنيات تغير الطريقة التي يتم بها تشغيل الشبكات بحيث يكون الاهتمام الأكبر مرتبطاً بالبيانات والعمليات المطلوبة من الشبكة وليس الأوامر اللازم تنفيذها من خلال كل جهاز على حدة ، وتعتبر هذه الحلول لها دور فعال في تحسين سرعة ومرونة أداء الشبكات كما أنها تفتح مجالاً واسعاً للإبداع وطرق التشغيل غير التقليدية .

من جهته قال الدكتور سامي وهبه، المدير العام والعضو المنتدب لشركة صان مصر "EMC" مصر للصيانة إن اتفاقية التعاون تأتي لمواكبة التحول الرقمي في قطاع البنوك وتقديم خدمات جديدة وبسرعة مسبوقة خاصة وأن صان مصر تقدم خدماتها لقطاع البنوك وباقي القطاعات الصناعية الأخرى، مشيراً أن الاتفاقية الجديدة تهدف لربط فروع الشركة الرئيسية سواء الجنوبية والشرقية والشمال مع الفرع الدولي للشركة حيث أن شركة صان مصر تأتي بشراكة مصرية نزيهة .

أضاف أمن البيانات والمعلومات بات ضرورة ملحة لجميع عملاتنا لذلك قمنا بالتعاون مع شركة سيسكو لتزويدنا بحلول وتطبيقات سيسكو الجديدة وكذلك سيل تأمین حماية المعلومات وذلك بالتعاون مع شريكنا الذهبي كونك للخدمات المتقدمة .

من ناحيته أكد المهندس خالد الدين، مديرعام تكنولوجيا المعلومات والاتصالات بشركة صان مصر أن تعاوننا اليوم مع سيسكو يأتي لاستكمال ما بدأناه معهم للاستفادة من التقنيات الحديثة خاصة فيما يخص تطوير البنية التحتية وتأمين البيانات والمعلومات ، مشيراً أن الاستثمار في عملية تأمين المعلومات هو استثمار آمن لضمان أكبر قدر من ثقة العملاء ، حيث تتوافق الاتفاقية مع استراتيجيتنا قطاع البنوك لتتجه نحو نمية الأعمال وإحداث طفرة تكنولوجية واستخدام تكنولوجيا المعلومات في كافة الأعمال مما يساعد في اتخاذ القرار وتقليل التكاليف وزيادة الإنتاجية .

وفقاً لأبحاث : IDC " خلال الربع الأخيرة من 2019 :

تراجع مبيعات الحاسبات الشخصية في الشرق الأوسط وأفريقيا إلى 5.5 مليون وحدة

"اتش بي" تحتل المركز الاول بحصة 29% يليها "لينوفو" بـ 24% ثم "ديل" بـ 17%

الشرق الأوسط وأفريقيا PC السوق بائع
شهر - 2018 Q4 مقابل 2019 Q4

شركة	2018 Q4	2019 Q4
HP شركة	32.0%	29.1%
لينوفو	21.0%	23.6%
ديل	16.9%	16.6%
الأخرين	30.2%	30.7%

بالنسبة لسوق أجهزة الكمبيوتر اللوحى احتفظت "سامسونج" بالمركز الأول بسبب صفة ضخمة التمتع البائع تسليمها في مصر. يليها "ابل" و"لينوفو" في المرتبة الثانية والثالثة على التوالي.

الشرق الأوسط وأفريقيا اللوحى سوق
البائع - 2018 Q4 مقابل 2019 Q4

شركة	2018 Q4	2019 Q4
سامسونج	37.9%	31.8%
ابل	8.3%	9.8%
لينوفو	5.6%	8.7%
الأخرين	48.1%	49.7%

واستشرافاً للمستقبل، تتوقع مؤسسة "IDC" استمرار انخفاض الطلب على "PCD" وأن يستمر البطء على مدى السنوات المقبلة، ويقول Charakla "الطلب التجاري ستنزل مستقرة نسبياً، ومع ذلك، فإن المستخدمين المنزليين تستمر في التحول بعيداً عن أجهزة الكمبيوتر وأقراص لغيرها من التكنولوجيات ومع ذلك، على حد سواء Q1 2020 والسنة عموماً، بل وتتوقع "IDC" مزيد التراجع بسبب اندلاع فيروس كورونا COVID-19، والتي تسبب في إغلاق مؤقت لعدة مصانع ومشتات تصنيع في الصين. ونتيجة لذلك، إمدادات البضائع المختلفة، بما في ذلك أجهزة الكمبيوتر وأقراص، وأيضاً على الأرجح يعانون يحدث انخفاض الشحنات 2021 فصاعداً يتوقع أن يكون أخف بكثير .



السوية مهرجان دبي للتسوق منذ فترة طويلة، والتي وقعت في البداية من عام 2020، استمر الطلب على تليين مقارنة بالعام السابق .

أصيب عدد من البلدان الأخرى انخفاضات كبيرة في الشحنات، بما في ذلك الجزائر، باكستان، نيجيريا، المغرب، مصر، لبنان، وبقية المنطقة الفرعية الشرق الأوسط (والتي تضم إيران والعراق وسوريا واليمن وأفغانستان، وفلسطين) . وعلى الجانب الآخر، شهدت تركيا زيادة مذهلة في الشحنات في العام على أساس سنوي، حيث وإحداث البلاد على التعاضف من التباطؤ أنها عانت قبل عام، ويقول Charakla ، وكان النمو في تركيا بما فيه الكفاية كبيرة تقريبا للتخفيف من تأثير الانخفاض في جميع البلدان المذكورة أعلاه، وهذا هو الأسبق شهدت المنطقة الأترجا لينة بشكل عام. وهناك تسليم واسع أكثر من 500,000 أقراص سامسونج في قطاع التعليم في مصر ساعدت أيضا العوامة السوق. في هذا الجزء PC، وأصلت HP أن يعزز تقدم ببارق كبير، على الرغم من فقدان بعض الأسهم بعد تعرضه لهبوط في العام على أساس سنوي في الشحنات. شهدت لينوفو النمو القوي لسهم سوق التقاط أكبر، في حين شهدت ديل أيضا بعض النمو وحدة ولكن لا يزال يعاني من فقدان سهم.

صفتة
مصر تساعد سامسونج
على احتلال المراكز الأولى
ويليها "ابل" و"لينوفو" بسوق
الكمبيوتر اللوحى

في استطلاع "أكسفورد للأعمال" لرصد الفرص والتحديات بالأسواق:

رئيس تنفيذي نظرتهم أقل إيجابية للمناخ العام لمزاولة الأعمال في 2020 للاضطرابات السياسية

2018، علماً بأنها كانت أعلى في تقرير عام 2016 حين زادت عن 70%. وقد استمتمت نظرة قادة الشركات في الشرق الأوسط بكونها الأكثر إيجابية حيال البيئة الضريبية المحلية، رغم التورار التاريخي بفرض ضريبة القيمة المضافة بنسبة 5% في دول مجلس التعاون اعتباراً من 2018.

وأفاد المشاركون بأن القيادة هي أهم المهارات المطلوبة في قطاعهم، ما ينسجم مع ما ورد في الاستطلاعات الأخرى التي أجرتها مجموعة أكسفورد للأعمال حتى تاريخه، فيما تفاوتت الآراء بخصوص بقية المهارات، حيث يميل الرؤساء التنفيذيين من أمريكا اللاتينية والشرق الأوسط إلى تصنيف البحوث والتطوير في المرتبة الثانية بين المهارات المطلوبة في أماكن العمل، بينما احتلت "الهندسة" هذه المرتبة في أفريقيا وآسيا.

وأكد أوليفر كورنوك، رئيس التحريز لدى "مجموعة أكسفورد للأعمال"، بأن الاستطلاعات لعنت منذ إنطلاقها دوراً هاماً كأداة بحثية في يد المشتركين بخدمات المجموعة، من خلال تزويدهم بصورة واضحة عن آراء قادة الشركات في أسواق "الشريحة الأصفر" (Yellow Slice) حول بيئاتهم المحلية على أصعدة النمو، والوظائف، والتنظيم، وإمكانية الحصول على التمويل واليد العاملة.

أضاف يمثل إدراك وفهم المزاج السائد في بيئة الأعمال، والذي لا يمكن رصد بدقة إلا عبر البحوث والاستطلاعات، عاملاً فائق الأهمية لرواد الأعمال والمستثمرين عند تقييمهم للمخاطر في بيئة ما، حيث تعكس هذه الميول مستوى الثقة الذي تحظى به سوق ما من قبل المنخرطين فيها والمعينين بها. أشار أسواق "الشريحة الصفراء" وغيرها من الأسواق الأكثر تقدماً تعاني بوضوح من الآثار السلبية للمناخ السائد عالمياً في ظل العجلة وتراجع معدلات النمو العالمية، فضلاً عن التورات الجيوسياسية وتقلبات أسعار السلع والحرب التجارية بين الولايات المتحدة الأمريكية والصين.

أضاف لهذا السبب لا عجب في أن مشاركين هذا العام كانوا أكثر سلبية حيال بيئات أعمالهم في السنوات السابقة، مع تراجع نسبة المتفائلين "الإيجابية جداً" في أسواق الرؤساء التنفيذيين بمعدل 18%. ولكن رغم ذلك، ثمة بوادر إيجابية للأسواق في آسيا وأمريكا اللاتينية وأفريقيا والشرق الأوسط، حيث يتباطأ النمو في الأسواق المتقدمة، بما في ذلك أسواق "الشريحة الصفراء" من أسس اقتصادية راسخة، وتواجه عملية إجمالية إيجابية، فضلاً عن القوة العاملة الشابة.



في 2018، وهو ما قد يعزى جزئياً إلى تراجع الطلب من الصين وحالة الاندماج اليقين الناجمة عن الحرب التجارية مع أمريكا.

ومن جهة أخرى، وبالرغم من الأجواء المرهنة وما تتطوى عليه من تحديات، فقد حافظ الرؤساء التنفيذيون على إيجابيتهم بخصوص توسيع نطاق أعمالهم على مدى الأشهر القليلة القادمة، حيث أعرب نحو ثلثي المشاركين (62%) عن اعتقادهم بأن شركاتهم "من المرجح" أو "المرجح جداً" أن تقدم على استثمار هام خلال السنة القادمة، وهي النسبة المتزايدة التي تم تسجيلها في 2018، قياساً بـ 59% في 2016.

وتجدر الإشارة إلى أن الاستطلاع تم إجراؤه وإعداد نتائجه بطبيعة الحال قبل ظهور أزمة فيروس كورونا (COVID-19) الحالية، والتي ألققت بظلالها ثقيلة على الأسواق العالمية والمناخ العام لمزاولة الأعمال.

وتتسم بيئة الأقراض في العديد من أسواق "الشريحة الصفراء" (Yellow Slice) بتزايد صعوبة الحصول على رأس المال الذي يعتبر جزءاً أساسياً من العملية الاستثمارية بالنسبة للكثير من الشركات، وينعكس هذا الاتجاه في استطلاع "أكسفورد" الذي أشار 44% من مشاركيه إلى أن الحصول على القروض يعتبر "صعباً" أو "صعباً جداً"، وهي نسبة مشابهة لما ورد في تقرير 2018، وتمثل زيادة ملموسة عن 2016، التي كانت 28% فقط. ومن الجدير بالملاحظة أن الإجابات تفاوتت بشكل كبير من سوق إلى أخرى، إذ سجلت السوق الأفريقية المستوى الأعلى من حيث صعوبة الإقراض، مع إشارة 60% من المشاركين القيمين في القارة إلى أن الحصول على القروض يعتبر "صعباً" أو "صعباً جداً"، وهي نسبة أعلى بكثير قياساً بأمريكا اللاتينية (39%) والشرق الأوسط (37%).

وعلى صعيد المناخ الضريبي المحلي، سجل الاستطلاع إجابات متفاوته، مع استقرار في نسبة من يعتقدون بأن بيئتهم الضريبية تعتبر تنافسية، والتي تبلغ 49% منذ

كتبت "نهله مقلد - عادل فريج" كتبت "مجموعة أكسفورد للأعمال" (OBG) عن نتائج أول استطلاعاتها العالمية للرؤساء التنفيذيين، والذي يتحصى آراء شريحة من الرؤساء التنفيذيين، شتى أنحاء العالم حول ما تتطوى عليه الأسواق الناشئة من الفرص والتحديات والمخاطر في ضوء التراجع الاقتصادي الراهن.

وكانت المجموعة أجرت أول استطلاعاتها لأوروبا الرؤساء التنفيذيين في 2016 بهدف تزويد عملاتها بضرورة عامة من الميول العامة في عالم الأعمال والأسواق التي تطغى، والتي أطلق عليها مصطلح أسواق "الشريحة الصفراء" (Yellow Slice) في إشارة إلى اللون المعتد لدى الشركات. ولاقى هذا النوع من التقارير شبيهة واسعة

لم يصبح منذ ذلك الحين جزءاً متصلاً في محفظة الأ د و ا ت الحثية التي تملكها "أكسفورد" الرائدة عالمياً في البحوث والخدمات الاستشارية.

حيث طرحت المجموعة الأسئلة على كوكبة من أهم قادة الشركات المحليين والإقليميين حول العالم، لتجمع وتقتارن وتشر إجاباتهم في تقرير واحد، حيث شمل الاستطلاع، الذي يهدف إلى رصد المزاج العام في قطاع الأعمال، نحو 7000 مسؤولاً تنفيذياً رفيع المستوى من مختلف القطاعات، والذين أجرت معهم مقابلات شخصية معهم أجابوا فيها على سلسلة من الأسئلة المدروسة، ليصار إلى استخدام إجاباتهم في إعداد التقرير الكامل ويحكم الأجواء الجيوسياسية والاقتصادية السائدة حالياً، كانت نظرة المشاركين أقل إيجابية حيال المناخ العام لمزاولة الأعمال في عام 2020 قياساً بالأعوام السابقة، ورغم أن توجه يبرز بقوة أكبر في أسواق أمريكا اللاتينية نظراً للاضطرابات السياسية، إذ انحصرت نسبة المتفائلين من الرؤساء التنفيذيين على 45%، مقارنة مع 82% في تقرير 2018.

كما أبدى المشاركون الآسيويون توجهاً مشابهاً، حيث وصف فقط 56% منهم نظرتهم بـ "إيجابية" أو "إيجابية جداً"، ما يمثل هبوطاً عن مستوى 76% الذي تم تسجيله

علاج غير جراحي بنسبة نجاح 100% ، تقنية الـ "Ultherapy" أحدث الصيحات الطبية للعلاج بطاقة الأمواج الصوتية

كتب: **محمد شوقي - نبيل علي**
يمكن أن تعزى الشيخوخة جزئياً إلى انخفاض إفراز الجسم لمادة الكولاجين الذي يبدأ بالتراجع بنسبة 1% سنوياً بعد عمر 38 عاماً، ما يحفز البشرة على الترهل تدريجياً، وتعتبر تقنية الـ Ultherapy وسيلة غير جراحية لتشد مناطق مثل الذقن، العنق، والحاجب، وخط الرقبة لضمان المحافظة على رشاقة البشرة، ونضارتها، وجويتها، وتمتد على ذات التكنولوجيات المستخدمة في أشعة التصوير بالموجات فوق الصوتية.

وفيما تستخدم معظم الإجراءات التردد اللاسلكي، فإن تقنية الـ Ultherapy تستخدم طاقة الموجات الصوتية للتغلغل في أعماق البشرة والتوصل في عضلات النطقة المطلوب معالجتها، كما يتم استخدام المحسسات متنوعة لتغلغل السطح، والوسط، والعميق، وتسبب هذه التقنية تقلص العضلات وإنباشها، ما يؤدي من الناحية الجمالية إلى إزالة التجاعيد واستعادة بريق البشرة، ونضارتها، وفوتها، ونوموتها. ومع التقدم في العلوم الطبية، بات نحو 60% من أخصائيي التجميل يوصون باستخدام العلاجات غير الجراحية بالموجات فوق الصوتية التي تتيح للمرضى استئناف نشاطاتهم الاعتيادية بعد العلاج مباشرة دون أي توقف. وأكدت الدكتورة منار نصار من مستشفى كوزميسج أن هذا العلاج غير الجراحي ملائم تماماً للمرضى الأصغر عمراً الراغبين في استعادة شباب الوجه دون اللجوء إلى عملية شد وجه أو أي جراحة. ويستغرق الإجراء العلاجي أقل من ساعة وغالباً ما يمنح بشرة المريض المظهر المثالي الذي يتوق إليه، إلا أن بعض الحالات قد تحتاج إلى جلستين بفاصل زمني ستة أشهر لتحقيق أفضل النتائج المرجوة. ورغم أن غالبية الراغبين في إجراء هذا العلاج هم في أوائل الثلاثين أو الأربعين من العمر، فقد أكدت الدكتورة منار نصار على جدوى هذه التقنية لتحفيز إفراز الكولاجين منذ عمر العشرينات للحد من تراجع نسبة إفراز الكولاجين مستقبلاً. وتابعت قائلة بأن الكولاجين تحافظ على بنية البشرة ونضارتها، ويعتق ظهور التجاعيد، وبأن زيادة إفراز الكولاجين دائماً ما يكون مفتاحاً لصحة الجلد والبشرة لأجل إبطاء شيخوخة البشرة.



المركز الاعلامي : تعرف على أعراض الإصابة بفيروس "كورونا" المستجد وطرق انتقاله وسبل الوقاية منه

كتب: **نهله مقلد - نبيل علي**
حرصاً على صحة وسلامة جميع المواطنين، وتزامناً مع الإجراءات الوقائية والإحترازية التي تتخذها الدولة المصرية لمواجهة فيروس كورونا المستجد، نشر المركز الاعلامي لمجلس الوزراء، انفوجرافاً يسلط من خلاله الضوء على أعراض الإصابة بهذا الفيروس وطرق انتقاله وسبل الوقاية منه.

وجاء في الانفوجراف، أعراض الإصابة بهذا الفيروس وهي الحمى والسعال، في حين قد يصاب بعض المرضى بأعراض تنفسية أخرى مثل احتقان الأنف، والتهاب الحلق، وصعوبة في التنفس، ويشأن طرق انتقال فيروس كورونا، أوضح الانفوجراف، أنه يمكن أن ينتقل بطريقة غير مباشرة من خلال لمس الأسطح والمواد اللينة، ثم لمس الفم أو الأنف أو العين، أو بطريقة مباشرة من خلال الرذاذ المتناثر من المريض أثناء السعال أو العطس، وعن سبل الوقاية من هذا الفيروس، جاء في الانفوجراف، أنه يجب المواصلة على غسل اليدين جيداً بالماء والصابون أو المواد المطهرة الأخرى التي تستخدم لغسيل اليدين، خصوصاً بعد السعال أو العطس، بجانب استخدام المناديل عند السعال أو العطس، والتخلص منها في سلة النفايات على أن يتم غسل اليدين جيداً، في حين يمكن استخدام أعلى الذراع وليس اليدين إذا لم تتوفر المناديل، مع محاولة تجنب ملامسة العينين والأنف والفم باليدين، وأوضح الانفوجراف، أنه في إطار الوقاية من فيروس كورونا أيضاً يجب المحافظة على النظافة الشخصية والحرس على نظافة الأسطح والأرضيات، مع تجنب الاحتكاك المباشر بالمصابين ومشاركهم أدواتهم الشخصية، وارتداء الكمامات عند التعامل مع حالات مشبهة بإصابتها.

"إسيت: تكتشف ثغرة "Kr00K" وتؤكد مليار جهاز معرض للخطر

كتب: **صابر محمد - محمد شوقي**
اكتشف الباحثون في شركة "إسيت"، ثغرة الأمنية " Kr00K" (CVE-2019-15126)، وهي ثغرة لم تكن معروفة من قبل في رقائق أجهزة إلكترونيات الواي-فاي المستخدمة في العديد من أجهزة العملاء، وأجهزة ربط نقاط الوصول وأجهزة التغطية والثغرة التي أطلق عليها اسم " Kr00K" عبارة عن ثغرة أمنية تؤدي إلى تشفير اتصال الشبكة الخاص عبر مفتاح تشفير كامل وفي حالات الهجوم التاج، يتمكن الخضم من فك تشفير حزم الشبكة اللاسلكية وقدمت "إسيت"، بحثها حول هذه الثغرة الأمنية للمرة الأولى في 26 فبراير خلال فعاليات مؤتمر آر إس إيه 2020.

وحدد الباحثون في "إسيت"، ثغرة Kr00K كأحد الأسباب وراء إعادة تثبيت منتجات الشركة الخاصة بـ KRACK. وبعد انتهاء أبحاث الشركة، أصدرت معظم الشركات المصنعة للأجهزة الرئيسية تصحيحات للثغرة المكتشفة ويعتبر " Kr00K" خطيراً بشكل خاص لأنه أثر على أكثر من مليار جهاز مزود بتقنية الاتصال اللاسلكية "واي-فاي" - وهو تقدير تحفظي.

يؤثر " Kr00K" على جميع الأجهزة التي بها شرائح "واي-فاي" و "Broadcom" التي لم يتم معالجتها وهي أكثر شرائح اتصالات واي-فاي استخداماً في أجهزة العملاء الحالية. تتأثر أجهزة نقاط الوصول وأجهزة الراوتر الخاصة بشبكة الواي-فاي أيضاً بالثغرة

المثارة - بما في ذلك الشركات المصنعة للأجهزة التي تستخدم الرقائق الضعيفة، بالإضافة إلى الشركات المصنعة للرقاقة المثارة الأخرى - على دراية بـ Kr00K. وفقاً للمعلومات، فقد تم الآن تصحيح الأجهزة من قبل كبرى الشركات المصنعة.

من جهته قال "ميلوش سيرماك" رئيس البحث في ثغرة Kr00K لدى "إسيت" يكشف Kr00K عن نسخة بعد القيام بإزالة التخصيص، ويمكن حدوث ذلك وبسرعة ضعف شبكة الواي-فاي على سبيل المثال أو قيام المهاجم بعمل ذلك يدوياً. وإذا نجح الهجوم، يمكن الكشف عن كم هائل من المعلومات الحساسة. من خلال إطلاق عمليات الفصل بشكل متكرر، يمكن للمهاجم التقاط عدد من حزم الشبكة التي قد تكون بياناتاً حساسة.

من ناحيته روبرت ليبوفسكي، الباحث لدى شركة "إسيت"، ضمن فريق البحث في ثغرة Kr00K، وقال: "لحمية نفسك كمستخد، تاكد من قيامك بتحديث جميع أجهزةك التي تدعم اتصال الواي-فاي، بما في ذلك الهواتف والأجهزة اللوحية وأجهزة الكمبيوتر المحمولة والراوتر التي تأثرت بـ Kr00K. الأمر الذي يمكن أن يؤدي إلى زيادة سطح الهجوم بشكل كبير، حيث يمكن للمهاجم فك تشفير البيانات التي تم إرسالها بواسطة جهاز نقاط وصول مخترق إلى جهازك، وهو غالباً امر لا تتحكم به."





المنصورة فاتن الخولى
نهله مقلد محمد شوقي صابر محمد

قطار مبادره الإبداع طريقك للنجاح فى جامعته المنصورة

تكريس ثقافة البحث العلمى وإقامة جسور

خالد حسن : الكوادر والعقول التكنولوجية اهم المزايا التنافسية
لوضع مصر على الخريطة العالمية للإبداع

تكنولوجيا المعلومات والاتصالات حيث يمكن للطلاب الحصول على شهادات معترف بها لدورات تدريبية متخصصة في 39 مجالاً مقدمة من أشهر منصات التعليم الإلكتروني على غرار Coursera و EDX و 2800 دولار وذلك مجاناً.

أضاف الإبداع يعتمد على جناحين أساسيين أولهما هو توافر الأفكار الابتكارية الجديدة القادرة على تقديم حلول إبداعية لمشاكلنا المجتمعية والجناح الثاني هو توفير التمويل المسير لخروج هذه الأفكار للنور، بدلاً من أن تظل حبيسة الأدراج، لتصبح منتجات ملموسة .

أضاف هناك العديد من الجهات ، حكومية وغير حكومية " لديها حالياً برامج لتمويل ودعم الأفكار الإبداعية لطلبة الجامعات ومنها وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات هيئة تنمية صناعة تكنولوجيا

أكد الكاتب الصحفى خالد حسن رئيس تحرير جريدة "عالم رقمى" أن كل حلم يولد معه تطلقة اللازمة لتحقيقه ولذا من المهم أن يكون لدى كل طلب حلمه الخاص به خاصة ونحن نتحدث مع طلاب كلية الحاسبات والمعلومات والهندسة والعلوم والتي تعد أحد معالم تفريق العقول البشرية التي تقود العالم حالياً من خلال تقديم أفكار ابتكارية متنوعة تؤدي إلى تطوير وتحسين نمط معيشة ملايين البشر حول العالم .

جاء ذلك في كلمته عن الدورة الثالثة عشر لمبادرة جريدة عالم رقمى " الإبداع ... طريق للنجاح " والتي أقيمت خلال فاعليات مؤتمر التطويرين بكلية الحاسبات والمعلومات بجامعة المنصورة بالتعاون مع شركائها من هيئة تنمية صناعة تكنولوجيا المعلومات " إيتيدا " وشركة " جوميا " وقال في الدول المتقدمة تكنولوجيا فإن العديد من التجارب العالمية الناجحة تؤكد أن طلاب الجامعات يبدؤون حياتهم العملية وهم في سن مبكرة جداً، منذ لحظة الالتحاق بالكلية، وربما قبلها أحياناً ، ونجحوا في امتلاك شركات من أجل تحويل أفكارهم التكنولوجية إلى مشروعات تجارية تدر عائدات مالية تتجاوز مليارات الدولارات سنوياً ويكفي الإشارة هنا إلى مؤسس شبكة التواصل الاجتماعي العالمية الفيسبوك مارك زوكربيرج .

أضاف الجيل الحالي يعيش فترة هامة جداً في مستقبل الإبداع سواء على مستوى اهتمام كافة أجهزة الدولة بداية من رئيس الجمهورية مروراً بعدد من الوزارات على رأسهم وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات ووزارة التعليم العالى والبحث العلمى ووزارة الاستثمار وكذلك وزارة الصناعة بالإضافة إلى وزارة التخطيط من خلال إطلاق عدد متنوع من المبادرات والمشروعات والتي تستهدف توفير الدعم الكامل للمبدعين في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات .

أضاف مصر باتت محط أنظار الكثير من الجهات والشركات العالمية للاستعانة بخدمات كوادرنا البشرية المتخصصة في مجال تكنولوجيا المعلومات وفتح مراكز تطوير للبرمجيات في مصر عبر المناطق التكنولوجية التي يتم افتتاحها حالياً من جانب هيئة تنمية صناعة تكنولوجيا المعلومات، تم افتتاح 4 مناطق 2 في الصعيد و3 في وجه بحرى، وفي التوجهات والتقنيات الحديثة على غرار الذكاء الاصطناعي وتعليم الآلة والروبوتات، أكد على ضرورة استفادة الطلاب من مبادرة التدريب رواد تكنولوجيا المستقبل والتي أطلقتها مركز الإبداع التكنولوجى وريادة الأعمال، التابع لهيئة إيتيدا ، بالاتفاق مع عدد من الجامعات والشركات العالمية المتخصصة في مجال أحدث تخصصات

من منا لا يرى أن واقع البحث العلمى والتطويرى فى مصر والوطن العربى بصورة عامة لا يتناسب مع الإمكانيات البشرية والمادية الكبيرة المتوافرة وهو ما يستدعى ضرورة إزالة الصعوبات التى تقف حائلاً دون الانخراط الفعال فى البحث العلمى والتطوير المستمر فى هيئات ومؤسسات المجتمع وضرورة تحقيق ثقافة البحث العلمى من خلال تكريس الفكر والتأمل والإبداع وإيجاد المناخ المناسب للبحث العلمى وإقامة جسور من التواصل بين الطلبة والجامعات ومؤسسات الأعمال وتأتى أهمية إقامة الدورة الثالثة عشرة لفعاليات مبادرة " الإبداع .. طريقك للنجاح " التى تنظمها جريدة "عالم رقمى" خلال العام الدراسى الحالى " 2020 - 2019 " ، بالتعاون مع هيئته تنميه صناعه تكنولوجيا المعلومات و الاتصالات إيتيدا و مركز الإبداع التكنولوجى ورياده الأعمال يصل قطار المبادرة الى جامعته المنصورة كليه الحاسبات و المعلومات فى يوم المطورين



أحد مصادر التمويل المناسبة هي منصات التمويل الجماعى الإلكترونية " Crowdfunding بجانب صناديق رأس المال المخاطر " Venture Capital " لدعم الأفكار الابتكارية والمنتجات الإبداعية والتي تستطيع تقديم خدمات جديدة للمستخدم النهائي ، وتم انشائها منذ نحو 15 أعوام تقريبا ، ومن خلالها نجحت الآلاف من الأفكار فى جمع مئات الملايين من الدولارات لتتمكن من التحول إلى منتجات ملموسة .

أضاف هناك الكثير من منصات التمويل الجماعى ومن أشهرها على المستوى العالمى " KickStarter ، Indiegogo ، RocketHub ، Peerbackers ، eureka ، Grow VC ، Microventures ، Angel List . بالإضافة " CircleUp " أما على المستوى العربى فبدأت تنتشر فكرة مواقع التمويل التعاونى من خلال بعض المواقع الإلكترونية ومنها موقع " Bedaa.com " و " https://ar.zoomaal.com " و " http://ar.wamda.com " ، إذ تستهدف هذه المنصات دعم رواد الأعمال فى الحصول على التمويل اللازمة لتحويل أفكارهم إلى منتجات إذ يجسد صاحب الفكرة قيمة الاستثمارات المطلوبة لتكرمه ويتم الاعلان عنها عبر هذه المنصات وبالفعل الكثير من الأفكار نجحت فى جمع أموال أكبر بكثير مما كانت متوقعة وتحولت إلى شركات ناجحة .



المعلومات " www.itida.gov.eg " ، عبر مبادرات إنشاء 6 مجمعات للإبداع فى المناطق التكنولوجية ، حيث تستهدف المبادرة دعم وتأهيل الشركة الناشئة واصحاب الافكار فى مجال تكنولوجيا المعلومات .

أشار بقوم مركز الإبداع التكنولوجى وريادة الأعمال بهيئة " إيتيدا " www.ficc.gov.eg ، بتنظيم مسابقات دورية لاكتشاف المبدعين ورواد الأعمال، ودعم تطوير نماذج المنتجات الأولية واتاحة التمويل، واحتضان الشركات الناشئة، والإرشاد، وتوفير مساحات العمل المشترك، ومحفزات ريادة



محمد عطية : فتح جسور للتواصل مع كافة الجهات لتوطين ثقافة الابتكار لدى طلابنا



أوضح وفقاً لبيانات الانفاقية، سترسل شركة "هاوى" خبرتها لتدريب الطلاب فى كلية الحاسبات والمعلومات بجامعة المنصورة، وتقيد شروط ومعايير الشهادات الفنية الاحترافية، فى الوقت نفسه، ستوفر هاوى دورات تدريبية للطلاب المتقنين فى مصر ومنطقة شمال إفريقيا، وتوظيف الخريجين من برنامج المواهب (ITB program) بهدف البرنامج التدريبى إلى توفير مواهب وتقنية عالية الجودة فى مجال الاتصالات والمعلومات لمصر والمنطقة، لتلبية متطلبات السوق المتغيرة والتحديات التي تواجه مجال تكنولوجيا المعلومات.

ناحية وسوق العمل من ناحية أخرى .

معرباً عن سعادته لانضمام الجامعة المنصورة ، من خلال كلية الحاسبات والمعلومات ، لبرنامج الأكاديمية المتنامى لشركة " هاوى " مضيفاً بأنه يفضل مساندة الجامعة مثل هذا الأكاديميات سوف تتيح الفرص للمواهب المصرية بالتدريب على التقنيات الأكثر طلباً وإيجاد المنصات التي تساعد على التواصل مع مجتمعات " هاوى " ومنصات التوظيف الخاصة بها لتحقيق مستقبل مهني ناجح فى مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات .

أكد الدكتور محمد عطية نائب رئيس الجامعة لشؤون الطلاب بجامعة المنصورة ان الملتقى هذا العام مختلف بالشراكة مع وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات وجمعية المجتمع المدنى جمعية الدلتا(حاضنة الأعمال) ، و ان الملتقى استثمار حقيقى فى عصر العصرية الفريدة .

أضاف الكلية تهتم كثيراً بتطوير مستوى طلابها حيث نسعى دائماً لفتح مجال الاتصال بالجهات المعنية بالطلاب حتى نوفر لهم الأدوات والمعدات التي تساعد على تنفيذ أفكارهم بطريقة عملية تقيد الطلاب من



رئيس برنامج Jforce فى مصر :
جوميا ترفع شعار خليك مدير نفسك

الأعمال فى جميع أنحاء مصر بتوفير متجر كبير بدون رأس مال او اعباء المصاريف الإدارية

- ❖ هذا البرنامج يكافئ الأعضاء المسجلين بعمولات لكل عنصر تم طلبه وبيعه من خلالهم بعد التأكد من نجاح عملية البيع
- ❖ يقدم البرنامج أيضاً تدريباً مجانياً للأعضاء بعد التسجيل
- ❖ عروض خاصة لمستشارين JForce و عروض حصريه لمستشارين JForce و حوافز للمتميزين ويمكن الاشتراك فى برنامج جيفورس عن طريق الموقع التالى
- ❖ https://jforce.jumia.com.eg

ويستخدمون الانترنت فى تلبية طلباتهم اليومية او احتياجاتهم وهذا يجعل علينا عاتق كبير لزيادة عدد مستخدمين خدمات الانترنت التي بدورها سوف تقوم بازدهار التجارة الإلكترونية فى مصر

- ❖ من هذا المنطلق أطلقت جوميا برنامج J-Force للتسويق فى مصر و هو أحد برامج التسويق من شركة جوميا مثل برنامج Affiliate Program
- ❖ أطلقت شركة جوميا هذا البرنامج لكي توفر فرص عمل جديدة للشباب فى مصر
- ❖ لمساعدة العملاء الجدد فى عملية الشراء من خلال مستشارين جوميا الموثوق فيهم
- ❖ بهدف برنامج J-Force إلى إثراء صفار رجال

أكد محمد الزبيدي رئيس برنامج Jforce فى مصر انه مما لاشك فيه ان التجارة الإلكترونية مهمة جداً لأنها وسيلة توفير المال والوقت تجاره الكترونيه لا تصعب بها فقط الشراء بل أيضا خدمات كثيرة الان تقدمها مواقع وبرامج على الهاتف المحمول الهدف منها توفير الوقت والمال مثل سوبيل برنامج التوصيل فيزيتا الذى يتيح للعملاء حجز فى عيادات ومشاهدة تقييم قبل حجز غير مواقع طلبات الاكل والأغذية وحجز الفنادق والطائرات وأيضا طلبات الاحتياجات اليومية والأجهزة الإلكترونية من مواقع كثيرة وأشهرها جوميا 55 مليون مستخدم للإنترنت فى مصر فقط 20% منهم يشتركون منتجاتهم





من التواصل بين الطلبة والجامعات ومؤسسات الأعمال

أشرف عبد الباسط : الإبداع أهم أدوات التنمية الاقتصادية.. وريادة الأعمال مطلب أساسي لتنفيذ الأفكار

يتواكب مع ثورة المعلومات واقتصاد المعرفة سواء على مستوى تطوير مفهوم التعليم بصورة عامة أو على مستوى المناهج التعليمية والمواد التطبيقية التي يتم تدريسها للطلاب أو على مستوى معامل الكمبيوتر والبرامج والدورات التدريبية المتخصصة في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات والتي يتم إطلاقها بالتنسيق مع معهد تكنولوجيا المعلومات . وقال الجامعة افتتحت مؤخرا مجمع تخصص في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات والتي يتم إطلاقها بالتنسيق مع معهد تكنولوجيا المعلومات . بحضور الدكتور عمرو طلعت وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات ، كما لديها فرع معهد تكنولوجيا المعلومات بداخل حرم الجامعة ، ووسط الكليات ، يتيح لقطاع كبير من الطلاب والباحثين بالجامعة الوقوف على أحدث التقنيات والتوجهات العالمية في مجال التكنولوجيا بما يعود بالنفع على مستوى البحث العلمي .



رئيس جمعية "دالتا" والدكتور اسامة ابو النصر مدير مركز المركز الجامعي للتطوير المهني بجامعة المنصورة . وأضاف المنظومة الرقمية واحدة من العلامات المضيئة في الجامعة ، و اشترك الطلبة في مسابقات وفوزهم في المراكز الأولى، وهناك قصص نجاح عظيمة من طلبة الجامعة، وان الجانب الأكاديمي موجود بالكليات والجانب المهني موجود بالملتقى ، لذا يجب على الطلبة استغلال هذه الفرص حيث تسعى الجامعة لتوفير التمويل اللازم للكلية ليكون لهم دور مهم في تنفيذ الأفكار والمشروعات التي تتعلق بتطوير حلول ابتكارية والتحديات والمشاكل المجتمعية التي نواجهها . أكد رئيس جامعة المنصورة ان الجامعة تحقق سنويا تقدم في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات بما

أكد الدكتور أشرف عبد الباسط رئيس جامعة المنصورة أن العنقول هي أهم ما يميز كلية الحاسبات والمعلومات والتي تعلق عليها آمال كثيرة في تحقيق طفرات في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات وبذلك لا بد من تنمية مهارات الطلاب وتقليل الفجوة مع احتياجات سوق العمل . جاء ذلك خلال فعاليات المؤتمر الرابع الملتقى مطور تكنولوجيا المعلومات التي تنظمه كلية الحاسبات والمعلومات بجامعة المنصورة برعاية اعلامية لجريدة "عالم رقمي" بحضور كل الدكتور حسن سليمان عميد كلية الحاسبات والمعلومات، الدكتور محمد عبيد نائب رئيس الجامعة لشؤون الطلاب والدكتور هبة صالح رئيس معهد تكنولوجيا المعلومات والكاتب الصحفي خالد حسن رئيس تحرير جريدة "عالم رقمي" الشريك الإعلامي ،



حسن سليمان : هدفنا الحصول على مزيد من فرص التدريب ومنح التمويل لمشروعات التخرج

التميز في التعليم والبحث وذلك من خلال تزويد طلابها بأحدث المستجدات العلمية التكنولوجية، فضلا عن طرقها كل السبل لتوفير التدريب المستمر لطلابها مما يساعدهم على اكتساب المعرفة والخبرة الحديثة لتزويد شركاء الصناعة وأسواق العمل بأفضل المبرمجين . وأضاف الكلية سعت في تعزيز برامجها الدراسية ببرامج تدريبية قيمة تقدم من قبل "هاواي" موضحة ان بنود الاتفاقية تنص على قيام الأكاديمية بتقديم كورساتها وامتحاناتها ومناهجها الدراسية والتدريب العملي اللازم لطلاب وأعضاء هيئة التدريس بالجامعة والاختبارات التي تؤتمتد على تقييم الأداء، فضلا عن الدعم المقدم من المبرمجين من قبلها، مشيرًا أن هذه الاتفاقية تعتبر بمثابة لبنة لتحسين المهارات التقنية للطلاب المبرمجين لدعم المساهمين والمبتكرين في المستقبل ليكونوا أكثر قدرة على المنافسة في سوق تكنولوجيا المعلومات.

إلى وجود كوادر بشرية ذات كفاءة عالية موجودة بالحفاظات وتستحق النظر إليها بعين الاهتمام ، كما أشاد باهتمام الشركات بالتعرف على متطلبات الطلاب خاصة وأنهم نواة المستقبل لقطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات . أوضح ان الكلية تسعى لتوفير فرص تنمية مهارات وموهاب الطلبة وتدريبهم لسوق العمل مثل البلوك وتشين وسعى الدولة للوصول لخطوة مصر 2030 ، كما قامت الكلية بتدريب 500 طالب على أحدث البرامج لتكنولوجيا المعلومات ، و قيام الكلية بإنشاء اتفاقيات مع شركات لتدريب الدكاترة بالكلية ، و صرح بان الفترة القادمة ستشهد تطور كبير لجعل الطلبة قادرين على المنافسة ، أشار وقعت الكلية اتفاقية تعاون وتدريب مع شركة "هاواي" مصر ، بحضور المهندس يسرى علم المدير التنفيذي لشركة هاواي ، حيث تتوافق هذه الاتفاقية مع رؤية الجامعة وحرصها على تقديم



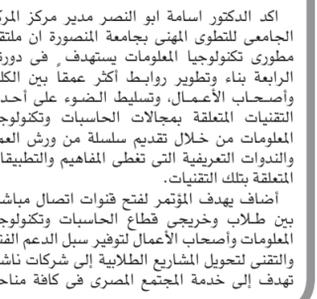
أكد الدكتور حسن سليمان عميد كلية الحاسبات والمعلومات بجامعة المنصورة ، أن الكلية نجحت بالفعل الحصول على عدد منح تمويلية لعدد من مشروعات التخرج طلبة الصف النهائي بالكلية ، وذلك في إطار مبادرة "ITAC" ، التي تنظمها هيئة تنمية صناعة تكنولوجيا المعلومات ، إلا أننا تأمل في الحصول على مزيد من هذه المنح ومن هنا تأتي أهمية هذه الندوة ، التي تنظمها جامعة عالم رقمي ، في التوعية بفرصة الاستفادة من المبادرة وكذلك المنح التدريبية التي تقدمها "إبتيدا" للطلبة في الفرقة الدراسية ، من الثانية للرابطة وطلبة بمساعدة هيئة "إبتيدا" في إتاحة الفرصة للطلبة للاستفادة من برامجها التدريبية والتمويلية لاسيما وأن هناك بالفعل عدد من المعامل التي تمتلكها الكلية . أشاد د/ حسن ان الدورة الراهية تطوري التكنولوجيا ، التي استضافتها الكلية برعاية الدكتور اشرف عبد الباسط رئيس الجامعة ، تلفت الانتباه



اسامة ابو النصر : عرض 63 مشروع طلابي لدعم منظومة التحول الرقمي بمختلف المجالات

التحول الرقمي التي تنتهجها الدولة المصرية. أوضح فيشهد الملتقى في نسخته الجديدة هذا العام التوسع في التعرف بالبيانات التحول الرقمي وتقنيات الذكاء الاصطناعي والواقع الافتراضي والنتريت الأشياء والبلوك تشين واستراتيجيات التسويق الإلكتروني إلى جانب خدمات الإرشاد المهني وتعزيز مبادرات ريادة الأعمال. وأوضح ابو النصر يشارك في الملتقى 63 مشروع طلابي لدعم منظومة التحول الرقمي لخدمة مختلف القطاعات الصحية والتعليمية والخدمية بما يتماشى مع رؤية الدولة المصرية 2030 م ، إلى جانب عرض العديد من التطبيقات التي تخدم الفئات ذوى الاحتياجات الخاصة من الصمم والبكم واستخدام التكنولوجيا لتعزيز آليات اندماجهم في المجتمع.

أكد الدكتور اسامة ابو النصر مدير مركز المركز الجامعي للتطوير المهني بجامعة المنصورة ان ملتقى مطوري تكنولوجيا المعلومات يستهدف في دورته الرابعة بناء وتطوير روابط أكثر عمقا بين الكلية وأصحاب الأعمال، وتسهيل الضوء على أحدث التقنيات المتعلقة بمجالات الحاسبات وتكنولوجيا المعلومات من خلال تقديم سلسلة من ورش العمل والندوات التعريفية التي تغطي المفاهيم والتطبيقات المتعلقة بتلك التقنيات. وأضاف يهدف المؤتمر لفتح قنوات اتصال مباشرة بين طلاب وخريجي قطاع الحاسبات وتكنولوجيا المعلومات وأصحاب الأعمال لتوفير سبل الدعم الفني والتقني لتحويل المشاريع الطلابية إلى شركات ناشئة تهدف إلى خدمة المجتمع المصري في كافة مناحي



"هاواي" تطلق المرحلة الثانية لأكاديميتها للتكنولوجيا والاتصالات وحلول مراكز خدمة البيانات الذكية

ومن جهته قال هانك ستوكبروكس نائب رئيس خدمات المؤسسات في شركة "هاواي" العالمية إلى ان الشركة تهدف إلى بناء وإنشاء ما بين 600 إلى 1000 أكاديمية متخصصة في تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، والتي ستساهم في إمداد المزيد من معلمي الجامعات والطلاب بتطبيقات التحول الرقمي، وتمكين المزيد من الأفراد بتعليم متساو وعالي الجودة، وتعزيز المهارات الرقمية. وبالتالي إضافة الكثير إلى هذه الصناعة. كما أطلقت هاواي أيضا في المؤتمر الذي تم بثه عالميا، مركز البيانات الذكي الذي أنشأته من خلال سنوات طويلة من الخبرة في مجال تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، والذي يساعد في توفير مركز متكامل للمعلمين بداية من الاستشارات، والتصميم، والتنفيذ، والتشغيل الذكي وصيانة ودعم عمليات مراكز البيانات الرقمية في مجال التقنيات المتطورة مثل الذكاء الاصطناعي وشبكات الجيل الخامس من خلال عدة تعاونات وشركات مع الجامعات والمؤسسات التعليمية على مدار الخمس سنوات القادمة.

تطلق هاواي المرحلة الثانية من برنامج أكاديمية هاواي لتكنولوجيا المعلومات والاتصالات Huawei ICT Academy Program 2.0 ، في مؤتمر التحول الرقمي في مجال الصناعة، الذي أقيم بالصين ويندرج البرنامج ضمن مبادرة هاواي "TECH4ALL" لتمكين الشمول الرقمي، وتعزيز فوائد التكنولوجيا الرقمية لجميع الأفراد. تشي، هاواي صندوق تمويل لتطوير أكاديمية تكنولوجيا المعلومات والاتصالات باستثمارات تبلغ 50 مليون دولار على مدار الخمس سنوات المقبلة. وتحققا للمطلوبات والتحديات الجديدة لهذا العصر، يعمل هاواي في مرحلته الثانية من البرنامج على تأهيل وتطوير مليوني متخصص في تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، وتعزيز المهارات الرقمية في مجال التقنيات المتطورة مثل الذكاء الاصطناعي وشبكات الجيل الخامس من خلال عدة تعاونات وشركات مع الجامعات والمؤسسات التعليمية على مدار الخمس سنوات القادمة.



إطلاق "أكاديمية هاواي" لتأهيل الطلاب على أحدث التقنيات وتنمية مهاراتهم

وقال ممثل شركة "هاواي" مصر مؤمن أن المعرفة ستخلق الفرص، وأن التعليم هو المفتاح لدعم التحول الرقمي الوطني والتنمية المستدامة وفقا لاتفاقية التعاون، ستشحن هاواي فريق عمل مشترك مع وزارة التعليم العالي المصرية، ليقوم بتصميم وتطوير خطط وحلول رقمية تتوافق مع رؤية وزارة التعليم العالي المصرية، كما ستوفر هاواي أفضل وأحدث منصة متخصصة في الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات لتحقيق التحول الرقمي للتعليم العالي في مصر . وأضاف نعمل عن كثب خلال السنوات الطويلة الماضية مع مجموعة متنوعة ومختارة من المؤسسات التعليمية لمساعدة الطلاب في التعرف على تقنياتها وحلولنا . الجدير بالذكر أن شركة "هاواي" شجعت باستمرار تطوير النظام البيئي لمواهب تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في مصر من خلال عدة أنشطة مثل أكاديمية هاواي للاتصالات وتكنولوجيا المعلومات Seeds of the Future ، وبرنامج Huawei ICT Academy ، ومنتج التدريب الصيفي، وبرنامج skill Competition

كتب : نهله مقلد وقعت شركة "هاواي" مصر، المتخصصة في مجال الاتصالات ، اتفاقية تعاون مع كلية الحاسبات والمعلومات بجامعة المنصورة منكرة تقام بشأن التعاون الاستراتيجي لتطوير مجال الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، من جهته أكد المهندس يسرى علم المدير التنفيذي لشركة "هاواي" أهمية تدريب الشباب على عملية التحول الرقمي ، و أعلن عن إقامة أكاديمية لشركة هاواي حيث تقوم بالتدريب على الذكاء الاصطناعي و كل ما يتعلق بالتحول الرقمي لتخريج خريجين أكفاء وياتي توقيع اتفاقية التعاون في إطار إنشاء شركة إستراتيجية طويلة الأجل بين هاواي والجامعات في مصر، ليعمل الجانبان على العمل بشكل مستمر لتطوير المواهب الشبابية رفيعة المستوى في تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في مصر ، وذلك لسد الفجوة بين قدرات خريجي الجامعات وتوقعات الشركات للخريجين. ويهدف تعاون هاواي مع وزارة التعليم العالي المصرية إلى المساهمة في استراتيجية التحول الرقمي في مصر ورؤية التنمية المستدامة لعام 2030.

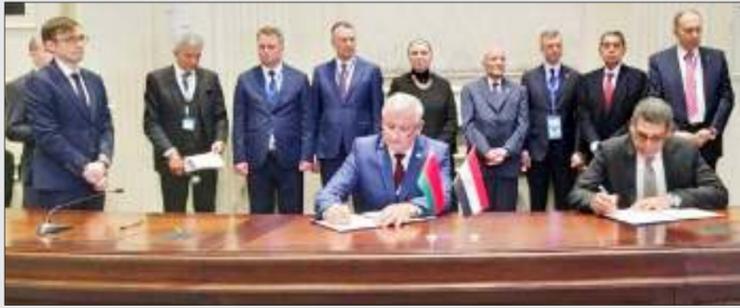


On the side-line of the Egyptia

'Raya Holding' signs a joint cooperation agreement with BELAZ, a Belarusian company specialized in manufacturing mining trucks, roads and construction equipment

By : Mohamed Shauky

Aiming at enhancing the good political and economical relations between the Arab Republic of Egypt and the Republic of Belarus, Raya Holding for Financial Investments has announced signing a strategic partnership with BELAZ Holding, which is specialized in manufacturing mining trucks, roads and construction equipment. The announcement came during holding the Egyptian-Belarusian business council, attended by the Major General Muhammad Saeed Al-Asar, Minister of State for Military Production, Dr. Nevin Jama, Minister of Trade and Industry, and Vladimir Klotovich, Belarusian Minister of Trade and Antitrust. The partnerships contract was signed by engineer Tamer Abd El-Aziz Heida, the CEO of business development at Raya Holding Company, from the Egyptian side - and from the Belarusian side, Piotr Parkhomchik, General Director of BELAZ Holding Company. Medhat Khalil, Chairman and Managing Direc-



tor of Raya Holding Company, has expressed his pride at the corporation with the Belarusian Company BELAZ. He asserted that Raya is working according to Egypt's vision to enhance the mutual relations of the two countries in order to achieve both countries' interests.

This partnership will contribute at moving forward the industrial, trade, and investment mutual relations, and will speed up the implementation of the road map signed between the two countries to promote the economical mutual corporation. On the side of Tamer Abd El-Aziz,

he explained: "This Corporation happened as a result of the trust the Belarusian Company's BELAZ has placed in Raya Company's name, history, and the volume of its diverse business portfolio, which includes 12 different business fields. He also added that the strategic partnership between the two companies will include providing operation and supply services as well as maintenance and technical support services. In addition, he pointed out that the Egyptian market is a promising market for the international and mega companies, especially that Raya supports Egypt's vision to enhance the economical-trade mutual cooperation and takes this vision into action through constructing touchable investment projects which will benefit both the Egyptian and Belarusian economy equally. It is worth mentioning that BELAZ is one of the biggest international companies that manufacture mine and unloading mines trucks with tonnages between 35 and 450 tons, as well as road and construction equipment. The com-

pany's headquarter is located at Zhodzina city in Belarus, where the company produces more than 30% of the trucks in 80 different countries around the world. In addition to that, the company currently designs and manufactures new generation of dumper trucks equipped with a comprehensive program to monitor the technical condition of mining electric powered equipment in addition to gas engines, not to mention its distinguished external design. It is noted that the Belarusian president, Alexander Lukashenko has visited Egypt this February and met president Abdel Fattah el-Sisi who visited Belarus on the 17th of last June; they both held conversation on a high level, and signed a road map to foster the cooperation between the two countries in 2019-2020. 12 agreements and memorandums of understanding between Egypt and Belarus were signed to promote the cooperation between the two countries in a number of areas of mutual interest.

Mintos Launches Mobile App for Investors

By ; Saber Mohamed - Adel Farig

In response to the demands of clients and the rapidly growing industry of investing in loans, Mintos is expanding its range of services by launching a mobile application for Android and iOS. Mintos mobile app was developed with a deep focus on the research of existing client approach to investing and the possibilities of the smartphone as an access tool. Having gone through extensive community consultations with over 3500 mobile app beta version testers - a group of investors on Mintos, the app development focused on enhancing existing features of Mintos service, with added capabilities that would increase investor accessibility, engagement and security.

Findings during beta testing phase were used



re- beta testing to map the most-have priorities and future innovation opportunities. With such prospects, Mintos decided to build the app gradually, launching versions in multiple leases. Current Mintos mobile app version offers a starting base - easy and quick access to investors' accounts and investment monitoring in a few swipes on their phones. Upcoming mobile app releases will offer additional functionalities adjusted for smartphones, including the majority of investing experience already accessible on the Mintos marketplace. Mintos is working to provide investors' with essential insights for smart investment decisions via its app.

Marcis Gogis, Mintos Head of Product who led the development of the mobile app, says: "We were pleasantly surprised at how active Mintos investors were in their willingness to participate in testing the app and providing extensive feedback. The strong growth of Mintos is based on the active involvement of the Mintos community of loyal and trusted investors in the development of our products and services."

Martins Sulte, CEO and Co-Founder of Mintos shared his excitement about the new era of Mintos marketplace accessibility: "At present day, Mintos serves more than 250,000 investors from 91 countries worldwide, and these numbers are increasing rapidly. The primary purpose of the Mintos mobile application is to provide investors with faster and easier access to their accounts. In the future, we believe our mobile application might be the primary access for using our services."

Martins Sulte adds that while expanding internationally, it is important to accommodate users in countries where mobile app usage is more common than web service access via computer or laptop. The convenience of a mobile app is highly anticipated among the investment in loans marketplace users that to date have invested nearly € 5 billion via Mintos. "Mobile app also gives users the possibility for more comfortable and secure access to their accounts, with a PIN and biometry login," adds Sulte.

Andela Hosts Egypt Remote Heroes Event at the Greek Campus* 'Unfolding the Brilliance of a Borderless Engineer'

By : Nelly All - Mohamed Shauky

Andela, the global tech company that specializes in providing software engineering teams as a service to enable companies to build their teams and products faster, hosted an all engineers event dubbed the 'Remote Heroes' Event at Greek Campus on Saturday, February 22. Following the launch of its campaign Grow With Andela, the event is part of the company's plans to recruit more experienced engineers and scale operations in Egypt. Since launching its operations in Cairo and thereafter in Egypt, Andela has so far hired over 100 employees and is looking forward to further expand in the Egyptian market.

The global tech company is expecting that the number of its employees in Egypt will double by the end of the current year 2020. The event themed "Brilliance of a borderless software engineer", the event was attended by Mr Tarek Zidan, Chairman and CEO of Athear Marketing Services, Ms Rama El Safty Country Director Andela Egypt, Mr. Ahmed Tolba the Principal Engineering Manager at Microsoft as well as over 50 software engineers and tech leaders who discussed what it means for software engineers today to work in a remote, distributed team and the tips to succeed at it. They also engaged in intriguing discussions concerning major shifts in the global tech-eco system and the major change in employment policies heading towards distributed business models as a result. According to a report by Upwork, 73% of companies will have distributed teams by 2028 with employees spread over multiple locations. "More international companies today are changing their employment policies to rely on distributed teams," said Ms Rama El Safty in her opening remarks.

"According to the latest statistics, 54% of companies have become flexible with regards to the working hours of their employees. Among the companies that deal with teams distributed across borders are Github, Coursera, Weave, and Women Who Code.

This trend is rapidly increasing and changing the shape of the labour market to keep up with the shift. As a result, it is important to understand the concept of the remote work model for both the organization and software engineers in order to achieve excellence in a remote working environment to cope with the constantly changing and rapidly evolving technological industry." The opening speech was followed by a talk from Randa Fahmy, one of Andela's senior software engineers and a mother of two - a 6-year-old child and a baby. She spoke of her general professional experience followed by her working experience at Andela where just a few months after her joining Andela, she was able to enhance her skills and learn IOS, which enabled her to lead a remote team at the American software company "Weave".

Highlighting the benefits of Andela's unique remote work model and the advantages of working in a distributed software engineering team, she said "For engineers, working remotely offers work-life balance, access to global companies, increased productivity, and impactful work with top international companies. At Andela, in addition to all this, you get to interact with engineers from all over the world."

After that, a panel discussion took place featuring Mr Tarek Zidan, Mr Ahmed Tolba, and Ms Rama El-Safty, as the moderator, on the benefits for companies choosing remote workers. According to a 2019 Hacker Rank Report, 80% of developers stated that one of their top priorities when looking for jobs is remote work to help them maintain a work-life balance. For companies offering remote work, this enables them to retain workers and access top talent. In this panel discussion, Mr Ahmed Tolba made it clear that software engineers can benefit greatly from the flexibility that is provided by remote working.

Middle East & Africa Personal Computing Devices Market Suffers Slight Decline

By : Mohamed Shauky

The Middle East and Africa (MEA) personal computing devices (PCD) market, which is made up of desktops, notebooks, workstations, and tablets, suffered a slight year-on-year decline in shipments during the final quarter of 2019, according to industry analysis conducted by International Data Corporation (IDC). The global technology research and consulting firm's latest Quarterly PCD Tracker shows that a total of 5.5 million units were shipped across the region in Q4 2019, down 0.9% on Q4 2018.

"The biggest decline was seen in South Africa, where the country's overall economic performance was slow," says Fouad Charakla, IDC's senior research manager for client devices in the Middle East, Turkey, and Africa. "The business confidence index remained low, unemployment levels remained relatively high, and the rand's exchange rate against the U.S. dollar remained weak, altogether weakening PCD demand in the country and having a considerable negative impact on shipments.

"There was another huge decline in the UAE, where market sentiment remains on the weak side. This is having a negative impact on demand from both the commercial and consumer segments. And while the final quarter of the year saw shipments for the annual month-long 'Dubai Shopping Festival', which took place at the very start of 2020, demand continued to soften compared to the previous year."

A number of other countries suffered considerable declines in shipments, including Algeria, Pakistan, Nigeria, Morocco, Egypt, Lebanon, and the Rest of Middle East sub-region (which incorporates Iran, Iraq, Syria, Yemen, Afghanistan, and Palestine).

"On the flip side, Turkey experienced an astounding increase in shipments year on year, as the country continued to recover from the slowdown it suffered a year ago," says Charakla. "The growth in Turkey was almost big enough to mitigate the impact of the declines in all the countries mentioned above, which is why the region experienced only a soft decline overall. A massive delivery of over 500,000 Samsung tablets into Egypt's education sector also helped buoy the market."

In the PC segment, HP continued to lead by a significant margin, despite losing some share after suffering a year-on-year decline in shipments. Lenovo experienced strong growth to capture greater market share, while Dell also



experienced some unit growth but still suffered a loss of share.

Middle East & Africa PC Market Vendor Shares - Q4 2018 vs. Q4 2019

Company	Q4 2018	Q4 2019
HP Inc.	32.0%	29.1%
Lenovo	21.0%	23.6%
Dell	16.9%	16.6%
Others	30.2%	30.7%

In the tablet space, Samsung remained in first place owing to the massive education deal the vendor delivered in Egypt. Apple and Lenovo ranked second and third, respectively.

Middle East & Africa Tablet Market Vendor Shares - Q4 2018 vs. Q4 2019

Company	Q4 2018	Q4 2019
Samsung	37.9%	31.8%
Apple	8.3%	9.8%
Lenovo	5.6%	8.7%
Others	48.1%	49.7%

"Looking ahead, IDC expects PCD demand to continue declining slowly over the coming years," says Charakla. "Commercial demand will remain relatively stable; however, home users will continue to shift away from computers and tablets to other technologies. However, for both Q1 2020 and the year overall, IDC has revised its forecast further downwards due to the COVID-19 outbreak, which has caused the temporary closure of several factories and manufacturing plants in China. As a result, supplies of various goods, including computers and tablets, will also most likely suffer. The decline in shipments for 2021 onwards is expected to be much softer."

Global economy faces gravest threat since the crisis as coronavirus spreads

By : Nahla Muqalad

The coronavirus Covid-19 presents the global economy with its greatest danger since the financial crisis, according to the OECD's latest Interim Economic Outlook.

Covid-19 is spreading from China to other regions causing human suffering and economic disruption. It is raising health concerns and the risk of wider restrictions on the movement of people, goods and services, falls in business and consumer confidence and slowing production.

The Interim Outlook presents both a best-case scenario in which the extent of the coronavirus is broadly contained and a "domino" prospect of contagion that is more widespread. In both cases, the OECD calls on governments to act immediately to limit the spread of the coronavirus, protect people and businesses from its effects and shore up demand in the economy.

Even in the best-case scenario of limited outbreaks in countries outside China, a sharp slowdown in world growth is expected in the first half of 2020 as supply chains and commodities are hit, tourism drops and confidence falters. Global economic growth is seen falling to 2.4% for the whole year, compared to an already weak 2.9% in 2019. It is then expected to rise to a modest 3.3% in 2021 and Growth prospects for China have been revised down sharply to below 5% this year after 6.1% in 2019.

But broader contagion across the wider Asia-Pacific region and advanced economies - as has happened in China - could cut global growth to as low as 1.5% this year, halving the OECD's previous 2020 projection from last November. Containment measures and loss of confidence would hit production and spending and drive some countries into recession, including Japan and the euro area.

GCC Mobile Market Buoyed by Strong Smartphone Shipments, but Uncertainty Looms Following Global COVID-19 Outbreak

By : Nahla Muqalad - Nelly All

Smartphone shipments to the countries of the Gulf Cooperation Council (GCC) increased 6.3% quarter on quarter (QoQ) in Q4 2019 to total 5.15 million units, according to the latest insights from global technology research and consulting firm International Data Corporation (IDC). However, this was not enough to prevent a small 0.2% QoQ decline in the region's overall mobile phone market, with feature phone shipments suffering a major decline of 18.1% to just 1.45 million units. Smartphones accounted for 78.0% of overall mobile phone shipments in Q4 2019, up from 73.2% in the previous quarter. The extreme decline in feature phone shipments stemmed from the fact that telcos and channel players across the region (particularly in Saudi Arabia and Bahrain) have actively started to move away from offering devices that support the 2G spectrum. In terms of value, smartphone shipments increased 11.2%

QoQ to \$1.2 billion, while the value of feature phone shipments slumped 20.8% to \$28.9 million. The UAE and Saudi Arabia saw smartphone shipments increase 9.9% and 6.7% QoQ, respectively, in Q4 2019. Together, these two countries account for more than 75% of the GCC smartphone market. QoQ, smartphone shipments also grew in Bahrain (9.6%), Kuwait (2.1%), and Qatar (3.0%). Oman was the only GCC market to suffer a decline, with smartphone shipments falling 2.2% over the quarter.

"The shipment growth seen in some of the smaller GCC markets is a positive sign for the overall region, particularly as it comes after long periods of contraction," says Akash Balachandran, a senior analyst at IDC. "Previously, shipments had been constrained in these markets by the introduction of new levies and taxes, shifting government policies, and challenging job conditions brought about by nationalization programs."



Samsung continued to dominate the GCC smartphone market in Q4 2019 with 40.6% unit share, although this was down 5.1 percentage points on the previous quarter. The contraction in Samsung's unit share largely stemmed from supply

chain shortages in the channel and the exceptionally strong performance of Apple and Xiaomi, which increased their shipments 22.6% and 51.4%, respectively.

"Demand for Apple's newly released iPhone 11 series exceeded all previous market predictions," says Ramazan Yavuz, a senior research manager at IDC. "Meanwhile, Xiaomi increased its share of the GCC smartphone market to 6.8% following the strong expansion of its distribution network and the successful release of popular models like the Note 8 that have been very well received by consumers."

Shipments of Huawei devices to the region fell 1.7% QoQ in Q4 2019, with the vendor accounting for 15.7% share of the smartphone market, a significant decline from 24.3% in Q4 2018. "Given the challenges facing Huawei, the vendor performed exceptionally well in Q4 2019," says Balachandran. "In particular, the annual Mega Sales

event in Saudi Arabia helped bolster its overall numbers for the GCC. While Huawei is unlikely to make up much ground in the coming quarters, its impending launch of a new mobile OS and integration of its app store with its new releases is likely to cement its position as one of the top three vendors in the GCC." Looking ahead, vendors and channel partners are expected to release new form factors and increasingly push 5G devices to consumers over the coming year. Apple is slated to jump on the 5G bandwagon in late 2020, while Huawei will release the market's third major mobile operating system, Harmony OS. The UAE's Expo 2020 event will also be a major boon for players in the GCC mobile industry. However, the COVID-19 outbreak is likely to dampen mobile phone shipments over the course of the year, with IDC's initial forecast of growth for the GCC market in 2020 being downgraded to a year-on-year decline of 1.4%.

For the first time in Egypt Orange Launches Cloud Computing Services for Business Sector in Cooperation with Huawei

By : Nahla Muqalad- Adel Farig

In support to the country's strategy and vision towards digital transformation and financial inclusion, Orange Egypt, the leading provider of integrated telecommunications services, has announced the inauguration of its advanced data center for cloud computing services "Orange Business Cloud" for the first time in Egypt in cooperation with its global partner, Huawei Technologies, the leading global information and communications technology (ICT) solutions provider.

The launch of the services coincides with the inauguration of Orange's advanced data center in Alexandria, which comes as part of Orange Egypt's strategy to transform from a mobile operator to an integrated telecommunications provider and expand its services that specifically target corporate clients in cooperation with various major international companies. The new data center was established to be envi-

ronmentally friendly with a "free cooling" system that preserves the environment and saves electricity consumption from 30% to 40%. This system also contains reliable energy resources equipped with full separate backup sources for each server.

Orange cloud computing services are the first "True Cloud" product provided to large enterprises in Egypt where Orange has managed to provide the services at the highest standards of efficiency upon signing a series of cooperation agreements with specialized international companies. Recently, Orange Egypt signed a partnership agreement with Huawei Technologies with the aim of providing the necessary infrastructure to avail services, especially Cloud IaaS services.

The news cloud computing services is provided through a subscription-based system and grants Orange corporate clients a simple, flexible, secure and comprehensive cloud



computing solution, allowing them to benefit from cloud infrastructure and manage data centers virtually, supported by effective protection according to the latest security upgrades. Corporate clients will also be able to leverage the highest performance advantages

in using information technology resources such as Virtual Storage, Virtual Network, Virtual Firewall, and Virtual Load Balancer... etc., without the need to huge investments to have these advanced services.

In addition, Orange Egypt's cloud computing services provide a local alternative solution to global services, enabling companies operating in Egypt to create virtual data centers pursuant to local laws, manage service accounts locally, as well as receive the support of Orange Egypt, the local partner that has considerable global expertise in the ICT field.

On this occasion Eng. Ayman Amiri, Chief Technology Officer at Orange Egypt, said "The new data center, which was established according to state-of-the-art ICT technology, is privileged by its strategic location, as it is close to major communication cables and various energy resources. Additionally, the center meets the global requirements for business continuity in

disaster situations such as the ability to retrieve data virtually".

For his part Hisham Mahran, Enterprise Line of Business Officer at Orange Egypt, expressed his pride in the inauguration of this advanced data center that will achieve the key objectives of corporates business, support their geographical expansion, maximize revenues growth, help them provide diversified services, and will save costs thanks to the smart management of their cloud applications.

Jerry Cui, President of Carrier & Network business group for Huawei Egypt, commented: "We are honored to be part of this achievement with our partner Orange Egypt. This project lays a cornerstone for public cloud computing in Egypt. Cloud is the trend in this new era and cloud transformation for enterprise is the main direction in Cloud 2.0 Era. Huawei is confident that Orange will lead the cloud transformation in Egypt."

Telecoms sector moves towards net zero emissions

By : Nelly All - Mohamed Shawky

The ICT industry is today taking an unprecedented step forward in tackling climate change with the release of the first-ever science-based pathway to reduce Greenhouse Gas (GHG) emissions across the telecoms sector. This supports the GSMA's commitment to helping the mobile industry achieve Net Zero carbon emissions by 2050.

The new Science-Based Target (SBT) is the result of a collaboration between the ITU, GeSI, the GSMA, and SBTi to develop a sector-specific decarbonisation pathway that allows ICT companies to set targets in line with the latest climate science. It includes emissions reductions trajectories for mobile, fixed and data centre operators to meet the ambitious Paris Agreement goal of limiting global warming to 1.5°C, designed to substantially reduce the risks and effects of climate change.

Twenty nine operator groups representing 30 per cent of global mobile connections are already committed to SBTs. These include America Movil, AT&T, BT, Bharti Airtel, Deutsche Telekom, Elisa, Far Eastone, KPN, Magyar Telekom, NTT DOCOMO, Orange, Proximus, Reliance Jio Infocomm, Safaricom, Singtel, SK Telecom, STC, Swisscom, T Mobile USA, Taiwan Mobile, TDC, Tele2, Telefónica, Telekom Austria, Telenor, Telia, Telstra, Verizon, and Vodafone.

"Today's landmark agreement underlines how the ICT sector is taking urgent and unprecedented action in response to the climate emergency," said Mats Granryd, Director General, GSMA. "The mobile industry is one of the first major sectors in the world to voluntarily set an SBT for emissions reductions. Our sector will form the backbone to the future global economy and has a unique role to play in reaching a Net Zero economy. A decarbonised world will be a digital world, so we must show leadership and take responsibility for driving positive climate action."

The GSMA is also launching a Climate Toolkit for operators today which includes company guidance for setting science-based targets. Further information is available HERE.

Renewable energy to drive emissions reductions

The SBT sets emissions trajectory reductions over the decade (2020-2030) for each ICT sub-sector. For example, mobile network operators adopting the SBT are required to reduce emissions by at least 45 per cent over this period. Companies are required to set one target for their combined Scope 1 and 2 emissions, with additional guidance provided for managing Scope 3 emissions.

The switch to renewable and low-carbon electricity is expected to account for the bulk of reductions over this period, alongside efforts by operators to become more en-

ergy efficient. Access to renewable energy, which can vary widely depending on an operator's geographic location is, therefore, a key factor determining an operator's ability to meet the SBT.

The ICT sector pathway SBT was approved by the Science-Based Target Initiative (SBTi) this month following a consultation period. Full details are provided in the official ITU standard: GHG emissions trajectories for the ICT sector compatible with the UNFCCC Paris Agreement (Ref: Recommendation ITU L.1470).

Mobile industry demonstrating leadership on climate action

Today's announcement forms part of the GSMA's climate action roadmap for the mobile industry, which has already seen operators disclose their climate impacts, energy, and emissions via the internationally recognised CDP global disclosure system.

The GSMA is working with participating operators and partnering with the international community, climate experts and third-party organisations to advance industry progress, establish best practices, and support disclosure and target setting. The work forms part of the industry's journey to support the delivery of the UN's Sustainable Development Goals (SDGs), specifically SDG #13 on Climate Action.

Huawei Releases Huawei ICT Academy Program 2.0 and launches the Intelligent Data Center Service Solution

By : Ahmed Soliman – Saber Mohamed

At the Industrial Digital Transformation Conference-Live, Huawei officially released the Huawei ICT Academy Program 2.0. Through this program, Huawei aims to develop 2 million ICT professionals and popularize digital skills over the next five years by collaborating with universities. This is part of Huawei's digital inclusion initiative, TECH4ALL, which is intended to expand the benefits of digital technology to everyone, everywhere. Huawei will set up the Huawei ICT Academy Development Incentive Fund (ADIF), with a total investment of at least US\$50 million over the next five years.

To meet new requirements and challenges, the Huawei ICT Academy Program will enter the 2.0 phase in 2020.

According to its five-year plan, Huawei will develop 2 million ICT professionals and continuously update its school-enterprise cooperation solutions in cutting-edge technologies, such as 5G and Artificial Intelligence (AI). Hank Stokbroekx, Vice President of Enterprise Service, Huawei Enterprise BG, said that, Huawei will continue to establish more ICT Academies. Every year, we will build 600-1000 Huawei ICT Academies. By doing so, we aim to benefit more university teachers and students in the digital world, enable

more people to enjoy equal and high-quality education, enhance digital skills, and inject fresh impetus into the industry.

Also today at the Industrial Digital Transformation Conference 2020 which was livestreamed globally, Huawei officially released its Intelligent Data Center Service Solution.

This service can help customers design, build and operate the world's high-reliability (Tier-4), green and intelligent data centers. With the aid of Artificial Intelligence, the Power Usage Effectiveness (PUE) can be reduced by 8%-15%.

As the intelligent brain of a digital enterprise, advanced data centers will be in great demand. With this in mind, and based on Huawei's years of practice in ICT this full-lifecycle, one-stop service solution, provides customers with consulting & design, integration implementation, intelligent operation and maintenance (O&M), and operation support.

Regarding the Intelligent Data Transformation Center Solution, Hank Stokbroekx, Vice President of Enterprise Service, Huawei Enterprise BG, said "Large data centers will be both the focus and the challenge of the future. A super-large data center must have five features: resource convergence, high power efficiency, business continuity, technological innovation, and intelligence."



G20 international merchandise trade continued to contract in fourth quarter of 2019

By : Wasem Emam - Nahla Muqalad

International merchandise trade (in current US dollars, seasonally adjusted) in the G20 continued its downward path in the fourth quarter of 2019. Compared with the third quarter of 2019, exports contracted by 0.1% and imports by 1.3%, and now stand at their lowest levels in two years. Evidence of significant disruption to Asian (in particular) supply chains related to the Covid-19 outbreak suggests that this downward trend is likely to continue into the first quarter of 2020.

All North American G20 economies saw international merchandise trade contract in the fourth quarter of 2019. Worst affected was Mexico, where exports fell by 3.4% and imports by 3.2%. Canada recorded falls of 1.6% and 1.8% respectively and the United States saw falls of 0.6% and 3.2%.

Major European G20 economies fared

a little better, with exports up in France (by 1.1%), Italy (1.0%) and, marginally, Germany (0.2%). Imports fell in France and Italy (by 0.8% and 2.3% respectively) but picked up, again marginally, in Germany (by 0.2% – though German international trade remains around 6% below recent highs). In the United Kingdom, on the back of a strong appreciation in Sterling against the US dollar in the fourth quarter, exports and imports both picked up, by 2.4% and 1.1% respectively, but were down on the previous quarter when measured in Sterling.

In Asia, the on-going Japan-Korea trade dispute continued to weigh down on international trade, with exports and imports falling significantly in both countries: in Japan (by 3.4% and 3.6% respectively) and in Korea (by 2.6% and 2.4%). Over the last two years, Korea has seen its exports contract by 12.3% and its imports by 8.0%.

Revenue of start-up firm ITCAN set to hit AED 100 million in 2020

By : Nahla Muqalad

Start-up company ITCAN, a full-service Technology and Digital Marketing company that brings insights, information, and expertise to create exponential growth, has announced that it is close to earning AED 100 million this year since its launch in Dubai. The milestone is about to be reached against the backdrop of growing e-commerce activities in the UAE and Saudi Arabia as noted by a recent report by the World Economic Forum.

Across the GCC, a study by A.T. Kearney predicted that the value of the e-commerce market would amount to USD 20 billion by 2020. The UAE, according to the same study, is the most advanced e-commerce market in the region, with a penetration rate of 4.2 per cent, like that of Turkey and Brazil. Saudi Arabia at 3.8 per cent closely follows the UAE.

According to the firm, its massive expansion is expected this 2020 in terms of earning potential, market reach, and new offerings amid the continuously rising popularity of e-commerce and increasing support for

start-ups from both the government and private sectors across the region.

Mansour Althani, CEO and Co-Founder of ITCAN, said: "Starting with zero capital, ITCAN has remained a self-funded company until today. It was a challenging start for us when we launched our operations, but we have nonetheless gained traction over the years. The e-commerce segment continues to be a fertile ground for growth as more and more shoppers go online to look for high-quality and cost-effective products. Industry reports share the same growth outlook for the GCC e-commerce market, which is expected to become a USD 20-billion industry this year."

"We will continue to take advantage of the sector's growth opportunities. As digital marketing leaders, we will scale online retail businesses that are looking to increase their profitability, customer base, and expand their presence in the Middle East region through our transformative performance marketing service. On the other hand, as technology development experts, we will consistently create transformative omnichannel technology to help deliver seamless and integrated customer experience."



African Legal Support Facility launches new handbook on sovereign debt at 10th anniversary

By : Mohamed Shawky

The African Legal Support Facility (ALSF) has launched a handbook on sovereign debt aimed at improving users' understanding of the subject and offering development and implementation strategies and tips to avoid over-indebtedness. The Handbook on Sovereign Debt, produced by the ALSF in collaboration with 11 prominent debt professionals, was officially launched February 27 in Abidjan, on the first day of a High-Level Forum, convened for members to reflect on ten years of the institution's history in providing legal and technical assistance for Africa's development. The meeting brought together some 30 delegations from across Africa and beyond.

The handbook discusses the fundamentals of sovereign debt, including the technical, financial and legal aspects of debt instruments and the markets in which they are traded. It also presents development and implementation strategies for debt financing and the tools and methods that can be used to avoid over-indebtedness.

Opening the forum, Charles Boamah, who retired as Senior Vice President of the African Development Bank Group on March 1, outlined the mission of the ALSF, which was created in 2010. "Ten years on, the ALSF continues to play a key role as an intermediary in discussions aimed at ensuring the successful conclusion of agreements for more impactful development results on the continent," Boamah said.

Speaking on behalf of all members of the ALSF and its partners, the Central African Republic's Minister of Small and Medium Enterprises, Handicrafts and the Informal Sector, Maouloud Moussa Terab, reviewed ALSF's achievements over the past decade.

"The Facility has more than doubled its annual operations from \$7 million in 2014 to about \$16 million in 2019; 10 additional states have ratified the agreement establishing the ALSF, and our financial partners, including one regional member country, have generously contributed about \$60 million to support its activities," he said.

Latest medical advancement that uses sound wave energy – Ultherapy

By : Shaima Hassan - Nahla Muqalad

Aging can be partly chalked up to a loss of collagen production, which starts slowing down at a rate of 1 percent a year around age 38, gradually encouraging the skin to sag. To ensure that you maintain the slimming, tightening, and lifting - Ultherapy, a non-invasive way to firm areas like the chin, neck, brow, and décolleté is the best bet of the season. It's based on the same technology used in radiology for ultrasound imaging (i.e. during pregnancy).

While most procedures use radio frequency, Ultherapy uses sound wave energy to go through your skin to penetrate the muscle of the area you're treating, and the technology uses multiple attachments to allow for superficial, medium, and deep penetration. It causes the muscle to contract and shrink, which aesthetically results in a firming, wrinkle-smoothing, and contouring effect.

Given the advancement in medical science, it has been noted that 60 percent of cosmetic specialists now recommend the use of such non-invasive ultrasound therapies that have very little downtime.

According to Dr Manar Nasar of CosmeSurge, this non-invasive treatment is a perfect bet for younger patients who desire facial rejuvenation but aren't quite ready for a facelift, and those who want to put off or avoid surgery. The treatment takes less than an hour and often delivers skin-tightening improvement that patients are looking for, but some may require two sessions spaced six months apart for optimal results.

While most patients opt for this treatment in their early 30s or 40s, according to Dr Manar Nasar it is a good idea to get collagen-stimulating treatments in your 20s to mitigate future collagen loss. She believes that collagen gives the skin structure and prevents wrinkling, thus more collagen is always good for skin health which slows the aging process. As such, having these treatments when your body is still able to generate collagen theoretically will yield improved skin health long term. While this treatment is optimal for most patients, it is advised that individuals who suffer from pre-medical or skin conditions shouldn't opt for this treatment as it might result in medical complications which can prove fatal for the patient.



Aeroflot takes delivery of its first A350-900

By : Mohamed Shawky

Aeroflot, the Russian flag carrier and member of the SkyTeam alliance, has taken delivery of its first A350-900, becoming the launch operator of the latest generation widebody aircraft in Eastern Europe and CIS. Aeroflot's A350-900 features a distinctive new livery embracing its almost 100 year heritage. Aeroflot has a total of 22 A350-900 aircraft on order and operates an Airbus fleet of 126 aircraft (107 A320 Family and 19 A330 Family aircraft). Aeroflot's A350-900 features a brand new elegant cabin design, offering unrivalled passenger comfort. The aircraft has a spacious three-class cabin layout with 316 seats: 28 private Business Class suites with full-flat seats, 24 Comfort Class with extra legroom and 264 Economy Class. In addition the latest generation Panasonic eX3 in-flight entertainment system, HD screens and Wi-Fi connectivity will ensure enhanced experience for all passengers on long-haul flights. Aeroflot will operate its A350-900 from Moscow to a number of destinations including London, Dubai, New York, Miami, Osaka and Beijing. The A350 XWB offers by design unrivalled operational flexibility and efficiency for all market segments - up to ultra-long haul (9,700 nm). Its Airspace by Airbus cabin is the quietest of any twin-aisle aircraft and offers passengers and crews the most modern in-flight flying experience. The aircraft features the latest aerodynamic design, a carbon fibre fuselage and wings, plus new fuel-efficient Rolls-Royce Trent XWB engines.

منوعات



نُبضات

بقلم:
خالد حسن

Khaled@alamrakamy.com

خصوصية بيانات العملاء .. من يحميها ؟

أصبح الخبر معاك ... للجمعية ... الخيرية ... شكرا
أصبح الخبر معاك ... لتبليغ الوحدات العقارية ... شكرا
أصبح الخبر معاك ... لاستشفى ... لأمراض ... شكرا
أصبح الخبر معاك ... لتقديم خدمات بوالص التأمين ... شكرا
أصبح الخبر معاك ... لتقديم القروض البنكية ... شكرا
أصبح الخبر معاك ... لبيع عروض التيم شير ... شكرا
غير الرسائل القصيرة التي تصلك أيضا للترويج للخدمات أو المنتجات أو المسابقات وهكذا يمكنك أن تستقبل يوميا 10 مكالمات، ومثلها رسائل قصيرة، كلها تستهفد بيع إحدى السلع أو الخدمات لك وعليك أن تعتذر بأسلوب مهذب، محدثك من الشياطين الذين يحاولون جاهدين إغاثا بآسر وقت وبأي وسيلة لاستكمال المكالمة واتخاذ قرار الشراء معهم أو على الأقل تحديد موعد للمقابلة، ومع خاص تقديرونا واحترامنا لهؤلاء الشباب إلا أن السؤال الأهم من أين تأتي الشركات بأرقام الهاتف الخاصة بنا مصحوبة بالاسم ؟

فمن المسؤول عن تسريب بيانات العملاء؟ هل تم سرقة قواعد البيانات الخاصة بمشغلي المحمول ؟ أم يتم بيع هذه البيانات من قبل شركات التواصل الاجتماعي العالمية ؟ أم يتم تسريبها من المواقع الإلكترونية التي تطلب هذه البيانات ؟ وهل هناك مصاعب متخصصة في مجال سرقة بيانات العملاء وإعادة بيعها لمن يدفع ؟ وبالفضل بات التسويق عبر مكالمات الهاتف المحمولة يشكل إزعاجا حقيقيا للمستخدمين، لاسيما من لديهم اشتراك شهري، حيث أنك يوما تتلقى العديد من المكالمات الهاتفية بواقع أكثر من 10 مكالمات هاتفية تقريبا على مدار اليوم وفي أي وقت، على هاتفك المحمول الشخصي، لشركات تقوم بالتسويق لمنتجاتها بداية من خدمات تجميع الأجزاء الكهربائية وخدمات العروض السياحية وصولا للخدمات البنكية والأعجب أنك تعتذر بهدوء وتؤكد للمتصل أنك لا تحتاج إلى هذه الخدمة ولكنك تقاها بعد مرور يومين أو ثلاثة بمتصل آخر من نفس الشركة يعرض عليك نفس الخدمة !!

حتى لو أنك قمت باستخدام بعض تطبيقات المحمول في حجب الأرقام التي يتم الاتصال منها بك، للترويج، تقاها بخطوط وأرقام هواتف جديدة للتسويق لنفس السلعة أو لأكبر تسويق بالبروكه
جميعنا نتفق على أن أحد أهم سمات عصر المعلومات هو إلغاء الحواجز وإطلاق شعار العالم قرية صغيرة وأخرى في أن كلا من الإنترنت والتلفون المحمول أصبح الآن أحد الأركان الأساسية لتحقيق هذا الشعار
ولكن يجب ألا ننسى أن تلك الآليات تميز في المقام الأول بوجودها شخصية بمعنى أنها تتمتع بقدرة عال من الخصوصية المستخدمة ولا يحق لأحد " كائنا من كان " أن يستخدم تلك الآليات لصالح تحقيق بعض الأهداف مستخدما ما لديه من قواعد البيانات الخاصة بالمشتركين سواء بالإنترنت أو المحمول " حيث أصبحت ظاهرة قيام بعض الشركات بالترويج لمنتجاتها أو خدماتها عبر البريد الإلكتروني أو التلفون المحمول رغم كونها ظاهرة صحية تكشف عن تزايد الوعي التكنولوجي بطرق كثيرة إلا أنها تتطلب في نفس الوقت وفترة تنظيمية جادة حتى لا تكون مثل الدب الذي قتل صاحبه، وتأتي نتائج عكسية على الجميع .

فإذا كانت تلك الشركات ترى أن التلفون المحمول هو وسيلة مثلى بالنسبة لها للوصول إلى العميل بشكل مباشر " في أي وقت " فإن ذلك ربما لا يناسب أغلب مستخدمي المحمول وعادة تختار هذه الشركات الترويجية من يتصلون به خاصة المشتركين ذوي القوة الشرائية العالية وعند سؤالك كيف حصلت تلك الشركات على الرقم الخاص بك لا تجد إجابة مفهومة أو منطقية وتشعر أن هناك من يراقبك ويعرف عنك أكثر مما تريد أنت أن تقول، وهنا تكمن المشكلة .

إذ إنه من المتصور أنه لا يحق لأي جهة أن تستغل قواعد البيانات الخاصة بمشتركها دون الرجوع للمشارك نفسه حتى ولو كان الهدف هو تقديم بعض العروض الترويجية ونفس الموضوع نعيد نسخة طبق الأصل ولكن بصورة مختلفة على الإنترنت فما أن تقوم بالتسجيل في أحد المواقع على شبكة الإنترنت وفي بعض الأحيان دون التسجيل يوما سيلا من الرسائل والبريد الإلكتروني الذي يهدف للترويج لعدد من السلع وعادة ما تكون هذه الرسائل محملة بصورة مما جعل عملية تصفح البريد الإلكتروني أيضا لكثير خاصة إذا كنت تنتظر رسالة مهمة إلا أنه من بعض الأحيان " إيقاف هذه النوعية الجديدة من العروض الترويجية على الإنترنت من خلال إرسال بريد إلكتروني للسفير الخاص بتلك المواقع بأنك غير مهتم بتلك العروض إلا أن الاستجابة عادة تكون غير سريعة وتشعر أنك مجبرا على فراءة أو استقبال ضيف ثقيل لا تريد .

اعتقد أننا نتحدث عن آليات السوق وحرية المنافسة إذ يجب أن يكون هناك اتفاق ضمنى على حرية المستهلك وعدم إهدار خصوصيته مستغلين في ذلك ما يتجه تكنولوجيا المعلومات والاتصالات من وسائل حديثة ولا يعني أننا ضد مبدأ الترويج للخدمات والسلع بوسائل مبتكرة ولكن بشرط ألا يكون ذلك على حساب المستهلك أو بدون موافقته أو استغلاله كأداة لتحقيق أي مكاسب .

وهي الحقيقة فإن موضوع قاعدة بيانات العملاء الهاتف المحمول يمكن النظر إليه من شقين الأول هو ضرورة العمل على استكمال كل البيانات الخاصة بمستخدمي خدمات الاتصالات المحمول وعدم السماح بتقديم الخدمة على أي خط مجهول الهوية، حتى نتكمن من معرفة هوية من يستخدمه ومحاسناته عند وقوع أخطاء أو مخالفات أو تجاوزات أخلاقية، كذلك من المهم أيضا أن تعمل شركات المحمول والإنترنت على ضمان سرية هذه البيانات وعدم استغلالها تحت أي مسمى دون إذن صاحبها . ومن هنا ننصح أنه من المهم أن يكون هناك دور إيجابي للجهات القومية لتنظيم الاتصالات لتجريم عملية الاتجار في بيانات العملاء وضمان الحفاظ على خصوصية المستخدمين في مجال الإنترنت والتلفون المحمول فلا يقلق أن نلظ الأمور على ما هي عليه الآن من عدم الكترار برغبة وخصوصية هؤلاء المستخدمين من قبل بعض الشركات الترويجية الساعية لجني مزيد من الأرباح وكذلك العمل على تشجيع شركات المحمول على استكمال بيانات كل العملاء والإيفاء الفوري لأي خدمة مجهول الهوية خاصة أن الجهاز قام بالفعل لتفعيل المادة رقم 25 في قانون جرائم تقنية المعلومات رقم 175 لسنة 2018 ضد إحدى شركات إعادة الحشرات .

من ناحية أخرى حدد مشروع قانون مقدم من الحكومة لحماية البيانات الشخصية، المهلة القانونية للمطابقين بأحكامه بتوفير أوضاعهم، خلال سنة من تاريخ صدور اللائحة التنفيذية وحسب المادة الأولى من مواد الإصدار، يُعمل بأحكام هذا القانون والمراقب في شأن حماية البيانات الشخصية المعالجة إلكترونيا جزئيا أو كلياً لدى أي حائز أو معالج لها، وذلك بالنسبة للأشخاص الطبيعيين المصريين والأجانب داخل جمهورية مصر العربية .

ويكشف القانون عن صور حق الأشخاص في حماية البيانات الشخصية لهم، ويجرم جمع البيانات الشخصية بطرق غير مشروعة أو بدون موافقة أصحابها، وتجريم معالجتها بطرق تدليس أو غير مطابقة للأغراض المصرح بها من قبل صاحب البيانات وتنظيم نقل ومعالجة البيانات عبر الحدود بما يعود بالنفع على المواطنين وعلى الاقتصاد القومي بما يسهم في حماية الاستثمارات والأعمال، كما يتوافق مع المعايير الدولية في مجالات حماية البيانات الشخصية، وذلك من خلال قواعد ومعايير واشتراطات يضعها، ويأمر بالإشراف عليها المركز المنشأ لهذا الغرض، ويأتي القانون ليتواءم مع المعيار العالمي الخاص بحماية البيانات الشخصية حاليا في العالم فالعيار الأساسي وهو اللائحة العامة لحماية البيانات الشخصية (GDPR) وهذه هي القواعد الذهبية الموجودة في العالم لحماية البيانات الشخصية للمستخدمين، وحمل على حماية خصوصية البيانات بشأن المواطنين والمؤسسات المختلفة داخل وخارج الدولة ويضمن حماية الاستثمارات الوطنية لاسيما المتعاملة مع الاتحاد الأوروبي كما يضع القانون التزامات على المؤسسات والمعالج في البيانات ليضمن تطبيق معايير حكومة تكنولوجيا داخل المجتمع المختلفة ويعد من عمليات انتهاك خصوصية البيانات الشخصية .

كذلك يضمن القانون، مستوى مناسب من الحماية القانونية والتقنية للبيانات الشخصية المعالجة إلكترونيا وكافة انتهاكاتها خصوصيتها، وتقنين وتنظيم أنشطة استخدام البيانات الشخصية في عمليات الإعلان والتسويق على الإنترنت وفي البيئة الرقمية بشكل عام، ويضع إطارا إجرائيا لتنظيم عمليات نقل البيانات عبر الحدود، وضمان حماية بيانات المواطنين وعدم نقلها أو مشاركتها مع دول لا تتمتع فيها البيانات بالحماية، وإلزام المؤسسات والجهات والأفراد المتحكمين في البيانات الشخصية، والمعالجين بها بتعيين مسئول لحماية البيانات الشخصية داخل مؤسساتهم وبعدهم، بما يسهم بضمان خصوصية بيانات الأفراد، واقتضاء حقوقهم المنصوص عليها في هذا القانون .

في النهاية نطالب كل منغلى شركات الاتصالات بالاعلان عن رؤيتها لحماية مفهوم خصوصية المستخدمين والشروط الضرورية التي يجب أن تلتزم بها شركات الإنترنت والاتصالات لمنع حدوث عملية قرصنة داخلية، من جانب موظفيها، أو عملية اختراق لأنظمتها الإلكترونية يكون ضحيتها هم العملاء الذين وثقوا في تلك الشركات ومنحوها تلك البيانات الخاصة بهم .

مبيعات سلسلة هواتف " Redmi K30 Series " تكسر حاجز 1 مليون وحدة

الهاتف Redmi K30 5G يعتبر أول هاتف مُزود بالمعالج Snapdragon 765G مما يجعله متوافقاً مع شبكات الجيل الخامس 5G، وهذا ما يجعله أول هاتف من العلامة التجارية الفرعية الصينية يدعم شبكات الجيل الخامس، وبصرف النظر عن ذلك، فهذا الهاتف يأتي كذلك مع نظام Android 10 ومع واجهة MIUI 11، ويأربع خيارات على مستوى الذاكرة تشمل 6GB/64GB و 8GB/128GB و 8GB/256GB .



الهاتف Redmi K30 5G يضم كذلك كاميرتين في الركن الأيمن العلوي من الشاشة بدقة 20 ميجابكسل للكاميرا الأساسية وبدقة 2 ميجابكسل للكاميرا المسؤولة عن استشعار معلومات العمق، وعندما يتعلق الأمر بالواجهة الخلفية، فانهاتف Redmi K30 5G الجديد يضم أربع كاميرات بدقة 64 ميجابكسل للكاميرا الأساسية وبدقة 8 ميجابكسل للكاميرا الواسعة الزاوية وبدقة 5 ميجابكسل للكاميرا الماكرو وبدقة 2 ميجابكسل للكاميرا المسؤولة عن استشعار معلومات العمق.

كتب : نهله مقلد
وصلت سلسلة هواتف " Redmi K30 Series " في شهر ديسمبر الماضي فقط، ولكن الشركة الصينية تمكنت بالفعل من بيع أكثر من 1 مليون وحدة. ووفقا للحساب الرسمي للعلامة التجارية الفرعية " Redmi " التابعة لشركة Xiaomi على الشبكة الاجتماعية الصينية Weibo، فهذا الرقم يشمل كل من Redmi K30 و Redmi K30 5G .

ما يجعل هذا الرقم أكثر إثارة للإهتمام هو الوصول إليه على الرغم من تراجع الإقبال على الهواتف الذكية في الصين بسبب تفشي فيروس كورونا المستجد. وتجدر الإشارة إلى أنه يجري بيع الهاتف Redmi K30 أيضا في الهند ولكن تحت اسم POCO X2، وبالتالي فهذا الرقم الذي كشفت عنه الشركة اليوم لا يشمل مبيعات الهاتف POCO X2 على الرغم من التشابه على مستوى التصميم والمواصفات.

هواتف " iPhone " تشهد زيادة في الأسعار بالهند زيادة رسوم الإستيراد

كتب : نيلي على
لم تقم هواتف iPhone مطلقاً بتخطيم الأرقام القياسية على مستوى المبيعات في الهند لأنها باهظة الثمن، وهذا التطور الأخير لا يساعد في تحسين الموقف.

أعدت الحكومة الهندية الآن فرض ضريبة على الخدمات بنسبة 10 % علاوة على رسوم الإستيراد لأسباب البالغة 20 % وبالتالي، قامت شركة آبل بزيادة أسعار الأجهزة التي تباعها في الهند والتي لا تصنعها هناك، ونتيجة لذلك، تأثرت المدينة من الأجهزة بما في ذلك iPhone 8 و iPhone 8 Plus و iPhone 11 Pro و iPhone 11 Pro Max و iPhone 7 و iPhone XR حالياً في الهند، لذلك فهى لن تشهد أى زيادة على مستوى الأسعار، وتم إستثناء كل من iPhone 11 وولجيات iPad .

نسبة الزيادة الأكبر في السعر هي 1.5 في المئة لتصل إلى 64GB من الهاتف iPhone 8 والتي ارتفع سعرها من 39900 روبية هندية إلى 40500 روبية هندية . يمكنك الجدول الموضوع أعلاه تفاصيل حول جميع الزيادة التي تم تطبيقها اعتباراً من 2 مارس، هذه هي الأسعار الموصى بها، لذلك ضع في إعتبارك أن هناك احتمال أن تقوم متاجر الطرف الثالث ببيع هذه الهواتف الذكية بأسعار أقل من تلك المقترحة.

" Nubia " : تطلق الهاتف " Nubia Red Magic 5G " في 12 مارس الحالي

يفضل خفض درجة الحرارة الداخلية سيكون الهاتف Nubia Red Magic 5G قادراً على تقديم أداء أفضل، فقد نجح هذا الهاتف بالفعل في بلوغ 633 ألف نقطة على منصة اختبارات الأداء، AnTuTu، مع مساعدة من الذاكرة العشوائية 16GB LPDDR5 .

وصل الهاتفين Nubia Red Magic 3 و Nubia Red Magic 3s مع نظام Android Pie الجديد، لذلك نود أن نرى العلامة التجارية Nubia تحافظ على نفس التقليد مع الهاتف Nubia Red Magic 5G حالياً .

التقدم من خلال تروييده هو الآخر بنظام Android 10 القادم مع بعض التغييرات الطفيفة على مستوى واجهة المستخدم.

كتب : عادل فريج
الموقع أن يصل هاتف الأمام Nubia Red Magic 5G القادم من العلامة التجارية الفرعية التابعة لشركة ZTE مع شاشة تمتاز بمعدل تحديث يبلغ 144Hz، واليوم أكدت لنا الشركة الصينية بشكل رسمي أنها ذاهبة لإزاحة الستار رسمياً عن هذا الهاتف في اليوم 12 مارس .

نحن نعلم بالفعل بأن الهاتف Nubia Red Magic 5G سيضم معالج ثنائي النوى Snapdragon 765G، ومزود متوافق مع شبكات الجيل الخامس 5G، ومروحة للتبريد يمكنها بلوغ 15 ألف دورة في الدقيقة، على الأقل وفقاً لما نشره الحساب الرسمي للعلامة التجارية Nubia على وسائل التواصل الاجتماعي.

" أوبو " : إطلاق "Find X2 Pro" بشاشة AMOLED منحنية الطرفين بحجم 6.7 بوصة

للكاميرا الثانية وبدقة 13 ميجابكسل للكاميرا الثالثة مع العلم بأن الكاميرا الأساسية والكاميرا المقربة ستأتيان مع نظام منع الإهتزاز OIS .

ويضم الهاتف Oppo Find X2 Pro سعاتي 865 Snapdragon مع المعالج الأحدث من شركة كوالكوم، ومع بطارية بسعة 4260mAh تدعم الشحن السريع بقوة 65W، فضلاً عن إثين من مكبرات الصوت، وشهادة IP68 تقاومة المياه والغبار.

كتب : شيما حسن
كشفت شركة أوبو "Oppo" عن الهاتفين Oppo Reno X2 Pro و Reno X2 Find X2 Pro حيث يأتي الهاتف "Find X2 Pro" مع شاشة AMOLED منحنية الطرفين بحجم 6.7 بوصة وبدقة +QuadHD+ تمتاز بتقني في الركن الأعلى العلوي من أجل الكاميرا الأمامية كنان أن الشاشة ستمتاز بمعدل تحديث يبلغ 120Hz وسيضم كاميرا أمامية بدقة 32 ميجابكسل وثلاث كاميرات في الخلف بدقة 48 ميجابكسل للكاميرا الأساسية وبدقة 48 ميجابكسل

طيران الإمارات : إجازة شهر لموظفيها غير مدفوع الأجر بسبب كورونا

اصولها، أن المجموعة طلبت من الموظفين التفكير في الحصول على عطلات مدفوعة وغير مدفوعة مع سعيها للتعامل مع تباطؤ وصفته بأنه ملحوظ في أنشطتها .

ولدى المجموعة أكثر من ألف موظف من بينهم 21 ألفاً من الطائرات وأربعة آلاف طيار من نهاية مارس وحتى نهاية السنة الماضية للمجموعة .

كتب : محمد شوقي
طلبت شركة طيران الإمارات من موظفيها الحصول على إجازة تصل إلى شهر دون راتب بسبب فيروس كورونا المستجد والانتشار الذي أدى لإلغاء رحلات في أنحاء العالم .

ولفت طيران الإمارات لرحلات إيران والبحرين ولأغلب الوجهات في الصين بسبب الفيروس كما فرضت دول حول العالم قيوداً صارمة على دخول الأجانب .

وقال عادل أحمد آل رضا، الرئيس التنفيذي للعمليات في بيان اليوم الثلاثاء إن الشركة لديها احتياجاتها بسبب خفض وتيرة الرحلات وألغائها لبعض الوجهات .

وأضاف أنه بالنظر إلى أن موارد الموظفين يريدين متاحة وإلى حقيقة أن الكثير من الموظفين خيروا الاستقادة من إجازاتهم، فقد قدمت الشركة خياراً لهم للانتفاع بإجازة أو التقدم طوعاً للحصول على إجازة غير مدفوعة الأجر بما يصل لشهر في المرة، وكذرت رويترز يوم الأحد نقلاً عن بريد الكتروني تم إرساله داخلياً في مجموعة الإمارات، وهي الشركة القابضة للملكة العمومية التي تضم طيران الإمارات

" مايكروسوفت " : الهاتف " Surface Duo " مزدوج الشاشة سيصل قريباً

كتب : نهله مقلد
كشفت شركة "مايكروسوفت" في شهر أكتوبر الماضي عن جهازين مثيرين للإهتمام بتأينا التصميم القابل للطي، الجهاز الأول كان عبارة عن جهاز لوحى يضم شاشة بحجم 9 بوصة يدعى Surface Neo، في حين كان الجهاز الثاني عبارة عن هاتف يضم شاشتين بحجم 5.6 إنش لكل واحدة، ويعمل بنظام الأندرويد .

كانت هذه في مراحل مبكرة من عملية التطوير، وكانت شركة مايكروسوفت قد وعدتنا بإطلاقهما في موسم العطلات لهذا العام، وهو ما يعنى في أواخر الربع الرابع من هذا العام . كانت هذه هي الخطة الأصلية لشركة مايكروسوفت، ولكن يبدو أن هذه الخطة تغيرت الآن . ووفقاً لتقرير جديد صدر مؤخراً، فيبدو أنه شركة مايكروسوفت تعزم في الواقع إطلاق جهاز Surface Duo قبل الموعد المحدد، فقد تردد أن الشركة الأمريكية تخطط لإطلاق

شاومي : 3 كاميرات فى هاتف الألعاب " BlackShark 3 5G " القادم

كتب : محمد شوقي
تم الكشف عن هاتف الأمام "Xiaomi BlackShark 3" من شركة شاومي "Xiaomi" والذي سيضم ثلاث كاميرات في الخلف على عكس هاتف BlackShark الحالي الذي يضم كاميرتين فقط .

في الخلف ويضم هذه الكاميرات الثلاثة مستشعر بدقة 64 ميجابكسل .

وبصرف النظر عن الكاميرات الثلاثة في الخلف، فقد أكدت شركة Xiaomi، بالأحرى علامتها التجارية الفرعية "BlackShark"، في الأسبوع الماضي أن الهاتف BlackShark 3 سيضم أزرار كنف

ميكانيكية منبثقة، وهو الحل الذي من شأنه أن يوفر تحكم دقيق وردود فعل مميزة .

يبدو أن أزرار الكنف ستكون مستوية مع إطار الهاتف عندما لا تكون قيد التشغيل ويمكن كما يتضح في الفيديو التشويشي، ووفقاً لحساب BlackShark الرسمي على الشبكة الاجتماعية الصينية Weibo، فسوف يصل طول كل زر إلى 21 ملمتر، وتقول الشركة كذلك أن هذه الأزرار قادرة على تحمل أكثر من 300 ألف عملية إنبثاق وأكثر من مليون نقرة .

أوبر : تعيين أحمد خليل مديراً عاماً لها فى مصر

كتب : محمد شوقي
عينت شركة " أوبر " فى مصر أحمد خليل مديراً عاماً للشركة، بذلك أحمد حمودة، ويبدأ مهامه فى قيادة نمو وتوسعات الشركة، بالإضافة إلى إدارة عمليات أوبر برؤية استراتيجية فى السوق المصرى .

انضم أحمد خليل إلى أوبر فى عام ٢٠١٥، ليصبح من أوائل المساهمين فى بناء الشركة فى مصر . قبل تولي دور المدير العام، قاد خليل على فريق عمليات الشرق الأوسط وشمال أفريقيا الذى يشرف على أسواق السعودية، والأردن، والإمارات، وقطر، والبحرين، ولبنان .

وقاد خليل توسعات منتجات أوبر فى مصر والمنطقة، مشرفاً على إستراتيجية إطلاق سكوتر فى مصر، أوبر توك فى الجونة، إلى منتج أوبر تاكسى فى الأردن والسعودية، إلى مؤخرًا كمنعج لأوبر فى مصر .

وقال عبد اللطيف واكد، المدير العام لأوبر الشرق الأوسط وشمال أفريقيا: "أنا فخور للغاية بتولي خليل هذا الدور الحيوي والقيادي فى السوق المصرى الذى يعد سوقاً هاماً وديناميكياً لأوبر . كان خليل أحد العناصر التى ساهمت فى قصة نجاح أوبر منذ بدايتها، وهو ما تثبته إنجازاته خلال السنوات الأربع الماضية، وأنا واثق أنه سيقود نمو أوبر فى مصر فى ظل صناعة متنامية وسريعة التغير، نظراً لمسجله المهينى الحاصل التكنولوجية الثاقبة وخبرته الاستراتيجية فى مجال إدارة العمليات."

وقال أحمد خليل، المدير العام لأوبر مصر: " أشعر بقدر كبير من السعادة لقبول هذا التحدى الجديد، فقد قامت أوبر خلال السنوات الماضية ببناء أساس قوي، غيرت من خلاله ملامح الصناعة بالكامل، وأنا أتطلع قدماً لقيادة العصر الجديد لأوبر، خاصة بعد صدور لوائح النقل التشاركى فى مصر".

أضاف: "هذا العام، سنواصل توسيع إطار هذه الصناعة فى مصر، وسنستغل سلامة المستخدمين والتوسع فى منتجاتنا على رأس أولوياتنا، إلى جانب خلق فرص اقتصادية على نطاق واسع وتحسين تجربة المستخدم عبر توظيف تكنولوجيا أوبر وتطويرها".



بعد "الفصحى" .. "أبل" ستدفع 25 دولاراً لمستخدمي هذه الهواتف

كتب : صابر محمد
وافقت شركة "أبل" على دفع نحو 500 مليون دولار على هيئة تعويضات، لتسوية الدعوى القضائية التي تتهمها بتعمد إبطاء بعض طرازات أجهزة "آيفون"، فى "فصحى" أثرت على سعة الشركة الأمريكية .

وقدما ذكرت صحيفة "جارديان" البريطانية، فإن التسوية المقترحة جرى كشفها يوم الجمعة الماضى، لكنها تتطلب الموافقة النهائية من القاضى الأمريكى بولاية كاليفورنيا، إدوارد دافيلبا .

وحسب المصدر ذاته، فإن التسوية تقضى بدفع "أبل" 25 دولار لكل مستخدم عانى من مشكلة بطء هاتفه، التى اعترفت بها "أبل" مؤخرًا وقالت إن إبطاء الهواتف ضرورى لتفادى توقفها عن العمل مع تحديث أنظمة التشغيل .

وتقتضى الشركة الأمريكية المرافعة ارتكاب أى مخالفات، لكنها قررت حسم القضية على مستوى البلاد لتفادى مزيد من الأعباء بعدما سبب الأمر لها أزمة ثقة مع الزبائن، وقدما أظهرت أوراق المحكمة فى سان خوسيه .

وتغطى التسوية مالكي هواتف "آيفون 6" و"6 بس" و"6 إس" و"6 إس بلس" و"7" و"7 بلس" فى الولايات المتحدة، إلى جانب مستخدمى الهواتف المعتمدة على نظام iOS 11.2 أو الإصدارات التى جاءت بعدها، إلى غاية 21 ديسمبر 2017 وكان المشكوكون يزعمون أن أداء هواتفهم شهد تباطؤاً واضحاً، مشيرين إلى الأمر كان يهدف إلى دفعهم إلى شراء بطاريات جديدة أو استبدال أجهزةهم بأخرى حديثة وأرجعت "أبل" آنذاك هذه المشكلة إلى أسباب عدة، من بينها التغيرات فى درجات الحرارة والاستخدام المفرط .

كتب : محمد شوقي
تم الكشف عن هاتف الألعاب "BlackShark 3 5G" القادم من شركة شاومي "Xiaomi" والذي سيضم ثلاث كاميرات فى الخلف على عكس هاتف BlackShark الحالي الذى يضم كاميرتين فقط .

في الخلف ويضم هذه الكاميرات الثلاثة مستشعر بدقة 64 ميجابكسل .

وبصرف النظر عن الكاميرات الثلاثة فى الخلف، فقد أكدت شركة Xiaomi، بالأحرى علامتها التجارية الفرعية "BlackShark"، فى الأسبوع الماضى أن الهاتف BlackShark 3 سيضم أزرار كنف

معهد فرانكوفر : ابتكار سماعة أذن بصوت أوضح مع حجب للضوضاء المحيطة

كتب : صابر محمد
طور باحثو معهد فرانكوفر سماعة أذن تولد صوتاً أوضح حتى عند وجود ضوضاء محيطة، ما يساعد ضعاف السمع على فهم حديث شخص معين حتى فى حالة وجود أصوات أخرى متداخلة معه .

وذكرت الجمعية الألمانية للصم أن 15 مليون المانى يعانون من ضعف السمع، ولا يستطيعون متابعة المناقشات التمت، تدور بين عدة أشخاص بسبب تدخل أصواتهم، بالإضافة إلى أنهم لا يستطيعون التمييز بين أصوات الأشخاص بسبب افتقارهم لظاهرة تسمى أثر حفل الكوكيتل، وهى القدرة على التركيز على صوت المتحدث وتجاهل الضوضاء الموجودة فى الخلفية .

ولا تحقق سماعات الأذن التقليدية الترابط بين الأذن والدماغ وتتوكل عن انتقاء صوت المتحدث وتتوكل للضوضاء، وقال د . أكسل فينكي، الباحث فى معهد فرانكوفر لتقنيات الوسائط الرقمية

هذا الجهاز فى صيف هذا العام . ووفقاً للمصدر، فقد تم بالفعل الانتهاء من تصميم وتطوير عتاد الجهاز بحيث أصبح فريق التطوير يعمل الآن فقط على إنهاء تعديلاته ليتم إطلاق الأندرويد المستخدم فى هذا الهاتف، إذا كان هذا هو الحال بالفعل، فمن الممكن أن تكشف لنا مايكروسوفت من المزيد من التفاصيل حول جهاز Surface Duo و Surface Go 2 عندما تكشف عن Surface Book 3 فى هذا الربع .

نظراً للمشاكل على مستوى سلسلة التوريد بسبب فيروس كورونا، ومشكلة التكاليف المرتفعة، فمن المرجح أن تكشف شركة مايكروسوفت بتزويد الهاتف Surface Duo بالمعالج 855 Snapdragon، وب 6GB من الذاكرة العشوائية، وب 64GB من الذاكرة الداخلية، وعموماً، قد تحصل على المزيد من التفاصيل حول هذا الجهاز فى قادم الأسابيع والأشهر .

كتب : نهله مقلد
كشفت شركة "مايكروسوفت" فى شهر أكتوبر الماضي عن جهازين مثيرين للإهتمام بتأينا التصميم القابل للطي، الجهاز الأول كان عبارة عن جهاز لوحى يضم شاشة بحجم 9 بوصة يدعى Surface Neo، فى حين كان الجهاز الثاني عبارة عن هاتف يضم شاشتين بحجم 5.6 إنش لكل واحدة، ويعمل بنظام الأندرويد .

كانت هذه فى مراحل مبكرة من عملية التطوير، وكانت شركة مايكروسوفت قد وعدتنا بإطلاقهما فى موسم العطلات لهذا العام، وهو ما يعنى فى أواخر الربع الرابع من هذا العام . كانت هذه هى الخطة الأصلية لشركة مايكروسوفت، ولكن يبدو أن هذه الخطة تغيرت الآن . ووفقاً لتقرير جديد صدر مؤخراً، فىبدو أنه شركة مايكروسوفت تعزم فى الواقع إطلاق جهاز Surface Duo قبل الموعد المحدد، فقد تردد أن الشركة الأمريكية تخطط لإطلاق

فى أولدينبرج، «القدرة على انتقاء الأصوات محدودة جداً عند ضعف السمع الذين يستخدمون سماعات الأذن التقليدية، ولذا طور الفريق تقنية جديدة لجعل الأصوات أكثر وضوحاً وتتضمن جهاز تخطيط كهربائى للدماغ ومعالجا للإشارات الصوتية ونشاط دماغ كهربائى للضغرة السمعية، وتعمل من خلال تحليل الاستماع إلى الصوت الصادر منه، وبعد ذلك تنتقل هذه البيانات إلى سماعة الأذن كى توجه مكبر الصوت الموجود داخلها نحو مصدر الصوت المراد فيضخه ويحجب الضوضاء المحيطة .

أما الخطوة الأخيرة فهى تحفيز القشرة الدماغية السمعية عبر الجمجمة باستخدام تيار كهربائى ضعيف لتعزيم وضوح الصوت، بحيث الفريق عدة تصميمات مقترحة للتقنية الجديدة، وتعتمد فكرة التصميم على إظهار الاتصال بين سماعة الأذن والدماغ، وتشمل بعض الاقتراحات جهازاً واحداً يتضمن جميع مكونات التقنية، بينما يقترح البعض إضافة جهاز التخطيط الكهربائى للدماغ إلى سماعات الأذن الحالية .

