

حلم طال
انتظاره :

السياسي يفتتح مصنع الرمال السوداء بمدينة البرلس ويؤكد تعزيز دور القطاع الخاص بالتنمية

ومحورى في تنفيذ العديد من المشروعات التنموية والوقمية، التي تتم إقامتها في مختلف القطاعات، أكد رئيس الوزراء على توجيه الرئيس السيسي المستمر للحكومة بأهمية عقد المزيد من اللقاءات والحوارات مع مختلف رجال الأعمال والمستثمرين للتعرف المباشر على ما قد يواجههم من مشكلات أو تحديات، وذلك سعيًا للتعامل معها بشكل فوري، دعماً لجهود تهيئة المناخ المؤاتي لنضج المزيد من الاستثمارات في مختلف القطاعات، وعلى رأسها قطاع الصناعة، الذي يُعد قاطرة التنمية في الفترة القادمة.

دعم الدولة المستمر للقطاع الخاص لمزيد من المشاركة في الأنشطة الاقتصادية، وذلك بما يحقق الأهداف المرجوة. وتطرق الدكتور مصطفى مدبولي، خلال الاجتماع، إلى اللقاء الذي عقده الرئيس عبد الفتاح السيسي - رئيس الجمهورية، مع وفد من رجال الأعمال والمستثمرين المصريين من مختلف القطاعات الصناعية، منوهاً إلى أن هذا اللقاء يأتي تأكيداً لحرص الدولة وقياداتها على دعم مختلف الأنشطة الاقتصادية، وتنمية دور القطاع الخاص في الاقتصاد المصري خلال هذه الفترة، كمشارك أساسي



من الصناعات الدقيقة مما يفتح الآفاق لاستثمارات جديدة تدعم الاقتصاد الوطني وعملية التنمية الشاملة. من جهته أشاد رئيس الوزراء بافتتاح السيد الرئيس عبد الفتاح السيسي - رئيس الجمهورية، لمصنع الرمال السوداء، وأنه بهذا الافتتاح، تكون كدولة نفذنا الجزء الأصعب، في هذا المجال الواعد، ومن ثم ندعو مؤسسات القطاع الخاص للشراكة أو ضخ الاستثمارات لإنشاء العديد من المصانع، التي من شأنها تحقيق المزيد من الاستفادة من الثروات الموجودة، وتعظيم القيمة المضافة من خلالها، مجدداً تأكيد

كتب : أمير طه – علي الديب

أكد المتحدث الرسمي باسم رئاسة الجمهورية أن مصنع الرمال السوداء بكفر الشيخ هو الأحدث من نوعه على مستوى العالم باستخدام تكنولوجيا التعدين المتطورة، ويعتبر إضافة جديدة لسلسلة المشروعات القومية الكبرى التي تهدف إلى تعظيم الاستفادة والاستغلال الأمثل لموارد مصر الطبيعية، وتحقيق القيمة المضافة للمعادن المستخلصة من الرمال السوداء، التي تستخدم في العديد



www.alamrakamy.com

عالم رقمي

عقول شابة

رئيس مجلس الإدارة ورئيس التحرير خالد حسن

جريدة أسبوعية متخصصة في تكنولوجيا المعلومات والاتصالات



No. 752 16th year Sunday – 23 October 2022

التمن: 5 جنهيات

السنة السادسة عشر – العدد 752 الأحد 23 أكتوبر 2022 – 27 ربيع أول 1444 هـ

بحضور قوي للمستثمرين والاقتصاديين والخبراء :

انطلاق فعاليات «المؤتمر الاقتصادي، مصر 2022» .. وتطبيق وموقع إلكتروني لتوسيع المشاركة

آخر يتمثل في الجهود والتدابير التي اتخذتها الدولة المصرية للحد من آثار وتداعيات ارتفاع الأسعار. تجدر الإشارة إلى أنه في إطار حرص الحكومة على مشاركة مختلف الجهات المعنية، تم إطلاق الموقع الإلكتروني الخاص بالمؤتمر الاقتصادي، من خلال الرابط WWW.EEC2022.GOV.EG، وذلك لإطلاق تطبيق على الهاتف المحمول تحت مسمى «المؤتمر الاقتصادي- مصر 2022»، كما تم إطلاق عدد من الصفحات الخاصة بالمؤتمر على مواقع التواصل الاجتماعي؛ بهدف إتاحة جميع المعلومات الخاصة بالمؤتمر لحظة بلحظة، وتسهيل عملية اطلاع جميع المعنيين عليها، بما يشمل: التفاصيل الخاصة بالمؤتمر وجلساته المختلفة، وبثًا حيًا لفعاليات المؤتمر، ومنصةً للتواصل مع أصحاب الرؤى والأفكار الهادفة إلى تعزيز أداء الاقتصاد المصري، كما يُتيح الموقع كذلك الاطلاع على الأوراق الخلفية الخاصة بجلسات المؤتمر المُختلفة بما يشمل خلفية معلوماتية، وأهداف ومحاو كل جلسة، بما يسمح بتعزيز قنوات التواصل بين الحكومة والخبراء والمهنيين بالشأن الاقتصادي، والاستفادة من آرائهم ومقترحاتهم في هذا الصدد.

لنماره بما يليبى تطلعات المواطن المصري. كما تتمثل مخرجات الجلسة في تحديد السياسات والآليات المقترح تنفيذها؛ لتعزيز مساهمة القطاع الخاص في تحقيق مستهدفات النمو والتشغيل، بصفته شريكاً فاعلاً في جهود التنمية المستدامة، كما سيتم التعرف على مرئيات المشاركين والخبراء حول أهمية دفع الاستثمارات العامة الموجهة لتطوير البنية التحتية الداعمة لبيئة الأعمال والارتقاء بجودة الحياة للمواطن المصري، والرؤى والمقترحات بشأن ترتيب الأولويات في تخصيص الإنفاق العام. ومن الوقت نفسه، أشار المتحدث الرسمي إلى أن الجلسة الثالثة من جلسات المؤتمر في اليوم الأول تناقش السياسات النقدية في ظل التطورات العالمية؛ حيث تتضمن محاور النقاش في هذه الجلسة ملامح وأبعاد مشكلة التضخم العالمية الراهنة، وتداعيات الأزمة الروسية - الأوكرانية على تفاقم مشكلة التضخم في العالم، إلى جانب السياسات والتدابير التي اتخذها صانعو السياسات النقدية حول العالم لكبح التضخم، فضلاً عنكاس رفعا أسعار الفائدة في الأسواق المتقدمة على الأوضاع في الأسواق الناشئة، بجانب محور

خلال العقود الماضية، إضافة إلى التغيّر في الهيكل الاقتصادي ومصادر النمو على مدار العقود الثلاثة الماضية، والحاجة إلى الوصول إلى هيكل اقتصادي يحقق النمو الاحتوائي والمستدام. كما تناقش الجلسة تطور معدلات التشغيل، ودور المشروعات والمبادرات التنموية لزيادة معدلات التشغيل، وتوفير فرص العمل اللائق والمنتج وبخاصة لجموع الشباب والإناث، فضلاً عن تطور مساهمة القطاع الخاص في الاقتصاد وأهمية النهوض بدوره. أضاف السفير نادر سعد أن الجلسة ستتناول كذلك أثر الاستثمارات العامة في تحسين المناخ الاستثماري وجودة الحياة للمواطنين، و«ملاحج رؤية مصر 2030 ... الأولويات الوطنية والطريق إلى التنمية المستدامة في عالم متغير». ومن المنظر أن تتمثل مخرجات هذه الجلسة في بلورة سياسات ورؤى تسهم في تحقيق معدلات نمو اقتصادي شامل ومستدام ومستويات تشغيل مرتفعة في ظل التحديات التي تفرزها الظروف العالمية والإقليمية وانكسائاتها الإقليمية، وبصفة خاصة تحديد السياسات التي يجب اتباعها لاستدامة معدلات النمو، وضمان التوزيع العادل

كتب : محمد العطار - باكينام خالد

بتكليف من السيد الرئيس عبد الفتاح السيسي، رئيس الجمهورية، تنطلق غدا فعاليات «المؤتمر الاقتصادي - مصر 2022»، الذي تنظمه الحكومة المصرية خلال الفترة من 23 إلى 25 أكتوبر الجاري؛ لمناقشة أوضاع الاقتصاد المصري ومستقبله، وذلك بمشاركة واسعة من كبار الاقتصاديين، والمفكرين، والخبراء المتخصصين. صرح السفير نادر سعد، المتحدث الرسمي باسم رئاسة مجلس الوزراء، بأن اليوم الأول يشهد عقد عدة جلسات تناول مناقشة العديد من الموضوعات المرتبطة بالسياسات الاقتصادية والمجالات المتعلقة بها؛ مشيراً إلى أن الجلسة الأولى في اليوم الأول للمؤتمر تستهدف الوقوف على رؤى وأفكار الاقتصاديين حول ماهية السياسات الاقتصادية الكلية المطلوبة من واقع أفضل الممارسات الدولية، والأولويات الوطنية الحالية في ضوء «رؤية مصر 2030». أوضح المتحدث الرسمي أن هذه الجلسة ستناقش عدداً من المحاور المتمثلة في الأزمتا الاقتصادية المتلاحقة التي تواجه الاقتصاد العالمي، وانكسائاتها الدولية والمحلية، وتطور معدلات نمو الاقتصاد المصري

مجلس الوزراء يوافق على منح حوافز استثمارية للمشروعات الصناعية

الحافز الاستثماري خلال 45 يومًا من تاريخ نهاية الأجل المحدد لتقديم الإقرار الضريبي السنوي، وإلا استحق عليها مقابل تأخير يحسب علي أساس سعر الائتماني والخصم المعلن من البنك المركزي في الأول من يناير السابق على تاريخ استحقاق الحافز مع استبعاد كسور الشهر والجنه.



ويشترط لمنح الحافز أن يعتمد المشروع الاستثماري، أو توسعاته بحسب الأحوال، ويخضع الرئيس التنفيذي للهيئة العامة للاستثمار والمناطق الحرة أو من يفوضه بإصدار الشهادة اللازمة للتمتع بالحوافز التي نص عليها مشروع القانون. ونص مشروع القانون على أن تلتزم وزارة المالية بصرف هذا

كتبت : رشاحسين – باكينام خالد

وافق مجلس الوزراء، خلال اجتماعه برئاسة الدكتور مصطفى مدبولي، على مشروع قانون بتعديل بعض أحكام قانون الاستثمار الصادر بالقانون رقم 72 لسنة 2017، ونص مشروع القانون على أن « تُؤسس الشركة أو المنشأة خلال مدة أقصاها ثلاث سنوات من تاريخ العمل باللائحة التنفيذية لهذا القانون، ويجوز بقرار من مجلس الوزراء، بناءً على عرض الوزير المختص، مد هذه المدة لمدد أخرى لا يجاوز مجموعها تسع سنوات». وتمت إضافة مادة جديدة تقرر منح المشروعات الاستثمارية في الصناعات والمناطق التي يحددها مجلس الوزراء، وتوسعاتها، حافزًا استثماريًا لا يجاوز نسبة 55% من قيمة الضريبة على الدخل المتحقق

مع الأعلى للمستشفيات الجامعية، «المصرية للاتصالات» مبادرة لإتاحة قوقعة الأذن الإلكترونية للأطفال

المنتدب والرئيس التنفيذي للشركة المصرية للاتصالات أن العقود والاتفاقيات المنظمة لهذه الشركات تعد من أفضل الوسائل التي يهذك اللجوء إليها لتحقيق التكامل والتعاون لتخفيف آثار المشكلات الرئيسية لمجتمعنا، لذا فقد قرر مجلس إدارة الشركة المساهمة في عمليات استبدال قوقعة الأذن لعدد من الأطفال الحاصلين على موافقة اللجان المختصة بالمجلس الأعلى للمستشفيات الجامعية لزراعة قوقعة الأذن.

الاتفاقية يأتي في إطار الدور الذي تقوم به الوزارة، والمصرية للاتصالات، التي تعد الشغل الوطني للاتصالات بالدولة، بفضل ما تمتلكه من قاعدة عريضة من جمهور العملاء، وفي ضوء اهتمامها بواقع المجتمع، حيث تبذل الشركة جهوداً كبيرة ونشاطات عديدة للاهتمام بالفتاا الأولى بالرعاية؛ سواء من خلال ما تقدمه من خدمات اتصالات متطورة، أو من خلال القيام بمسؤوليتها المجتمعية على نحو رائد. من ناحيته قال المهندس عادل حامد، العضو

الانخراط في المجتمع بحضور كل من الدكتور عمرو طلعت - وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، والدكتور أيمن عاشور - وزير التعليم العالي والبحث العلمي حيث وقع الاتفاقية الدكتور حسام عبد الغفار - أمين عام المجلس الأعلى للمستشفيات الجامعية، والمهندس عادل حامد - العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للشركة المصرية للاتصالات. من جهته قال الدكتور عمرو طلعت - وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، أن توقيع

كتب: وائل الحسيني – سماح سعيد

شهد الدكتور مصطفى مدبولي - رئيس مجلس الوزراء، توقيع اتفاقية تعاون بين الشركة المصرية للاتصالات، والمجلس الأعلى للمستشفيات الجامعية، بشأن إجراء عمليات استبدال الأجزاء الخارجية لقوقعة الأذن الإلكترونية، والتي تستهدف الأطفال والفتاا من غير القادرين؛ من أجل تسهيلهم من

مدير قنوات التوزيع VMware: هادقا لتنمية القدرات التنافسية للمؤسسات لمواجهة التحديات

كتب : أمير طه – رشاحسين



أكد أسامة الديب مدير قنوات التوزيع لدى في إم وير « VMware » في حوار مع « عالم رقمي » الديب تلتزم شركة في إم وير بمساعدة الشركات على تبني نهج السحابة المتعددة الذي يركز على التطبيقات والذي يساهم في إرساء آفاق جديدة من الابتكار وتعزيز المرونة ومستويات الأمان. وهذا أمر مهم جداً لا سيما في وقتنا الحالي الذي تسعى فيه الشركات إلى التعامل مع التحديات العالمية المختلفة مثل معدلات التضخم المرتفعة والصوبات التي تواجه سلاسل التوريد. أضاف الشركة عرضت أحدث ابتكاراتها في مجال السحابة المتعددة، وتحديث التطبيقات، والتجربة الرقمية خلال مشاركتها ضمن فعاليات « جايتكس جوالبا 2022 » (وركنز على ابتكارات العملاء وتسلقي الضوء على أفضل الحلول التي تساهم في تسريع جهود التحول السحابي، وتمكين الموظفين في بيئات العمل الهجينة، وكيفية ربط تطبيقاتهم وأمنيتها الأمر الذي يساهم في تحفيز الابتكار والمضي قدماً بخطى التحول الرقمي لديهم كما ضم جناح الشركة عدة مناطق تجسد أولويات الشركة الاستراتيجية لتوسيع نطاق عملياتها السحابية الأصلية، وتسريع جهود التحول والتطور السحابي للشركات، وتزويد القوى العاملة بأفضل أدوات وتقنيات العمل الهجين.

المدير الاقليمي لـ « سوفوس»: استخدام ملفات تعريف الارتباط المسروقة لاجتياز التحقق من الهوية

عديداً كبيراً من المهاجمين يستهدفون المؤسسات المنفردة لأنها تجد صعوبة كبيرة في التعامل مع الهجمات وأثارها، ونرى بأن جميع المؤسسات مهما كان حجمها بحاجة إلى مزيج من الحلول المتطورة للأمن السيبراني وفرق من الخبراء المدربين على كشف التهديدات وردعها.

يعملون على تطوير أساليبهم للهجوم والاروافة بشكل يتطلب من فريق استقصاء التهديدات مواصلة المتابعة ومراقبة مؤشرات الاختراق في الشبكات واتخاذ الإجراءات التي توقف الهجمات قبل أن تؤدي إلى طلب الفدية. أشار وفقاً لما أوضحه دلييل سوفوس للهجمات النشطة 2022، فإن

المنتجات السحابية للأمن السيبراني من النطاق النهائية إلى الشبكة، والتي تمكن المؤسسات من الدفاع ضد هجمات سرقة الهوية والبرمجيات الخبيثة والهجمات الجانبية النشطة وهجمات طلب الفدية وغيرها الكثير.

متنافسة تفاعلية مستمرة، فالمهاجمون

كتب : علي الديب – سماح سعيد
أكد أجاي ناتالي المدير الاقليمي لشركة سوفوس ، العالمية المتخصصة في حلول الجيل التالي للأمن السيبراني، رد علي سؤال « عالم قمى » أن « سوفوس» عرضت مجموعتها الكاملة من

اقتصادية قناة السويس تبحث مع ميرسك وسيمنز للطاقة مشروعات تكنولوجيا الوقود الأخضر

مشروعات توطين الوقود الأخضر في إطار ما تقوم به الشركات من دراسات جديو تمهيدا لتوقيع العقود النهائية للمزمة والبدء الفعلي للتنفيذ. وأعرب وليد جمال الدين عن الدعم الكامل الذي توليه المنطقة الاقتصادية لقناة السويس مع كاي فيشر - رئيس مشاريع إزالة الانبعاثات الكربونية الاستراتيجية بشركة ميرسك و هاني النادي ممثل مجموعة ميرسك مصر والمهندسة ليلى الحارص - نائب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة سيمنز للطاقة، وذلك للوقوف على بعض التفاصيل التي تخص

كتب: علي الديب - وائل الحسيني

لتوطين صناعات الوقود الأخضر والصناعات المغذية التقى وليد جمال الدين - رئيس المنطقة الاقتصادية لقناة السويس مع كاي فيشر - رئيس مشاريع إزالة الانبعاثات الكربونية الاستراتيجية بشركة ميرسك و هاني النادي ممثل مجموعة ميرسك مصر والمهندسة ليلى الحارص - نائب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة سيمنز للطاقة، وذلك للوقوف على بعض التفاصيل التي تخص

MCS ملكرة تفاهم مع برنامج UNDP مصر لتبئية المهارات الرقمية لـ 400 شاب ودعم الابتكار

كتب : باكينام خالد – أمير طه

وقعت شركة « MCS »، لخدمات وحلول تكنولوجيا الأمن السيبراني، مذكرة تفاهم مع برنامج الأمم المتحدة الإنمائي بمصر UNDP ، بهدف تطوير مهارات نحو 400 شابا من خريجي الجامعات والعاملين بقطاع التكنولوجيا وتأهيلهم بما يتناسب مع متطلبات سوق العمل الحديثة والمساهمة البناة والتعليم ونقل المعرفة للمدنية للكوادر البشرية التي تمتلك في رفق مهارا المتخصصة حيث وقع مذكرة التفاهم كل من اليساندرو فراكاسيتي الممثل المقيم لبرنامج UNDP والمهندس طارق شبكة رئيس مجلس إدارة « MCS » . من جهته أكد اليساندرو فراكاسيتي بالتعاون مع MCS، ستساعد في بناء قدرات المهتمين بمجالات التحول الرقمي، كما سندعم الشركات لخلق المزيد من فرص العمل والفرص في مجال تكنولوجيا الشباب، وتعزيز ريادة الأعمال المجتمعية، وتمكين الشركات من تطوير المزيد من التكنولوجيا المساعدة. من ناحيته قال المهندس طارق شبكة - رئيس مجلس إدارة « MCS » هذه الشراكة من شأنها المساهمة البناة في تحقيق رؤيتنا المستقبلية بشأن تأهيل وتطوير كوادر البشرية التي تعد خطوة أساسية على طريق التنمية ، موضحا أننا نعمل برؤى واضحة وخطى ثابتة لترسيخ دورنا الفعّال في مجال التدريب والتعليم ونقل المعرفة للمدنية للكوادر البشرية التي تمتلك العديد من المميزات التنافسية ، وذلك بهدف ترسيخ مفهوم تصدير الكوادر البشرية المصرية وتأهيلهم لمتطلبات السوق العالمية ».



مكي: بنية تطلق شركة جديدة لتلبية احتياجات السوق السعودية للبنية التحتية التكنولوجية

كتب: وائل الحسيني – علي الديب

أكد المهندس أحمد مكي - رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة «بنية» لتكنولوجيا المعلومات ردا على سؤال « عالم رقمي » أن الشركة ستطلق قريباً شركة جديدة بالشراكة مع شركة «الفار» السعودية بحيث تستهدف تلبية احتياجات السوق السعودية بصورة أساسية في مجال البنية التحتية ، والذي يشهد طفرة كبيرة في مشروعات التكنولوجيا، حيث لم يتم الاستقرار نهائيا على حصص كل شريك ، وستكون الشركة معنية أيضا بالتواجد تلبية احتياجات في السوق الخليجية . جاء ذلك خلال فعاليات المؤتمر الصحفي الذي نظمتة الشركة لإطلاق مقرها الجديد في التجمع الخامس بالقاهرة حيث يعتد على توظيف أحدث تكنولوجيا الذكاء الاصطناعي ، بعد إدارى مبني ذكي ، وردا على سؤال «عالم رقمي» حول إمكانية قيام الشركة بطرح اسمها في البورصة للتداول قال إننا نقوم بدراسة طرح الشركة في البورصة ولكن هذا لن يتم في العام الحالي أو القادم حيث لدى الشركة رؤية مستقبلية لزيادة استثماراتها بنحو 150 مليون دولار خلال العام الحالي والقادم كما أن « بنية » لا تريد مجرد شريك مهول ولكن شريك استراتيجي يمثل قيمة مضافة حقيقية بالنسبة لتوسعات ونمو عائلتنا ونشاط وحجم الشركة . وفيما يتعلق بتأثير تراجع سعر صرف الجنية أمام الدولار على تعزيز صلاوات الشركة أكد مكي بالطبع تراجع سعر الصرف يعطي المنتجات والخدمات المصرية فرصة أكبر للتصدير ولكن بشرط جودة واللائم بالمعايير العالمية لذلك اتوقع أن سعر الصرف الحالي سيؤدي لزيادة فرص الشركات المصرية لتصدير منتجاتها.



تطبيق عالم رقمي



رؤيتنا

«عالم رقمي» لم يعد تعبيراً غامضاً يحتاج إلى تفسير في ضوء ما نشاهده الآن، وما يدور حولنا من تغيرات متسارعة تدفعنا بقوة إلى عصر عولمة المعرفة، والعلم، وثورة المعلومات، والاتصالات التي اقتحمت كل تفاصيل حياتنا، وإن لم تلحق بها نطل مكاننا بل سيتجاوزنا الزمن بمراحل.

«عالم رقمي» جريدتكم تسعى لكم ومعكم إلى دخول عالم تكنولوجيا المعلومات والاتصالات عبر المشاركة في إعداد جيل جديد قادر على التعامل مع هذا المجال بقوة، والانتقال من مرحلة المستخدم إلى الإنتاج وإيجاد مجتمع المعلومات.

«عالم رقمي» تسعى حثيثاً إلى المشاركة في إيجاد ذلك المجتمع من خلال التوعية والتسويق بكل مفرّدات مجتمع المعلومات وسوق التكنولوجيا محلياً وعالمياً من جهاز الكمبيوتر والتليفزيون المحمول مروراً بشبكة الإنترنت وصولاً إلى خدمات المحتوى الإلكتروني.

«عالم رقمي» تهدف إلى فتح قنوات الاتصال والتفاعل بين كل أطراف مجتمع المعلومات بداية منك إلى الشركات ومؤسسات الأعمال والأجهزة الحكومية والجمعيات الأهلية دون مبالغة أو تهميش طرف لصالح آخر.

عالم رقمي

أول جريدة اسبوعية متخصصة في تكنولوجيا المعلومات والاتصالات تصدر عن شركة عالم رقمي للصحافة والنشر والتوزيع بتريخيص من المجلس الأعلى للصحافة الإصدار الثاني

التصميمات الفنية بجريدة، عالم رقمي،

رئيس مجلس الإدارة ورئيس التحرير

خالد حسن

مدير عام التحرير

فاتن الخولي

مدير الديسك

عثمان أمين

المشرف الفني العام

محسن سيد

سكرتير التحرير

عادل فريخ

قسم التحقيقات : **محمد اليمن**
قسم الاخبار : **باكينام خالد**
قسم الخارجى : **بيتر نبيل**
المدير التقنى : **ياسر خالد**
المدير المالى : **منال رضوان**
مدير المحتوى الالكتروني: **شيهاء حسن**

للاشراكات والاعلانات

شركة عالم رقمي

المكتب الرئيسي : 8 شارع حسن
ابوسعدا الهي السابع مدينة العبور
ت: 0244818333

محمول: 0100990515

www.alamrakamy.com
Info@alamrakamy.com

لتريسيخ العمل بالتحول الرقمي :

MCS مذكرة تفاهم مع برنامج UNDP مصر لتنمية المهارات الرقمية للكوادر ودعم الابتكار



كتبت: باكينام خالد – رشا حسين

كشفت شركة الشرق الأوسط لأنظمة الاتصالات MCS الموزع المتخصص في خدمات وحلول تكنولوجيا المعلومات والأمن السيبراني عن توقيع مذكرة تفاهم مع برنامج الأمم المتحدة الإنمائي بمصر UNDP، في خطوة من شأنها ترسيخ سبل التعاون المشتركة بين الجهتين في تطوير مهارات الكوادر البشرية وتأهيلهم بما يتناسب مع متطلبات سوق العمل الحديثة والمساهمة البناءة في رفع مهارات المتخصصين ووعيمهم بما يتناسب مع مساعي الدولة للمضي قدماً نحو ترسيخ العمل بالتحول الرقمي، فضلاً عن أن التعاون الجديد يتضمن العمل المشترك على دعم منظومة الابتكار وريادة الأعمال في مصر وأفريقيا عبر مجموعة من البرامج والمسابقات للكشف عن المواهب والأفكار الحديثة التي من شأنها تحقيق أهداف التنمية المستدامة ورؤية مصر 2030.

وقع مذكرة التفاهم كل من اليساندرو فراكاستي الممثل المقيم لبرنامج الأمم المتحدة الإنمائي في مصر UNDP، والمهندس طارق شبة رئيس مجلس إدارة شركة الشرق الأوسط لأنظمة الاتصالات MCS، وذلك على هامش المؤتمر الصحفي الذي تضمن

عرض تفصيلي لرؤية MCS المستقبلية في مجال التدريب وتأهيل الكوادر البشرية، كما تضمن عرض حول برامج النمو الشامل والابتكار في UNDP، وفي سياق متصل استضاف الحدث جلسة نقاشية لبحث أهمية تأهيل الكوادر البشرية لدعم مستقبل مصر الرقمي.

من ناحيته أكد اليساندرو فراكاستي، الممثل المقيم لبرنامج الأمم المتحدة قائلاً: «اتفاقية الشراكة التي نوقعتها اليوم هي خطوة أخرى في الاتجاه الصحيح نحو تحقيق أهداف التنمية المستدامة ورؤية مصر 2030. بالتعاون مع MCS، سنساعد



أسطورة كرة القدم جون أوبي ميكيل سفيراً لعلامة "ريف ترست" التجاري

كتبت : باكينام خالد – رشا حسين

كشفت شركة "ريف ترست"، الشركة العالمية الرائدة في مجال الإقامة والمواطنة عن طريق الاستثمار، عن تعاقدها مع لاعب كرة القدم ميكيل أوبي ليكون سفيراً لعلامتها التجارية. وبدا ميكيل أوبي، أحد أكثر لاعبي كرة القدم تنوعاً في الفكرة السراء، مسيرته المهنية مع نادي بلاتو يوناييتد المحلي، قبل أن ينضم إلى نادي لين الترويجي بسن 17 عاماً في عام 2004. وفي عام 2006، انتقل إلى نادي تشيلسي الإنجليزي حيث لعب معه 11 عامًا، قبل الانتقال إلى المين للعب في تايجانج تيدا في عام 2017. وأعلنت الشركة عن تعاقدها مع ميكيل في حفل ساهر يوم 13 أكتوبر 2022 حضره نخبة من الإعلاميين والمؤثرين الاجتماعيين. ويأتي الحفل الذي انعقد في دبي، للإعلان عن جون ميكيل أوبي كأول سفير لعلامة "ريف ترست" التجارية، وذلك بعد توسع الشركة الناجح عالمياً في إفريقيا وافتتاحها لمكاتب في كل من نيجيريا ومصر وباقي دول الشرق الأوسط خلال العقد المنصرم.

لدعم وتعزيز ريادة الأعمال

فوربس الشرق الأوسط تطلق قمة 30 UNDER في نسختها الأولى بمدينة الجونة



كتبت : رشا حسين – باكينام خالد

أعلنت فوربس الشرق الأوسط تفاصيل النسخة الأولى لقمة تحت الثلاثين (30 UNDER SUMMIT) التي تعقد لأول مرة في الشرق الأوسط خلال الفترة من 24 وحتى 26 نوفمبر القادم في مركز الجونة للمؤتمرات والثقافة بمدينة الجونة، لتشهد الإعلان عن قائمة فوربس السنوية 30UNDER30 التي تضم مجموعة ملهمة من رواد الأعمال والمبتكرين والرياضيين.

يأتي انعقاد هذه القمة التي تستضيفها مدينة الجونة، إحدى مدن مكة أورايسكوم للتنمية مصر بالبحر الأحمر، في إطار جهود مجلة فوربس الشرق الأوسط لدعم وتعزيز ريادة الأعمال، وتشهد القمة على نادي مدار ثلاثة أيام عدداً من الفعاليات التي تلقي الضوء على مجهودات رواد الأعمال والمبتكرين الشباب وجميعهم بعدد كبير من الخبرة وأصحاب الأعمال في مختلف المجالات ونخبة من نجوم المجتمع، لتمثل القمة منصة فعالة لتبادل الخبرات ودعم ريادة الأعمال. أكدت خلود المحيان، رئيس تحرير مجلة فوربس الشرق الأوسط، أن قمة تحت الثلاثين (30 UNDER SUMMIT) تعد حدثاً فريداً بquam لأول مرة في الشرق الأوسط لدعم وتعزيز ريادة الأعمال في مختلف المجالات، وأنه تم اختيار مصر لانعقاد القمة نظراً إلى أنها تعد واحدة من أهم الأسواق في المنطقة، ولديها العديد من المواهب الشابة

كتبت : باكينام خالد – نهلة مقلد

أعلنت «جونير نتوركس»، إحدى أبرز الشركات العاملة في مجال الشبكات الآمنة المدعومة بالذكاء الاصطناعي، عن مشاركتها في معرض «جيتكس العالمي 2022»، حيث ستقدم خلاله قدراتها لتمكين المؤسسات والشركات من التخلص من القيود التقليدية للشبكات ودعمها للتحول في طريقة التشغيل والتواصل والعمل في عصر التقنيات السحابية. يأتي ذلك في الوقت الذي تتبنى الشركة شعار «الطلب المزيد من شبكتك»، حيث سيتعرف الحاضرون في معرض العرض على حلول «جونير» المؤتمتة والقابلة للتوسع والأمنة والتي تساهم في تحسين تجارب العملاء وتحفيز عادات إيجابية للشركات.

وقال يعرب سخيني، نائب الرئيس للأسواق الناشئة في أوروبا والشرق الأوسط وأفريقيا لدى «جونير نتوركس»: «أصبح مشهد الأعمال الإقليمي يطغى عليه الطابع الرقمي بشكل هائل مع الاعتماد على التقنيات السحابية. ومن هذا المنطلق، فلا مجال لتعطيل الشبكات في جميع قطاعات الصناعة، من التصنيع والاتصالات إلى الخدمات المصرفية والتجزئة، لأن تأثير ذلك على الأعمال لا يحصى، وأحياناً لا يمكن تعويضه. وإننا نتفهم في جونير هذه التحديات ونرى أن جيتكس يشكل منصة ممتازة لعرض قدرات جونير في توفير تجارب متبينة لمزودي الخدمات

ولعملناهم، كما تساعد حلولنا المؤسسية مبتكرة والأمنة القائمة على الذكاء الاصطناعي عبر السحابة ومركز البيانات على جعل الاتصال سلساً.»

أبرز حلول «جونير» في المعرض:
الشبكات المدعومة بالذكاء الاصطناعي: قامت «جونير» بدمج إدارة الشبكة السلكية واللاسلكية وشبكة SD-WAN في بوابة موحدة قائمة على السحابة مع تزويدها برؤى وأتمتة قائمة على منصة MIST AI. يتيح ذلك لمشغلي الشبكات تحسين تجارب المستخدم النهائي باستمرار من العمل إلى السحابة، مما يوفر الوقت والمال من خلال حل المشكلات بشكل أسرع وزيارات أقل في الموقع. ويستفيد المستخدمون من البنية التحتية للشبكة التي تتسم بالقابلية للتوسع والموثوقية والقياس بشكل أكبر.

شبكات مراكز التوزيع:

يعد «أبسترا» JUNIPER APSTRA، برنامجاً يعتمد على ما يعرف بالشبكات القائمة على النوايا، حيث يعمل على أتمتة تصميم شبكة مركز البيانات ونشرها وتنفيذ عملياتها والتحقق منها عبر مجموعة واسعة من جهات البيع. وسواء كانت إدارة آثار أزمة سلسلة التوريد العالمية أو التعامل مع التغييرات في القوى العاملة الناجمة عن جائحة «كوفيد-19»، فالمؤسسات من جميع الأحجام والقطاعات تواجه أسئلة تتعلق بالبنية والتي تشكل كيفية بناء مراكز البيانات الخاصة بها. وقد تم تطوير برنامج

التي تعد خطوة أساسية على طريق التنمية، موضحاً أننا نعمل بروى واضحة وخطى ثابتة لترسيخ دورنا الفعال في مجال التدريب والتعليم ونقل المعرفة الحديثة للكوادر البشرية التي تمتلك العديد من المميزات التنافسية، وذلك بهدف ترسيخ مفهوم تصدير الكوادر البشرية المصرية وتأهيلهم لمتطلبات الأسواق العالمية».

أضاف التعاون المشترك مع UNDP لا يقتصر على التدريب وتأهيل الكوادر البشرية فقط وإنما يتضمن دعم منظومة الابتكار وريادة الأعمال التي تعد واحدة من أهم مكونات منظومة التحول الرقمي وأحد أهداف التنمية المستدامة.

تجدر الإشارة إلى أن اللقاء استضاف جلسة نقاشية حول أهمية تأهيل الكوادر البشرية لدعم مستقبل مصر الرقمي، والتي أدارها المهندس مصطفى بخيت، وتحدث خلالها كل من الدكتور هشام فاروق – مستشار وزير التعليم العالي والبحث العلمي للتحول الرقمي والدكتور زرار سامي – مستشار الابتكار وريادة الأعمال UNDP والمهندس محمد مصطفى – مدير تطوير الأعمال MCS والمهندس وسيم يوسف – مدير الشرق الأوسط وشمال أفريقيا PALO ALTO NETWORKS والمهندس والمهندس باسم صالح – المدير الإقليمي للمبيعات بشركة F5 نتوركس.



رقمي «حول إمكانية قيام الشركة بطرح اسمها في البورصة للتداول أننا أننا نقوم بدراسة طرح الشركة في البورصة ولكن هذا لن يتم في العام الحالي أو المقبل حيث لدى الشركة رؤية مستقبلية لزيادة استثماراتها بنحو 150 مليون دولار خلال العام الحالي والمقبل كما أن «بنية» لا تريد مجرد شريك ممول ولكن شريك استراتيجي يمثل قيمة مضافة حقيقية بالنسبة لتوسعات ونمو عائدات ونشاط وحجم الشركة. وفيما يتعلق بتأثير تراجع سعر صرف الجنية أمام الدولار على تعزيز صادرات الشركة أكد مكي بالطبع تراجع سعر الصرف يعطى المنتجات والخدمات المصرية فرصة أكبر للتصدير ولكن بشرط جودة الالتزام بالمعايير العالمية لذلك نتوقع أن سعر الصرف الحالي إلى زيادة فرص الشركات المصرية لتصدير منتجاتها وهذا ما نتوقع مع انتهاء «بنية» من صنعها لإنتاج كوابل الألياف الضوئية، بالتعاون مع شركة «كورننج الأمريكية المتخصصة في إنتاج الكوابل

الجديد، حيث تصل حصة الهيئة نحو

30% من هذا المصنع وتعود الحصة

الباقية لشركة «بنية» مشيراً أن «بنية

وقعت عقداً لتوريد أكثر من نصف

إنتاجية المصنع لأحد عملائها في إفريقيا

كما تلقت الشركة طلبات تتجاوز بنسبة

65 % من إنتاج المصنع العالمي، مؤكداً

عزم الشركة على الصنفاً في رفع أسعار

أحدث تكنولوجيا الإنتاج وأعلى معايير

الجودة للمصنع المصرية، لتشجيعها على

توطين لتوسعات ونمو عائدات ونشاط

مشيراً إلى تعاون شركته مع عدد من

الجهات الحكومية لتنفيذ خططها للتحو

الرقمي نتيجة التزام الشركة بمعايير الكفاءة

والجودة في تنفيذ مشروعات البنية التحتية

. أضاف: «تتميز مدينة الجونة ببيئة

متنوعة جداً بالنسبة لنا ولكن نجحنا

من خلال تبني حلول ابتكارية ومزمنة

في التعامل بإيجابة مع هذه الظروف

والمحافظ على معدلات النمو الإيجابي في شركات

لعدادات وحجم أعمال الشركة على مدار

العوام من 2018 حتى 2021 وتوقع

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

40% من مواهب البلوكشين حاصلين

على درجة الماجستير

بقلم: جوناثان ميربي



الرئيس التنفيذي لشركة BanklessTimes

وفقاً لتحليل أجراه « BanklessTimes.com »، يشهد القطاع مساراً تصاعدياً سريعاً، حيث حصل 40 ٪ من مواهب blockchain على درجة الماجستير. وإذا كنت تبحث عن وظيفة في صناعة blockchain، فمن المهم أن تتمتع بخلفية تعليمية قوية. سيكون لدى المرشحين الحاصلين على درجة الماجستير ميزة كبيرة على أولئك الذين ليس لديهم واحدة. في بالإضافة إلى ذلك ، من المهم أن تكون لديك مهارات تقنية قوية وأن تكون قادراً على إظهار فهم عميق لتكنولوجيا blockchain. كما أن الخبرة في القطاع المالي تحظى بتقدير كبير من قبل أصحاب العمل.

المهندسون وفنيو تكنولوجيا المعلومات متخصصون أساسيون
هناك فجوة كبيرة في المهارات في تجمع المواهب العالمي blockchain، لاسيما في الخبرة التقنية. يتمتع قطاع blockchain بالتطور التكنولوجي. علاوة على ذلك، فهي لا تزال في مهبها وتحتاج إلى فنيين أكفاء لوضع البنية التحتية. وبالتالي، فإن طلب القطاع على أكثر الفنيين المؤهلين أكاديمياً.

في قوائم الوظائف، تكون الحاجة إلى مواهب blockchain على نطاق عالمي هي الأعلى بالنسبة للمواهب الهندسية، يليها الطلب على الموهبة في مجال تكنولوجيا المعلومات. يتبع عن كثب إدارة المنتج والتسويق ثم الموارد البشرية.

التغييرات في مسار تقنية Blockchain

في عام 2021، انتشر قطاع blockchain. بسبب التيسير الكمي العالمي، ارتفع سعر البيتكوين إلى أعلى مستوى جديد على الإطلاق عند حوالي 69000 دولار. وبالتالي، وضعها في أفضل 10 أسواق أصول في العالم ودفعها لفترة وجيزة قبل Tesla إلى المركز السابع. شهدت صناعة blockchain العالمية ارتفاعاً بنسبة 645٪ تقريباً في جمع التبرعات في عام 2021.

مع انتقالها لمقرها الذكي الجديد :

أحمد مكي: بدء إنتاج مصنع «بنية» لكابلات الألياف الضوئية مطع 2023.. وتصدير 65% من الإنتاج

وحول مشاركة الشركة في توفير البنية التحتية للمدارس والجامعات قال رئيس مجموعة «بنية» أنه تم الانتهاء من اتاحة البنية التحتية للتكنولوجيا لنحو 2500 مدرسة كمرحلة أولى وفقاً لخطّة وزارة التربية والتعليم والتعليم الفني كما يتم حالياً تنفيذ مشروع تزويد الجامعات بالبنية التحتية التكنولوجية. وفيما يتعلق بدور الشركة لدعم رواد الأعمال وتشجيع الابتكار قال إن الشركة انشأت في مقرها الجديد مركز للبحث والتطوير ويهدف إلى تطوير الحلول التكنولوجية التي تقدمها الشركة لعملائها وشركائها كما أن شركة «بنية» فينشر «وهي شركة للاستثمار معنية بدعم رواد الأعمال والاستثمار في شركات التكنولوجيا الناشئة المتخصصة في تقنياتترنت الأشياء، والذكاء الاصطناعي تتولى دعم الشباب من أصحاب الأفكار وضخ الاستثمارات لمساعدتها على النمو وستعلن قريباً عن مفاجيات إيجابية في مجال ريادة الأعمال.



الاسباب الضوئية حيث من المنتظر الانتهاء من المصنع نهاية العام الحالي وبداية الإنتاج مطلع العام المقبل لتلبية احتياجات السوق المحلية والتصدير أيضاً لدول المنطقة وأفريقيا إذ سيكون اسعارنا تنافسية جداً مقارنة بأسعار باقي المنافسين من مختلف دول العالم.

أوضح الرئيس التنفيذي لشركة «بنية»

منتجاتها وهذا ما نتوقع مع انتهاء «

بنية» من صنعها لإنتاج كوابل الألياف

الضوئية، بالتعاون مع شركة «كورننج

الأمريكية المتخصصة في إنتاج الكوابل

الجديد، حيث تصل حصة الهيئة نحو

30% من هذا المصنع وتعود الحصة

الباقية لشركة «بنية» مشيراً أن «بنية

وقعت عقداً لتوريد أكثر من نصف

إنتاجية المصنع لأحد عملائها في إفريقيا

كما تلقت الشركة طلبات تتجاوز بنسبة

65 % من إنتاج المصنع العالمي، مؤكداً

عزم الشركة على الصنفاً في رفع أسعار

أحدث تكنولوجيا الإنتاج وأعلى معايير

الجودة للمصنع المصرية، لتشجيعها على

توطين لتوسعات ونمو عائدات ونشاط

مشيراً إلى تعاون شركته مع عدد من

الجهات الحكومية لتنفيذ خططها للتحو

الرقمي نتيجة التزام الشركة بمعايير الكفاءة

والجودة في تنفيذ مشروعات البنية التحتية

. أضاف: «تتميز مدينة الجونة ببيئة

متنوعة جداً بالنسبة لنا ولكن نجحنا

من خلال تبني حلول ابتكارية ومزمنة

في التعامل بإيجابة مع هذه الظروف

والمحافظ على معدلات النمو الإيجابي في شركات

لعدادات وحجم أعمال الشركة على مدار

العوام من 2018 حتى 2021 وتوقع

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

استمرار هذا النمو في عام 2022.

مع تصميم وتشبيد 370 منصّة عرض وجناح :

مشاركة قوية لـ «إكس بي لايف» بالدورة الأكبر

كتب : محمد العطار – علي الديب

كشفت «دي إكس بي لايف» عن مشاركة قوية و متميّزة في الدورة الـ 42 لمعرض جاينكس جلوبال، حيث كانت مسؤولة عن تصميم وتشبيد نحو 370 جناحاً ومنصة عرض، وعدداً من مناطق الفعاليات الخاصة وورش العمل والأنشطة، بما في ذلك 33 جناحاً لمجموعة من الدوائر الحكومية والخاصة والشركات العالمية. تزيد مساحتها على 300 ألف قدم مربع، أبرزها جناح دبي الذكية، وجناح هيئة تنظيم الاتصالات والذكاء، المقام كل منهما على مساحة تزيد على 3 آلاف قدم مربع، وجناح مكتب الشارقة الرقمية، ومنصة عرض أوركلا، ونوم السعودية، وأوكلا، وغيرها من الشركات العالمية.

بجانب تشبيد نحو 300 منصة عرض صغيرة، و 37 من أبرز مناطق الفعاليات والأنشطة، الموزعة على 26 قاعة، منها 3 خيام ضخمة، أقيمت لأول مرة في تاريخ الحدث لاستيعاب الأعداد المتزايدة للشركات العارضة في الدورة الأكبر في تاريخ المعرض؛ كما شمل ذلك أيضاً تصميم وتشبيد 20 مسرحاً، و 10 غرف اجتماعات مربة، ومساحات متنوعة للفعاليات الخاصة، في جميع أرجاء المعرض.

شملت أعمال دي إكس بي كمفان رئيسي أيضاً، تغطية أرشيات المعرض والطرق والأماكن العامة الداخلية والخارجية بمساحة تزيد على أكثر من 750,000 قدم مربع من السجاد، والتي سوف تذهب لإعداد التدوير فور انتهاء المعرض، واستخدامها في تصنيع منتجات سوف يُعاد استخدامها في صناعة الفعاليات وغيرها من الصناعات الأخرى.

جيتكس العالمي 2022: «جونير نتوركس» تستعرض حلولها المبتكرة الهادفة إلى توفير تجارب سلسلة للمؤسسات والمستخدمين

وأتمتة عمليات سير عمل مركز البيانات الرئيسي كمصدر واقعي وحيد لتأسيس مركز بيانات. وتتيح هذه إمكانية لعلاء «جونير» ومزودي خدماتها والخدمات السحابية إدارة عمليات مركز البيانات وأتمتتها، بغض النظر عن الهيكل والبروتوكولات المستخدمة.

الاتصال بأمان:
توفر منصة CONNECTED SECURITY من «جونير» الحماية للمستخدمين والتطبيقات والبنية التحتية من خلال توسيع قدرات الأمان لتشمل كافة نقاط الاتصال، من العمل إلى السحابة، على امتداد الشبكة بأكملها. ويمكن دمج مجموعة حلول الشبكات والأمان من «جونير»، بالإضافة إلى المنتجات من شركاء المنظومة، وحتى المنتجات من المنافسين، لمساعدة المؤسسات على بناء شبكات تدرّك التهديدات وتمكّنها من صدّ المهاجمين.

وفي وقت سابق من العام الجاري، أعلنت «جونير» عن توسيع عروض SASE مع إضافة ميزة CLOUD ACCESS SECURITY BROKER (CASB) وإمكانيات متقدمة لمنع فقدان البيانات (DLP) إلى حل Secure Edge من «جونير» ومن خلال هذه الإضافة الجديدة، تقدم «جونير» مجموعة متكاملة من SASE التي تتميز بقدرات متعمدة ومستخدمة بمرونة مع توسيع مبادئ «الثقة المتناهية»



«أبسترا» من «جونير» من الألف إلى الياء بهدف التعامل مع مستجدات هذا العصر الجديد على صعيد العمليات. وتعد نسخة «أبسترا فريفرم» (APSTRA FREEFORM) التي جرى الإعلان عن مخرجاً أحدث توسعاً لمنصة ضمان وأتمتة مركز البيانات متعدد البائعين التابع لـ «جونير». وتهدف «أبسترا فريفرم» توحيد التجارب عبر البائعين

ولعملناهم، كما تساعد حلولنا المؤسسية مبتكرة والأمنة

القائمة على الذكاء الاصطناعي عبر السحابة ومركز البيانات

على جعل الاتصال سلساً.»

أبرز حلول «جونير» في المعرض:

الشبكات المدعومة بالذكاء الاصطناعي:

قامت «جونير» بدمج إدارة الشبكة السلكية واللاسلكية

وشبكة SD-WAN في بوابة موحدة قائمة على السحابة مع

تزويدها برؤى وأتمتة قائمة على منصة MIST AI. يتيح

أجاي ناتالي المدير الإقليمي لـ سوفوس لـ «عالم رقمي» :

سوفوس تستعرض مجموعتها الكاملة من المنتجات السحابية للأمن السيبراني من النقاط النهائية للشبكة

المهاجمون يستغلون ملفات تعريف الارتباط لاختراق الشبكات والحركة فيها بحرية وانتحال الشخصية

الماضي ازدياد الهجمات التي حوّلت سرقة ملفات تعريف الارتباط إلى وسيلة للانتفاخ على أنظمة التحقق المتعدد من الهوية. فقد انتقل المهاجمون إلى نسخ محسنة وحديثة من برمجيات سرقة المعلومات، مثل RACCOON STEALER وغيرها لتبسيط أمر الحصول على ملفات تعريف الارتباط الخاصة بالمستخدم من الهوية. وفي حال حصول المهاجم على تلك الملفات، يصبح بإمكانه التحرك بحرية في الشبكة وانتحال شخصية المستخدمين القانونيين.

أضاف في بعض الحالات، تعتبر سرقة ملفات تعريف الارتباط بحد ذاتها هجمة عالية التركيز، يحصل فيها المهاجمون على البيانات من نظام ما في الشبكة ويستخدمون ملفات قانونية لتكون واجهة تخفي أنشطتهم الخبيثة. وبعد أن يتمكن المهاجم من الدخول إلى الموارد السحابية وموارد الويب التابعة لمؤسسة باستخدام ملفات تعريف الارتباط، يصبح بوسعهم استخدامهم لمزيد من الهجمات كاختراق البريد الإلكتروني وهجمات الهندسة الاجتماعية للتغلغل في النظام بشكل أكبر – وحتى تغيير البيانات والسيطرة على رموز المصادر.

استخدام ملفات تعريف الارتباط المسروقة في اجتياز مستويات التحقق من الهوية

أشار وفقا لما أوضحه دليل سوفوس للهجمات النشطة 2022، فإن عدداً كبيراً من المهاجمين يستهدفون المؤسسات المنفردة لأنها تجد صعوبة كبيرة في التعامل مع الهجمات وآثارها، ونرى بأن جميع المؤسسات مهما كان حجمها بحاجة إلى مزيج من الحلول المتطورة للأمن السيبراني وفريق من الخبراء المدربين على كشف التهديدات وردعها كما أطلقت سوفوس، تقريرها SOPHOS X-OPS بعنوان «سرقة ملفات تعريف الارتباط: الطريقة الجديدة لتجاوز المحيط الخارجي»، والذي أظهر بأن المجرمين السيبرانيين رفعوا من وتيرة استهداف الثغرات عبر سرقة ملفات تعريف الارتباط لاستخدامها في اجتياز إمكانات التحقق المتعدد والوصول إلى الموارد المؤسسية.

ملفات قانونية لأنشطة خبيثة

وردًا على سؤال «عالم رقمي» قال المدير الإقليمي لشركة «سوفوس» «شهدنا على مدى العام



المؤسسات على اختلاف أحجامها، وذلك لمكافحة الهجمات السيبرانية مثل برمجيات طلب القدية على مدار الساعة طوال العام.

سرقة الهوية

وحول باقة الحلول الأمنية التي تقدمها الشركة ا.ك. أجاي أن «سوفوس» عرضت مجموعتها الكاملة من المنتجات السحابية للأمن السيبراني من النقاط النهائية إلى الشبكة، والتي تمكن المؤسسات من الدفاع ضد هجمات سرقة الهوية والبرمجيات الخبيثة والهجمات الجانبية النشطة وهجمات طلب القدية وغيرها الكثير.

أضاف أصبح الأمن السيبراني بمثابة منافسة تفاعلية مستمرة، فالمهاجمون يعملون على تطوير أساليبهم للهجوم والمراوغة بشكل يتطلب من فريق استقصاء التهديدات مواصلة المتابعة ومراقبة مؤشرات الاختراق في الشبكات واتخاذ الإجراءات التي توقف الهجمات قبل أن تؤدي إلى طلب القدية.

رسالة دبي : خالد حسن اعده للنشر : باكينام خالد – علي الديب

أكد أجاي ناتالي المدير الإقليمي لشركة سوفوس العالمية المتخصصة في حلول الجيل التالي للأمن السيبراني، في حواره مع «عالم رقمي» أن الشركة سلطت الضوء ، خلال مشاركتها مؤخرًا في أسبوع جايتكس للتقنية 2022 ، على دورها في مساعدة المؤسسات على التعامل مع الهجمات السيبرانية النشطة بشكل أفضل ومنع تكرارها أو حتى وقوعها، وذلك بفضل مجموعتنا الواسعة من حلول الأمن السيبراني.

ورد على سؤال «عالم رقمي» قال عرضت الشركة خدماتها للكشف والاستجابة المدارة وغيرها من الحلول المتقدمة للأمن السيبراني حيث تركز الشركة على أهمية الجمع بين قدرات خبره استقصاء التهديدات والاستجابة لها وبين الأدوات المتكيفة في توفير الحماية والكشف ومعالجة الآثار التي تواجهها

الفضل في تبني الحلول الناشئة يؤثر سلبا على 74 ٪ من الشركات

بقلم: جين جونز

كبير مسؤولي التسويق في كوميرستولز ، لحلول التجارة الرقمية

كشف تقرير «الابتكار التجاري لعام 2022»، الذي أعدته شركة كوميرستولز العالمية، أن العلامات التجارية التي لا تستفيد من منصات التجارة الحديثة تميل إلى أن تشهد انخفاضاً في ولاء العميل. ومن المتوقع أن يؤدي الاستطلاع الذي شمل أكثر من 300 من قادة الأعمال التجارية بالتجزئة العالمية إلى زيادة الوعي وتشجيع الشركات في الشرق الأوسط على تبني وتطوير منصات التجارة من الجيل التالي التي تدعمها هندسة التجارة بدون رأس.

يوضح التقرير كيف أن الانقراض إلى الابتكار في الصناعة له تأثير سلبي على ولاء العلامة التجارية والمبيعات وتجربة العملاء. ركز التقرير على الكيفية التي يسارع بها المستهلكون إلى التحول من العلامات التجارية البطيئة إلى المبتكرة التي تقدم تجارب تجارة دون المستوى ، مع قيادة جيل الألفية وجيل Z الهجرة. وفقاً للتقرير ، سيتحول 73 في المائة من المستهلكين إذا كانت تجربة التجارة للعلامة التجارية أقل من توقعاتهم. علاوة على ذلك ، يفضل أكثر من نصف هؤلاء المستهلكين تجارب التجارة الحديثة ، والتي تتميز بتغيير تفضيلات المستهلك وخيارات الدفع والأجهزة الرقمية.

ويشير التقرير كذلك إلى أن أكثر من 70 في المائة من المستهلكين أعربوا عن مخاوفهم من أن جيل الألفية ، الذي يبلغ دخله المتاح أكثر من 2.5 تريليون دولار أمريكي ، قد يغير عادات الشراء ويتحول إلى الأعمال التجارية في أماكن أخرى. يلي ذلك الجيل Z و GEN X ، اللذان يشكلان 54 في المائة و 48 في المائة من السكان على التوالي. كما سلط حوالي 40 في المائة من المستهلكين الضوء على الكيفية التي تجعل الحلول التجارية الحالية لشركاتهم من الصعب عليها بيع سلعهم أو خدماتهم. وبالمثل ، على الرغم من إيداع العملاء اهتماماً بمجموعة متنوعة من خيارات الدفع ، فإن أقل من نصفهم يقدمون طرق دفع متعددة ، حيث يقدم أقل من 20 في المائة من المستهلكين الدفع بنقرة واحدة ، وحتى أقل يقدمون ميزات «اشتراك الآن وادفع لاحقاً» واسترداد النقود.

ويجسد المستهلكون باستمرار تعريف تجربة العملاء المثالية ، نظراً لوفرة الخيارات وقوة الإنترنت في متناول أيديهم. العلامات التجارية ذات العمر الطويل هي تلك التي تأخذ هذا التحول في الاعتبار من منظور تكنولوجي وثقافي وتطور باستمرار لتلبية متطلبات العملاء. التغيير ثابت في النظام البيئي للتجارة الحديثة. نتيجة لذلك ، يجب أن تكون العلامات التجارية مرنة وأن تتلقى بالعملاء أينما كانوا. وهذا يستلزم مراقبة السلوك الشرائي لعلامتهم عن كثب واعتماد الخبرات التجارية التي يتردد صداها معهم بشكل أفضل. أي شخص يعتقد أنه بإمكانه الجلوس بلا حراك وعدم التطور وسط متطلبات العملاء المتغيرة سيجد نفسه قريباً خارج العمل.»

يعمل تقرير الابتكار التجاري لعام 2022 الصادر عن كوميرستولز كمؤشر مثالي لزيادة وعي السوق بأهمية تنفيذ الحلول الحديثة لتحصين كفاءة الأعمال وممارسات القنوات الشاملة للنمو. تقوم COMMERCE TOOLS بتزويد العلامات التجارية الرائدة وتجار التجزئة بحلول حديثة ومبتكرة ، وهي مطلوبة لتقديم تجارب التجارة الإلكترونية المتميزة التي يطمحها العملاء.

بعد حصولها علي تمويل بقيمة 70 مليون دولار :

“سوم لين” تؤكد توسعها بالمنطقة وتستعرض منصة SWIMLANE TURBINE

منصة SWIMLANE TURBINE لحلول ميكنة الأمن

أجرى الحوار : خالد حسن أعده للنشر : محمد العطار – ابراهيم أحمد

أكد كودي كورنيل – المؤسس المشارك والمدير التنفيذي للاستراتيجية لدى سوم لين “ SWIMLANE » ، المتخصصة في تطبيقات ميكنة الأمن ، في حواره مع «عالم رقمي» أن SWIMLANE هي الشركة الكبرى الأبرز نموًا بين الشركات المختصة بأتمتة الأمن في العالم حاليًا، ويأتي دخولها إلى الشرق الأوسط وتركيا وإفريقيا في أعقاب الإعلان عن جولة تمويل للنمو بقيمة 70 مليون دولار بقيادة شركة «كتيفيت كابيتال».

أضاف كشفت شركة سوم لين “ SWIMLANE » ، جاء ذلك خلال مشاركة الشركة في «جايتكس جلوبال 2022» عن تخطيها لاستعراض منصتها السحابية المبتكرة لميكنة الأمن خلال أكبر فعالية تقنية في الشرق الأوسط كما كشف عن توسعها في منطقة الشرق الأوسط وتركيا وإفريقيا من خلال تعيين أشرف شيت ناتا للرئيس بالمنطقة ويُعنى شيت بالاستفادة من الطلب



“تينابل” تدمج إمكانات تقييم الموقف الأمني وإدارة الثغرات في حلول موحدة بدون الحاجة لوكيل

التوسع في تطبيق حلول الأمن السحابي. وعن مشاركته في المعرض قال طرحنا مجموعتنا المتميزة من حلول إدارة التعرض المستمر للمخاطر التي تناسب التهديدات المعاصرة وتساعد المؤسسات في ترجمة البيانات الفنية لأصول وبيانات التهديدات ونقاط الضعف إلى رؤية واضحة ومعلومات استباقية تساعدها في اتخاذ الإجراءات المناسبة.

من جهته قال ماهر جاد الله، المدير الأول للشرق الأوسط وشمال أفريقيا لدى تينابل: «عندما نفكر بأمن الشبكات التقليدية، فإن الهدف الأساسي هو تعزيز حماية محيطها لمنع التهديدات من اختراقها والنفاذ إلى الشبكات، إلا أن أسلوب العمل الحالي يعني أن تلك الطريقة لم تعد مجدية. نود من خلال شركتنا في جيتكس 2022 مساعدة المؤسسات على فهم المساحة المستهدفة بالتهديدات اليوم، واستواجد فريقنا لمساعدتهم في معرفة كيفية تركيز جهودهم على منع الهجمات المحتملة وتحديد مخاطر التعرض بدقة وإعلام شركاء العمل بها لتحصين الأداء في كافة الجوانب».



أوضح ذلك خلال مشاركته ، مؤخرًا ، في فعاليات معرض جيتكس جلوبال 2022 ، وقال بوسع عملاء رينج تأمين منازلهم باستخدام مجموعة الأجهزة التي توفرها الشركة. من أجراس الباب بالفيديو التي يمكنهم تركيبها بأنفسهم وحتى كاميرات المراقبة التي تعمل بالبطارية، ليتسكنوا من متابعة كل ما يجري في منازلهم أو حولها سواء تواجدوا في المنزل أو في أي مكان آخر.

أضاف جميعًا يتطلع إلى راحة البال أثناء التواجد بعيدًا عن المنزل، وليست هناك وسيلة أفضل للأطمئنان على المنزل من تمكين الأشخاص والأسر من متابعة ما يجري في منازلهم وحولها من أي مكان في العالم. أوضح تلتزم رينج بالحفاظ على أمن المنازل والمجتمعات وترابطها، ونأمل في إحداث تغيير فعال في مجال مراقبة المنازل وتأمينها بواسطة أجهزتنا المبتكرة وسهلة الاستخدام. يمثل جيتكس فعالية باقة الأهمية بالنسبة لنا إذ تتيح لقاء العملاء وعرض منتجاتنا وإقامة العروض النية لتمكين الزوار من لمس مدى سهولة وفعالية حلول رينج لتعزيز الأمن المنزلي.»

كتب : أميرطه – رشا حسين

كشفت شركة تينابل، الشركة المختصة بإدارة التعرض للمخاطر السيبرانية، عن إضافات مؤثرة إلى حلولها للأمن السحابي TENABLE CLOUD SECURITY والتي تمثل خطوة جديدة في القطاع لتقييم التهديدات المتعلقة بالثغرات السحابية وأخطاء التهيئة. ومن خلال إطلاق إمكانات تقييم الأمن السحابي دون وكيل وإمكانات الحصول على النتائج المباشرة للأمن السحابي، تساعد تينابل المؤسسات في معالجة الثغرات ومنع التهديدات من التأثير على أعمالها.

من جهته قال جيلين بندي – المدير التنفيذي للتقنية لدى تينابل: “تمثل حلول TENABLE AGENTLESS ASSESSMENT خطوة هائلة لنا في مجال تقييم مسح الثغرات السحابية، حيث تقلص الفترة الزمنية بين الإفصاح عن وجود الثغرات وبين استغلالها مما يقلل الوقت المتاح لاستجابة فرق الأمن. أما حلول تينابل للأمن السحابي TENABLE CLOUD SECURITY فتتسم بسهولة

شايلش داهي المؤسس المشارك ونائب الرئيس لأعمال الهندسة « زوهو »

مانيج إنجن تطلق منصة CloudSpend for Azure وتعرض حلول أمن وإدارة تقنية المعلومات

أوضح المؤسس المشارك ونائب الرئيس لأعمال الهندسة لدى زوهو كوربوريشن تطلق الشركة ضمن مشاركتها منصة CLOUDSPEND لخدمة MICROSOFT AZURE، وهي متوفرة بالفعل لخدمات AWS من أمازون، وتقدم حلول استقصاء الأعمال وقدرات التنبؤ الذكية المطورة لتعالج الفجوة بين تخطي القدرات وتحسين التكلفة للموارد المستخدمة في بيئات متعددة البنى السحابية. ويشار إلى أن استخدام البنية السحابية العامة شهد نموًا هائلًا خلال السنوات الماضية، ومن المتوقع ارتفاع الإنفاق ليصل إلى 600 مليار دولار أمريكي عام 2023.

وتستهدف CLOUDSPEND من مانيج إنجن التكاليف المرتفعة لاستخدام خدمات AWS و AZURE لدى مزودي البنية السحابية العامة. وأضاف تمثل منطقة الشرق الأوسط سوقًا مهمًا لنا، وقد أثبت جيتكس مدى أهمية كمنصة فعالة لتعزيز تواجدهم بالمنطقة والتواصل مع جمهور أوسع. نرى في جيتكس فعالية قيمة لأماننا وتتوقع أن تساعد شركتنا في نسخته لهذا العام في تأكيد التزامنا تجاه خدمة عملائنا بشكل أفضل وتقوية الرابط الذي يجمعنا بهم ومن المنتجات الأخرى التي عرضتها الشركة حلول ANALYTICS PLUS التي أطلقتها مؤخرًا، وأداة SERVICEDESK PLUS لإدارة خدمات تقنية المعلومات، وأداة ENDPOINT CENTRAL لإدارة النقاط

المؤحدة – وهما من أبرز منتجات مانيج إنجن التي تشهد إقبالًا بالمنطقة.



محمد أبو خضرة رئيساً تنفيذياً لـ «COWPAY» للتكنولوجيا المالية

كتب : وائل الحسيني – سماح سعيد

كشفت شركة «COWPAY» المتخصصة في خدمات التكنولوجيا المالية وميسر خدمات الدفع الإلكتروني عن اختيار محمد أبوخضرة رئيساً تنفيذياً للشركة بداية من سبتمبر حيث يأتي اختيار أبو خضرة نظراً لخبرته السابقة في مجال التكنولوجيا المالية والمدفوعات الإلكترونية. حيث ساهم في نشر الوعي بخدمات التكنولوجيا المالية وتطبيقاتها خلال فترة عمله السابقة كمديرًا بشركة «BEE» لحلول المدفوعات الإلكترونية. لمدة عشر سنوات وينتقل المهندس حسين المناوي الرئيس التنفيذي للشركة إلى عضوية مجلس إدارتها. أكد محمد أبو خضرة الرئيس التنفيذي لـ «COWPAY» أن الفرصة الحالية غير مسبوقة في سوق التكنولوجيا المالية بما يقوم به البنك المركزي من دعم للبنية التحتية المعلوماتية والتشريعية في الوقت نفسه بما يحقق انتشار أكبر لمفهوم الخدمات المالية التكنولوجية في الحياة اليومية، وتشير إحصائيات المركزي أن المعاملات المالية على المحمول سجل 212 مليون معاملة

TEXUB تستعرض منصتها المبتكرة للأعمال التجارية بين الشركات

جميع أنحاء العالم منذ انطلاق أعمال تكس أب أوائل العام الحالي، ونرى في جياتكس جلوبال 2022 منصة مثالية لنا لتعزيز الوعي بمنصتنا وخدماتنا القيمة التي ستدعم مستقبل التجارة بتقنية المعلومات.

أضاف تساعدا مشاركتنا في الفعالية، وهي واحدة من أكبر معارض تقنية المعلومات والاتصالات في العالم، على عرض منصتنا التي تمثل سوقًا إلكترونيًا فريدًا لمنتجات النقل وتقنية المعلومات وتلبيس الضوء على برنامجنا التدريبي الجديد DIGINOMICS.



كتب : رشا حسين – محمد العطار

كشفت شركة تكس أب “ TEXUB » عن منصتها المبتكرة للأعمال التجارية بين الشركات والتي تمثل منظومة آمنة ووسيلة تدعم التجارة العالمية لقطاع المعلومات. كما تعرض دورها في ربط البائعين والمشتريين من جميع أنحاء العالم رقميًا بعد التحقق من هوياتهم حيث تقدم برنامجها ديجي نومكس DIGINOMICS الذي يتيح فرص التدريب لموظفي المبيعات والتخصص

داهوا للتكنولوجيا تطرح حلول الأمن المبتكرة والافاقات الرقمية

وللمستخدمين. وتعمل الشركة في عدد من القطاعات لتوفير حلول الأمن المتنوعة في مجالات النقل، والخدمات المصرفية والمالية، والأبنية، والبنية التحتية الحرجة، فيما يعمل فريق البحث والتطوير على تصميم وتطوير البرمجيات وتهيئة الوظائف التي تلبى متطلبات العملاء بدقة. أشار تضمن الحلول الأمنية الذكية عبر أنظمة الكاميرات التلفزيونية المغلقة، تعمل داهوا للتكنولوجيا على تصنيع شاشات LED و LCD وأجهزة مع شركة رينبو إلى إي دي بولك الأمارات – الأمر الذي ساعدها في تعزيز عروضها لتشمل مجموعة واسعة من المنتجات.



. أضاف انطلاقاً من رسالتها الرامية إلى تمكين مجتمعات أكثر أمناً وحياة أكثر ذكاءً، تقدم داهوا للتكنولوجيا الحلول والنظم والخدمات الأمنية الشاملة والمبتكرة بهدف تحقيق القيمة لمعاملات المدن والإدارة المؤسسية

كتب : باكينام خالد – علي الديب

كشفت برانت شين – المدير العام لدى داهوا للتكنولوجيا في الإمارات وعمان واليمن بشركة داهوا للتكنولوجيا DAHUA TECHNOLOGY، المزود العالمي المتخصص لحلول وخدمات المراقبة الأمنية الشاملة وإنترنت الأشياء الذكية، عن طرح الشركة مجموعتها الكاملة من الحلول الأمنية وتسلط الضوء على أحدث شاشات العرض المتطورة بتقنيات LED وذلك خلال مشاركتها في فعاليات جيتكس جلوبال 2022

وفقا لـ جارتنر:

تراجع شحنات الكمبيوتر الشخصي بمعدل 19.5% في الربع الثالث من 2022

أسواق الكمبيوتر الشخصي تشهد أكبر تراجع لها منذ ما يزيد على عقدين من الزمان

الشركة	شحنات الربع الثالث ٢٠٢٢	الحصة السوقية (%) الربع الثالث ٢٠٢٢	شحنات الربع الثالث ٢٠٢١	الحصة السوقية (%) الربع الثالث ٢٠٢١	النمو (%) الربع الثالث ٢٠٢٢ مقابل الربع الثالث ٢٠٢١
لينوفو	17,114	25.2	20,215	23.9	-15.3
HP Inc	12,706	18.7	17,622	20.9	-27.9
دل	12,021	17.7	15,233	18.0	-21.1
آبل	795.5	8.5	866.6	8.1	-15.6
أسوس	5,559	8.2	6,007	7.1	-7.5
ايسر	4,494	6.6	6,036	7.1	-25.6
غيرها	10,306	15.2	12,468	14.8	-17.3
إجمالي الأجهزة	67,966	100.0	84,446	100.00	-19.5

الأسواق بدون تغيير يذكر خلال الربع الثالث من العام 2022، مع احتفاظ «لينوفو» بصدارتها لشحنات الأسواق بصفة بلغت قرابة 25.2%.

وتتمكنت «لينوفو» من تعزيز حصتها السوقية مقارنة بالفترة ذاتها من العام الماضي، على الرغم من تراجع إجمالي شحناتها على أساس سنوي. وفي الوقت الذي تراجع إجمالي شحنات الشركة في جميع الأسواق باستثناء السوق الكندي، فإن أسواق

كتب : أمير الحسيني – على الديب

وصلت شحنات الكمبيوتر الشخصي حول العالم إلى 68 مليون وحدة خلال الربع الثالث من العام 2022، وهو ما يمثل تراجعاً بنسبة 19.5% مقارنة بالربع الثالث من 2021، وذلك وفقاً للنتائج الأولية الصادرة عن شركة «جارتنر» للأبحاث. وتعدّ هذه أكبر نسبة تراجع تشهدها الأسواق منذ بدأت شركة «جارتنر» في متابعة أسواق الكمبيوتر الشخصي منتصف التسعينات، والربع الرابع على التوالي الذي يسجل تراجعاً مقارنة بالفترة ذاتها من العام السابق.

من جهتها قالت ميكاتو كيتاجاوا، كبير المحللين لدى «جارتنر»: «قد تمثل نتائج الربع الحالي تراجعاً تاريخياً بالنسبة لأسواق الكمبيوتر الشخصي. ففي الوقت الذي تتجاوز سلاسل التوريد الاضطرابات التي شهدتها، فإن الكميات الكبيرة من المخزون باتت تشكل مشكلة أخرى بسبب ضعف الطلب على الكمبيوتر الشخصي من قبل أسواق المستهلك الشخصي وقطاع الأعمال على حد سواء. كما أن موسم العودة إلى المدارس كان مغنياً للآمال على الرغم من العروض الهائلة وانخفاض الأسعار، وذلك بسبب عدم وجود حاجة للشراء سيما وأن الكثير من المستخدمين قاموا بشراء كمبيوترات شخصية جديدة خلال العامين الماضيين. أما على صعيد قطاع الأعمال، فإن حالة الغموض الاقتصادية والجيوسياسية دفعت نحو مزيد من الانكماش في الائتلاف التقني، ولم تكن الكمبيوترات الشخصية على رأس قائمة الأولويات».

أضأت حافظت الشركات الثلاث الأولى على ترتيبها في

كتب : وائل الحسيني – ابراهيم احمد

عرضت شركة «علم» المتخصصة في مجال توفير الحلول الرقمية المبتكرة، العديد من الخدمات والتطبيقات الذكية للعديد من القطاعات مثل الحكومة الرقمية والحج والعمرة والقطاع البلدي والرقمنة والصحة وذلك خلال مشاركتها في «أسبوع جايتكس للتقنية 2022» كما وقعت مذكرة تفاهم مع حكومة جمهورية رواندا ممثلة بوزارة الاتصالات والابتكار؛ توقيع اتفاقية شراكة مع «رسن لتقنية المعلومات»، الشركة التقنية المشغلة لمنصة «تأميني» (TAMEEN) التي تعد أول منصات وساطة التأمين الإلكتروني في المملكة العربية السعودية؛ وتوقيع اتفاقية شراكة مع شركة السحابيات ذات الكفاءة العالية.

من جهته أكد ماجد بن سعد العريفي، المتحدث الرسمي، نائب الرئيس التنفيذي لقطاع التسويق في «علم»، أن الشركة معنية بالابتكار والتطوير

“علم” تطلق خدماتها والتطبيقات الذكية قطاعات الحكومة الرقمية والحج والعمرة

«ديجيتال بلاتنس» اتفاقية مع «يوتراست» لإطلاق باقات أمنية لخدمة القطاع التجاري في مصر والامارات



كتب : محمد العطار – باكينيام خالد

وقعت شركة «ديجيتال بلاتنس»، المتخصصة والشريك لأفضل مزودي خدمات الاتصالات والحلول التقنية في مصر والشرق الأوسط، اتفاقية تعاون مع شركة «يوتراست» المتخصصة في خدمات اختبار البرمجيات والأنظمة والجودة الشاملة، لإطلاق باقات جديدة تشمل تقديم الخدمات الأمنية المدارة بالإضافة إلى عمليات اختبار الأمان واكتشاف الثغرات الأمنية لخدمة القطاع التجاري في مصر والإمارات.

وجاء توقيع مذكرة التفاهم على هامش مشاركة الشريكتين بمعرض «جايتكس غلوبال 2022»، وبموجب الشراكات الاستراتيجية، ستستأجر جهود الشريكتين في تلبية الطلب المتنامي على حلول الأمن السيبراني، ومدى الجاهزية لصد الهجمات الإلكترونية الخبيثة ورفد القطاع التجاري في السوق المصرية وخدمات أمنية متكاملة مع أنظمة اختبارات الإنسان وكشف الثغرات الأمنية وذلك بإباقات شهرية أو ربع سنوية تضمن استمرارية أعمالهم وتنفيذ

استراتيجياتهم ودعمهم بالحلول المتطورة في ظل التحديات الاقتصادية التي تواجهها أغلب القطاعات التجارية عالمياً.

من جهته قال أحمد حنفي، الشريك المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة «ديجيتال بلاتنس»: «شكّلت التكنولوجيا المتقدمة القوة الدافعة للتحوّلات الكبرى التي شهدها القطاع التجاري في مصر والامارات، لا سيما خلال تفشي جائحة كوفيد-19، وتنامي الحاجة لأمنته وميكنة العمليات التجارية والاعتماد أكثر على البرمجيات، مما أظهر أهمية توفير الأنظمة الأمنية المتطورة للقطاع التجاري، ونحرص في «ديجيتال بلاتنس» على إرساء دعائم منظومة

كتب : باكينيام خالد – أمير طه

شاركت شركة «ألف للتعليم»، العالمية المتخصصة في مجال تكنولوجيا التعليم والتي تتخذ من دولة الإمارات مقراً لها، في قمة «عالم الذكاء الاصطناعي»، أحد أكبر الفعاليات العالمية وأكثرها تأثيراً في مجال الذكاء الاصطناعي، حيث سلّطت الضوء من خلال مشاركتها راعي أهمية الذكاء الاصطناعي والتحول الرقمي في تعزيز واقع قطاع التعليم.

وجامت القمة بالتزامن مع «جايتكس غلوبال 2022» (GITEX GLOBAL)، واستعرضت الشركة خلال مشاركتها في القمة مجموعة واسعة من الحلول القائمة على الذكاء الاصطناعي والبيانات الضخمة، والمصممة لدعم جهود منظومة التعليم الرامية إلى تحسين رحلة التعلم الإلكتروني. وتقدم «ألف للتعليم» هذه القمة بصفتها راعي أهمية لقطاع تكنولوجيا التعليم والدور المحوري الذي تلعبه التقنيات المبتكرة مثل الواقع المعزز والواقع الافتراضي والميتافيرس في تحسين عملية التعلم، لاسيما في مرحلة ما بعد الجائحة. كما ناقشت التقنيات المبتكرة في جميع القطاعات، بما فيها قطاع تكنولوجيا التعليم وتأتي مشاركتنا في هذا الحدث تماشياً مع رؤيتنا لتعزيز تبني التقنيات الحديثة، ومنها الذكاء الاصطناعي، من خلال منتجاتنا ودفع عجلة التطور في قطاع التعليم. ونسعى في

“ألف للتعليم” تساط الضوء على دور الرقمنة والذكاء الاصطناعي بالقطاع التعليمي



«ألف للتعليم» إلى دعم شركائنا في قطاع التعليم لتحقيق الاستفادة المثلى من التكنولوجيا في كافة المستويات، وننتقل إلى مواصلة التعاون مع أصحاب المصلحة والجهات المعنية».

وشاركت الدكتورة تبنا كساب، رئيس قسم التعلم في شركة «ألف للتعليم»، في جلسة نقاشية في مجال تكنولوجيا التعليم خلال القمة، تطرق خلالها رواد القطاع إلى أحدث الاتجاهات في مجال تكنولوجيا التعليم والدور المحوري الذي تلعبه التقنيات المبتكرة مثل الواقع المعزز والواقع الافتراضي والميتافيرس في تحسين عملية التعلم، لاسيما في مرحلة ما بعد الجائحة. كما ناقشت التقنيات المبتكرة نماذج التعليم الهجينة المصممة لتعزيز القدرات الإبداعية للمعلمين، والتعليم المبتكرة التي تنتجها المؤسسات التعليمية لجعل عملية التعلم أكثر سلاسة وسرعة وشمولية وتطوراً.

تقنيات

ونظام انتخابي شفاف

بقلم: باس سيبتنز

الأستاذ المشارك في جامعة أرويس والباحث في مركز أبحاث كونكورديوم بلوكشين أرويس

تمنحت شركة كونكورديوم بلوكشين، وكوبرا، وجامعة أرويس، ومعهد ألكسندرا، وجامعة تكنولوجيا المعلومات 3.6 مليون كرونة دانمركية من قبل DIREC، للتحقيق في كيفية إنشاء أفضل نظام تصويت ممكن عبر الإنترنت في جرينلاند. نظراً لتغيير القانون في عام 2020، من المرجح أن يضطر العديد من سكان جرينلاند إلى الإدلاء بأصواتهم عبر الإنترنت في الانتخابات الوطنية القادمة.

ستقوم مجموعة من الباحثين من CONCORDIUM BLOCKCHAIN، وجامعة AARHUS، ومعهد ALEXANDRA، وجامعة تكنولوجيا المعلومات بالتحقيق فيما إذا كان النظام القائم على BLOCKCHAIN سيكون أكثر جدارة بالثقة في الانتخابات الإلكترونية في أكبر جزيرة في العالم.

DIREC، وهو تعاون بين أقسام علوم الكمبيوتر في ثماني جامعات دانماركية ومعهد ألكسندرا، قد منح المجموعة مؤخراً 3.6 مليون كرونة دانمركية لمشروع طموح للحفاظ على الخصوصية وبروتوكولات التصويت المستقلة عن البرامج. ستعمل وزارة الشؤون الاجتماعية وسوق العمل والشؤون الداخلية في جرينلاند بشكل وثيق مع المجموعة بشأن ذلك.

هناك بالطبع العديد من المخاوف في الانتخابات عبر الإنترنت، ولكن عدم الثقة وعدم وجود حلول جاهزة وأمنته للتنظيم منع الغالبية العظمى من البلدان من المضي قدماً. من كونكورديوم، سلسلة بلوكشين لامركزية قائمة على العلم مع معرف على مستوى البروتوكول، نحن حريصون على المشاركة وحل المشكلات المحتملة في بناء انتخابت عبر الإنترنت على سلسلتنا.

في جرينلاند، حيث تجعل المسافات الشاسعة من الصعب على الناس الإدلاء بأصواتهم، من المحتمل أن يؤدي الحل عبر الإنترنت إلى زيادة مشاركة الناخبين، وهذا أحد الأسباب التي أدت إلى تغيير القانون في عام 2020 إلى تمهيد الطريق أمام حكومة جرينلاند لمنح سكان جرينلاند حق التصويت. فرصة للإدلاء بأصواتهم عبر الإنترنت في المستقبل.

هذه هي أول تمنح صانعي القرار في جرينلاند طرّفاً جيدة لتحديد النظام الذي يجب أن يستخدمه لإجراء الانتخابات عبر الإنترنت. من وجهة نظر البحث، يمكن أن يكون المشروع أيضاً ذا قيمة. من الناحية التكنولوجية، نحن ننقل إلى منطقة غير معروفة واعتماداً على نتائجنا، يمكننا أن نتخيل بسهولة أن العديد والعديد من البلدان التي يمكنها رؤية فوائد الانتخابات ستكون قادرة على استخدام نتائجنا أيضاً. وأخيراً، تعد جرينلاند - مع عدد سكانها المحدود ومسافتها الشاسعة - مكاناً مثالياً للبدء منه. كما يقول الأستاذ في جامعة تكنولوجيا المعلومات، كارستن شورمان، وهو الباحث الرئيسي في المشروع.

وتستخدم بروتوكولات الانتخابات الإلكترونية نوعاً من لوحة الإعلانات، ويمكن استخدام البلوكشين كوسيلة لإعلان خاصة وأمنة. يتم استخدامها بالفعل في انتخابات ثانوية للناكث من أن الناخبين يمكنهم التحقق من أن أصواتهم قد تم تسجيلها بشكل صحيح. في هذا المشروع سوف نستكشف ما إذا كان يمكن استخدامه أيضاً في انتخابات أكبر. على وجه الخصوص، نهدف إلى التحقق من أن البروتوكولات المستخدمة للتحقق من الأصوات لا يمكن لأحزاب الوصول إليها وأنها آمنة. بالإضافة إلى ذلك، بالتعاون مع CONCORDIUM، يجب علينا التحقيق فيما إذا كان من الممكن - من خلال استخدام تقنية MITID من BLOCKCHAIN الخاصة بهم، منح الناخبين الفرصة لتعريف أنفسهم في نفس الوقت الذي تتم فيه حماية معلوماتهم الخاصة.»

كما توفر BLOCKCHAINS بعض الفرص الجديدة نسبياً لخلق الأمان وزيادة الشفافية، الأمر الذي قد يكون مغيراً للاهتمام حقاً عندما نتحدث عن انتخابات الإنترنت. من خلال هذا المشروع، سنحقق بشكل ملموس في كيفية استخدام تقنيات BLOCKCHAIN للحد من الهجمات على العملية الانتخابية، واكتشاف الأخطاء التقنية والشفرة والخطأ على سرية التصويت. سنعمل ذلك من خلال تطوير بعض البروتوكولات لنظام يمكن التحقق منه وهو ما نسميه مستقلاً عن البرامج.» كما يقول كارستن شورمان.

دل تكنولوجياز تحدث تحولاً جذرياً في الحوسبة الطرفية بإطلاق منصتها البرمجية “PROJECT FRONTIER”



وبحلول عام 2026، بحاجة إلى طريقة بسيطة وفعالة لإدارة وتأمين المنظومة المتنوعة لتقنياتها الطرفية.

من جهته قال جيل شنيورسون، نائب الرئيس الأول لحلول الحوسبة الطرفية بشركة دل تكنولوجياز، «نحن نشهد نموًا هائلاً في التطبيقات التي تعمل على أطراف الشبكة، مما يجعل من الحوسبة الطرفية التوجه الجديد لتحول الأعمال، حيث يتم تجميع الأجهزة والبنية التحتية والبيانات السحابية والتقنيات المستقبلية ذات التصميم المفتوح الذي يتيح دمج حالات الاستخدام الحالية والجديدة للتكنولوجيا الطرفية للشركات.

ثانياً حملة أمنية من معيار الثقة الصفرية للتطبيقات الطرفية والبيانات والبنية التحتية، بدءاً من التصميم وصولاً إلى النشر، تدعمها معايير برية شاملة لسلسلة الإمداد ثانياً كفاءة وموثوقية أكبر للحلول الشاملة من طرف إلى طرف، مع إدارة مركزية وعمليات بدون لمس، وعملية دمج آمن للأجهزة.

«ألف للتعليم» تساط الضوء على دور الرقمنة والذكاء الاصطناعي بالقطاع التعليمي

كتب : وائل الحسيني – رشأ حسين

كشفت شركة دل تكنولوجياز، عن إطلاق PROJECT FRONTIER، وهي عبارة عن منصة برمجية للعمليات الطرفية، تتكامل مع مجموعة المنتجات الطرفية التي توفرها الشركة لعملائها لإدارة وتنسيق التطبيقات الطرفية والبنية التحتية بشكل أكثر أمناً، بما يتيح تنفيذ عمليات نشر التطبيقات الجديدة على نطاق عالمي.

هذا وتشهد العمليات الطرفية تعقيداً متزايداً سواء في مواقع التصنيع أو متاجر البيع بالتجزئة أو دوريات الرياح المنتشرة في مناطق نائية، حيث تتجه المزيد من المؤسسات إلى إدارة وتأمين البيانات عند مصدرها، لأنّها تواجه تحديات تتعلق بعدم توفر الدعم التكنولوجي الكافي للقيام بذلك ويشير استطلاع رأي أجرته شركة البيانات الدولية في عام 2022، إلى أن 42% من الشركات تقول بأنّ العائق الأكبر أمام عمليات نشر أنظمة طرفية هو تجميع حل طرفي واحد.

ومع نمو حجم البيانات التي يتم توليدها بمعدل تسعة أضعاف سنوياً والتوقعات بوصولها إلى 221 إكسابايت

مع إطلاق «الاقتصاد» للمرحلة الثانية من «موطن زيادة الأعمال» : المبادرات تستهدف دعم 8000 مشروع ريادي وتحويل 20 شركة ناشئة إلى شركة مليارية بحلول 2031

كتب : باكينيام خالد – علي الديب

أطلقت وزارة الاقتصاد المرحلة الثانية من «موطن زيادة الأعمال»، المشروع الوطني المتكامل والفريد من نوعه لتطوير بيئة الشركات الصغيرة والمتوسطة والمشاريع الريادية في دولة الإمارات، والذي يقوم على أكبر سلسلة شركات بين القطاعين الحكومي والخاص، حيث تستهدف المرحلة الثانية من المشروع تطوير أدوات تنمية ثقافة وممارسات زيادة الأعمال في الدولة، وفتح قنوات جديدة للوصول إلى الفرص أمام رواد الأعمال، ودعم مكثبات النمو لدى المشاريع الناشئة والمؤسسات الصغيرة والمتوسطة بما يعزز توسعها ونمو أعمالها انطلاقاً من دولة الإمارات وصولاً إلى العالمية، وذلك بالشراكة والتعاون مع مجموعة واسعة ومتنامية من الشركات في القطاعين العام والخاص بما فيها حاضنات الأعمال وصاديق التمويل وغرف التجارة والشركات والمنظمات المرموقة محلياً وإقليمياً وعالمياً.

وجاء الإطلاق خلال معرض «جيتكس غلوبال 2022» وقال عبد الله بن طوق المري، وزير الاقتصاد: «نطلق اليوم فضلاً جديداً في تطوير منظومة زيادة الأعمال في دولة الإمارات بإطلاقنا المرحلة الثانية من مشروع موطن زيادة الأعمال لدعم وتطوير وتمكين الشركات الناشئة في الدولة ورفدها بأفضل الأدوات والممارسات المتبعة عالمياً، وزيادة مساهمتها في نمو الناتج المحلي الإجمالي، إضافة إلى دوره المحوري في استقطاب المشاريع الريادية الناجحة والشركات الواعدة لتتخذ من الدولة مقراً لها، بما يعزز مكانة الإمارات كوجهة عالمية لزيادة الأعمال، وموطناً مفضلاً للإبداع والابتكار».

أشار ممثل المرحلة الثانية استكمالاً لهذا النجاح المتميز وتماشياً مع التطور الكبير الذي شهده النموذج الاقتصادي الجديد لدولة الإمارات وفق رؤية قيادتها الرشيدة، ليكون أكثر استدامة ومرونة وابتكاراً، وبما ينسجم مع مستهدفات الخمسين ومعدادات مئوية الإمارات 2071، مشيراً معاليه إلى أن المستهدفات التي يتبناها موطن زيادة الأعمال هي مستهدفات طموحة وطويلة المدى، وفي مقدمتها تقديم الدعم لأكثر من 8000 شركة ناشئة ومشروع ريادي من المشاريع الصغيرة والمتوسطة في الدولة وتحول أكثر من 20 شركة ناشئة (نوبونيكور) بحلول عام 2031، وأن وزارة الاقتصاد ماضية، بالتعاون مع شركائنا، في توفير كافة الأدوات والخبرات اللازمة التي تضمن نمو المشاريع الصغيرة والمتوسطة وتمكين رواد الأعمال في الدولة وإزالة كل المعوقات أمام اتساع أنشطة أعمالهم ووصولها إلى العالمية.

«غرفة دبي للاقتصاد الرقمي» و «جيتكس جلوبال» يعلنان إطلاق «إكسباند نورث ستار» في مايو 2023

الأعمال في مجال التكنولوجيا في المنطقة.

أضاف ما يمثله جيتكس جلوبال بالنسبة لقطاع التكنولوجيا العالمي ينسجم مع دور معرض «إكسباند نورث ستار» وما يمثله لمنظومة الاقتصاد الرقمي العالمية، فهو يجمع بين رواد القطاعات الرقمية في المنطقة ومنظومة زيادة الأعمال للتواصل والتعاون وتمكين الشراكات التجارية الهادفة إلى إثراء مسيرة التنمية والتطوير ودفعها نحو آفاق أوسع لتعزيز الجاهزية للمستقبل وتحسين حياة الناس.

من جهته، قال هلال سعيد المري: «بينما يتطلع مستثمرو رأس المال لأن يثبت المستقبل صحة رؤيتهم بضرورة مواصلة ضخ مزيد من الاستثمارات برغم التحديات الاقتصادية العالمية الراهنة، فقد باتت الفرصة سانحة للشركات الناشئة لجمع الأموال مقارنة بأي فترة سابقة، فمن خلال هذه الشراكة مع غرفة دبي للاقتصاد الرقمي، سنعمل على ضمان تحقيق «إكسباند نورث ستار» المزيد من النجاحات، والاستفادة من شبكة العلاقات المشتركة والارتقاء بمنظومة الشركات الناشئة العالمية، وبناء العلاقات، وخلق الفرص الواعدة».



رواد التكنولوجيا حول العالم، إضافة إلى كونه فرصة حقيقية لرواد الأعمال وأصحاب المشروعات الصغيرة لعرض مشروعاتهم والاستفادة من التجارب العالمية، مما يخلق آفاقاً جديدة للتعاون مع المستثمرين من كبرى شركات العالم، حيث يشارك هذا العام 5000 شركة من 90 دولة. ويغطي المعرض 7 موضوعات تكنولوجية متنوعة عبر المجالات المتنافسة، ومستقبل الإنترنت المركزي، والاقتصاد الرقمي العالمي المستدام.



للاقتصاد الرقمي فرصة استقطاب نخبة الشركات الرقمية العالمية وتعريفهم بالمزايا التنافسية وفرص النمو التي توفرها دبي ودولة الإمارات في ظل التحول نحو اقتصاد رقمي مزدهر، كما يشكل فرصة استثنائية لرواد الأعمال والمبتكرين في المجالات الرقمية لربطهم مع المستثمرين وأفضل الشركات العالمية، والتعرف إلى تجاربهم الملهمة، حيث ستشارك الشركات المليارية قصص نجاحها مع رواد

كتبت : باكينيام خالد – رشأ حسين

فتتها في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وأسيا.

من جهته قال الدكتور وليد صادق - المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة «باي سكاى» «تأتي هذه المشاركة تزامناً مع توسعنا في الإمارات والسعودية والتي سننتقل منها إلى باكستان، لدخول أسواق جديدة ونشر ثقافة التكنولوجيا العالية في ظل اتجاه العالم نحو التحول الرقمي حيث يعد جايتكس فرصة كبيرة لتمكيننا من استعراض منتجاتنا وخدماتنا وروؤيتنا، كما نتيج لنا تبادل خبراتنا مع

رود الأعمال والمبتكرين :

كتب : أمير طه – علي الديب

أكد عمر سلطان العلماء وزير دولة للذكاء الاصطناعي والاقتصاد الرقمي وتطبيقات العمل عن بُعد، رئيس مجلس إدارة غرفة دبي للاقتصاد الرقمي، أن دولة الإمارات ودبي تمكنتا من ترسيخ مكانتهما العالمية بيئة حاضنة لأصحاب المواهب والكفاءات الإبداعية ومنصة لتطوير الحلول المبتكرة القائمة على التكنولوجيا والذكاء الاصطناعي من خلال توفير الفرص لرواد الأعمال والمختصين في عالم البرمجيات والذكاء الاصطناعي وتطوير قدراتهم بما يسهم في دفع عجلة نمو الاقتصاد الرقمي.

جاء ذلك خلال مؤتمر صحفي عقده عمر سلطان العلماء، وسعادة هلال سعيد المري، المدير العام لسلطة مركز دبي التجاري العالمي ولدايرة الاقتصاد والسياحة بدبي، ضمن فعاليات جيتكس جلوبال 2022، لإعلان تنظيم نسخة جديدة من «إكسباند نورث ستار» الحدث العالمي المخصص للشركات الناشئة في مايو 2023، في أعقاب النجاح الذي حققه «نورث ستار دبي» هذا العام.

وقال العلماء إن «إكسباند نورث ستار 2023» يتيح لغرفة دبي

باي سكاى تستعرض أحدث منتجاتها وخدماتها المبتكرة في المنطقة

إكسبنس تطلق حلولها لإدارة النفقات لتمكين الشركات الصغيرة والمتوسطة بالمنطقة

كتب : أمير طه – ابراهيم احمد

كشفت شركة إكسبنس، منصة الإدارة المالية الأولى في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وباكستان التي تُعنى بتقديم الحلول المصرفية لأعمال للشركات المتوسطة والصغيرة، عن إطلاق حلول إدارة النفقات في دولة الإمارات - السوق الثاني من بين خمسة أسواق استراتيجية تخطط الشركة للتوسع فيها خلال الأشهر الثمانية عشر المقبلة.

من جهته أعلن سعد أنصاري، الشريك المؤسس والرئيس التنفيذي لـ «إكسبنس» « هذه الخطوة المهمة خلال «جايتكس غلوبال 2022» وإصدار بطاقات VISA في دولة الإمارات ومملكة البحرين، بالإضافة لإطلاق خدماتها في الإمارات بالتعاون مع VISA. وقد كانت شركة إكسبنس واحدة من أوائل شركات التكنولوجيا المالية في المنطقة التي انضمت لبرنامج المسار السريع للتكنولوجيا المالية من VISA في أوائل 2019.

أضافت تحظى الشركات الإماراتية بقدرات تمكنتها من الاستفادة بشكل مثالي من منصة إكسبنس للإدارة المالية، إذ تتمتع الدولة بإمكانات رقمية عالية للغاية مع نسبة وصول للإنترنت تقرب 100%. علاوة على ذلك، تعد دولة الإمارات العربية المتحدة رائدة في مجال التحول الرقمي عبر مختلف القطاعات، وبالرغم من إصدار أكثر من 70,000 رخصة تجارية في الإمارات عام 2021، إلا أن البعض منها يواجه تحديات في فتح حسابات مصرفية أو رقمنة عملياتها المالية. أوضح ستعمل إكسبنس، بدخولها للسوق الإماراتية، على تمكين الشركات بالكتابة الرقمية والأمان والتحكم في معاملاتها، فهي منصة مصممة خصيصاً لتقديم خدماتها لأكثر من 23 مليون شركة في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وباكستان ممن تواجه تحدياً في الوصول إلى الخدمات المالية وهو ما يعرضها للقيام بعمليات مالية محفوفة بالمخاطر وقائمة على النقد.

تقدم الخدمة بالربع الأول من 2023 :

«المصرية للاتصالات» اتفاقية مع «LUMEN» الأمريكية لإنشاء أول نقطة ارتكاز إقليمية لها في مصر

حامد : هدفنا تقديم خدمات الإنترنت لشركات الاتصالات بالشرق الأوسط وأفريقيا



كتب : رشا حسين – وائل الحسيني

وقعت الشركة المصرية للاتصالات WE ، أول مشغل متكامل لخدمات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في مصر، اتفاقية تعاون مع شركة «فاليو»، المنصة المتخصصة للشراء الآن والدفع لاحقًا (BNPL) لتعزيز نمط الحياة المتطور في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، لإتاحة خدمة تقسيط المنتجات للعملاء بفروع «وي»، وقع الاتفاقية محمد أبو طالب - نائب الرئيس التنفيذي للشؤون التجارية بالمصرية للاتصالات، ووليد حسونة - الرئيس التنفيذي لشركة «فاليو».

وبموجب هذه الاتفاقية تقوم المصرية للاتصالات بإتاحة خدمة التقسيط للمنتجات التي تقدمها في منافذ البيع الخاصة بها والمتنشرة في جميع أنحاء الجمهورية لمدة تصل إلى 60 شهرًا بدون مقدم، وذلك بما يؤكد حرص المصرية للاتصالات على تحقيق أعلى مستوى من رضا العملاء وتلبية احتياجاتهم المتطورة وتسهيل حصولهم على المنتجات والسلع المتاحة بفروعها.

من جهته قال محمد أبوطالب - نائب الرئيس التنفيذي للشؤون التجارية بالمصرية للاتصالات سعاد، بتوقيع هذه الاتفاقية مع شركة «فاليو» لإتاحة خدمة تقسيط المنتجات في منافذ البيع الخاصة بالشركة.

أضاف مثل هذه الاتفاقية ستتيح لعملاء الشركة الحصول على احتياجاتهم المختلفة من المنتجات التي توفرها وي بشكل أسهل .

من ناحية قال وليد حسونة - الرئيس التنفيذي لشركة «فاليو» إن «الشراكة مع شركة الاتصالات الرئيسية في السوق المصرية ذات قاعدة العملاء المتنامية باستمرار ستتيح لشركة «فاليو» التوسع في تقديم خدماتها لعدد أكبر من العملاء».

أشار حسونة إلى مساهمة بهذه الشراكة، والتي «ستضيف «فاليو» من خلالها شركاء مهمًا جدًا لشبكة تجارها بالإضافة إلى إتاحة حلول شراء الآن والدفع لاحقًا مبتكرة لقاعدة عملاء «WE» وتعد هذه الشراكات جزءًا لا يتجزأ من رؤيتنا لتقديم أفضل الحلول المالية دائمًا لأكبر قاعدة من العملاء حيث سنظل ملتزمين بتعزيز أنماط حياتهم».

ومن المنتظر أن يبدأ تقديم الخدمة خلال الربع الأول من عام 2023، ويعكس اختيار شركة LUMEN للمصرية للاتصالات شريكًا استراتيجيًا لها في المنطقة، الثقة الكبيرة في البنية التحتية المتطورة التي تمتلكها الشركة المصرية للاتصالات، والتي تتضمن مركز البيانات الإقليمي RDH بالقاهرة الذكية في القاهرة، والذي يرتبط بـ 14 كابلًا بحريًا، تصل إلى 18 كابلًا بحريًا بحلول عام 2025 تمتد لأكثر من 140 نقطة إنزال في أكثر من 60 دولة حول العالم، بالإضافة إلى مركز البيانات في الإسكندرية.

وتعتبر شركة LUMEN واحدة من أهم وأكبر مقدمي خدمات الإنترنت في العالم TIER-1. وتعتبر نقطة الارتكاز الخاصة بها في مصر هي الأولى من نوعها في أفريقيا وآسيا والشرق الأوسط، مما يجعلها خطوة متميزة في طريق تحسين ورفع كفاءة وجودة خدمات الإنترنت في مصر والمنطقة وأفريقيا وآسيا والشرق الأوسط.



معهد ITI:

تدريب 10 آلاف من شباب الجامعات بمراكز إبداع مصر الرقمية «كريتيفا»

الاصطاعي والبرمجيات وغيرها من التخصصات الأكثر طلبًا في سوق العمل. جدير بالإشارة يأتي هذا في إطار خطة معهد تكنولوجيا المعلومات (ITI) لإعداد الكوادر المصرية الشابة بالقدرات الرقمية والقادرة على المنافسة المحلية والدولية وذلك انسجامًا مع استراتيجية وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات «مصر الرقمية» والتي تسعى لتعزيز المهارات الرقمية للشباب.

لشباب الجامعات للربط بين المهارات التكنولوجية لمهن المستقبل في علوم الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات ومهارات العمل الحر». أوضح رئيس معهد تكنولوجيا المعلومات ITI «تقام المعسكرات الصيفية بشكل سنوي على مدار ثلاثة أشهر (يوليو وأغسطس وسبتمبر) على أحدث التخصصات المطلوبة في سوق العمل مثل أمن المعلومات، الفنون الرقمية، علوم البيانات، الذكاء

يقرب من 10 آلاف مستفيد من شباب الجامعات من مختلف الكليات الهندسية والفنية». أوضحت «ترك الأثر» عنوان مهم يحرص معهد تكنولوجيا المعلومات ITI على ترسيخه وتعظيمه لدى شبانها من خلال الخدمات التدريبية المقدمة من خلال المعهد». أضافت هبة صالح «تكمّن الأهمية الأولى للمعسكرات الصيفية في إحداث أثر من ناحية الجاهزية المبكرة والقدرة التطبيقية

كتب: باكينام خالد – أمير طه

أكدت الدكتورة هبة صالح - رئيس معهد تكنولوجيا المعلومات ITI أنه في غضون هذا الصيف ومن خلال تواجد المعهد بمحافظات القاهرة، أسيوط، الإسكندرية والإسماعيلية ومن داخل مراكز إبداع مصر الرقمية (كريتيفا) بمحافظة أسوان، المنصورة، المنوفية، المنيا، سوهاج وقنا، أنهى المعهد المعسكرات الصيفية لما

بقيمة 3 ملايين دولار:

«إي فاينانس» تقود جولة تمويلية لشركة التكنولوجيا المالية «نكستا»

للمساهمين والاستغلال الأمثل للبنية التحتية المتطورة للمجموعة، حيث تم اختيار نكستا نظراً لما تتمتع به من نموذج عمل فريد وتكنولوجيا متطورة تتكامل مع أنشطة إي فاينانس وبنيتها التحتية مما يخلق قيمة مضافة أعلى لاستثماراتها، حيث يساعد هذا التكامل على سرعة وزيادة حجم أعمال نكستا من خلال إي فاينانس وهو ما يعني في نهاية الأمر زيادة فرص النجاح المتحققة لها، وأكد سرحان أن شركة نكستا تعد واحدة من الشركات الواعدة التي ستقوم المجموعة بالاستثمار بها ضمن عدد من الاستثمارات في الشركات الناشئة تحت الدراسة في الوقت الراهن.

من جهته قال أحمد هشام - الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لشركة نكستا، لن أطلق عليها جولة تمويل، إنها أكثر من شراكة استراتيجية، فقد عززت مجموعة «إي فاينانس» مكانتها كشريك أساسي في دفع الحكومة المصرية نحو الرقمنة من خلال تطوير منصات متكاملة تقود الثورة الرقمية في مصر، ونحن بالفعل جزء من هذا التحول الرقمي على الصعيد المحلي، أود أن أعبر عن سعادتنا لتوجههم معنا .



استثمار (NCLUDE) للاستثمار في شركات التكنولوجيا المالية الناشئة، بما يعزز من ريادة «إي فاينانس» الحالية والمستقبلية للتكنولوجيا المالية في مصر.

أضاف «إي فاينانس» يستهدف تعظيم العوائد المتوقعة

الرقمية، وأضاف «نؤمن بأن الاستثمار في نكستا يتوافق مع الاستراتيجية الاستثمارية لإي فاينانس والتي تتضمن أحد محاورها التركيز على الاستثمار في الشركات الناشئة في مجال التكنولوجيا المالية والتي قد بدأتها قبل ذلك بالمشاركة في إنشاء صندوق

كتب : علي الديب - إبراهيم احمد

كشفت مجموعة «إي فاينانس» للاستثمارات المالية والرقمية، الذراع الحكومي لعمليات التحول الرقمي في مصر، عن قيادتها لجولة تمويلية لشركة «NEXTA» إحدى الشركات الناشئة الصاعدة في التكنولوجيا المالية بقيمة 3 ملايين دولار. وتستهدف مجموعة «إي فاينانس» من خلال شركة «نكستا» التي تم تأسيسها في عام 2021، ابتكار تجربة جديدة ومميزة في السوق المصرية لتقديم بعض من الخدمات المصرفية الرقمية، حيث حصلت شركة التكنولوجيا المالية الصاعدة «نكستا» على الموافقة الأولية من البنك المركزي المصري منذ 6 أشهر لبدء تقديم خدماتها. ومن جانبه قال إبراهيم سرحان - رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة «إي فاينانس» للاستثمارات المالية والرقمية، إن المجموعة تولي أهمية كبيرة لدعم الشركات الناشئة في مجال التكنولوجيا المالية تماشيًا مع سياسة البنك المركزي في الشمول المالي وتطوير الخدمات المصرفية الرقمية للوصول إلى البنوك

للمرة الأولى:

بنك القاهرة يطلق الوديعة مدفوعة العائد مقدما لجذب ودائع المستثمرين

كتب: أمير طه - رشا حسين

كشفت بنك القاهرة عن تقديمه «الوديعة ذات العائد المدفوع مقدماً» لعملائه، وذلك بأعلى عائد تنافسي والذي يصل إلى 9.25%، في حالة ربط الوديعة لمدة عام ويعائد 9% في حالة ربط الوديعة لمدة 3 و 6 شهور، كما تتمتع الوديعة بالعديد من المزايا الأخرى، ومن أبرزها أن العائد يتم صرفه في بداية المدة، حيث يمكن للعملاء سحب العائد والاستفادة به دون الحاجة لانتظار انقضاء مدة الوديعة للحصول على العائد.

تأتي تلك الخطوة في إطار إستراتيجية البنك لطرح باقة متنوعة من الأوعية الإدارية بما يلبي احتياجات وتطلعات مختلف شرائح العملاء وبما يتيح لهم الحفاظ على مدخراتهم والحصول على أسعار عائد تنافسية، هذا وتتمتع «الوديعة ذات العائد المدفوع مقدماً» بإمكانية الاقتراض أو الحصول على بطاقات ائتمانية بمضامنها حسب شروط الاقتراض وسياسة البنك الائتمانية.

خلال توقيع جوميا مصر "عقد إيجار" مع حسن علام:

عشماوى: 6 مليار دولار حجم التجارة الإلكترونية في مصر عبر بطاقات الدفع أو كارت الخصم المباشر



الاستثمار والتطوير في مصر شركة حسن علام للمرافق، حيث إن هذا النوع من الشراكات يُؤسس و يعزز من محافظات الجمهورية عبر «جوميا اكسبريس» مثل الأزياء والملابس والإلكترونيات والسلع الأساسية والاستهلاكية وغيرها.

من ناحيته قال الدكتور إبراهيم عشماوى - مساعد أول وزير التموين ورئيس جهاز تنمية التجارة الداخلية، أن حجم التجارة الإلكترونية في مصر تعدى 6 مليارات دولار عبر بطاقات الدفع سواء الفيزا أو كارت الخصم المباشر مهنتا شركتي «جوميا «و» حسن علام - على هذا النوع من الشراكات المتميزة بنظام إيجار طويل المدى مشيدا بالشراكة المستدامة بين شركات التجارة الإلكترونية وعلى رأسها جوميا وإحدى كبرى شركات

كتب: أمير طه - محمد العطار

يحتضن الدكتور إبراهيم عشماوى - مساعد أول وزير التموين ورئيس جهاز تنمية التجارة الداخلية، وقعت اليوم جوميا منصة التجارة الإلكترونية المتخصصة بالسوق الأفرقية والمصرية اتفاقية مع شركة حسن علام للمرافق بغرض التأجير طويل المدى لأحد المخازن الكبرى التابعة لمجموعة حسن علام لصالح جوميا بمساحة تزيد على 26 ألف متر مربع والذي يتخذ من منطقة شرق القاهرة مقراً له والمقام على مساحة 270 ألف متر مربع.

وقع العقد كل من المهندس هشام صفوت - الرئيس التنفيذي لشركة جوميا مصر، المهندس عمرو علام - الرئيس التنفيذي لشركة حسن علام القابضة وبمشاركة عدد من قيادات الشركتين ويعكس هذا العقد حجم الشراكة الاستراتيجية التي تبنيتها جوميا في السوق المصرية مع شركة حسن علام للمرافق ذراع الاستثمار والتطوير لمجموعة حسن علام القابضة بهدف توسيع أعمالها في السوق وتلبية احتياجات العملاء وتوصيل المنتجات لهم في أسرع وقت ممكن مما يعمل على التخفيف على العملاء، وانعكاسا على الطلب المتزايد من العملاء على منتجات وخدمات جوميا في كل المحافظات تقوم جوميا بتوسيع

بالو التو: 62% من الشركات الإماراتية دفعت فدية للقراصنة الإلكترونيين

من المشاركين في الدراسة لخطط لإدارة الحوادث والاستجابة لها، إلا أن 51% فقط عبروا عن ثقتهم بفعالية هذه الخطط. وسلطت الدراسة أيضاً الضوء على المبالغ الكبيرة التي تُدفع لمنفذى هجمات الفدية، حيث دفعت 30% من الشركات الإماراتية التي شملتها الدراسة أكثر من 100 ألف دولار لمنفذى هجمات الفدية، في لمنفذى هجمات الفدية، في حين دفعت 27% منها أكثر من 250 ألف دولار. وفي محاولة للتصدي لهذه الهجمات المعقدة، خلصت الدراسة إلى أن 38% من المؤسسات الإماراتية قد استثمرت أكثر من 100 ألف دولار (367.310 درهم إماراتي) في برامج الفدية خلال 12 شهرا الماضية.

أكدت شركة "بالو أوتو نتوركس"، أنها قامت بالتعاون مع مؤسسة "بروغوف"، باستطلاع آراء 113 مستولاً من العاملين في صناعة تكنولوجيا المعلومات في الشرق الأوسط، بما في ذلك الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية.



كتب : سماح سعيد – على الديب

أكدت دراسة جديدة أجرتها شركة "بالو أوتو نتوركس"، العالمية المتخصصة في مجال الأمن الإلكتروني، مصر بشتى الطرق سواء من خلال الاستثمار المباشر وأيضا الاستثمار غير المباشر ويتضح هذا جلياً من خلال هذا التعاقد الذي يخض واحدًا من أكبر المخازن ومستودعات المنتجات التابعة لـ جوميا بهدف زيادة الدعم اللوجيستي الذي تبنياه جوميا في مصر هذا الصدد فمع دخول المخزن الجديد الخدمة فإننا بذلك نتيح آلاف الفرص لتوظيف العمالة في مصر سواء من الذكور أو الإناث والذي يأتي مواكباً لروية الشركة بتوسيع أعمالها في مصر.

ومن ناحيته صرح المهندس عمرو علام - الرئيس التنفيذي لشركة حسن علام القابضة: «سعداء بالتعاون مع جوميا وتسهيل عملياتها، ويأتي ذلك في إطار رؤية شركة حسن علام للمرافق بالاستثمار والتطوير في قطاع المخازن والخدمات اللوجيستية في كل أنحاء الجمهورية، حيث تولي الشركة اهتماماً خاصاً بالفدية خلال العاملين الحاليين

أشار فريق استقصاء التهديدات الأمنية في "الوحدة 42" التابعة لشركة بالو أوتو نتوركس إلى ارتفاع متوسط الطلب العالمي على أجهزة الفدية الضارة إلى 144% في عام 2021". كما أشارت 55% من الشركات الإماراتية المشاركة في الدراسة إلى أن ضعف الوعي لدى الموظفين يعتبر السبب الأول للوقوع ضحية الهجمات الإلكترونية، تلاه نماذج العمل على بُعد والعمل الهجين بنسبة 47%.

أوضح إيبدين: "أصبح هناك حاجة ماسة لتوفير الحماية لفرق العمل الجديدة العاملة "من أي مكان"، بدايةً من المكاتب الافتراضية مروراً بالأجتماعات وصولاً إلى عالم "المتايفيرس" متعدد الأبعاد. ومع تزايد وتيرة الهجمات الخبيثة وزيادة تعقيدها، بات من الضروري المؤسسات اعتماد مبدأ "الثقة للصفرية" لمواجهة التحديات الأمنية المتزايدة".

إلا أنه بالرغم من امتلاك 70% من الشركات 15 شركة تكنولوجيا ناشئة عارضة في المؤتمر بالإضافة إلى 11 شركات أخرى زائرة.

أضاف بجانب الشركات المصرية الزائرة للمؤتمر، تضم قائمة الشركات العارضة في الجناح المصري 5 شركات تكنولوجيا ناشئة في مراحل النمو، و10 شركات في المراحل الأولى واختبار منتجاتها بالأسواق.

أوضح خليل أن معرض ويب ساميت يضم أكثر من 90 ألف زائر من أكثر 160 دولة و1200 متحدث كما يضم أكثر من 850 مستثمرا في مجال التكنولوجيا ويعرض ابتكاره أكثر من 1500 شركة ناشئة حول العالم، وتسعى الشبعة وايتيدا من خلال هذه المشاركة إلى تعزيز مكانة مصر الدولية في مجالات ريادة الأعمال القائمة على الابتكار والترويج لمقومات قطاع الشركات التكنولوجية الناشئة المزدهر واستعراض الحوافز والمزايا التي تتمتع بها مصر في هذا المجال بما يساهم في جذب المزيد من الاستثمارات لهذا القطاع وتوسيع قاعدة صناديق رأس المال المخاطر ومؤسسات التمويل الدولية والمنصات المتخصصة في دعم رواد الأعمال في مصر.

أضاف مصر تشهد طفرة في مجال ريادة الأعمال حيث يحقق قطاع الشركات الناشئة القائمة على الابتكار التكنولوجي معدلات نمو غير مسبوقة مع الاهتمام المتزايد من قبل صناديق الاستثمار والمؤسسات التمويلية والمنظمات المتخصصة في رعاية واحتضان وتسريع الأعمال والمشروعات المبتكرة الناشئة.

للاقتصاد الرقمي والتكنولوجيا أن هذه المشاركة تعتبر الثالثة على التوالي بجناح لمصر في هذا المعرض الذي يهتم بالشركات الناشئة ورواد الأعمال بعد أن شاركت الشبعة العام الماضي بوفد كبير يضم 26 شركة إيمانًا من الشبعة بضرورة رعاية المبدعين وفي ظل دعم القيادة السياسية للشركات الناشئة وتذليل الصعاب أمامها ويضم الجناح المصري هذا العام مجموعة

كتب : باكينام خالد - وائل الحسيني

عقدت الشبعة العامة للاقتصاد الرقمي والتكنولوجيا التابعة للاتحاد العام للغرف التجارية لقاءً مفتوحًا، يقتر الاتحاد العام للغرف التجارية بالقاهرة الجديدة، مع الشركات المشاركة في فعاليات معرض ومؤتمر WEB SUMMIT " المقرر عقده خلال الفترة من 4-1 نوفمبر المقبل بمدينة لشبونة بالبرتغال.

جاء اللقاء برئاسة المهندس خليل حسن خليل - رئيس الشبعة العامة للاقتصاد الرقمي وعدد من أعضاء مجلس الإدارة وممثل من هيئة تنمية صناعة تكنولوجيا المعلومات "ايتيدا" ورؤساء الشركات المشاركة في المعرض، حيث تم توجيه الشركات المشاركة بدعم من الشبعة للشركات الناشئة باعتباره واحدًا من أبرز المعارض الذي تشارك فيه الشبعة بدعم من هيئة تنمية صناعة تكنولوجيا المعلومات "ايتيدا" وفي إطار حرص الشبعة على توسيع قاعدة المستفيدين من الشركات.

من جهته أكد المهندس إبراهيم العربي - رئيس الاتحاد العام للغرف التجارية أن هذه المشاركة تعتبر الأكبر لمصر في تاريخ دورات المعرض حيث تزيد فيه عاما تلو الآخر عدد الشركات المشاركة بدعم من الشبعة العامة للاقتصاد الرقمي وايتيدا وتأتي تماشيًا مع توجهيات القيادة السياسية واستراتيجية وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في دعم الشركات

برعاية الشبعة العامة
للاقتصاد :26 شركة مصرية للتكنولوجيا تشارك
في قمة "WEB SUMMIT"

"بالبرتغال للبحث عن فرص تصديرية"

يتوّج بطلاً بلعبة مواجهة الأبطال لعام 2022 :

الفريق المصري THRONES ESPORT يتأهل لبطولة العالم M4 للألعاب الإلكترونية في جاكرتا

أضاف أدرك ناشرو ومطورو ألعاب الفيديو (مثل مونتون)، على مر السنين، اهتمام الاتحادات المحلية للرياضات الإلكترونية، وباتوا يأخذونها بعين الاعتبار عند إنشاء مسارات جديدة للأبطال الإقليميين الساعين لتحقيق الشهرة العالمية.

في نهاية مرحلة المباريات الإقصائية المزدوجة، التي كانت مليئة بالتشويق والأحداث غير المتوقعة، تمكن الفريق المصري ثرونز اسبورت THRONES ESPORT من التغلب على أكس AXE، وقد حصلوا بذلك مبلغ 22,000 دولار إضافة إلى تذكرة المشاركة في بطولة العالم M4 التي ستقام في العام القادم.

كما حصل الفريق الفائز على كأس دوري المحترفين للعبة مواجهة الأبطال في الشرق وشمال أفريقيا لعام 2022 من الشيخ سلطان بن خليفة بن شخبوط آل نهيان في المباراة النهائية التي أقيمت في دبي، الإمارات العربية المتحدة.

وبهذا باتت النتائج الكاملة للنهائيات الكبرى موزعةً كما يلي: المركز الأول – 22,000 دولار– THRONES ESPORT – من مصر (فيوري، ليو، هالك، جادو، مارو) المركز الثاني – 15,000 دولار– أكس من الإمارات (جيد، آيزن، نانوس، حمدان، در وي مي) المركز الثالث – 10,000 دولار– يونيك سينيجري من سوريا (سامو، ماجد، ريد باندا، جوردان فور، كريس) المركز الرابع – 5,000 دولار– أوجيري فام من الأردن (وحداني، نوك، بونز، فالكون، فيين) يقام الإصدار الرابع من البطولة الرائدة للعبة مواجهة الأبطال في الفترة من 1 إلى 15 يناير 2023 في جاكرتا، إندونيسيا، مع مجموعة جوائز بقيمة 800,000 دولار على المحك.

يتنافس ستة عشر فريقاً من جميع أنحاء العالم بما فيهم البطل الإقليمي THRONES ESPORT، في إندونيسيا على مجموعة الجوائز، إضافة إلى بطل العام الماضي BLACKLIST INTERNATIONAL.



Moonton Games (في المجال الخاص والجماعي) ونحن في اتحاد الإمارات، نتعاون مع جميع المنظمات المختصة في تنظيم أحداث الرياضات الإلكترونية.

من ناحيته قال شريف عبد الباقي - رئيس الاتحاد المصري للرياضات الإلكترونية، "إن الاتحاد المصري للرياضات الإلكترونية، يكونه أحد أوائل الأعضاء العرب في الاتحاد الدولي للرياضات الإلكترونية، فستعد دائماً لدعم لاعبيه المحليين، ولا يمكن أن نكون أكثر فخراً بالفريق المصري ثرونز إيسبورت THRONES ESPORT الذي بات لاعبيه الآن صينياً عالمياً".

كتبت : باكينام خالد - رشا حسين

تأهل الفريق المصري" ثرونز إيسبورت " لبطولة العالم " M4 » للالعاب الإلكترونية في جاكرتا، إندونيسيا بعد أن شهد النهائي الكبير لدوري المحترفين للعبة مواجهة الأبطال في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا، الذي نظمته اسبورت ميدل إيست، بعد أن تمكن الفريق المصري ثرونز اسبورت» THRONES ESPORT «من التغلب على أكس » AXE، وحصلوا بذلك مبلغ 22,000 دولار.

وبعد عام كامل من البطولات، ومنع مجموع جوائز تجاوزت قيمتها الـ 400,000 دولار، اختتم الموسم الخريفي لعام 2022 من دوري المحترفين للعبة مواجهة الأبطال في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا (MPL.MENA)، الذي بدأ في 12 يوليو وتنافس فيه 8 فرق على المركز الأول في 15 أكتوبر. شهد النهائي الكبير الذي أقيم بدعم وحضور رئيس اتحاد الإمارات للرياضات الإلكترونية، الشيخ سلطان بن خليفة بن شخبوط آل نهيان، والأمين العام للاتحاد سعيد الطاهر، وكذلك رئيس الاتحاد المصري للرياضات الإلكترونية شريف عبد الباقي، وسعيد شرف، الرئيس التنفيذي لشركة ايسبورتس ميدل ايست منظم الدوري، تتويج الفريق المصري THRONES ESPORT بطلاً لهذا العام لمنطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

من جهته أكد الشيخ سلطان بن خليفة بن شخبوط آل نهيان - رئيس اتحاد الإمارات للرياضات الإلكترونية: "دولة الإمارات محظوظة بامتلاكها جاذبية عالمية لتنظيم أحداث رياضية إلكترونية تنافسية مثل دوري المحترفين للعبة مواجهة الأبطال في الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وتعزيز المواهب المحلية من أجل الوصول إلى المستوى العالمي ". وأضاف يمكن للاتحادات العربية والخليجية التعاون مع المختصين في مجال الرياضات الإلكترونية مثل ESports Middle East و

انعقاد الجمعية العامة لـ «بنية لكابات الألياف الضوئية» بالشراكة بين مجموعة بنية والهيئة العربية للتصنيع



كتب : رشا حسين – على الديب

في إطار الشراكة الاستراتيجية بين مجموعة «بنية» والهيئة العربية للتصنيع، عُقدت الجمعية العامة لشركة بنية لكابات الألياف الضوئية إحدى شركات مجموعة «بنية» بحضور اللواء المهندس مختار عبد اللطيف، رئيس مجلس إدارة الهيئة العربية للتصنيع، المهندس أحمد مكي - رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة «بنية»، وأعضاء مجلس إدارة شركة بنية لكابات وممثلي الهيئة العربية للتصنيع لبحث التطورات النهائية لبدء عملية تشغيل مصنع كابات الألياف الضوئية.

وشهد الاجتماع بحث مستجدات الموقف التنفيذي للمصنع المقام على مساحة 40 ألف متر بالمنطقة الاقتصادية لقناة السويس شمال غرب خليج السويس بالعين السخنة، وكذلك التوسعات المستقبلية للمصنع لصل إلى مساحة 60 ألف متر، كما تم استعراض الموقف التنفيذي لأعمال التشييد والبناء والأعمال المدنية والكهربائية، والتشطيبات للمصنع والتي تجاوزت نسبتها 92%.

كما ناقش المهندس مختار عبد اللطيف - رئيس مجلس إدارة الهيئة، المراحل النهائية لافتتاح المصنع والمقرر أن تبدأ بعملية تجميع خطوط الإنتاج والتشغيل ليكون منتج مصريا لكابات الألياف الضوئية بمعايير ومواصفات عالمية، وتم استعراض القدرات الإنتاجية المتوقعة للمصنع والتي تبلغ 25,000 كم للمرحلة الأولى من الإنتاج ومن المتوقع أن تبلغ

القدرة الإنتاجية للمصنع 60 ألف كم سنوياً عند الانتهاء من التوسعات المستقبلية وذلك لإنتاج مختلف أنواع كابات الألياف الضوئية.

وفي نهاية الاجتماع وجه اللواء المهندس عبد اللطيف - رئيس مجلس إدارة الهيئة العربية للتصنيع، الشكر لمجلس إدارة الشركة والقائمين على المشروع، مؤكداً على ضرورة الانتهاء من كل الأعمال وبداية الإنتاج في التوقيتات المحددة مع مراعاة الأهداف الاستراتيجية للمشروع التي تدعم خطط الدولة 2030 في التحول الرقمي، وخدمة احتياجات السوق المصري من بنية تحتية بتكنولوجيا متطورة للشركات والاتصالات وتصديرها للمنطقة العربية والأفريقية، وتوفير فرص عمل للشباب المصري من المهندسين والفنيين والتدريب على أحدث التكنولوجيا العالمية في صناعة الكابات.

تجدر الإشارة إلى قيام المهندس مكي - رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لمجموعة «بنية»، بجولة ميدانية تفقدية لموقع مصنع كابات الألياف الضوئية لمتابعة المراحل النهائية من المشروع، تفقد خلالها أعمال تنفيذ المراحل النهائية من مشروع بناء مصنع «بنية»

للتوسع بالمنطقة: منصة HRCOM للتوظيف الرقمي تحصد استثمارات جديدة

كتب : محمد العطار – محمد الديب

كشفت منصة إتش آر كوم " HRCOM « السعودية، المتخصصة في رقمنة عمليات التوظيف، عن إغلاق جولة استثمارية لم تفتح عن قيمتها بمشاركة مساسكو السعودية، محترفو التمكن، سكوايدو، ومجموعة من المستثمرين الملاكيين. من جهته قال زياد التويجري - الرئيس التنفيذي والمؤسس لمنصة « إتش آر كوم » تهدف لأن تكون إتش آر كوم الحل الأمثل في أتمتة عمليات التوظيف لمختلف أنواع المنشآت، حيث تسعى لتكون أفضل مزود خدمة أنظمة التوظيف لدى المنظمات على مستوى المنطقة".

من الجدير بالإشارة أن إتش آر كوم تأسست في المملكة العربية السعودية عام 2020 بهدف رقمنة عمليات التوظيف والتعيين من جودتها من خلال نظام يساعد على أتمتة التواصل مع المرشحين، الفرز، الحفظ، والعودة إلى السبر الذاتية بسهولة. وتساعد المنصة في بناء قاعدة بيانات للمرشحين، إجراء المقابلات، وإرسال عروض العمل.

كتب : باكينام خالد – على الديب

كشفت منصة كENZ " KENZ، المصرية لجراحة الإكترونية التي تقدم تجربة شراء جماعية جديدة من نوعها في المنطقة مصر والشرق الأوسط وشمال أفريقيا، في إغلاق جولة تمويلية بقيمة 3.5 مليون دولار بقيادة مؤسسة OUTLIERS VENTURE CAPITAL - التي تدعم الشركات الناشئة في الولايات المتحدة والشرق الأوسط وشمال أفريقيا؛ و HOF CAPITAL -العامية للاستثمار التكنولوجي، و FOUNDATION VENTURES و SAMURAI INCUBATE اليابانية ومستثمرين آخرين. أوضحت المنصة أنه سيتم استخدام العائدات لمواصلة توظيف المواهب الرائدة، وتمتية فئات المنتجات وتجميع مجموعة متنوعة من المنتجات لتلبية احتياجات وأذواق شرائح المستهلكين المختلفة؛ والاستثمار في التطوير التكنولوجي و سيتم إطلاق التطبيق قريباً.

وتأسست منصة كENZ هذا العام على يد رواد الأعمال المصريين على رأسهم أحمد عاطف و محمود السلك و

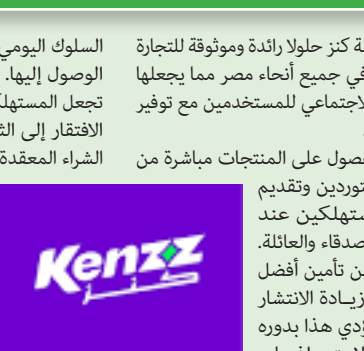
معتر سامي، و تقدم منصة كENZ حلولاً رائدة وموثوقة لتجارة الإكترونية الاجتماعية في جميع أنحاء مصر مما يجعلها متمتعة وتتمتع بالطابع الاجتماعي للمستخدمين مع توفير خصومات تصل إلى 65%.

يتضمن النموذج الوصول على المنتجات مباشرة من شركات التصنيع والمستوردين وقديمين خدمات أكبر للمستهلكين عند مشاركتهم شراء من الأصدقاء والعائلة. مما يمكن منصة كENZ من تأمين أفضل الأسعار للمستهلكين وزيادة الانتشار لمنصة كENZ بشكل ، يؤدي هذا بدوره إلى خفض تكاليف الاستحواذ على المستهلكين بشكل أكبر ويمكن أيضاً إرسال الطلبات الجماعية إلى عنوان واحد فقط لتقليل رسوم التوصيل للمستهلكين وتكاليف الخدمات اللوجستية لمنصة كENZ.

تعمل منصة كENZ على سد الفجوة بين التسوق التقليدي والتسوق عبر الإنترنت من خلال نموذج يعكس

بقيمة 3.5 مليون دولار :

استثمارات جديدة بمنصة كنز للتجارة الإلكترونية الاجتماعي



السلوك اليومي واحتياجات جموع المستهلكين ويسهل الوصول إليها. تتعالج منصة كنز الأسباب الرئيسية التي تجعل المستهلكين يترددون في الشراء عبر الإنترنت: منها الافتقار إلى الثقة، وعدم توافر الأسعار الجيدة، وتجربة الشراء المعقدة حيث يفيد نموذج كنز الشركات المصنعة المحلية والشركات الصغيرة والمتوسطة أيضاً لتنمية أعمالهم من خلال تمكينهم الوصول إلى المستخدمين النهائيين الذين يصعب الوصول إليهم.

من جهته قال أحمد عاطف - الرئيس التنفيذي لمنصة " كنز " بسعدنا الانتهاء من جمع التمويل، ونشكر جميع مستثمرين على دعمهم. لقد حان الوقت لتوسيع قاعدة مستخدمينا بالتجارة الإلكترونية في مصر والشرق الأوسط وشمال أفريقيا. تهدف منصة كنز الوصول إلى الأشخاص الذين لم يفتحوا بعد باب التجارة الإلكترونية للمصريين مع تزويدهم بمنتجات موثوقة وبأسعار معقولة. تم تصميم منصة كنز لخدمة الجماهير »

من ناحية أخرى قال عمر بركات، الشريك الإداري في FOUNDATION VENTURES : بسعدنا أن نتشارك مع فريق مذهل يمتلك كما هائلا من الخبرات في التكنولوجيا والتسويق وعمليات التشغيل لإنشاء أول منصة تجارة إلكترونية شاملة بمعنى الكلمة على الوجه الأمثل في المنطقة.

أضاف تقوم منصة كنز بإضفاء الطابع الاجتماعي على تجربة الشراء، مما يسمح للأشخاص في تحقيق القيمة من خلال الشراء في مجموعات وهذا يعزز الطبيعة الاجتماعية للمصريين مع تزويدهم بمنتجات موثوقة وبأسعار معقولة. تم تصميم منصة كنز لخدمة الجماهير »

20 مليون دولار للشركات في مصر والمغرب وتونس : استثمارات الأوروبي للأعمار بصندوق استثمار «ميديتيرانيا كابييتال» لتمول المؤسسات الصغيرة

كتب : علي الديب – محمد العطار

يعتزم البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية تخصيص 20 مليون يورو لصندوق الاستثمار الرابع التابع لشركة ميديتيرانيا كابييتال بارتنرز الإسبانية، والذي سيقوم باستثمارات في شركات متوسطة الحجم في مصر والمغرب وتونس، ومن المقرر أن يصدر البنك على الاستثمار بحلول 30 نوفمبر المقبل، إلى جانب ذلك، يدرس بنك الاستثمار الأوروبي استثمار 15 مليون يورو في الصندوق. يستهدف الصندوق تحقيق إغلاقه الأول بقيمة 350 مليون يورو، بحسب البنك الأوروبي لإعادة الإعمار والتنمية وبنك الاستثمار الأوروبي. وما لم يعلن عنه

بقيمة 3.6 مليون دولار :

منصة FLAPKAP لإدارة الإعلانات المدعة بالذكاء الاصطناعي

كتب : أمير طه – باكينام خالد

كشفت منصة FLAPKAP "، المصرية المتخصصة في إدارة الإعلانات المدعة بالذكاء الاصطناعي ، عن جمعها 3.6 مليون دولار في نهاية جولة استثمارية (SEED) عن طريق BOLT BY QED، A15، جاءت بعد ستة أشهر من إغلاقها جولة استثمارية (PRE-SEED) وإطلاق خدماتها في مصر والإمارات والسعودية. تأسست منصة FLAPKAP المتخصصة في برمجيات النمو وإدارة الإعلانات المدعة بالذكاء الاصطناعي كخدمة (SAAS) الموجهة للأعمال (B2B) في مصر؛ عن طريق أحمد كوشة وخالد ناصيف وعمر جمال وشريف بشارة. وتقدم المنصة خدماتها لقطاع التجارة الإلكترونية من خلال خدمات تحسين إدارة الإنفاق على الإعلانات بالاعتماد على استطلاعات موجهة بالذكاء الاصطناعي مع خيارات مرنة للدفع توافرها لأصحاب المتاجر الإلكترونية.

«كوي» يشجع مستخدميه على تقبل الذات بإطلاق حملة «كن أنت أولا»

هي: التحفيز، والعمل الخيري، والموسيقى. وبالنسبة لفئة التحفيز، سيقدم صناع المحتوى نصائحهم وحيلهم والخطوات التي يتبعونها لتكون دائماً على طبيعتك من الداخل إلى الخارج - لا سيما في مواجهة معايير المجتمع غير الواقعية.

فيما ستسلط فئة الأعمال الخيرية الضوء على القضايا الإنسانية التي يمكن أن تدفع الناس إلى التعرف على إمكاناتهم الحقيقية كأفراد - لافتتاح تجاربهم ومواهبهم وصفاتهم الفريدة.

ويطلقه هذه الحملة يرسل «كوي» رسالة واضحة - الموسيقى، سيواجه صناع المحتوى تحديًا لمشاركة الأغاني التي يمكن أن تلهم الناس لإعادة التواصل مع ذاتهم الطبيعية وإطلاق العنان لها وبإطلاق مثل هذه المبادرات، لا يقوم «كوي» فقط برفع جودة المحتوى على منصته، بل يضمن في الوقت ذاته، أن تظل المنصة مساحة آمنة تجذب المستخدمين لمشاركة مقاطع الفيديو التي تظهر سعادتهم وتعبيرهم عن الأصالة.

كتب :وائل الحسيني – سماح سعيد

شجع تطبيق «كوي»، المنصة العالمية المتخصصة في مجال مشاركة مقاطع الفيديو القصيرة، مجتمع مستخدميهم

على وضع الأصالة والتفرد والإبداع في قلب جوهر المحتوى الذي يتم صناعته وذلك بتدشين حملة «كن أنت أولاً»، الحملة التي يتم إطلاقها مؤخرًا

ويطلقه هذه الحملة يرسل «كوي» رسالة واضحة - الموسيقى، سيواجه صناع

المحتوى تحديًا لمشاركة الأغاني التي يمكن أن تلهم الناس لإعادة التواصل مع ذاتهم الطبيعية وإطلاق العنان لها وبإطلاق مثل هذه المبادرات، لا يقوم «كوي» فقط برفع جودة المحتوى على منصته، بل يضمن في الوقت ذاته، أن تظل المنصة مساحة آمنة تجذب المستخدمين لمشاركة مقاطع الفيديو التي تظهر سعادتهم وتعبيرهم عن الأصالة.



20 مليون دولار تمويل جديد لتطبيق VUZ لبث مقاطع الفيديوهات

أوضح يرمي القانمون على تطبيق VUZ استخدام الاستثمار لتسريع خطط التوسع بنحو 10% شهريًا من خلال زيادة الاشتراكات، وكذلك الاستثمار بالمحتوى وتوظيف المزيد من الأشخاص للعمل على تطوير التطبيق بهدف الوصول إلى 3 مليارات مشاهدة خلال 2023. بالإضافة لذلك، يعمل الفريق على ميزات جديدة للتواصل الاجتماعي، وتطوير منتجات ويب3، ومشاريع NFT لتداول الأصول عبر الميتافيرس.

أشار يستهدف التطبيق التوسع إلى 8 أسواق جديدة والتوسع في العمل التوسيع في أعمالهم عبر إتاحة تطبيق خاص لهم لإدارة الطلبات من أي مكان، وتمكينهم من توصيل المنتجات الاجتماعية، وتسويق مشاريعهم بسرعة، وفقًا لما أورده المؤسس الشريك والمدير التنفيذي عزيز جميل.



من جهته قال خالد زعترة - المؤسس والرئيس التنفيذي للتطبيق، مهمتنا هي بناء منتج يمكنه الوصول لملايين المستخدمين على مستوى العالم لتقديم تجارب غامرة، وترفيهية مميزة. نحن ممنون لمشاركة مختلف المستثمرين من حول العالم رحلتنا نحو بناء منصة اجتماعية عالمية غامرة خلال الثورة التكنولوجية الجديدة.

أضاف تسعى إلى تحقيق نمو قوي ومستدام عبر تبني أحدث التقنيات والاتجاهات العالمية والتي تشمل عالم الميتافيرس والواقع الممتد والواقع الافتراضي والواقع المعزز".

كتب: رشا حسين – وائل الحسيني

نجح تطبيق فيوز "VUZ"، الإماراتي المتخصصة في البث باستخدام تقنيات الواقع، من جمع 20 مليون دولار في جولة استثمارية (SERIES B) بقيادة CARUSO VENTURES وفيجن فنتشرز، ومشاركة &E، صندوق حي دبي للمستقبل، و WEBT INVESTMENT NETWORK بالإضافة إلى المجموعة السعودية للأبحاث والإعلام، فضلاً على ELBERT CAPITAL، FAITH، YASTA PARTNERS، وCAPITAL، PANTHERA CAPITAL في

تأسس التطبيق عام 2017 تحت مسمى VUZ قبل أن يتحول للاسم الجديد، حيث يتيح للمستخدمين تجربة بث الفيديوهات وتجربتها بتقنية الواقع المختلفة لتمكينهم من خوض تجربة مشاهدة لأحداث أقرب للحقيقة، في حين يجمع أكثر من 20 ألف ساعة من الفيديوهات حققت أكثر من مليار مشاهدة.

لدعم توسعاتها الاقليمية

50 مليون دولار كاستثمارات جديدة في «زد» للتجارة الالكترونية



الشركة التوسع في هذه المنتجات لتشمل الدخول لمجال تمويل متاجر التجزئة والشحن والتوصيل خارج الحدود.

من جهته قال سلطان العاصمي - الشريك المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة « زد » ، نشكر مستثمرينا على ثقتهم في زد وفي فريقها على مدى السنوات الماضية، ونحرص أن نقوم ببناء شركة تلبي احتياجات المنطقة وتقدم لكل اقتصاد من الاقتصادات التي تنوع لها حلولنا التي أثبتت كفاءتها في المملكة العربية السعودية".

أضاف شركة المؤسس ومدير النمو في الشركة، مازن الضراب: "على مدى السنوات، أثبت فريق الشركة قدرته الرائعة في تحويل التحديات ونقاط الضعف التي تواجه تاجر التجزئة إلى حلول تفتح فرصاً لزد وشركائنا للتوسع". وأكمل قائلاً: "ننوي الاستثمار والتوسع بالمدرّوس

7 ملايين عميل، وذلك مع أكثر من 7,500 تاجر في 19 قطاعًا يعتمدون على حلولنا. من الجدير بالذكر أن الشركة تحولت من التركيز على التجارة الإلكترونية فقط إلى التوسع في حلولها وعملياتها لتشمل قطاع التجزئة وتطويره ضمن خطة "التجزة الحديثة" وفقًا لتسميتها. حيث تستهدف رفع تنافسية القطاع وجودة الخدمات المعروضة عن طريق تمكين أصحاب المشاريع من أدوات تقنية، وحلول رقمية من شأنها تحسين كفاءة التشغيل وزيادة الإيرادات بالاعتماد على التقنية والبيانات.

وكانت « زد » إطلاق مجموعة من الحلول والمنتجات المساندة للتجارة الالكترونية مثل زد شب وزد باي، لتمكين التجار من الحصول على تجربة أفضل في الشحن والدفع وتقول الشركة إن منتجاتها حققت نمواً ملحوظاً السنة الماضية من قبل العملاء والعروض المتوفرة. وتوتوي

كتب : وائل الحسيني – رشا حسين

كشفت منصة زد، السعودية التجارة الإلكترونية ، عن إغلاق جولة استثمارية (SERIES B) قدرها 50 مليون دولار تهدف لتطوير قطاع التجارة بالمنطقة بقيادة صندوق IMPACT46، ومشاركة واعد فنتشرز، ENDEAVOUR CATALYST، وشركة علم، بالإضافة إلى GLOBAL VENTURES، وأرزان، وMSA. تُعد هذه الجولة هي الثالثة لزد منذ تأسيسها عام 2017 - حيث سبق لها إغلاق الجولة الأولى في يوليو 2019 بقيمة مليوني دولار، والثانية بقيمة 1.8 مليون دولار في مارس 2021 ونجحت « زد » منذ إغلاق جولتها السابقة في تحقيق نمواً قدره 50% في العوائد ونمو الطلبات والوصول للعملاء النهائيين الذين تجاوز عددهم

يهدف تحويل التجار من التجزئة التقليدية إلى التجزئة الحديثة". من ناحيته قال عبدالعزيز العمران، المؤسس والشريك الإداري في IMPACT46: "عملت المنصة على بناء مجتمع لتمكين التجار وتعزيز مكانتهم مع التحول الرقمي من خلال بنية أساسية متكاملة ومميزات قيّمة، تسعد بقيادة الجودة ودعم رواد أعمال رائعين يسعون لبناء فريق عمل استثنائي يحمل قطاع التجارة الإلكترونية إلى آفاق أوسع داخل المملكة وخارجها".

أضاف تهدف زد من خلال هذه الجولة إلى تعزيز نموها بالاستحواذ على قطاعات جديدة في السوق والوصول لشرحية عملاء أكبر عن طريق توسعة توسعها في مناطق المملكة (المنطقة الشرقية والغربية) إلى جانب التوسع جغرافيًا في الخليج وبعض الدول العربية.

القيود الأمريكية على تكنولوجيا الرقائق تفضط

على التكنولوجيا الصينية

بقلم: سيمون بو اليمينت

مستشار تكنولوجيا المعلومات والمدير في "SIBROSSA"

يمكن أن تشهد الشركات في قطاع التكنولوجيا وغيرها من الشركات المرتبطة به مثل صناعة السيارات موجة جديدة من المشاكل التي من شأنها أن تضيق إلى الصعوبات التي تسببها التأخيرات الجوسيتية للرقائق. يمكن أن تؤدي التوترات المتزايدة بين الولايات المتحدة والصين ، وكلاهما لاعبان رئيسيان في مجال أشباه الموصلات ، إلى تغيير الطريقة التي يعمل بها القطاع.

في هذا الصدد ، تعمل الولايات المتحدة على الحد من وصول الصين إلى تكنولوجيا الرقائق من الدرجة الأولى في محاولة للحفاظ على الميزة. تخشى الإدارة الأمريكية أن

مثل هذه التكنولوجيا المتقدمة يمكن أن تستخدم لتطوير الاستخدامات العسكرية في وقت تنخرط فيه الصين في مناورات دبلوماسية عدوانية في شرق آسيا.

تصاعد التوترات الجيوسياسية في المنطقة منذ سنوات مع مطالبات الصين الإقليمية التي تثير غضب جيرانها. لكنها بلغت ذروتها مؤخرًا حول مطالبة تايوان والصين بها.

مثل هذه المواجهة يمكن أن تضر بأداء شركات التكنولوجيا على جانبي المحيط الهادئ: في حين أن الشركات الصينية قد تشهد تقلص نشاطها الاقتصادي ومحدودية

احتمالاتها بسبب الإجراءات الأمريكية ، فقد تعاني الشركات الأمريكية من اختناقات العرض التي قد تنشأ عن هذا الأمر.

نتيجة لذلك ، قد تواجه الشركات التي تعتمد بشكل كبير على الرقائق المنتجة في

الصين بعض الصعوبات في الإنتاج. قد يكون هذا هو الحال لبعض الوقت حيث تتركز

الصناعة بشكل كبير في آسيا.

في الوقت نفسه ، يمكن للإجراءات الأمريكية أن تحفز الاستثمارات الجديدة في

الطاقة الإنتاجية لأشياء الموصلات في مناطق أخرى لا تخضع لهذه القيود مثل الولايات

المتحدة وأوروبا. هذا يمكن أن يغير الطبيعة الحالية لسلسلة التوريد وكيف يعمل

القطاع بطريقة كبيرة.

المصمة لمواجهة تحديات تكنولوجيا المعلومات

لوجيتك تطلق الجيل القادم من التكنولوجيا اللاسلكية للمؤسسات

كتب : رشا حسين – باكينام خالد

أعلنت شركة لوجيتك، الرائدة في تقديم خدمات

الإلكترونيات الاستهلاكية، عن توسيع عروضها التجارية

للمؤسسات لتشمل حلول عمل الأفراد بالإضافة إلى

تقنيات مؤتمرات الفيديو لغرف الاجتماعات الحالية

والرائدة في هذا المجال لتلبية الاحتياجات المتطورة

لتكنولوجيا المعلومات للمؤسسات في الوقت الحالي -

من مكان العمل الهجين إلى الاتصال العالمي - لتعزيز

حماية الطفل وتوفير هذا التوسع إلى

تقديم تقنية «لوجي بولت» "LOGI BOLT"، وهي

تقنية لاسلكية جديدة وآمنة توفر حلًا للمتطلبات

الرئيسية لتكنولوجيا المعلومات الخاصة بالمؤسسات

وتمثل في اتصال لاسلكي آمن وإشارة لاسلكية قوية

وتوافق عبر الأنظمة الأساسية لأجهزة الفأرة ولوحات

المفاتيح، تضع شركة لوجيتك تقنية «لوجي بولت» في

متناول المؤسسات على نطاق عالمي لتعزيز الإنتاجية.

وبهذه المناسبة، قال جوزيف مينجوري مدير عام

الابتكار والإنتاجية لقطاع الأعمال لدى «لوجيتك»:

«لنعقد من الزمن، وضع المستهلكون الأفراد قنهم

بشركة لوجيتك لتوفيرها منتجات ساعدتهم على الابتكار

والالاتصال والعمل والتعلم سواء في المنزل أو الخارج.

واليوم نضع خبرتنا هذه في متناول قطاع الأعمال

لتقديم تجارب عمل متميزة ومرنة لأجل الموظفين على

أمامهم: تقدم تقنية «لوجي بولت» مستوى

فائق من الأمان عند توصيل لوحات المفاتيح وأجهزة

الفأرة من لوجيتك مع وضع أمان "BLUETOOTH

منخفض الطاقة 1 ، المستوى 4 عند اقترانها وتوصيلها

مع أجهزة استقبال العاملة بتقنية «لوجي بولت»

اللاسلكية، ويُعرف هذا الوضع أيضًا باسم وضع

الاتصال الآمنة فقط وهو متوافق مع معايير معالجة

المعلومات الفيدرالية.

«إشارة قوية: تثبت أجهزة استقبال «لوجي بولت»

الكاملة في وصلات "يو إس بي" إشارة لاسلكية قوية

وموثوقة دون انقطاع لمدى يبلغ 10 مترًا (33 قدمًا) حتى

ضمن أكثر بيئات الأعمال المزدحمة بالإشارات اللاسلكية،

مع ما يصل إلى ثمانية أضعاف متوسط سرعة البث

في كثير من الحالات وتتفوق بذلك عن البروتوكولات

اللاسلكية الأخرى المنتشرة عادة في هذه البيئات.

«مرونة الربط: تتمتع أجهزة «لوجي بولت»

اللاسلكية بإمكانية توصيلها مع غالبية الأنظمة

والمصنات مقارنة بأجهزة أخرى في

السوق، ما يمنح الطمأنينة لمديري التقنية

عند شراء الأجهزة ونشرها دون أي مشاكل

متعلقة بالتوافق مع الأنظمة المختلفة.

حيث تستطيع هذه الأجهزة العمل مع أي

منصة أو نظام تشغيل تقريبا. ومنها مثلا

دون حصر، نظام ويندوز ماك "MACOS"، أي أو إس

"IOS"، آي باد أو إس "IPADOS"، لينوكس، نظام كروم

أو إس، وأندرويد. يمكن للمستخدمين الاتصال عبر

أجهزة استقبال «لوجي بولت» اللاسلكية في وصلات «يو

إس بي» عندما يتفوق الأداء وقوة الإشارة عن نظيراتها،

أو باستخدام تقنية البلوتوث اللاسلكي منخفضة الطاقة

المشبطة على الكمبيوتر المضيف، مما يمنح مديري

التقنية المرونة في إطلاق أجهزة الماوس ولوحات

المفاتيح اللاسلكية التي تعمل بتقنية «لوجي بولت»

عبر المنصات والوظائف وأنظمة التشغيل.

خلفية ضرورة مواكبة التطورات الناشئة والمتغيرات

المتسارعة في عالم الأعمال». وأضاف: "خلال عملنا

على إطلاق تقنية «لوجي بولت» اللاسلكية الجديدة،

قمنا بإعادة صياغة عروضنا للمؤسسات بحيث تدعم

حلول عمل الأفراد على نطاق عالمي واسع، مما يتيح

ربط الأجهزة بشكل آمن وثابت لتلبية لمتطلبات بيئة

الأعمال اليوم. وتولي منتجاتنا الأولوية لتلبية الاحتياجات

التقنية الناشئة في الشركات بهدف الحفاظ على أمن

وإنتاجية قواها العاملة وتعزيز التعاون بينها

بصرف النظر عن مكان عملها". وقد طورت

شركة «لوجيتك» تقنية «لوجي بولت»

اللاسلكية الجديدة لتذليل التحديات التقنية

التي يمكن أن تظهر أثناء عمل موظفي

الشركات في المكاتب أو عن بُعد، ويأتي من

أهم مزاياها:

• أمان محزز: تقدم تقنية «لوجي بولت» مستوى

فائق من الأمان عند توصيل لوحات المفاتيح وأجهزة

الفأرة من لوجيتك مع وضع أمان "BLUETOOTH

منخفض الطاقة 1 ، المستوى 4 عند اقترانها وتوصيلها

مع أجهزة استقبال العاملة بتقنية «لوجي بولت»

اللاسلكية، ويُعرف هذا الوضع أيضًا باسم وضع

الاتصال الآمنة فقط وهو متوافق مع معايير معالجة

المعلومات الفيدرالية.

«إشارة قوية: تثبت أجهزة استقبال «لوجي بولت»



مالو كالوزا: نسعى إلى بناء مستقبل مستدام وتحقيق تأثير إيجابي في حياة المجتمعات التي نعمل بها

والأمانة والمغذية، حيث يوفر هذا النظام ترشيحًا فائقة جملته موزونين في حجم 1 ميكرون، والتي لا يمكن رؤيتها بالعين المجردة، كما تم تصميم نظام ترشيح المياه HOMPURE Nova خصيصًا لمعالجة مشكلات مياه الشرب، وهو يعد من أفضل الفلاتر المنزلية حاليًا لأنه يستخدم

كتب : باسل خالد – نهلة أحمد

تشارك شركة كيونت الرائدة عالمياً في

مجال البيع المباشر، في فعاليات نسخة

الخامسة من أسبوع القاهرة للمياه 2022.

تحت شعار «المياه في قلب العمل

المناعي»، والذي يُعقد خلال الفترة من

16 إلى 19 أكتوبر الجاري، تحت رعاية

الرئيس عبد الفتاح السيسي وبمشاركة

عدد كبير من الوزراء وكبار المسؤولين في

قطاع المياه والعلماء وأساتذة الجامعات

المرموقة وممثلي المنظمات الدولية.

إن فعاليات النسخة الخامسة من

أسبوع القاهرة للمياه 2022 تهدف إلى

مناقشة آثار التغيرات المناخية على قطاع

المياه، حيث تناقش التحديات المناخية

والتأثيرات على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال

مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش

التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه خلال مؤتمر المناخ القادم COP27

التي ستعقد في شرم الشيخ، والتي ستناقش التحديات المناخية على قطاع المياه كبرامج مثل «برنامج إكساب

حدث تحضيري لفعاليات المياه

For Calibers qualifying, improving the innovation and entrepreneurship

MIDEAST COMMUNICATION SYSTEMS (MCS) SIGNS MEMORANDUM OF UNDERSTANDING WITH UNITED NATION DEVELOPMENT PROGRAM (UNDP) IN EGYPT

By : Bakinam Khaled – Amir Taha

MCS, the leading value added distributor in security solutions and services, announced signing a memorandum of understanding with the United Nations Development Program (UNDP) in Egypt, in a step to establish joint cooperation between the two parties in developing the skills for the human to cope with the accelerated jobs requirements of the modern Labor market and contribute constructively to raising the skills and awareness about the country's efforts to move forward to digital transformation.

In addition, the new cooperation includes joint action to support the Innovation and Entrepreneurship in Egypt and Africa through a training programs and competitions to reveal the new talents and ideas with an objective to achieve the Sustainable Development Goals and Egypt's Vision 2030. The memorandum of understanding was signed by Alessandro Fracassetti



the Resident Representative of UNDP in Egypt and Tarek Shabaka, CEO at MCS at the press conference which included a detailed presentation of MCS's Future vision for training and caliber's qualifying, and a UNDP presentation for the inclusive growth programs and innovation enhancement. Commenting on this remarkable

statement, Alessandro Fracassetti the Resident Representative of UNDP stated "the MOU that we are signing today is another step in the right direction towards achieving the Sustainable Development Goals and Egypt's Vision 2030. In collaboration with MCS, we build the capabilities of those who are related to digital transformation,

and we support companies to create more jobs and opportunities, develop digital skills among youth, foster the entrepreneurship, and enable companies to develop their technologies.

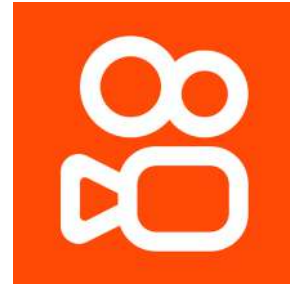
For his part Tarek Shabaka, CEO at MCS expressed his pleasure for cooperating with UNDP saying "we are proud of this partnership that contributes in achieving our future vision and developing the calibers which is considered key milestone on our path to development assuring that we have clear vision and steady steps to enhance our effective role in the training field and modern knowledge transfer to the calibers who have competitive edges to avail the qualified Egyptian calibers and qualifying them to the labor market. "This cooperation with UNDP goes beyond training and calibers qualifying; it also includes supporting the innovation and entrepreneurship which is the core component in digital transformation and sustainable development.

Kwai Encourages its Users to Embrace their Authentic Self Through "Be Yourself First" Campaign

By : Amir Taha – Wael Elhosany

Kwai, the region's leading short-video platform, is encouraging its community to place authenticity, individuality, and creativity at the heart and core of their content through "Be Yourself First," an in-app campaign launching today, October 18, 2022. In a world where everyone is judged for their choices and for the lifestyles they lead, Kwai is sending a clear message: Ignore the judgement and scrutiny and always embrace your real, genuine self as ultimately, that is the real key to happiness and inner peace. As part of this campaign, diverse content creators will come together to share videos on Kwai using the #BeYourselfFirst hashtag, across three different categories: motivation, philanthropy, and music. For the motivation category, content creators will give their advice and tips and tricks for always being

yourself from the inside out – especially in the face of society's unrealistic standards. The philanthropy



category will spotlight quotes that could drive people to recognize their true potential as individuals – celebrating their unique experiences, talents, and qualities. Finally, for the music category, content creators will be challenged to share songs that can inspire people to reconnect with, and unleash, their natural selves.

Through such initiatives, Kwai is not only elevating the quality of its content, but is simultaneously, and more importantly, ensuring that the platform remains a safe space where users come to share joy and express originality. While Kwai has given rise to a new generation of content creators, this campaign showcases that essentially, it's an application for everyone – welcoming and empowering all backgrounds, races, social classes, interests, and beyond.

ESET TO BRING ITS UNIQUE CYBERSECURITY SOLUTIONS TO LARGE CORPORATIONS VIA A NEW BUSINESS UNIT

By : Rasha Huseny – Mohamed Elttar

ESET, a global leader in cybersecurity, today announces a new strategic thrust to reshape the company's diverse digital security offerings and go-to-market model for fast-growing corporate clients. The newly established division, called ESET Corporate Solutions, will extend the delivery of its proven products and services with comprehensive solutions tailored to the specific needs of these clients and their industries. Leveraging ESET's zero trust-enhancing security technologies and its undisputed research leadership, corporate clients are provided a new option to work closely with a strong, independent, European cybersecurity vendor. "The segment including the largest companies and organizations is one of the fastest growing in digital security. Events in recent years, such as the pandemic and the war in Ukraine, have further increased the need for these organizations to strengthen their cyber resilience. As we aspire to play a significant role in this segment, we have decided to create an entirely new division focused on this type of customer. We believe that in the next five to ten years, this

division can create opportunities in this new market with annual revenues of hundreds of millions of euros per year," explains Richard Marko, CEO of ESET, about the decision. The ESET Corporate Solutions division will extend service delivery beyond our award-winning endpoint security suite to ensure large clients can tap into our unique threat intelligence – especially on threats spilling over from the current conflict – highly configurable XDR solutions, and our mature security services offer, including managed detection and response (MDR). While these advanced capabilities have become cornerstones of security practice for large organizations, they present continuing growth challenges, requiring organizations to gain new skill sets, cybersecurity experts, and institutional resilience, all of which can be facilitated by a quality security vendor. Through its 13 globally distributed R&D sites, worldwide support centers, global threat telemetry monitoring of over 1104-million users, extensive language support, and diverse product and service portfolio, ESET announces its fully fledged arrival to the bespoke solutions marketplace.

B.TECH LAUNCHES "B_LABS", THE #1 HUB FOR TECH TALENT IN EGYPT

By : Ali ElDeeb – Samah Saeed

B.TECH, Egypt's leading integrated omnichannel retailer and consumer finance platform, has announced today the official launch of "b_labs", the first-of-its-kind technology hub in the market. Serving as the transformation and digitization engine of B.TECH, b_labs is designed to serve a wide range of business verticals within the group that includes retail, e-commerce, fintech, logistics, b2b, distribution, and many others.

Aiming to employ hundreds of talents, b_labs is on the lookout for skillful tech talents who are eager to learn and build disruptive and transformative technologies to bridge the gap in the local labor market, and offer innovative solutions and services to its customers while providing a competitive

workplace that meets the aspirations of qualified tech talents.

"The labor market has been witnessing drastic shifts in job hunting criteria and what defines an attractive job opportunity for talents factoring in community values, purpose, personal development, and growth potential to name a few," said Mohamed Khattab, Executive Vice President (EVP) of b_labs & Digital Commerce at B.TECH. By introducing b_labs, we

aspire to provide the much-needed workplace culture that serves our brand

and the technological advancements it seeks as we continue our growth trajectory while fulfilling the needs and aspirations of our employees and

providing them with a world-class workplace in Egypt." Khattab added "We are looking for entrepreneurs who can take ownership and perform within dynamic settings to join us on our journey. Therefore, at b_labs, we foster an environment that celebrates curiosity, creativity, diversity, and authenticity."

b_labs model is based on knowledge sharing as a means of enriching the skills and information of its team

members and a part of the company's values. With a strong investment plan in technology, b_labs is planned to extend its knowledge-sharing model beyond B.TECH as a group to benefit the business community as a whole through knowledge-sharing sessions, community events, showcasing the latest technological advancements achieved in addition to the soon-to-launch Academy.

B.TECH has launched its operations in the local market in 1997. Since then, the company has pursued an ambitious growth strategy to expand its network of branches across the country, scale its e-commerce business, introduce new business verticals and maximize its digitalization efforts to meet the evolving needs of its customers.

AMAZON.EG LAUNCHES INTELLECTUAL PROPERTY ACCELERATOR IN EGYPT TO HELP SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES TRADEMARK AND PROTECT THEIR BRANDS

By : Mohamed Elttar – Ali ElDeeb

Amazon.eg has launched the Intellectual Property (IP) Accelerator program in Egypt, making it easier and more cost effective for small and medium-sized businesses (SMBs) to obtain trademarks, protect their brands, and tackle infringing goods on Amazon.eg. Available to any brand selling on Amazon.eg, IP Accelerator directly connects SMB owners in Egypt with a curated network of local law firms charging reduced, pre-negotiated rates on key services, giving SMBs access to expert legal and general IP advice that may otherwise be cost-prohibitive or hard to find. To date, participating law firms in Egypt are NIQ & Associates, Al-Otaishan Intellectual Property & Technology, Eldib & Co, and the law firm of Hazim Almadani.

COWPAY APPOINTS

MOHAMED ABU KHADRA AS CEO

By : Wael Elhosany - Bakinam Khaled

CowPay, the leading fintech service provider and e-payment enabler, said it had appointed Mohamed Abu Khadra as its new CEO, effective September 1. Abu Khadra succeeded CEO Hussain Al-Manawi, who joined the company's board.

Abu Khadra boasts of a proven track record of successes in the fintech and e-payment industry. He contributed to raising awareness on the key role of fintech services and its applications during his work as a marketing director at Bee Smart Payment Solutions for 10 years.

Abu Khadra said: I am pleased and proud to have been selected as new CEO of prominent fintech platform CowPay. And looking forward to achieving the ambitions of the company's board and investors, expanding its foothold, and boosting its market share."

E& PARTNERS WITH ERICSSON TO BUILD SUSTAINABLE NETWORKS IN THE UAE

By : Bakinam Khaled – Amir Taha

e& (formerly known as Etisalat Group) partnered with Ericsson through its telecom arm etisalat by e&, the brand representing the United Arab Emirates telecom pillar of e&, on a major expansion project to improve network energy efficiency through the deployment of the latest Ericsson Radio System portfolio across the service provider's network. The two-year project is in line with e&'s Sustainability Strategy, launched in July 2022. The initial deployment phase saw a substantial reduction in energy consumption of up to 52 per cent with Ericsson's dual-band Radio 6626 compared to prior deployed radios. The reduction in energy consumption is equivalent to 7.6 tonnes of carbon dioxide (CO2) emissions per site per year for the sites configured with four LTE carriers. Moreover, the deployment of Ericsson's state-



of-the-art 5G mid-band radios for 5G network expansion has resulted in 20 per cent improved energy efficiency compared to the previous radio generation.

The expansion will help etisalat by e& evolve its radio access network (RAN) and support efforts

to break the energy curve, which is key to reducing its carbon footprint across the region.

Khalid Murshed, Chief Technology and Information Officer (CTIO), Etisalat UAE, says: "Building a brighter digital future for all begins with placing our people, customers, and the environment at the heart of our business. We have remained committed to our sustainability aspirations with resilience despite the changes witnessed on the ever-evolving business landscape over the last few years. We are focused on minimizing the environmental impact of our network by pursuing environmentally sustainable solutions that elevate performance quality. The energy consumption reduction witnessed by deploying the enhanced Ericsson Radio System is part of our strategy to build a more sustainable infrastructure across the country."

DELL TECHNOLOGIES TRANSFORMS THE EDGE WITH PROJECT FRONTIER SOFTWARE PLATFORM

By : Bakinam Khaled - Wael Elhosany

Dell Technologies (NYSE:DELL) introduces Project Frontier, which will deliver an edge operations software platform, integrated with Dell's edge portfolio, for customers to securely manage and orchestrate edge applications and infrastructure for deployments at global scale. The complexities of edge operations – in locations from manufacturing floors and retail stores to remote wind turbines – are growing as more

organizations want to manage and secure data at the source but have limited IT support to do it.

According to a 2022 IDC survey, nearly 50% of businesses say the most challenging aspect of edge deployments is putting together an entire edge solution. With 800% growth in applications running at the edge by 2024, organizations need a simple and effective way to manage and secure the diverse ecosystem of edge technologies. "We're seeing exponential growth in applications running at the edge,

making edge the next frontier of business transformation – where devices, infrastructure and data come together to deliver real-time insights at scale," said Gil Shneerson, senior vice president of edge solutions, Dell Technologies. "With this growth, comes complexity. It's not feasible to have IT staff deployed at every edge location. Our decades of edge experience combined with our new solutions help customers simplify their edge and streamline their data to gain insights ranging from factory safety and the

speed and precision of patient care in hospitals, while providing more choice in how they realize their edge and multicloud technologies."

With the Project Frontier edge operations software platform, customers can expect: Their choice of software applications, IoT frameworks, operational technologies (OT), multicloud environments and future technologies supported by an open design that will consolidate existing and new edge use cases.

AND 'BENYA TECHNOLOGIES' G42 PARTNER IN EGYPT TO DELIVER CRITICAL TECHNOLOGY INFRASTRUCTURE

By : Wael Elhosany – Bakinam Khaled

G42 the leading UAE-based AI and cloud computing technology company, today announced a strategic equity-based partnership with 'Benya Technologies', the leading digital and ICT infrastructure provider in Egypt and the MEA Region, to deliver AI and critical telecom infrastructure in Egypt.

'Benya Technologies' is a key enabler of digital transformation and infrastructure in the Egyptian market, bringing sound experience in system integration and data centers. Through the partnership, G42 aims to provide the capital and technologies needed to develop Egypt's digital sector further, delivering artificial intelligence and critical digital infrastructure, such as data centers, telecommunications towers, and cloud technology. G42's investment in 'Benya Technologies' illustrates the company's commitment to Egypt as a strategic market for growth and entry point to the broader MEA region.

The partnership was signed during GITEX Global in Dubai, at the G42 stand, by Mansoor Al Mansoori, G42 Group Chief Operating Officer, and Eng. Ahmed Mekky, Chairman, Founder, and CEO of 'Benya Technologies'. As part of the agreement, G42 will have a seat in Benya's Board of Directors.

Mansoor Al Mansoori, Group Chief Operating Officer, G42 said: "As a board member and strategic investor, G42 will collaborate with 'Benya Technologies' to usher in the next era of digital growth for Egypt and the North African region. Both G42 and 'Benya Technologies' have been working tirelessly to deliver digital transformation solutions and AI-powered infrastructure in our respective home markets, so the synergy and excitement to work towards our shared goals feels natural. We look forward to working with 'Benya Technologies' to strengthen the technology sector throughout the country and the wider region."

GARTNER SAYS WORLDWIDE PC SHIPMENTS DECLINED 19.5% IN THIRD QUARTER OF 2022

By : Rasha Hussein - Amir Taha

Worldwide PC shipments totaled 68 million units in the third quarter of 2022, a 19.5% decrease from the third quarter of 2021, according to preliminary results by Gartner, Inc. This is the steepest market decline since Gartner began tracking the PC market in the mid-1990s and the fourth consecutive quarter of year-over-year decline.

"This quarter's results could mark a historic slowdown for the PC market," said Mikako Kitagawa, Director Analyst at Gartner. "While supply chain disruptions have finally eased, high inventory has now become a major issue given weak PC demand in both the consumer and business markets. Back to school sales ended with disappointing results despite massive promotions and price drops, due to a lack of need as many consumers had purchased

new PCs in the last two years. On the business side, geopolitical and economic uncertainties led to more selective IT spending, and PCs were not at the top of the priority list."

The top three vendors in the worldwide PC market remained unchanged in the third quarter of 2022, with Lenovo maintaining the No. 1 spot in shipments with 25.2% market share (see Table 1).

Table 1. Preliminary Worldwide PC Vendor Unit Shipment Estimates for 3Q22 (Thousands of Units)

Notes: Data includes desktop and laptop PCs that are equipped with Windows, macOS and Chrome OS. All data is estimated based on a preliminary study. Final estimates will be subject to change. The statistics are based on shipments selling into channels. Numbers may not add up to totals shown due to rounding.

Company	3Q22 Shipments	3Q22 Market Share (%)	3Q21 Shipments	3Q21 Market Share (%)	3Q22-3Q21 Growth (%)
Lenovo	17,114	25.2	20,215	23.9	-15.3
HP Inc.	12,706	18.7	17,622	20.9	-27.9
Dell	12,021	17.7	15,233	18.0	-21.1
Apple	5,795	8.5	6,866	8.1	-15.6
ASUS	5,559	8.2	6,007	7.1	-7.5
Acer	4,494	6.6	6,036	7.1	-25.6
Others	10,306	15.2	12,468	14.8	-17.3
Total	67,996	100.0	84,446	100.0	-19.5

Source: Gartner (October 2022)

Lenovo gained market share compared to a year ago, although shipments declined year-over-year. While the company's overall shipments were down in all regions except Canada, the EMEA desktop market saw growth, fueled by production beginning in Lenovo's first in-house

manufacturing facility in Europe which opened in Hungary in June 2022.

HP experienced a challenging quarter with a sharp decline in overall global shipments. HP recorded growth in select regions in the desktop market, but overall laptop shipments suffered declines. Dell narrowed its market share difference

from HP, recording year-over-year growth in the desktop market in all regions except in Asia Pacific. However, Dell's laptop shipments declined in all regions except for Japan.

% year-over-year in the third quarter, reaching 17 million units – the steepest decline among all regions. This is the third negative quarter for the EMEA PC market following a boom at the start of the pandemic.

"Multiple factors led to significant deterioration in the EMEA PC market, including challenging macroeconomic conditions, declining business and consumer demand and high levels of inventory," said Kitagawa. "Additionally, many PC vendors shuttered operations in Russia in the first two quarters of this year, which negatively impacted overall shipments and is particularly visible across

year-to-year comparisons."

Excluding Japan, the Asia Pacific market declined 16.6% year-over-year, largely due to slowed shipments in China. In the third quarter of 2021, China had almost fully resumed normal daily life and economic activity, but lockdowns this year across different cities slowed business operations and led to decreased PC demand across the government, enterprise and consumer markets.

These results are preliminary. Final statistics will be available soon to clients of Gartner's PC Quarterly Statistics Worldwide by Region program. This program offers a comprehensive and timely picture of the worldwide PC market, allowing product planning, distribution, marketing and sales organizations to keep abreast of key issues and their future implications around the globe.

Nidal Abu Latif, President of Avaya International for “Alam Rakamy”: Avaya is the first company that has developed a hybrid solution to help businesses enter the world of metaviruses

Dubai: Khaled Hassan
Prepared for publication: Bakinam Khaled - Amir Taha

Nidal Abu Latif, President of Avaya (AVYA), the global leader in solutions that improve and simplify digital communication and cooperation between work teams, confirmed in his dialogue with a “Alam Rakamy” that Avaya is one of the most innovative companies in customer experience solutions and preferred by most government institutions and large companies, which makes it the most ready to provide the richest Metaverse experiences for enterprises, as shown by the Metaverse Experience solution that the company presented at GITEX Global 2022.

The Avaya team in Dubai, in cooperation with Avanza, has developed a “Metaverse Experience” solution, to support Dubai’s ambition to become one of the top 10 global cities for the metaverse economy, which is expected to create 40,000 virtual jobs by 2030 and contribute to promoting economic prosperity in the emirate.

Nidal explained that the new “Metaverse Experience” solution shows how organizations can expand contact centers according to the metaverse model, and benefit from advanced innovations without affecting the existing investments in call centers, stressing that our innovative solution also shows a “use case” for opening a company in the UAE according to a world model, metaverses, and receive support from call center

administrators seamlessly, throughout the development process; This kind of continuous innovation will help companies of all sizes become part of the vision for Dubai Metaverse.”

Integrated solutions for call centers
In response to a “Alam Rakamy” question about the company’s interest in providing integrated solutions to develop the role of call centers, Abu Latif confirmed that the “Covid-19” experience over the past two years revealed the extent of the importance of the role of call centers in our collective lives, as call centers and ambulance centers remained the only two sides. Which provide their services to users, which requires the need to work on developing the services provided by the call centers to their customers, and here we succeeded in converting them into a “Contact Center” to serve as the beating heart of the digital roaming process, business institutions as well as government agencies.

educational platform
And about what Avaya presented today during its participation in GITEX Global 2022, he said that a cooperation project with Utadawl has been completed to launch an educational and training platform in the field of trading based on the Avaya Spaces application to serve traders across the region.

He added, the platform project was implemented in a way that provided wide innovative advantages for “Yutadawl” without affecting the workflow in various activities. The Bahraini company Yotadawl is a leading reference in the world of trading training,



- \$442.6 billion of spending on smart cities in 2022 and an agreement with “Honeywell”

with the main objective of bridging the gap in our region at the level of trading education in a correct and professional manner. Therefore, Yotadawl has developed an integrated curriculum based on its long experience in this field, in order to ensure the maximum levels of scientific benefit for the trainees.

Explain the newly launched educational platform is a unique development of Avaya technologies to enable collaboration, activities and distance learning. The platform also supports training based on artificial intelligence technology, contributes to building skills and competencies, and helps trainees achieve a strong start in the world of trading.

Avaya Spaces
He pointed out that the platform also contributes to enhancing productivity by facilitating communication, obtaining, transferring and using knowledge, and receiving support and training. The educational platforms built on the basis of Avaya Spaces are distinguished by a set of effective features, the most important of which is the acceleration of training based on the huge capabilities in the field of biometric technology, in addition to the learning management and knowledge management systems.

The head of Avaya International added, “Utadawl enjoys a leading educational and training site in the trading market, and it seeks to develop analytical thinking in this field in innovative ways. For this reason, we have cooperated with Utadawl in building the educational platform based on Avaya Spaces, and

this platform will be given Traders are an opportunity to develop the culture of trading in a way that serves the goals of “Utadawl” at the level of the region.

Avaya OneCloud™
Regarding the cooperation efforts between Honeywell and Avaya, Nidal said the two companies are seeking to unify their efforts to enhance emergency response in smart cities in the Middle East, where a memorandum of understanding was signed, under which the two companies will enhance the emergency response capabilities of law enforcement agencies in the region as well as smart city institutions.

“By integrating the Avaya OneCloud™ experiences platform with the Honeywell City Suite, governments in the region will gain significant capabilities to accelerate implementation of smart city initiatives.” The two combined platforms will not only improve interaction with citizens, but will also provide the means to support community safety efforts through enhanced emergency response capabilities.

Nidal noted that this integration between the two companies is already beginning to materialize through projects in Egypt’s New Administrative Capital, a new smart city being built 45 kilometers east of Cairo. Once completed, the new administrative capital will host the new seat of parliament, presidential palaces, ministries and embassies, as well as major private companies operating in Egypt.

Ajay Natalie, Sophos Regional Director for “Alam Rakamy”: Sophos showcases its full suite of cybersecurity cloud products from the endpoints of the network

Dubai: Khaled Hassan
Prepared for publication by: Pakinam Khaled - Ali El-Dib

Ajay Natalie, regional director of Sophos, a global company specialized in next-generation cybersecurity solutions, confirmed in his interview with “Alam Rakamy” that the company highlighted, during its recent participation in GITEX Technology Week 2022, its role in helping organizations deal with active cyberattacks. Better and prevent its recurrence, or even its occurrence, thanks to our wide range of cybersecurity solutions.

In response to a question, Alam Rakamy, he said the company offered its services for managed detection and response and other advanced solutions for cybersecurity, as the company focuses on the importance of combining the capabilities of experts to investigate and respond to threats with innovative tools in providing protection, detection and addressing the impacts faced by organizations of all sizes. To combat cyber-attacks like ransomware around the clock, all year round.

identity theft
On the security solutions package offered by the company, Ajay stressed that Sophos showcased its full range of cyber security cloud products from endpoints to the network, which enable organizations to defend against identity theft attacks, malware, active side attacks, ransomware attacks and many more.



He added, “Cyber security has become an ongoing interactive competition, as attackers are working to develop their methods of attack and evasion in a way that requires the threat investigation team to continue to follow up and monitor indicators of penetration in networks and take measures that stop the attacks before they lead to a ransom demand.”

targeting vulnerabilities
He pointed out, as explained by the Sophos Guide to Active Attacks 2022, a large number of attackers target individual organizations because they find it very difficult to deal with attacks and their effects, and we believe that all organizations,

regardless of their size, need a combination of advanced cybersecurity solutions and a team of experts trained to detect Threats and deterrence. Sophos also launched its Sophos X-Ops report, “Cookie Theft: The New Way to Bypass the Periphery”, which showed that cybercriminals have increased the frequency of targeting vulnerabilities by stealing cookies to use them to bypass multiple verification capabilities and access institutional resources.

Legal files for malicious activities
In response to a question, “Digital World,” the regional director of Sophos said, “Over the past year, we have seen an increase in attacks that have turned cookie theft into a way to circumvent multiple identity verification systems.” Attackers have turned to modern, improved versions of information-stealing software, such as Raccoon Stealer and others, to simplify the acquisition of identity verification cookies. If the attacker obtains these files, he will be able to move freely around the network and impersonate legal users.”

In some cases, cookie theft itself is a highly concentrated attack, in which attackers obtain data from a system in the network and use legitimate files as a front to disguise their malicious activities. After an attacker gains access to an organization’s cloud and web resources using cookies, they can use them for more attacks such as email hacking and social engineering attacks to infiltrate the system further – and even alter data and control source codes.

Osama El-Deeb, VMware Channel Manager for “Alam Rakamy”: VMware is the latest innovation in multi-cloud, application modernization and digital customer experience

Dubai: Khaled Hassan
Prepared for publication: Amir Taha - Rasha Hussein

Osama El-Deeb, Director of Distribution Channels at VMware, confirmed in his interview with “Digital World” that the company presented its latest innovations in the field of multi-cloud, application update, and digital experience during its participation in the activities of GITEX Global Week 2022 and focused on customer innovations and will shed light on the best solutions that contribute to accelerating cloud transformation efforts, securing and empowering employees in hybrid work environments, and how to connect and secure their applications, which contributes to stimulating innovation and moving forward with their digital transformation plans. The company’s pavilion also included several areas that embody the company’s strategic priorities to expand the operations of the cloud-native platform Accelerate the transformation efforts and cloud development of companies, and provide the workforce with the best tools and technologies for hybrid work.

Global Dave Slam Summit
He added that VMware will also participate in the Global DevSlam Summit, the transformation initiative launched by the UAE government with the aim of supporting the National Program for Programmers by attracting distinguished cadres globally, empowering programmers, supporting programming communities and all those interested in various programming fields.



During this participation, VMware will showcase the Tanzo Solutions platform, the cloud-native application platform that enables development, security and operations (DevSecOps) teams to achieve distinguished results in the world of multi-cloud business environments.

El-Deeb explained that the Tanzo platform enables companies to deploy and manage applications on the cloud and also gives them comprehensive insight and powerful analytics for application performance. This is particularly important in light of VMware’s latest “State of Monitoring” report, in which 89% of respondents agreed that today’s applications are becoming more complex,

while 97% indicated challenges they face when monitoring cloud application environments. digital customer experience

The Director of Distribution Channels at VMware indicated that with 75% of companies placing the utmost importance on the digital customer experience during the past two years; VMware is looking to showcase the distinctive end-user experience of distributed teams, using its cloud services and emphasizing the important features of the cloud solutions ecosystem (VMware Anywhere Workspace) and its integration with security tools and approved governance principles.

innovation support
Al-Deeb emphasized that VMware is committed to helping companies adopt a multi-cloud approach that focuses on applications that contribute to establishing new horizons in innovation, enhancing flexibility and levels of security, and this is very important, especially in our time when companies seek to deal with various global challenges. Such as high inflation rates and crises facing supply chains. He added, “We are very excited to meet customers and companies from all sectors and introduce them to our solutions and technical innovations that enable them to continue their path of innovation and success, as VMware has a distinguished position that enables it to support the plans and strategies of digital transformation for companies in the region that seek to enhance their presence and develop their businesses in the country.” United Arab Emirates and throughout the region.

Tariq Abbas, Regional Director of Business Solutions “Palo Alto” for “Digital World” Palo Alto Employs Artificial Intelligence and Cloud to Develop Cyber Security Solutions

Dubai: Khaled Hassan
Prepared for publication: Pakinam Khaled - Wael Al-Husseini

Tariq Abbas, Regional Director of Business Solutions Development and Systems Engineering at Palo Alto Networks, an American company specializing in network security and information and communications technology, confirmed that Gates Global 2022 comes two years after Covid-19 and our desire to communicate with customers directly, and this is what we note it from the extensive presence on our stand in the exhibition from the side of the visitors to learn the latest technologies in the field of cyber security.

And about employing the latest technologies to develop

the company’s solutions, he stressed that we are trying to use cloud computing and artificial intelligence to transmit a huge amount of information about our customers around the world, see data and analyze cyber attacks to develop security solutions to cooperate with these malicious attacks and protect business enterprises.

With regard to how to help governments and institutions to face security threats, Abbas said we work with legislators and government regulators to develop technologies, as we communicate with them directly through a special team of the company, and of course we give accurate information to the regulators to help them take the required security measures.

Regarding the most important sectors that the company



focuses on, the Regional Director for Business Solutions Development said, “Palo Alto is represented in the industrial and industrial sectors, in particular cooperation with the sectors that are exposed to more attacks, namely the government, energy, banking and financial sectors, as well as the technology infrastructure. We cooperate with customers to help them protect their information.” The energy sector is the most vulnerable sector to cyber threats due to the old devices and equipment in it. We have special solutions to protect old protocols, which are used in the energy sector, and help institutions develop these protocols in line with developments in the field of cyber security.

On the company’s vision to meet the requirements of small and medium enterprises, he stressed that when we talk about

these categories of institutions, they represent a large segment and we, as a company specialized in information security, cannot ignore them, but we must cooperate with them, study their needs, meet their requirements for information security solutions, and deliver our solutions through our partners and suppliers in the markets Middle East region.

And about the extent of Palo Alto’s interest in after-sales services, the Regional Director for Business Solutions Development and Systems Engineering at Palo Alto Networks said: “We have a strong partnership with our partners in every country, including Egypt. With our experts in “Palo Alto” when needed and through “remote work” we were able to keep pace with this transformation in the market for providing technical support services online

Ahmed Fayed, General Manager for Egypt and East, West and Central African Countries for “Alam Rakamy”: Our goal is to provide innovative solutions to enhance the “digital journey” of the customer in obtaining his needs and gaining his trust

Dubai: Khaled Hassan
Prepared for publication: Muhammad Al-Deeb - Wael Al-Husseini

Ahmed Fayed, General Manager of Avaya, for East, West and Central Africa, confirmed in his interview with Alam Rakamy that the company’s participation in GITEX Global 2022 is considered essential annually because it serves as the gateway to the region’s markets in general, and in particular the African countries, which it is one of the most promising markets for us, as there are long periods of time that these countries did not get their right to from electronic services, so we focus with all African countries to help governments in promoting digital transformation processes, whether between institutions and institutions or government agencies and citizens.

Avaya added that it provides a strong digital “bridge” between the customer and the employee in an intelligent way, and provides the right resources at the right time, in addition to workflow systems supported by artificial intelligence that give the employee an information-rich work environment and support in the virtual world. This enables the

employee to practice his activity in a supportive work environment, and thus encourages him to provide rewarding interaction models.

Honeywell... and a success story in the administrative capital
In response to a question, “Alam Rakamy” he said that through “GITEX Global 2022”, we offered our partnership with many international companies, led by “Honeywell”, the global company for smart city solutions, where we rely on the Honeywell “City Suite” platform integrated with the “Ajaya One Cloud” platform. “The authorities will be able to monitor the city’s activities from the Integrated Command and Control Center (ICCC). The center will also use dedicated technology to operate video analysis systems, crowd control, traffic flow and suspicious movement tracking systems, which will subsequently contribute to the launch of automated emergency responses.

He added that we have with “Honeywell” a great success story in the new administrative capital. We seek to repeat this success for many African countries, especially since these countries have a great need and aspiration for technology.

Solutions according to customer needs
In response to the question “Alam Rakamy”, Ahmed Fayed indicated that we, in “Avaya”,

provide services and solutions to suit the nature and needs of each market and institution, according to the requirements of each country, the culture of citizens, the needs of society, the available infrastructure, and the nature and behavior of individuals.

The General Manager of Avaya, for East, West and Central African Countries, confirmed that the digital journey for the customer and the digital transformation is a journey during which we provide digital services with the aim of improving communication between customers and providing many channels of communication. The most important advantages at the lowest cost.

The company focuses on cloud-based call center solutions, as these solutions help organizations to facilitate and simplify the interaction between the employee and the customer, and make it directly related to the context of the subject, which leads to the birth of an unforgettable experience for customers and employees alike. In response to a Alam Rakamy question, Fayed said, “We are working to provide solutions that employ the infrastructure that is already available to customers and can be built upon. He can also employ computing services quickly and subscriptions, and get all the advantages

of modern technologies at the lowest possible financial cost to help businesses accelerate the digital transformation, as they review. On our stand are its most prominent cloud-based solutions within the Avaya OneCloud family: Contact Center Solutions (CCaaS), Unified Communications Solutions (UCaaS) and Communications Platform Solutions (CPaaS). “Avaya Spaces” app
With regard to the concept of “hybrid work,” Fayed said that remote work has become an approved model around the world, and we at Avaya support the endeavors of companies and public institutions in this field through the Avaya Spaces application. This application is a powerful meeting and messaging tool based on cloud solutions, to enable video conferencing i.e. audio and video. This application enables users to exchange files and perform business in an easy manner from anywhere, through various devices such as laptops, tablets, smartphones and other devices.

He added that all Avaya solutions have a wide range of digital security measures that fit the standards adopted by global companies. The company’s solutions also enjoy modern levels of digital security.

Distance working

Regarding the future of “remote work”, the general manager of “Avaya” confirmed to the countries of East, West and Central Africa that the future needs more than just a company that provides digital solutions, this pattern needs a company like Avaya, which has partnerships with the most important international companies, to provide a work environment Integrated digital and ready to support users with the most prominent and latest technologies necessary to accomplish the required tasks on the one hand and obtain the latest technological solutions on the other hand.

Avaya realizes how much customers want to get services the way they want them, especially through the “On demand” model. Avaya also knows that the workforce that conducts its professional activities remotely, needs a fast and effective corporate cooperation model to provide the customer with all his needs at his convenience and in the way he prefers.

In response to a “Alam Rakamy” question about the most important sectors the company focuses on, Ahmed Fayed said that Avaya is working to improve the services of the telecom center in general in all sectors, but the most important sectors are the government sector, the emergency sector, the health sector, and hospitals.



نبضات



بقلم؛

خالد حسن

khaled@alamrakamy.com

يعتذر الكاتب الصحفي خالد حسن عن عدم كتابة مقاله ويواصل الكتابة الاسبوع القادم بإذن الله



مرح بلس للترفيه تحصد استثمارات جديدة عبر مستثمرين ملائكيين

كتب : محمد العطار – وائل الحسيني

كشفت منصة ” مرح بلس “، السعودية المختصة في الترفيه وتربية الأطفال، عن إغلاقها جولة استثمارية (SEED) عبر مستثمرين ملائكيين، دون الكشف عن قيمتها المالية.

وتسعى « مرح بلس » التي تأسست بداية 2021 إلى مساعدة أولياء الأمور على اختيار الفعاليات المناسبة والأماكن المخصصة للترفيه وتربية وتعليم الأطفال من خلال توفير معلومات وافية عن مراكز الترفيه وملاهي الأطفال والمراكز التعليمية وأسعارها ومرافقها وتقييماتها، بجانب تمكينهم من حجز تذاكر الفعاليات المختارة.

أشارت « مرح بلس » إلى أنها استخدام الاستثمار لتطوير فريق عملها على المستوى التقني والتسويقي، ودعم خططها للنموذج إلى الأسواق الخليجية مطلع 2023.

جدير بالإشارة يعتمد نموذج عمل المنصة على عقد شراكات مع الملهي والمراكز الترفيهية والتعليمية لتمكين مستخدميها من الحصول على خدمات خاصة وخدمات تصل إلى 45% على التذاكر وفقاً لخصمها، فيما تقدم خدماتها في مناطق الرياض وجدة والشرقية.

تطبيق سيحنال يحظر الرسائل النصية القصيرة

استعماله لإرسال الرسائل النصية القصيرة في إعدادات تطبيق SIGNAL تحت بند «المحادثات/الرسائل النصية القصيرة SMS وMMS/الاستخدام كتطبيق افتراضي للرسائل النصية القصيرة».

وبالإضافة إلى ذلك، سيتم إعلام المستخدم بصورة منتظمة عن طريق الإشعارات داخل التطبيق مع تذكيره بضرورة تصدير الرسائل النصية القصيرة واختيار تطبيق افتراضي جديد.

وأرجعت مؤسسة سيحنال أسباب إيقاف هذه الوظيفة إلى عوامل الأمان وحماية البيانات؛ نظراً لأنه لا يتم تشفير الرسائل النصية القصيرة، على العكس من رسائل تطبيق SIGNAL، علاوة على تجنب أية تكاليف مرتفعة أو غير متوقعة للاتصالات الهاتفية الجواله مع توفير تجربة استخدام واضحة ومفهومة.



كتب : أمير طه – سماح سعيد

كشفت مؤسسة سيحنال SIGNAL FOUNDATION عن انتهاء صلاحية دعم الرسائل النصية القصيرة SMS وMMS في تطبيق التراسل الفوري المخصص لأجهزة أندرويد «في غضون الشهور القليلة» المقبلة، وبالتالي لن يتمكن المستخدم من استعمال تطبيق سيحنال كتطبيق افتراضي للرسائل النصية القصيرة مستقبلاً.

ويتوافر أمام المستخدم، الذي قام بدمج وظيفة SMS في تطبيق التراسل الفوري، بعض الوقت لكي يتحول إلى تطبيق آخر، مثل التطبيق الافتراضي للرسائل النصية القصيرة، والذي يأتي مثبتاً بشكل مسبق على الهواتف الذكية، وذلك من أجل تصدير الرسائل النصية القصيرة به.

ويمكن للمستخدم التأكد من التطبيق، الذي يتم

125 مليون دولار استثمارات بمنصة JASPER لصناعة المحتوى

طريق ديف روجوسر وجون ديفر، وتقدم المنصة خدماتها في توليد الأفكار وصناعة المحتوى للأفراد والأعمال عبر أدوات الذكاء الاصطناعي بـ 26 لغة، وتساعد في بناء خطط استراتيجية لكتابة محتوى منصات التواصل الاجتماعي المدونات وسيناريوهات الفيديو.

تخطط فيه للاستحواذ على منصة تدقيق وتصحيح المحتوى الأسترالية OUTWRITE. جدير بالإشارة ان منصة JASPER، المتخصصة في المحتوى المدعم بالذكاء الاصطناعي، تأسست في الولايات المتحدة الأمريكية عام 2021 عن

إغلاق جولة استثمارية بقيادة INSIGHT PARTNERS ومشاركة BESSEMER VENTURE PARTNERS، IVP، FOUNDATION CAPITAL، FOUNDERS CIRCLE و CAPITAL، COATUE و HUBSPOT VENTURES. ليبلغ

كتب : أمير طه – سماح سعيد

كشفت منصة ” JASPER الأمريكية المتخصصة خدماتها لتوليد الأفكار وصناعة المحتوى للأفراد والأعمال عبر أدوات الذكاء الاصطناعي، عن حصدها 124 مليون دولار مع

بقيمة 250 مليون دولار؛

منصة BYJU’S تحصد استثمارات جديد من ”قطر للاستثمار“

كتب :إبراهيم احمد - باكينام خالد

كشفت المنصة التعليمية الهندية، BYJU’S، عن إغلاقها جولة استثمارية بقيمة 250 مليون دولار عن طريق عدد من مستثمريها السابقين ومشاركة جهاز قطر للاستثمار، لتصل قيمة الشركة السوقية عقب هذه الجولة إلى 22 مليار دولار أمريكي. كما أن المنصة ستوظف الاستثمار في مضاعفة نموها ومواجهة التحديات الاقتصادية التي تعاني منها سوق جنوبي آسيا وكانت قد دفعتها لتأخير طرحها العام في البورصة.

وتأسست BYJU’S للتعليم الرقمي في الهند عام 2011 عن طريق بايجو رافيندران وديفا جوكلائث، وتعرض المنصة برامجاً تعليمية في الرياضيات والبرمجة والقراءة والموسيقى والإبداع وتوفر مواد وسيل التعليم المباشر للمراحل التعليمية من المرحلة التمهيدي إلى الثانوية بالإضافة إلى دورات تنمية القدرات المهارية.

تخدم BYJU’S أكثر من 100 دولة حول العالم ووصل عدد الطلاب المستفيدين من خدماتها إلى 150 مليون طالب وفقاً لموقعها.

في امريكا :

تويتر يطلق ميزة مهمة مخصصة فقط للمهنيين

كتب : باكينام خالد – محمد العطار

أطلقت منصة تويتر للتواصل الاجتماعي الأمريكية خاصية جديدة باسم «لينك سبوت لايت» تتيح لمستخدمي حسابات المهنيين إضافة زر تفاعلي إلى صفحة بياناتهم الشخصية ترتبط بعنوان موقع إنترنت محدد.

وقالت منصة التواصل الاجتماعي إن هدف زر «لينك سبوت لايت» هو منح الشركات والمهنيين طريقة لدفع العملاء المحتملين إلى محتوى صفحاتهم وخدماتهم ومنتجاتهم.

أشار موقع تك كرانش المتخصصة في موضوعات التكنولوجيا إلى أن الزر الجديد يتيح لصاحب الحساب توجيه المستخدمين إلى إلقاء نظرة على قائمته والاستماع إلى مدوناته الصوتية وحجز المنتجات وغير ذلك. وتم توفير خاصية لينك سبوت لايت حالياً لمستخدمي حسابات المهنيين في الولايات المتحدة.

ويمكن لمستخدمي حسابات المهنيين اختيار إضافة أزرار تقول «استمع الآن» و «شاهد مباشرة» و«شاهد الآن» و «بث حي» و «اقرأ الآن» و «عرض القائمة» و«حجز موعد» و«القيام بالحجز».

وبمجرد اختيار زر، سيتمكن المستخدم من الدخول إلى عنوان الرابط المحدد. وبعد ذلك سيظهر الزر فوق قائمة مشاركات المستخدم. وتم تصميم خيارات الزر لكي تغطي المبدعين طريقة مباشرة لترويج محتوياتهم، في الوقت الذي يعطي الشركات طريقة لجذب المزيد من العملاء.

وتقول منصة التواصل الاجتماعي إن قائمة الخيارات محدودة حالياً في ظل اختبار الخاصية الجديدة، مشيرة إلى أنها قد تفكر في توسيع القائمة وفقاً لتقييم المستخدمين على الخاصية.

3 ملايين دولار استثمارات بمنصة NEXTA المصرية

كتب : إبراهيم أحمد - محمد العطار

كشفت منصة « NEXTA »، المصرية المتخصصة في مجال التكنولوجيا المالية، عن حصولها 3 ملايين دولار كاستثمارات جديدة عن طريق EFFINANCE GROUP، ستوظفه في استعداداتها لإطلاق تطبيقاتها الجديد واستقطاب مزيد من الكفاءات وتطوير تقنياتها. جدير بالإشارة تأسست منصة NEXTA للتقنية المالية في مصر عام 2021 عن طريق إبراهيم فرج وأحمد هشام، وتقدم خدمات مالية متنوعة تسعى من خلالها تحسين تجربة المستخدم المصري في المعاملات المالية الرقمية، وتسهيل عمليات الدفع اليومي وتحويل واستقبال الأموال. وتعد هذه هي الدولة التمويلية الثانية للمنصة حيث حصلت في الجولة الأولى قبل التأسيس على 2.2 مليون دولار بدولة بقيادة DISRUPTTECH، عقب حصولها على تصريح البنك المركزي، في مارس 2022.

لاستعادة عملائها :

نتفليكس تستقطب 2.41 مليون مشترك في الربع الثالث

كتب : أمير طه – سماح سعيد

قفزت أسهم «نتفليكس» بأكثر من 14% في تداولات حيث أعلنت الشركة عن نتائج أفضل من المتوقع وأبلغت إضافة إلى ذلك، ستبدأ نتفليكس في اتخاذ إجراءات صارمة بشأن مشاركة كلمات المرور العام المقبل، واختيار السماح للأشخاص الذين يقتضون الحسابات بإنشاء حساباتهم الخاصة. ستسمح الشركة أيضاً للأشخاص الذين يشاركون حساباتهم بإنشاء حسابات فرعية للدفع للأصدقاء والعائلة للاستخدام حساباتهم.

وبلغت ربحية السهم 3.1 دولار مقابل توقعات عند 2.13 دولار للسهم فقط، بينما بلغت الإيرادات 7.93 مليار دولار مقابل توقعات 7.837 مليار، وفقاً لمسح ريفيتيف.

جاء معظم نمو صافي عدد المشتركين في نتفليكس خلال الربع من منطقة آسيا والمحيط الهادئ، والتي استحوذت على 1.43 مليون مشترك. وسجلت منطقة الولايات المتحدة وكندا أقل نمو في مناطق نتفليكس، حيث ساهمت فقط في 100 ألف مشترك. توقعت «نتفليكس» أنها ستضيف 4.5 مليون مشترك خلال الربع الأول من السنة المالية، وقالت إنها تتوقع إيرادات تبلغ 7.8 مليار دولار، ويرجع ذلك إلى حد كبير إلى ضغوط العملة في الخارج.

سوني تطلق كاميرا مخصصة لمدوني الفيديو



كتب : رشاش حسين – وائل حسيني

أطلقت شركة ” سوني “ كاميرتها ZV-1F الجديدة لمدوني الفيديو التي تتيح التقاط الصور بدقة 20 ميغابيكسل وتسجيل مقاطع الفيديو بدقة 4K أو التصوير بالركرة البطيئة بسرعة 120 صورة في الثانية. وتعتزم الشركة طرحها بدءاً من 28 أكتوبر (تشرين الأول) الجاري.

أوضحت الشركة اليابانية أن الكاميرا الجديدة تعتبر البديل منخفض التكلفة للكاميرا ZV-1، واعتمدت شركة سوني في كاميرتها الجديدة على عدسة زايس، والتي توفر مكافئاً للصورة الصغيرة ذات بُعد بؤري 20 ملم وفتحة عدسة F/2.0.

وتشتمل باقة التجهيزات التقنية للكاميرا الجديدة على مستشعر BSI-CMOS قياس واحد بوصة وبدقة 20 ميغابيكسل، والذي يتيح إمكانية تسجيل مقاطع الفيديو بدقة 4K وبسرعة 30 صورة في الثانية، بالإضافة

تشتمل على منفذ سماعة الرأس لمراقبة تسجيل الصوت.

وتتضمن كاميرا سوني ZV-1F الجديدة شاشة قياس 3 بوصة قابلة للطي لتسهيل عملية التدوين بالفيديو، ويتم توصيل الكاميرا الجديدة بالأجهزة اللوحية عن طريق منفذ USB-C، بالإضافة إلى إمكانية استعمالها ككاميرا ويب بدقة 720 بيكسل.

إلى وظيفة التصوير بالحركة البطيئة بدقة 1080 بيكسل وبسرعة 120 صورة في الثانية.

ولخفض تكلفة الكاميرا ZV-1F الجديدة تخلت الشركة اليابانية عن بعض الوظائف المهمة مثل وظيفة تسجيل الصور بتنسيق RAW وعدم توافر وظيفة تثبيت بصري للصورة، وبدلاً من ذلك يتم الاعتماد على وظيفة التثبيت الرقمي للصورة، كما إنها لا

تعزيز إمكانيات منصة AVEVA CONNECT بإضافة ميزة لمشاركة البيانات بشكل آمن

كتب : باكينام خالد - أمير طه

كشفت شركة أفيفا، العالمية المتخصصة في مجال البرمجيات الصناعية التي تدعم التحول الرقمي والاستدامة، عن إضافة قدرات متميزة لمشاركة البيانات الصناعية إلى منصتها السحابية AVEVA CONNECT وذلك للحلول المدمجة التي تقدم البرمجيات كخدمة. وبفضل أحدث الإضافات إلى خدمات أفيفا السحابية، أصبح بوسع العملاء الآن الوصول إلى مركز بيانات أفيفا، وهو خدمة سحابية آمنة لتجميع وإدارة ومشاركة البيانات التشغيلية من أجل اكتساب مرنات جديدة وتحسين الأداء التشغيلي. ويسمح مركز بيانات أفيفا للشركات الصناعية مشاركة البيانات التشغيلية بشكل انتقائي مع الجهات الموثوقة كالموردن الرئيسيين ومزودي المعدات وعلماء البيانات ومطلي بيانات الأعمال المؤسسية وغيرهم من الشركاء.

مع عقبة التحديات؛

هواتف ذكية مجددة.. للحفاظ على البيئة

وتعني على المستخدم في جميع الأحوال مقارنة سعر الموديل المراد شراؤه لدى أكثر من مورد، نظراً لأن الاختلافات تكون كبيرة للغاية في بعض الأحيان تبعاً للموديل والمنصة، ويمكن الاستعانة هنا بالبوابات

وهناك نقطة أخرى طالما كانت التحديات متوافرة للهواتف الذكي لفترة أطول، فإن أسعاره تكون أكثر استقراراً، حتى عندما يكون بحالة مجددة. وأضاف الخبير الألماني براند أنه يمكن في بعض الأحيان العثور على هاتف ذكي مر عليه عام ونصف نظير نصف تكلفته الأصلية.

ويتعين على المستخدم في جميع الأحوال مقارنة سعر الموديل المراد شراؤه لدى أكثر من مورد، نظراً لأن الاختلافات تكون كبيرة للغاية في بعض الأحيان تبعاً للموديل والمنصة، ويمكن الاستعانة هنا بالبوابات



من جهته قال بيورن بيشوف، من المكتب الاتحادي للبيئة، إلى أن الهواتف المجددة تساهم في الحفاظ على البيئة؛ نظراً لأن الأجهزة فاقتة التقنية مثل الهواتف الذكية ترتبط بموضوع الاستدامة مشيراً انه من المفيد استعمال الأجهزة لأطول فترة ممكنة“.

ومع ذلك ليس هناك قاعدة عامة لمقدار التكلفة، التي يمكن توفيرها عند شراء الهواتف الذكية المجددة. وأوضح روبن براند من مجلة «CT» الألمانية «دائماً ما يرتبط مقدار التوفير بعمر الهاتف الذكي وحالته العامة“.

كتبت: باكينام خالد – محمد شوقي

ما هي لهواتف الذكية المجددة “REFURBISHED SMARTPHONE”، فهناك العديد من الشركات والعاملات التجارية للهواتف الذكية تقوم بتجديد الهواتف الذكية المستعملة، ويتم عرض مثل هذه الأجهزة، والتي تعرف باسم الهواتف الذكية المجددة في المتاجر المتخصصة ومواقع الإعلانات المبوبة والبوابات التقنية عبر الإنترنت.