

جامعة عين شمس تطلق منصة إلكترونية لمواجهة قضية التغيرات المناخية

وأشاد رئيس جامعة عين شمس الدكتور محمود المتيني - في كلمة- بالتعاون المشترك القائم بين الجامعة وبالأخص كلية الدراسات العليا والبحوث البيئية ووزارة الاتصالات والذي له أثر بالغ في تبادل الخبرات وتطوير المحتوى التكنولوجي المواكب للعصر، معربا عن سعادته بتفعيل منصة شمس للتغير المناخي لما لها من أهمية تخدم كل أطراف المجتمع.

المناخية، وهي القضية التي تشكل تهديدا متزايدا لاستقرار الأنظمة المختلفة على كوكب الأرض. ويتضمن البروتوكول عقد دورة تدريبية تمكن الدارسين من التعرف على علوم البيئة، والعودة إلى تاريخ الكرة الأرضية لمعرفة التغيرات التي تسبب بها الإنسان، واستعراض تأثيرات التغيرات المناخية واستشراف المستقبل، من أجل التنبؤ بما ينتظر الكرة الأرضية.

الأطراف لاتفاقية الأمم المتحدة الإطارية حول تغير المناخ (COP 27)، الذي يقام في نوفمبر من العام الجاري وتنفيذا لرؤية مصر 2030 وشهد الاتفاقية الدكتور عمرو طلعت - وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات ورئيس جامعة عين شمس الدكتور محمود المتيني و ذكرت جامعة عين شمس أن البروتوكول ينص على تقديم كلية الدراسات العليا والبحوث البيئية منصة شمس للتغير المناخي، التي تأتي بالاشراكة مع وزارة الاتصالات لمواجهة قضية التغيرات

كتب : وائل الحسيني – محمد الخولي
تم توقيع بروتوكول تعاون بين كلية الدراسات العليا والبحوث البيئية والإدارة المركزية للتنمية المجتمعية الرقمية بوزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات حيث تهدف النعمة المساعدة في نشر الوعي البيئي بكل أنواعه؛ مما يساعد في تحقيق التنمية المستدامة في إطار استعدادات الجامعة للدورة الـ 27 من مؤتمر



www.alamrakamy.com

عالم رقمي @

عقول شابة

رئيس مجلس الإدارة ورئيس التحرير خالد حسن

جريدة أسبوعية متخصصة في تكنولوجيا المعلومات والاتصالات



No. 740 16th year Sunday – 24 July 2022

الثنى : 5 جنهيات

السنة السادسة عشر – العدد 740 الأحد 24 يوليو 2022 – 25 ذى الحجة 1443 هـ

وزير السياحة : إطلاق 6 خدمات بالموقع الإلكتروني للمتحف المصري الكبير

كتب : نهلة أحمد - إبراهيم أحمد

أكد الدكتور خالد العناني - وزير السياحة والآثار اجتماعا موسعا لاستعراض الموقف التنفيذي وآخر تطورات الموقع الإلكتروني الخاص بالمتحف المصري الكبير والمقرر إطلاقه قبل افتتاح المتحف. أضاف سينح الموقع الإلكتروني للمتحف لمصنعه نحو 6 خدمات أساسية ومنها توفير كل المعلومات المتعلقة بالمتحف وما يحويه من قطع ومقتنيات أثرية، كما يُمكن زائريه من حجز تذكر دخول المتحف الإلكتروني، والإطلاع على أهم الأحداث والأنشطة والفعايل التي ستقام به وكذلك البرامج التعليمية التي يتم تنفيذها داخل المركز التعليمي به كذلك سيتم الموقع لاحقا زيارات افتراضية للمتحف على غرار المواقع الإلكترونية للمتاحف العالمية . وعقب العرض التقديمي تمت مناقشة كل الرؤى والمقترحات والتعديلات التي يمكن إدخالها على الموقع الإلكتروني، حيث وجه الدكتور خالد العناني بضرورة خروج الموقع على أكمل وجه وبصورة تتلاءم مع عظمة المتحف ليضاهي أفضل المواقع الإلكترونية لكبرى المتاحف العالمية.

مع دعوته لمشاركة أعضاء مجلس أرباب العمل الفرنسي MEDEF :

طلعت : 2 مليار جنيه استثمارات لتطوير برمجيات الجهات الحكومية وفقا لمشروع «أحمس»



كتبت : باكينام خالد – رشا حسين

أكد الدكتور عمرو طلعت - وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات أن الوزارة تقوم بإعادة تطوير برمجيات الحكومة المصرية من خلال مشروع أحمس بموازنة تصل إلى أكثر من 2 مليار جنيه معربا عن تطلعه لتعاون مصري فرنسي في تنفيذ هذا المشروع؛ موضحا أن هناك العديد من الشركات الفرنسية العاملة في مجال التجهيز التي لديها قصص نجاح في مصر من خلال الاستفادة من الكوادر المصرية الشابة التي تمتلك المهارات اللغوية والرقمية. جاء ذلك خلال اجتماعه ، مؤخرا عبر تقنية الفيديو كونفرانس ، مع عدد من رؤساء وممثلي كبرى شركات التكنولوجيا ومؤسسات الأعمال الفرنسية لأعضاء بمجلس أرباب العمل الفرنسي "MEDEF" شارك في اللقاء علاء يوسف - سفير مصر باريس. وشهد اللقاء تسليط الضوء على الفرص الاستثمارية بقطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات المصري، والاستراتيجيات التي تم إطلاقها لتنمية هذا القطاع والجهود المبذولة لتوفير تسهيلات وحوافل للشركات الأجنبية الراغبة في الاستثمار مع التركيز على خدمات التجهيز.

أضاف الدولة المصرية لديها خطة استراتيجية للنهوض بكل القطاعات؛ حيث يبرز الدور الحيوي

لقطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في تنفيذ استراتيجية مصر الرقمية التي تستهدف بناء مجتمع رقمي يتم من خلاله تطويع التكنولوجيا لتحسين الأداء الحكومي وإتاحة الخدمات الرقمية للمواطنين بالإضافة إلى صقل مهارات الشباب وتعزيز قدراتهم التنافسية لتلبية متطلبات سوق العمل المحلي والعالمى، مشيرا أن القطاع هو الأعلى نموا بين قطاعات الدولة على مدار أربع سنوات؛ منها أن السيد رئيس الجمهورية قد شهد مؤخرا افتتاح أكثر من 20 مشروعا ضمن مشروعات مصر الرقمية. وأضاف الدكتور عمرو طلعت أن الوزارة ضاعفت موازنة التدريب 22 مرة خلال 3 سنوات؛ حيث تستهدف خلال العام المالي الحالي تدريب 225

فوز طلاب جامعة المنصورة وطنظا بالمراكز الأولى

التمويل اللازم، من خلال برامج داعمة يُقدمها خبراء في الصناعة ومنظمات دعم زيادة الأعمال، وشهدت المرحلة النهائية تأهل 70 مشروعا من الطلاب الجامعيين و16 شركة ناشئة.

من جهته أكد د. خالد عبد الغفار - وزير التعليم العالي والبحث العلمي، أن النسخ الماضية من المسابقات ساهمت في إطلاق أكثر من 500 مشروع ريادي، وقدمت الدعم لأكثر من 5000 رائد أعمال . ومن جهته أكد د. أشرف صبحي - وزير الشباب والرياضة ، أن تنظيم تلك الفعالية تأتي ضمن جهود الدولة للسعي دوماً نحو تنمية مهارات الشباب وتدريبهم وتنقيطهم وإطلاق طاقاتهم ومهاراتهم الإبداعية في ظل عالم متطور ومتغير، مشيراً أن قضية التشغيل وتوفير فرص العمل اللائقة تعد من القضايا ذات الأولوية القصوى للشباب، والتي ترتبط بشكل رئيسي بعوامل توفر المهارات الفنية المطلوبة من سوق العمل.



500 مليون دولار استثمارات بمنصة «أسترا تك»

كتب : باسل خالد – رشا حسين

كشفت شركة أسترا تك المراتية المتخصصة في الاستثمار والتطوير التكنولوجي، عن حصد 500 مليون دولار في جولة تمويل من مستثمرين استراتيجيين لم تكشف عنهم مؤكدة أنها ستوظف التمويل لإطلاق منصة جديدة تستهدف إتاحة التواصل بسهولة بين الشركات والموردين والعامل. من جهته قال عبد الله أبو الشيخ - المؤسس والرئيس التنفيذي للشركة «نرى أن هناك فرصة كبيرة لشركة أسترا للقيادة الابتكار في هذا المجال. هدفنا إعادة توظيف المنصات المعروفة لدينا، لإنشاء ما نطلق عليه منصة قائمة القدرات، ما يعني منظومة تكنولوجية مترابطة لا مبل لها في التجارة الرقمية والاتصالات يمكنها إحداث ثورة في أسلوب حياة الناس وتقلل بشكل كبير من الوقت المطلوب لإنجاز المهام اليومية». وأضاف تم تصميم المنصة للمستهلكتين بشكل خاص لمعالجة المشكلات التقنية للمنصات الناجمة عن احتياج المستخدمين للتعامل مع عدد كبير من المنصات لتلبية الاحتياجات اليومية، لذا فإنها تستهدف تبسيط الطريقة التي يتواصل ويتسوق ويدفع ويتعامل بها الأفراد بشكل يومي. أوضح الشركة تجري عمليات استحواد استراتيجية «مع بعض المنصات الواعدة ذات الاستخدام المتنامي والجدوى الربحية، والتي تركز بشكل كبير على تجربة المستخدمين، حيث سيتم دمج هذه الأصول قريبا في منظومتنا التقنية، مما يساهم في إطلاق المزيد من الإمكانات».

شاكر : «الضبعة» تعتمد على أعلى متطلبات الأمن والأمان لتكنولوجيا النووي

كتب : محمد الخولي – سماح سعيد

أكد الدكتور محمد شاكر - وزير الكهرباء والطاقة المتجددة ان المفاعل النووي المتقدم من الجانب الروسي ، يحقق أعلى متطلبات الأمن والأمان النوويين وخصائص السلامة العالمية التي تشملها تصاميم المفاعلات الحديثة من الجيل الثالث المطور حيث توفر أنظمة الأمان للمفاعلات الروسية VVER-1200 مستوى غير مسبوق من الحماية ضد العوامل والمؤثرات الداخلية والخارجية وقدرتها على مواجهة موجات تسونامي. جاء ذلك في كلمته في أعمال الصبة الخرسانية الأولى للوحدة النووية لمحطة الضبعة النووية بحضور اليكسي ليخاتشوف. المدير العام لمؤسسة روزاتوم الحكومية، وسفير روسيا الاتحادية في مصر ، وقال نحن على مشارف تحقيق حلم تنفيذ مشروع أول محطة نووية مصرية لتوليد الكهرباء لبشدها سويا للفعالية الهندسية لهئية المحطات النووية لتوليد الكهرباء لبدء أعمال الصبة الخرسانية الأولى للوحدة النووية الأولى لمحطة الضبعة النووية والتي تمثل علامة مضيئة في طريق تنفيذ البرنامج النووي المصري وإنشاء المحطة النووية المصرية بموقع الضبعة مع الشركاء والأصدقاء من الجانب الروسي ممثلا في شركة روزاتوم الحكومية وشركة أتوم ستورى إكسبورت. أشار لإنجاز خطوات مهمة في مجال إنشاء المحطة النووية المصرية الأولى بالضبعة والتي تتكون من أربع وحدات نووية بقدرة إجمالية 4800 ميجاوات بالتعاون مع الجانب الروسي، وفي ضوء تقدم أعمال تنفيذ مشروع المحطة النووية بالضبعة طبقا للمخطط الزمني المتفق عليه مع المفاوض الروسي.

غرفة : CIT

كتب : رشا حسين – باكينام خالد

كشفت غرفة صناعة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات " CIT " عن إعلان القواعد التنظيمية لانتخابات الشعب الرئيسية بالقرعة وهي شعبة البرمجيات وشعبة الاتصالات وشعبة الأجهزة ومستلزماتها وشعبة الخدمات، وذلك بعد تشكيل لجنة من مجلس الإدارة والمجلس التنفيذي للإشراف على أعمال الانتخابات وفرز الأصوات وإعلان النتيجة، برئاسة المهندس أحمد عيد عطية عضو مجلس الإدارة وعضوية

مع إيقاف خدماتها بالإسكندرية :

قتليل : سويلف تستحوذ على URBVAN الكسبيكية لدعم سوق النقل الذكي



كتب : باسل خالد – نبيلي عبد الحميد

استحوذت شركة سويلف المصرية الناشئة على URBVAN MOBILITY الكسبيكية، وهي منصة تنقل مشتركة توفر خدمات نقل مدعومة بالتكنولوجيا. صرح بذلك مصطفى قنديل - المؤسس والرئيس التنفيذي في سويلف تم تأسيس URBVAN على نفس مبادئ SWVL. لمعالجة أوجه القصور الموجودة في النقل الجماعي التقليدي في أجزاء كثيرة من العالم، مع وجود بصمة كبيرة (TAAS) وعلاقات قوية مع الجهات الحكومية المحلية، يعزز هذا الاستحواذ مكانة SWVL كمزود لحلول تنقل أكثر أماناً وموثوقية مطلوبة للأشخاص المستضعفين الذين يعيشون في أسواق مكتظة بالسكان وصعبة ذات مناطق جغرافية شاسعة ومن ناحية أخرى كانت « سويلف » كشفت مؤخرا عن توقف خدماتها في محافظة الإسكندرية وذلك في إطار خطته للنقل إلى الأربع وتخفيض حجم الخسائر المالية للشركة والتي تتجاوز الـ 90 مليون دولار وتتطلع الشركة لتخفيضها إلى 50 مليون دولار قبل التحول إلى تحقيق الأرباح .

مع شويفاي : يوتيوب تخطط لبيع المنتجات مباشرة على المنصة

كتب : وائل الحسيني – محمد العطار

كشفت شركة « يوتيوب» عن شراكة مع منصة «شويفاي»، ستقدم من خلالها مجموعة من المزايا الجديدة لصناع المحتوى، مثل إعطائهم القدرة على وضع روابط لتجارهم وبيع المنتجات مباشرة على المنصة، وأوضحت «يوتيوب» أنها ستسمح لصناع المحتوى بعرض منتجاتهم في قنواتهم أثناء البث المباشر أو في نهاية الفيديو. وستتم مزامنة مخزون المنتجات مع شويفاي، بحيث يتمكن المشاهدون من الرؤية مباشرة وفورا في حال نفذ أي منتج. وستعطي يوتيوب أيضا إلى صناع المحتوى المتواجدين في الولايات المتحدة خيار تفعيل الشراء عبر الموقع؛ أي أن المشاهدین يمكنهم شراء المنتجات مباشرة على المنصة دون الحاجة إلى الخروج من يوتيوب. وبالإضافة إلى التكامل مع شويفاي، قالت يوتيوب إنها ستخصص قسما في خانة EXPLORE ليكون مكانا للتسوق، حيث يمكن عرض المحتوى القابل للتسوق لدى المستخدمين في الولايات المتحدة والبرازيل والهند، وذلك اعتباراً من الأسبوع القادم.

تطبيق عالم رقمي

فتح الترشح لانتخابات رؤساء الشعب والنواب والأعضاء

تنفيذ رؤية لغرفة وتوافقها مع أهداف التنمية المستدامة " . من ناحيته قال المهندس أحمد عيد عطية عضو مجلس الإدارة ورئيس اللجنة المشرفة على الانتخابات إن الإهتمام الذي توليه الغرفة في تشكيل الشعب الرئيسية سيساهم بشكل بناء في توفير باقة متكاملة من الخدمات للشركات الأعضاء والتي تتضمن رصد التحديات والوقوف على المتطلبات وتذليل العقبات وإلقاء الضوء على الفرص المستقبلية، فضلاً عن المساهمة في تحقيق استراتيجية الغرفة لتلبية احتياجات الصناعة الحالية والمستقبلية " .

إدارة غرفة صناعة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات إننا نسير بخطى ثابتة نحو تفعيل كل الآليات التي تضمن لنا تحقيق أهداف ومصالح الأعضاء، بالإضافة إلى ترسيخ دورنا في الدفع بقاطرة التنمية في صناعة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات نحو الأسام ، موضحاً إن هذه الخطوة من شأنها توحيد المجهودات بين مجلس الإدارة والشركات الأعضاء والخبراء وأحدة تقوم على أساس

كل من أعضاء مجلس الإدارة المهندس طارق شكة ، أيمن الحميلي والدكتور حسن صادق هبة ، جامع المدير التنفيذي والدكتور حسام لطفي المستشار القانوني للغرفة ، حيث بواقف مقعد واحد للرئيس ومقعد واحد للنائب وعدد من 3 -5 مقاعد للأعضاء، ومن المنتظر إجراء الانتخابات في 5 سبتمبر المقبل بمقر غرفة صناعة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات. خالد إبراهيم - رئيس مجلس

رؤيتنا

«عالم رقمي» لم يعد تعبيراً غامضاً يحتاج إلى تفسير في ضوء ما نشاهده الآن، وما يدور حولنا من تغيرات متسارعة تدفعنا بقوة إلى عصر عولمة المعرفة ، والعلم ، وثورة المعلومات، والاتصالات التي اقتحمت كل تفاصيل حياتنا، وإن لم تلحق بها نطل مكاننا بل سيتجاوزنا الزمن بمراحل.

«عالم رقمي» جريدتكم تسعى لكم ومعكم إلى دخول عالم تكنولوجيا المعلومات والاتصالات عبر المشاركة في إعداد جيل جديد قادر على التعامل مع هذا المجال بقوة، والانتقال من مرحلة المستخدم إلى الإنتاج وإيجاد مجتمع المعلومات.

«عالم رقمي» تسعى حثيثاً إلى المشاركة في إيجاد ذلك المجتمع من خلال التوعية والتسويق بكل مفردات مجتمع المعلومات وسوق التكنولوجيا محلياً وعالمياً من جهاز الكمبيوتر والتليفزيون المحمول مروراً بشبكة الإنترنت وصولاً إلى خدمات المحتوى الإلكتروني.

«عالم رقمي» تهدف إلى فتح قنوات الاتصال والتفاعل بين كل أطراف مجتمع المعلومات بداية منك إلى الشركات ومؤسسات الأعمال والأجهزة الحكومية والجمعيات الأهلية دون مبالغة أو تهमيش طرف لصالح آخر.

عالم رقمي

أول جريدة اسبوعية متخصصة
في تكنولوجيا المعلومات والاتصالات
تصدر عن شركة عالم رقمي للصحافة
والنشر والتوزيع
بترخيص من المجلس الأعلى للصحافة
الإصدار الثاني

التصميمات الفنية بجريدة ، عالم رقمي ،

رئيس مجلس الإدارة ورئيس التحرير

خالد حسن

مدير عام التحرير

فاتن الخولي

مدير الديسك

عثمان أحمد

المشرف الفني العام

محسن سيد

سكرتير التحرير

عادل فريج

قسم التحقيقات : محمد ايمن
قسم الاخبار : باكينام خالد
قسم الخارجى : بيتر نبيل
المدير التقنى : باسل خالد
المدير المالى : منال رضوان
مدير المحتوى الالكتروني: شيماء حسن

للاشراكات والاعلانات

شركة عالم رقمي

المكتب الرئيسي : 8 شارع حسن
ابوسعدة الحي السابع مدينة العبور
ت: 0244818333

محمول: 0100990515

www.alamrakamy.com
Info@alamrakamy.com

بنسبة مكون محلي 45 % :

وزير الاتصالات :مصنع فيفو الجديد للهواتف الذكية يأتي ضمن المبادرة الرئاسية مصر تصنع الإلكترونيات



لشركة فيفو، والمهندس سنجر تشينج مدير المهندسين بالشركة، و كارمن لى جيا مديرة الشحن والتخليص الجمركى بالشركة، و أحمد مصطفى المدير الإدارى للمصنع. وخلال الزيارة أكد الدكتور عمرو طلعت

كتب : باكينام خالد _ رشا حسين

قام الدكتور عمرو طلعت وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات بجولة تفقدية داخل مصنع شركة فيفو الجديد لتكنولوجيا الاتصالات المتخصصة في تصنيع الهواتف الذكية بمدينة العاشر من رمضان في محافظة الشرقية، والذي تم إنشاؤه على مساحة 11 ألف متر مربع، باستثمارات تقدر بنحو 20 مليون دولار تصل الي 30 مليون خلال عام كما يسهم المصنع في توفير 1500 فرصة عمل خلال عام، ويستخدم أحدث التقنيات العالمية في خطوط إنتاج وأجهزة التركيب السطحي والتجميع والمعايرة والاختبار.

التكنولوجى وصناعة الإلكترونيات والتدريب، وعدد من قيادات كل من وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، والجهاز القومى لتنظيم الاتصالات، والشركة المصرية للاتصالات. ومن شركة فيفو؛ جيڤن وانج العضو المنتدب

مع مسئولى مجلس أرياب العمل الفرنسى « ميديف » :

طلعت :100 مليار جنيهه استثمارات تحسين خدمات الانترنت

وخلال اللقاء؛ أكد الدكتور عمرو طلعت أن الدولة المصرية لديها خطة استراتيجية للنهوض بكافة القطاعات؛ مشيراً إلى أن القطاع هو الأعلى نموا بين قطاعات الدولة على مدار أربع سنوات؛ منوها إلى أن السيد رئيس الجمهورية قد شهد مؤخرًا افتتاح أكثر من 20 مشروعاً ضمن مشروعات مصر رقمية.

وأضاف الدكتور عمرو طلعت أن الوزارة ضاعفت موازنة التدريب 22 مرة خلال 3 سنوات؛ حيث تستهدف خلال العام المالي الحالي تدريب 225 ألف شاب باستثمارات 1.3 مليار جنيه؛ موضحاً أن الوزارة قد أنشأت جامعة مصر للمعلوماتية في مدينة المعرفة بالعاصمة الإدارية الجديدة وتعد أول جامعة متخصصة في الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات والمجالات المرتبطة بها في القارة الأفريقية؛ مشيراً إلى جهود الوزارة لدعم منظومة ريادة الأعمال والشركات الناشئة في مصر وأفريقيا.

وأوضح الدكتور عمرو طلعت الجهود المبذولة لتطوير البنية التحتية للاتصالات حيث تم ضخ استثمارات بنحو 60 مليار جنيه لتنفيذ المرحلة الأولى من مشروع رفع كفاءة شبكة الانترنت فيما سيتم ضخ استثمارات في المرحلة الثانية من المشروع بنحو 40 مليار جنيه كما يتم العمل حالياً لتنفيذ مشروع لربط أكثر من 3.5 مليون منزل ضمن قرى مبادرة حياة كريمة بشبكة كابلات الألياف البصرية لتوفير خدمات الانترنت فائق السرعة باستثمارات تصل إلى 40 مليار جنيه.

كتب : وائل الحسيني _ سماح سعيد

أكد الدكتور عمرو طلعت وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات أن التطورات التكنولوجية المتسارعة تحتم ضرورة توثيق أواصر التعاون الثنائي والإقليمي بين الدول الأعضاء وتبادل الخبرات والرؤى لتعزيز دور الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات والبريد في الدول العربية لمسايرة ركب التقدم التكنولوجى بشكل مستمر، وتعزيز القدرات للتصدي للتحديات العالمية؛ مشيراً إلى أن هذا الاجتماع الدورى أضحي فرصة مثالية لتقاسم التجارب، والتباحث حول أهم المستجدات على الساحة العربية والإقليمية والدولية في مجال الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات والبريد من أجل تلبية الطلبات المشتركة في الاستفادة من التكنولوجيات الرقمية لتحقيق المصالح الحيوية للشعوب العربية. جاء ذلك خلال اجتماع الدورة العادية (50) للمكتب التنفيذي لمجلس الوزراء العرب للاتصالات والمعلومات برئاسة الدكتور عمرو طلعت وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات والذي تستضيفه وترأسه جمهورية مصر العربية تحت مظلة جامعة

بالتعاون مع وزارة الاتصالات :

جامعة عين شمس تطلق منصة لمواجهة قضية التغيرات المناخية



التغيرات التي تسبب بها الإنسان، واستعراض تأثيرات التغيرات المناخية واستشراف المستقبل، من أجل التنبؤ بما ينتظر الكرة الأرضية.

وأشاد رئيس جامعة عين شمس الدكتور محمود العنيتي -في كلمة- بالتعاون المشترك القائم بين الجامعة والمؤسسات البحثية والدراسات العليا والبحوث البيئية ووزارة الاتصالات والذي له أثر بالغ في تبادل الخبرات وتطوير المحتوى التكنولوجي المواكب العصر، معرباً عن سعاده بتفعيل منصة شمس للتغير المناخي لما لها من أهمية تخدم كافة أطراف المجتمع.

أضاف هذه المنصة تساعد في نشر الوعي البيئي بكل أنواعه؛ مما يساعد في تحقيق التنمية المستدامة في إطار استعدادات الجامعة للدورة الـ 27 من مؤتمر الأطراف لاتفاقية الأمم المتحدة الإطارية حول تغير المناخ (COP 27)، الذي يقام في نوفمبر من العام الجاري وتنفيذاً للرؤية مصر 2030.

البريد المصري الافضل في تطبيق التحول الرقمي في 5 خدمات

البريدية. هذا وقد تضمنت التوصيات عرض لتمييز البريد المصري في تطبيق التحول الرقمي في 5 خدمات، هي "تطبيق بلا سوبر أب، خدمة UGOTBOX الخدمات الحكومية، ميكنة الخدمات البريدية ومنظومة الدفع، والتوصيل". ومن جانبه قال الدكتور شريف فاروق رئيس مجلس إدارة البريد المصري أن البريد المصري يشهد طفرة حقيقية على المستوى المحلي والإقليمي والدولي بعد تنفيذ خطة التطوير الشاملة وتطبيق التحول الرقمي والشمول المالي على كافة الإجراءات والخدمات مشيراً الي أن نتيجة الدراسة التي قام بها المكتب الدولي لاتحاد البريد العالمي خلال اجتماعات مجلس إدارة الاتحاد الإفريقي الشامل تعكس نجاح البريد المصري في تطبيق التحول الرقمي والنهوض بمستوى الخدمات المقدمة للمواطنين.

وقد تمت الدراسة علي 10 مؤسسات بريدية افريقية وهم (مصر، كينيا، زيمبابوي، جنوب أفريقيا، مدغشقر، بنين، جمهورية الكونغو،

..ويوقع اتفاق يهدف الي ميكنة خدمات مكاتب البريد الكونغولي

كتبت : نهلة أحمد – باكينام خالد

في إطار تعزيز اوجه التعاون وتوطيد العلاقات الاستراتيجية مع الشقاء الافارقة وقعت شركة ويفر الذراع التكنولوجي واحدي شركات البريد المصري اتفاقية تعاون مع مؤسسة البريد والاتصالات الكونغولية يهدف الي ميكنة خدمات مكاتب البريد الكونغولي. ويعد هذا الاتفاق تويجاً لمذكرتي التفاهم التي تم توقيعها أثناء زيارة وفد البريد المصري برئاسة الدكتور شريف فاروق، رئيس مجلس إدارة البريد المصري ومكاتب البريد ومراكز العمليات بالعاصمة كينشاسا في أكتوبر الماضي لتحديد الاحتياجات التقنية لتطوير وميكنة إجراءات العمل بالبريد الكونغولي وتحديث ورفع كفاءة البنية التحتية. وقد وقع الاتفاق عمرو عصمت العضو المنتدب والمدير التنفيذي لشركة ويفر وديديه موسيتيه مدير عام مؤسسة بريد الكونغو بحضور السفير حمدي شعبان، سفير مصر بجمهورية الكونغو الديمقراطية وإيهاب أبو بكر نائب رئيس مجلس إدارة البريد المصري للتحول الرقمي وسيفاندو شيف مويو سكرتير عام الاتحاد البريدي الإفريقي الشامل وإيزاك جنامبا رئيس مجلس إدارة الاتحاد البريدي العالمي ومدير عام مؤسسة بريد كوت ديفوار.

Realme توقع شراكة مع جوميا لتعزيز انتشار الهواتف الذكية في إفريقيا



في البداية دولة نيجيريا ثم تهدف للتوسع تدريجيًا في كينيا وغانا وساحل العاج، وبعد ذلك تغطية باقي البلدان الأفريقية التي تعمل بها جوميا.

وتعليقاً على هذه الشراكة الهامة يقول سانديب نارايانان، نائب الرئيس لقطاع (CE) بشركة جوميا:، سعدنا أن تقدم منصتنا لشركة REALME وأن ننمحيها الفرصة للمزيد من النمو والوصول إلى السوق الأفريقية. فكلما الشريكتين لديهما قيم متشابهة لذلك نتطلع إلى تعاون طويل الأجل حيث تمكننا هذه الشراكة من مواصلة تقديم أفضل الهواتف الذكية بأسعار معقولة للمستهلكين ومنهم تجربة تسوق سلسة.»

ولنا رأي



بقلم:

محمد أمين

فانغزr الجهود لتحقيق التعافي اللازم وبناء اقتصاد رقمي

مع تنامي أهمية التحول الرقمي في مجال التعافي الاقتصادي والاستثمار، أصبح الابتكار المشترك والتعاون بين القطاعين العام والخاص أولوية رئيسية، ليساً أن قرارات اليوم ستترك آثارها على الأجيال القادمة، تلك الأجيال الرقمية التي ندين لها بإنشاء مجتمعات واقتصادات مناسبة.

الحقائق القاسية تتطلب مستويات قوية من التعاون

لا شك أن طريق التعافي الاقتصادي الكامل يخرز بالتحديات، حيث يشير تقرير المخاطر العالمية لعام 2022 الصادر عن المنتدى الاقتصادي العالمي، إلى أن الاقتصاد العالمي سيكون بحلول عام 2024 أصغر بنسبة 2.3% مما كان يمكن أن يكون عليه لولا انتشار جائحة كوفيد-19. وهذه النسبة لا تلحظ تأثير حالة عدم التيقن الجيوسياسية العالمية (الارهاب، والصراعات والاضطرابات التي تلف العالم أجمع، وعلى الرغم من ذلك، فإن التكنولوجيا والأعمال القائمة على التكنولوجيا الرقمية يمكن أن تساعد في تقليل هذا التأثير، وحقق فرص عمل وفرض اقتصادية على جميع أنحاء العالم، إذا تم تنفيذها بصورة جيدة.

وفي الوقت الذي تسعى فيه إلى إعادة بناء الاقتصاد العالمي مزدهرة، والتصدي لبعض التحديات الأكثر إلحاحاً، فإن التكنولوجيا تلعب دوراً رئيسياً كجسر يوحّد مستقبلنا الرقمي الذي ننشده. وسوف يكون التحول الرقمي المستمر للحكومات نقطة انطلاق مهمة لتعزيز التغيير والتطوير على المدى المتوسط والطويل. وقد شهدنا الأحداث التي شهدها العالم خلال العامين الماضيين أن الابتكار والتعاطف للتغيير ينبغي أن يتم بوتيرة متسارعة وبدون توقف.

كما أننا نشهد قيام العديد من الدول في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا بتصميم وتنفيذ استراتيجيات تعافي اقتصادي لتعزيز مرونة اقتصاداتها. لذا فليس من المستغرب أن نرى تركيزاً حقيقياً في هذه الدول على التكنولوجيا والاتصال وسد الفجوات الرقمية يحتاج جميع المجالات تقريباً.

ومن الرائع أننا نعيش اليوم في عالم يمكننا أن نرى فيه ثمار التحول الرقمي بأم أعيننا، حيث بتنا نستطيع تثبيت موعد مع الطبيب عبر الإنترنت، ونحن نرى أيضاً كيف أن مكالمات الفيديو للعمل أصبحت نموذجاً طبيعياً في العالم أجمع، فضلاً عن استخدامها للتواصل بفعالية أكبر مع العائلة، إلى جانب تحول العديد من الخدمات الأساسية وسلاسل التوريد إلى نماذج رقمية، ولهذا فإننا نستطيع اليوم وبكل سهولة أن ندخل بها أو نأخذ بكنزير من هذا.

حلول تستند إلى التكنولوجيا للتصدي للتحديات العالمية

ينطوي قطاع التكنولوجيا على قدرة هائلة على التصدي لهذه التحديات وإحداث تأثير حقيقي وملحوس، ومع نضوج التقنيات الناشئة وتنامي قدرتها على دعم تطوير ابتكارات مهمة وحיוية، فقد بات بإمكانها تقديم الحلول التي نحن بأس الحاجة إليها.

ويمكن أن يساعد الذكاء الاصطناعي في تحويل قطاع الرعاية الصحية، كما يمكن أن تطلق الحوسبة الطرفية العنان لنقل البيانات الكاملة لترنت الأشياء لدعم عمليات المراقبة البيئية والمنعجية المناخية وقطاع النقل والإدارة المستدامة للموارد. ومع انتشار قدرات اتصال الجيل الخامس في العديد من الدول، فإن ذلك يتيح إطلاق احتمالات لا حصر لها، ليسا عندما يتم بناء هذه القدرات على أساس متين يوفر مرونة إلكترونية وقدرات تخزين بيانات من خلال بنية تحتية متعددة الطبقات.

وعداً عن كل الحلول التي يمكن أن توفرها، يشير استطلاع أجره أرنيت شركة PWC للاستشارات إلى أن 71٪ من الرؤساء التنفيذيين على مستوى العالم يتوقعون أن يكون نقص المهارات هو أكبر مشكلة تواجه الشركات في عام 2022، لذا فإن بناء قوة عاملة ماهرة وقابلة للتكيف هو أمر في غاية الأهمية لمواجهة هذا التحدي.

كما يشير الصالح الخامس والعشرون من استطلاع رأي شركة PWC لمنطقة الشرق الأوسط، إلى أن 46٪ من قادة الأعمال يطمحون لتنفيذ استثمارات كبيرة في مجال القيادة وتنمية المواهب على مدى السنوات الثلاثة المقبلة، مقارنة بـ 30٪ في العام الماضي. وينبغي العمل على تعزيز التعاون بين القطاعين العام والخاص في إطار برامج تنمية المهارات، وذلك لزيادة فرص التعليم المتوافرة. ويذكر تقرير صادر عن المنتدى الاقتصادي العالمي، أن صقل المهارات وإعادة تأهيل القوى العاملة يحتاج يمكن أن يؤدي إلى تعزيز الإنتاجية العالمية بنسبة تصل إلى 3٪ بحلول عام 2030. وزيادة الناتج المحلي الإجمالي العالمي بما لا يقل عن 6.5 تريليون دولار، وإضافة 5.3 مليون وظيفة إلى جميع أنحاء العالم، وتوقع على عاتقنا كمناعة مسؤولة لتقليل فجوة المهارات الحالية، إلا أنه من العدل القول أنه لا يمكننا القيام بذلك بمفردين.

وبالعقل، فإن معظم الحكومات في منطقة الشرق الأوسط وتركيا وأفريقيا تقوم باستثمارات كبيرة لدعم وتمكين القوى العاملة وإعدادها للمستقبل.

وعلى سبيل المثال، تقوم الحكومة المصرية، كجزء من إستراتيجية «مصر الرقمية»، بخلق سلسلة من الاستثمارات الكبرى في تعليم تكنولوجيا المعلومات والاتصالات، وقد صممت تلك البرامج لتقوية وتنويع اقتصاد الدولة من خلال تعزيز المعرفة والابتكار في هذا المجال. ويعمل مشروع «مصر الرقمية» على تنمية المهارات التقنية لشريحة كبيرة من الشباب التي يحتاجها للتنمير في سوق العمل القائم على التكنولوجيا. وتقود هذه المبادرات وزارة الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في إطار الجهود المبمذولة لتطوير الاقتصاد المحلي.

ونحن بحاجة إلى ضمان تطوير مهاراتها وتوثره تقدمها بالهجم والسرعة ذاتها، وذلك من أجل تعزيز إمكانات الأفراد وحلولنا التقنية المتطورة باستمرار لخدمة التقدم الاقتصادي فتقدم البشرية من في مصمم قدقمتنا الرقمي.

ومع دخولنا مرحلة التنفيذ والمراحل العملية للتعافي الاقتصادي من آثار الجائحة بطموحات كبيرة، فإن التصميم والشرابة والرؤية المشتركة القائمة على الثقة تعد أمراً جوهرياً في هذا السياق. ولن نستطيع تحقيق التعافي الاقتصادي بالشكل المطلوب وتقديم اقتصاد مستند إلى التحول الرقمي، مدعوم بالاستدامة والمهارات وبحقق الشمولية للجميع إلا من خلال تصافر الجهود والتعاون فيما بيننا.

وجدير بالذكر أن اقتصادات الشرق الأوسط وتركيا وأفريقيا تمر بنقطة تحول مفصلية في تاريخها، حيث أصبحت الحلول الرقمية الضرورية لتحقيق الازدهار في هذا العقد في متناول الجميع، وهذه لحظة حساسة للغاية وينبغي علينا استغلالها بشكل مشترك لتحقيق أكبر قدر من الاستفادة.

نائب الرئيس الأول لشركة دل تكنولوجيا

في منطقة الشرق الأوسط وتركيا وأفريقيا

أهم 4 خطوات عند تعرض المؤسسات للاختراق

بقلم: نيل ناكر

يتطلب تزايد عمليات الاختراق الإلكتروني على مستوى العالم وتناقص خسائرها المالية ضرورة المتابعة السريعة بخطوات محددة بمجرد وقوع عملية اختراق للشركة، فما هي هذه الخطوات؟ سواء كنت تنظر إلى اختراق البيانات على أنه أسوأ كابوس لك أو مجرد حدث لا مفر منه بالنسبة للمؤسسة العالدية، فإن معرفة ما يجب القيام به وكيفية القيام به عند تعرض مؤسستك لهذا الحدث هو أمر بالغ الأهمية. تسمح المتابعة المنهضة بشكل كامل على أصول الأئمة ومنعها من التناقص بالإضافة إلى إمكانية النقل بكل سالة ضمن مؤسستك أو موديك وعملكك من خلال أي عملية تحليل متعلبة أو إجراء تحقيقات محتملة بعد الحادث، يجب أن تكون خطواتك الأولى ذاتها هي تحديد ما إذا كان الحادث قد وقع بالفعل. ففي بعض الأحيان تكون قائمة بيانات الموظفين مجموعة من أدوات الأمان المدارة والمضبوطة تنشئ نتائج إيجابية لثقة، لذا قم بإجراء فزر ومراجعة سجلات تسجيلك ما إذا كان هناك أي جهاز أو نظام أو مصادر أصول البيانات قد تعرض للخطر أو تم اختراقها، اعمل أنه أثناء تفصالح مع التهديد الحالي، قد تكون جهات التهديد الفاعلة موجودة في نظامك لعدة أشهر قبل تحديد الحادث. لذا من المهم جداً البحث عبر البنية التحتية والتطبيقات والخدمات السحابية لتحديد لمؤخر الكمال لنشاطها والوصول إليها.

إذا وجدت دليلاً واضحاً على وجود اختراق لمؤسستك، فقد تحتاج إلى اتخاذ مجموعة من الإجراءات مثل إرسال إشارات داخلية لتنبيه الموظفين المعرضين للخطر أو عن طريق إزالة الوصول إلى الأنظمة المخترقة للمستخدمين غير الأمنيين أو عزل البنية المصابة للحد من انتشار التهديد.

ومع اقتراب الساعة الأولى من نهائيتها، حان الوقت لنقل المعلومات الحساسة إلى مواقع أخرى أكثر أماناً والعمل على التصدي والرد لعملية الاختراق.

سببوا خطة الاستجابة للاختراق الخاصة بك مختلفة وذلك اعتماداً على معايير الهجوم الذي تستجيب له. حيث قد تكون هدفاً لهجوم برامج الفدية، ستكون على دراية تامة بأن الهجوم المتوقع قد يكون قريبا نسبياً، على المدى المنظور قريبا كون المهاجم سيحقق نجاحه المطلوب من خلال الحصول على الفدية ومع ذلك، قد تكون الجهات الأكثر أضراراً إن كان هدف حملاتهم هو التجسس والحصول على البيانات الخاصة بمؤسستك، وقد تتخذ الجهات الخبيثة هجماتها من خلال استغلال ثغرة "اليوم صفر" عالية القيمة مدفوعة بخطة طويلة الأجل داخل أنظمتك. في غالب الأمر تنشأ هذه الهجمات الأكثر تعقيداً من الجهات الفاعلة التي ترعاها الدولة مع الأخذ بعين الاعتبار أن هذه الهجمات غالباً لا تكون فرما مخصصة لسرقة البيانات

فحسب، بل أيضاً قد يستمر المهاجم في التواجد داخل أنظمتك، وهو مدرك ومراقب تماماً لأفعالك ويتحرك

ضمن الشبكة بجزر لتفادي المزيد من عمليات الاختشاف.

لذا قبل "يوم الاختشاف" نوصي بأن يكون لديك خطة عمل تم وضعها وتوثيقها واختبارها لمجموعة من السيناريوهات بحيث يمكنك اللجوء إليها أثناء تنفيذ إجراءات الردع والاستجابة. بمجرد أن يكون أصحاب المؤسسة والمنظمة على علم بالموقف، ستكون تحت ضغط أكبر للتعاين من آثار الهجوم مع الحفاظ على استمرارية العمل بالمعتاد.

تتمثل إحدى التوصيات الأساسية في تدوين ملاحظات و سجلات مفصلة ليس فقط عن الطريقة التي يتقدم بها الحادث، ولكن أيضاً للجهود برامج الفدية، ستكون على دراية تامة بأن الهجوم المتوقع قد يكون قريبا نسبياً، على المدى مرهقة للغاية، ويمكن أن تضر فريق التحقيق تحت ضغط إضافي لتجنب الإجراءات الصارمة (حتى أعمال تكون مناسبة)، تسمح لك سجلات السباق الخاصة بقراراتك التحديد على خططك لما يحدث في المستقبل كما أنه يساعد أيضاً على تدبر العملية برمتها والقرارات المتخذة عند انتهاء الهجوم أو الاختراق.

المدير التنفيذي لامن المعلومات لدى [تتسكوب]

مع إعداد قانون لتنظيم التصوير الرقمي :

مدبولي يطالب مسئولى قطاع السياحة بمضاعفة أعداد السائحين بالتزامات واضحة ومحددة زمنيا

كتبت : باكينام خالد - رشا حسين

طالب الدكتور مصطفى مدبولي - رئيس مجلس الوزراء القائمين على قطاع السياحة بوضع تصور واضح لزيادة ومضاعفة أعداد السائحين، بخطوات والتزامات واضحة لكل جهة تعمل على تنفيذها بتوقيات زمنية محددة موضحاً أن الدولة تتخذ العديد من الخطوات والإجراءات التى من شأنها دعم قطاع السياحة، والتي كان آخرها الاتفاق بشأن تشغيل الطيران منخفض التكاليف، ولكن فى الوقت نفسه يجب أن تبذل الغرف السياحية جهوداً أكثر بشأن جذب أعداد جديدة من السائحين، مؤكداً أن لدينا مقومات ومقاصد سياحية تجذب ملايين السائحين إذ تستحق مكانة أكبر فى هذا القطاع..

جاء ذلك خلال الاجتماع الأول للجنة الوزارية للسياحة، بعد إعادة تشكيلها، وذلك بحضور الدكتور خالد العنانى -وزير السياحة والآثار

تقديم كل التيسيرات

أشار إلى ما يحظى به قطاع السياحة والآثار من اهتمام ودعم من قبل الرئيس عبد الفتاح السيسى -رئيس الجمهورية،

مؤكداً أن الحكومة تبذل المزيد من الجهود التي من شأنها زيادة حركة السياحة الوافدة إلى مصر مع مختلف الأسواق السياحية سواء المتعارف عليها، أو الجديدة التي تستهدفها مؤكداً أننا مستعدون لتقديم مختلف التيسيرات اللازمة في أي وقت لتحقيق هذا الهدف»، مطالباً المسئولين

عن هذا القطاع المهم بأن يكون لديهم طموح كبير لمضاعفة أعداد السائحين، خاصة خلال هذه الفترة، ومبديداً التأكيد على الاستعداد الكامل لتقديم أي دعم ممكن لهذا القطاع الحيوي. من جهته استعرض وزير السياحة والآثار،



خلال الاجتماع، مخرجات الاستراتيجية الوطنية للتنمية المستدامة للسياحة المصرية التي تم إعدادها، والآليات التي

يجب اتباعها لتحقيق هذه المستهدفات، سواء ما يتعلق بوجود أسطول طيران وكذا الترويج، مشيراً إلى أن السياحة ليست مسئولية وزارة أو جهة ولكنها مسئولية الدولة كاملة، فالجميع مسئول عن حسن التعامل مع السائح، وإظهار صورة حضارية لبلدنا، منوهاً إلى أن الفترة الماضية شهدت تعديلات تشريعية غير مسبوقة لتحفيز السياحة، ومستمرن في اتخاذ ما يلزم لدعم هذا القطاع المهم، في ظل ما توليه القيادة السياسية، وكذا رئيس الوزراء من اهتمام كبير بهذا القطاع.

إنشاء منصة رقمية لنج تصاريح التصوير السينمائي

ونوه الوزير أن مهام المجلس الأعلى للسياحة، وتطبق لقرار إعادة تنظيم المجلس الصادر في أبريل الماضي، تتضمن اعتماد السياسات العامة واستراتيجية قطاع السياحة، ومتابعة وتقييم تطورات ومستجدات العمل بالقطاع، ووضع الحلول المناسبة للتحديات التي تعترض نمو حركة السياحة.

وتطرق الدكتور خالد العنانى، خلال الاجتماع، إلى موقف حركة السياحة الوافدة، وأهم الأسواق المصدرة لها، وكذا موقف تركيب أجهزة التتبع للمركبات السياحية، منوهاً إلى جهود الترويج والتشيط السياحي، وما شمل ذلك من إطلاق وتنفيذ العديد من الحملات الترويجية على مختلف منصات التواصل الاجتماعي، لافتاً في هذا الصدد إلى الحملة الترويجية الدولية الجديدة، والمقرر إطلاقها خلال شهر سبتمبر القادم، بما يتزامن مع الاحتفال بيوم السياحة العالمي، وذكرى

مرور 200 سنة على نشأة علم المصريات، مضيفاً أن هذه الحملة تستهدف العديد من الأسواق الرئيسية والثانوية، مع إمكانية تعديل الأسواق.

وفيما يتعلق بالحملات الترويجية أشرت وزيرة الثقافة، إلى أنه سيتم تنظيم حملة للترويج السياحي والقوة الناعمة المصرية في دولتين أوروبيتين، ويتم ذلك بالتنسيق مع وزارة السياحة وسفارتينا في الدولتين.

وكشف وزير السياحة والآثار، خلال الاجتماع، عن أن من بين التوصيات والإجراءات الجاري اعتمادها، دعماً لقطاع السياحة والآثار، وهو ما يتعلق بقواعد التصوير في الأماكن العامة، مشيراً أنه جاري دراسة قرار تنظيمي، تمهيداً لعرضه على مجلس الوزراء

إطلاق حملة ترويجية دولية للسياحة المصرية في دولتين .. سبتمبر القادم

لاعتماده، يتضمن العديد من الآليات التي تنظم التصوير بكل أنواعه داخل جمهورية مصر العربية. وأكد الدكتور خالد العنانى، في هذا الصدد، ضرورة العمل على تطبيق الآلية النافذة الواحدة التي تتولى حصول كل الرسوم والحصول على الموافقات من كل الجهات المعنية (إن وجد)، مع الالتزام بمنح التصاريح خلال مدة زمنية محددة ومعلنة، على أن يراعى الالتزام بعدم تصوير ونشر المشاهد المسيئة للبلاد وللمواطنين وعدم تصوير الأطفال، مع عدم تصوير المواطنين إلا بموافقة كتابية منهم.

وأوضح الوزير أن القرار التنظيمي يقسم التصوير إلى ثلاثة أنواع، الأول ما يتعلق بالتصوير الشخصي للمصريين والأجانب المقيمين والسائحين، حيث سيتم السماح بالتصوير بكل أنواع كاميرات التصوير الفوتوغرافي التقليدية أو الرقمية، وكذلك كاميرات الفيديو دون اشتراط الحصول على تصاريح مسبقة أو سداد رسوم، والثاني ما يتم بالإعلام الأجنبي والمراسلين الأجانب والتصوير الإخباري، حيث تستمر الهيئة العامة للاستعلامات دون غيرها بإصدار التصاريح بناء على الطلبات المقدمة لها، على أن يتم منح تلك التصاريح خلال (10 أيام) من تاريخ تقديم الطلب من الهيئة العامة للاستعلامات إلى الجهات المختصة، وخلال (15 يوماً) فيما يخص طلبات التصوير تحت الماء والتصوير الجوي، وتطبيق سياسة النافذة الواحدة بشأن الحصول على التصاريح اللازمة، مع قيام الهيئة بوضع الآلية اللازمة بالتنسيق مع الجهات المعنية لتسهيل إصدار إجمالي الرسوم المقررة نيابة عن كل الجهات، على أن يتم ذلك عن طريق المركز

المقترح إنشاؤه، والنوع الثالث من أنواع التصوير، ما يتعلق بالإنتاج التلفزيوني والسينمائي والتألقني منها إلى أنه من المقترح إنشاء منصة رقمية لمنح تصاريح التصوير السينمائي .

الملا :

التوسع في رقمنة العمل والمتابعة وتقديم الخدمات بمحطات التموين بالوقود

بإستخدام الكارت البنكي الخاص به . كما تتيح المحطات خدمة الدفع الإلكتروني من خلال الكارت البنكي الخاص بالموطن لسداد قيمة التزود بالوقود أو أي من الخدمات التي تقدمها المحطة، مما يساهم في نشر خدمات الدفع الإلكتروني وتيسير ونشر التعامل مع البطاقات البنكية كجزء من عملية التحول الرقمي في مصر كذلك تم تطوير منظومة متكاملة لإدارة ومتابعة تزويد أسطول سيارات الجهات المتعاقدة بالوقود باستخدام التقنيات الإلكترونية بدلاً من الكوبونات الورقية، مما يضمن المزيد من تأمين نقل وتداول المنتجات البترولية ويحفظ حقوق جهتي التزويد وشركات التسويق والجهات المالكة لتلك السيارات.

للمستهلكين أوالتوسع في تقديم الخدمات المالية للمواطنين وجاري حالياً التوسع تدريجيا في تقديم خدمة السحب النقدي من المحطات التابعة لشركتي التعاون ومصر للبترول المعروفة باسم خدمة CASH OUT لتشمل 2231محطة للشركتين في جميع أنحاء الجمهورية، وذلك بعد إطلاقها مؤخراً كمرحلة أولى في أكثر من 400 محطة من محطات الشركتين بالتعاون بين وزارة البترول والثروة المعدنية ومجموعة «إي فاينانس» للاستثمارات المالية والرقمية التي تولت تطوير هذه الخدمة الجديدة بدعم من البنك المركزي بما يمكن المواطن من السحب النقدي للأموال الخاصة به من محطة الوقود

كتب : وائل الحسين – ياسل خالد

أكد المهندس طارق الملا - وزير البترول والثروة المعدنية، أن قطاع البترول مفتوح على التوسع في تطبيق التحول الرقمي في كل أنشطته، خاصة في منظومة توزيع الوقود من خلال محطات تموين السيارات، كونها تلبي احتياجات يومية أساسية للمواطنين وفي إطار تطوير وتحسين الخدمات المقدمة لهم، وفق ما نشرته الصفحة الرسمية لوزارة البترول والثروة المعدنية .

أضاف التحول الرقمي في محطات تموين السيارات بالوقود بمضي في أكثر من اتجاه وفق استراتيجية الوزارة المنبثقة من رؤية مصر 2030 سواء من خلال رقمنة منظومة العمل بالمحطات بواسطة الحلول والتقنيات الحديثة التي ترفع كفاءة وسرعة التشغيل بالمحطات ومنظومة توزيع الوقود

التعليم :

قرارات رادعة بشأن واقعة الغش أثناء امتحان الفيزياء للثانوية العامة 2022



خضم شهرين مع حرمانه من عمل الامتحانات لمدة 5 أعوام من قبل وزارة التربية والتعليم والتعليم الفني،

تفاصيل وملابسات الواقعة. وقال وزير التربية والتعليم، إنه فيما يخص رئيس اللجنة تم

كتبت : نيلي عبد الحميد – رشا حسين

أكد الدكتور طارق شوقي - وزير التربية والتعليم والتعليم الفني، عن إلغاء جميع امتحانات الطالب المشارك في الواقعة للدور الأول من العام الدراسي 2021-2022 وحرمانه من أداء امتحانات الدور الثاني لذات العام، مع احتساب عام الحرام عام رسوب، ومنعه من دخول امتحانات العام الثاني وذلك بعد نتيجة التحقيقات التي تمت لكشف

سويفل توقف خدماتها في الإسكندرية ضمن خطتها للتحول للربحية

كتب : إبراهيم أحمد – عادل فريج

كشفت شركة سويفل - شركة النقل الجماعي الذكي الناشئة - عن جميع خطوطها داخل مدينة الإسكندرية .

صرح بذلك يوسف سالم المدير المالي للشركة سويفل « SWVL » وقال نقوم حاليا بإلغاء الطرق غير المربحة عبر أسواقها في إطار خطتها للتحول إلى الربحية بحلول العام القادم ، والتي شهدت أيضا خفض عدد موظفيها بنحو 32 % وتجميد التوظيف القادم وخفض رواتب المسؤولين التنفيذيين.

أضاف ستستمر الرحلات بين القاهرة والإسكندرية، ويمكنك استخدام هذه الرحلات للتحول داخل الإسكندرية وستكون الرحلة من القاهرة إلى الإسكندرية، ستكون هناك محطات متعددة داخل الإسكندرية ويمكنك حجز أي جزء في الرحلة من أي محطة إلى أخرى وقال إن سويفل ستواصل أيضا تشغيل خدمة رحلات الشركات في المدينة.

أوضح سويفل قد تستأنف رحلاتها في الإسكندرية العام القادم «بمجرد أن نخلق إرباحا»، وفقًا لسالم، مضيفاً أن خدمة النقل داخل القاهرة كانت أكثر ربحية للشركة عن نظيراتها في الإسكندرية كذلك لن يؤثر قرار سويفل على الرحلات من وإلى الساحل الشمالي، حسبما قال سالم رحلات القاهرة - الساحل منفصلة لأنها تسلك طريق وادي النطرون ومن ثمة لا يذهبون إلى الإسكندرية».

أضاف لن يكون هناك المزيد من التخفيضات في الوظائف على خلفية هذه الخطوة؛ ينتقل جميع سائقي خطوط الإسكندرية إلى رحلات مباشرة مع العملاء أو رحلات الشركات بين المدن وفقا لما ذكره موقع « إنتربرايز ».

أكد سويفل لا تخطط لأي تخفيضات أخرى لرحلاتها في مصر، وقال إن القاهرة الآن هي المدينة الوحيدة التي تعمل فيها سويفل على الرحلات الداخلية، بينما تواصل الشركة تشغيل الرحلات بين المدن للشركات والعملاء في جميع المحافظات الأخرى.



كتب : باكينام خالد – محمد العطار

للمرة الأولى أطلقت شركة «ماجد الفطيم» مالكة مراكز التسوق والمتجمعات المحلية المتخصصة في مجال تجارة التجزئة والترفيه في جميع أنحاء الشرق الأوسط وأفريقيا وآسيا برنامجاً لتقديم 30 منحة دراسية للشباب المصري المتخصص في مجال تصميم الأزياء وريادة الأعمال وذلك بالشراكة بين سيتي سنتر العاطلة ومدرسة « ESMOD » بيروت، المتخصصة في فنون التصميم والموضة، إذ يوجب الاتفاقية سيحصل الشباب، من مصممي الأزياء المحليين الصاعدين، فرصة الحصول على منحة دراسية للدخول في برنامج تدريبي معتمد في مجال تصميم الأزياء وصناعة وتصميم النماذج والاستشارات المتعلقة بالصور

وردا على سؤال « عالم رقمي » قالت رشا عزب - المدير الإقليمي لمراكز تسوق «ماجد الفطيم» في المنطقة الغربية إنه تم فتح الباب للتقديم للحصول على المنحة الدراسية وحتى 15 أغسطس القادم حيث ستولى مدرسة « ESMOD » تزويد المواهب المصرية الصاعدة بمنصة تمكنهم من متابعة شغفهم والنهوض بحياتهم المهنية على حين سيتولى مركز التدريب التابع لسنتر



مارجريت : البرامج تشمل تصميم الأزياء وصناعة وتصميم النماذج والاستشارات المتعلقة بالصور

ومساعدة الشباب على اقتناص فرص العمل في ظل التوجه الكبير نحو الاقتصاد الرقمي القائم على توظيف المهارات التكنولوجية والادوات الرقمية واطلاق الشركات الناشئة . وردا على سؤال « عالم رقمي » قالت مارجريتا كوك المتحدثة باسم مدرسة « ESMOD » بيروت، الشهيرة المتخصصة في مجال التصميم والموضة ، إن المنحة الدراسية مقيمة الى 3 برامج

الماظ ، بالتعاون مع إحدى الجمعيات الأهلية ، لتأهيل الدارسين على اليات ريادة الأعمال ونشر ثقافة العمل الحر والتواصل مع صناديق استثمار رأس المال الجريء والمستثمرين لتحويل افكارهم إلى مشروعات تجارية . وردا على سؤال « عالم رقمي » أكدت عزب أن البرنامج مجرد بداية لتعزيز دورنا في المشاركة بقوة في عملية التنمية الاجتماعية الاقتصادية

لتحسين خدماته المصرفية : بنك EBANK يعتمد تكنولوجيا الذكاء الاصطناعي والسحابة الخاصة من IBM وRED HAT

كتب : وائل الحسيني – محمد العطار

كشفت شركة IBMعن تعاونها مع البنك المصري لتنمية الصادرات (EBANK) لإطلاق منصته المصرفية الرقمية كخدمة (BAAS) لتطوير النظم الخاصة بالبنك وزيادة رضا العملاء من خلال تقديم خدمات بنكية أكثر كفاءة حيث قامت «IBM بالتعاون مع شركتها SUMERGE ببناء منصة الخدمات المصرفية الرقمية الجديدة لـ EBANK باستخدام حلول IBM للذكاء الاصطناعي المبنية على تكنولوجيا السحابة الخاصة لمساعدتهم على إطلاق الخدمات المصرفية للأفراد وتعزيز خدمات المؤسسات الخاصة بهم من خلال تقليل وقت وصول خدمات البنك إلى الأسواق وخفض التكاليف. واعتمد البنك Cloud Pak for Integration وIBM Cloud Pak for Business Automation، المبنية على حوابة RED HAT OPENSHIFT ومنصة KUBERNETES لبناء منصة عمل سحابية للبنك لزيادة مرونة وكفاءة الخدمات المصرفية. ونتيجة لهذا التعاون، قامت حلول IBM بتسريع تتبع التحويلات المصرفية الرقمية لـ EBANK بنسبة 80% من 10 دقائق إلى دقيقتين فقط وتسريع التحويلات بين البنوك من 4 دقائق لكل عملية تحويل إلى 50 عملية تحويل في الدقيقة، مع السماح في الوقت بتأمين معاملات ومراقبتها وتعقبها. علاوة على ذلك، قدمت شركة IBM الدعم في عملية تحويل حلول التشغيل الآلي والتكامل الخاصة بها إلى حوالت، مما يمكن البنك من زيادة كفاءة البنية التحتية لتكنولوجيا المعلومات الخاصة بهم من حيث المرونة وقابلية التوسع والتكلفة، بالإضافة إلى نشر البيانات والتطبيقات وتغليها وإدارتها بشكل آمن من أي منصات عامة أو خاصة.

من جهته قال إسماعيل فريد - رئيس مجموعة نظم وتكنولوجيا المعلومات، البنك المصري لتنمية الصادرات: «من خلال التعاون مع شركة IBM، قمنا بتحسين كفاءة خدماتنا وذلك عن طريق بناء المنصة الرقمية الجديدة لتقليل وقت وصول خدماتنا إلى الأسواق وخفض التكاليف وبما يساعدنا من خلال تطبيق حلول IBM Cloud Paks المصرفية على RED HAT OPENSHIFT توفير خدمات سريعة وسلسة وشاملة دون انتظار زمني للاستحواذ على قدر أكبر من رضا عملاء البنك.»

من جهتها قالت مروة عباس - المدير العام لشركة IBMمصر«مع تقدم المؤسسات المالية في رحلت الرقمنة الخاصة بها، فإنها بحاجة إلى استراتيجية تسمح للعديد من التطبيقات القائمة على البنية السحابية بالعمل بشكل متسق. يسعدنا أن نتعاون مع البنك المصري لتنمية الصادرات EBANK من خلال تقديم تكنولوجيا الذكاء الاصطناعي والسحابة الخاصة من IBM وRED HAT لتوفير المرونة والكفاءة اللازمين لتعزيز عمليات البنوك وتبني توجهات عملاتها».



استثمارات جديدة بشبكة STLLR NETWORK
المصرية لخدمات إدارة الحملات التسويقية

كتب : محمد العطار - باسل خالد

حصدت شبكة ستلر “STLLR NETWORK”، المصرية المتخصصة في تقديم خدمات إدارة الحملات التسويقية، استثمارات مالية جديدة من كل من 500» GLOBAL و «WOMEN SPARK وشبكة «فك الأعمال للمستثمرين الملاكيين»، ولكنها لم تعلن عن قيمتها مؤكدة أنها مكونة من 6 خانات.
من جهتها قالت نوران غنام المديرية التنفيذية لشركة ستلر هناك إمكانيات غير مستغلة للفرق في مجال التسويق، ولكن أفضل الفرق تلك التي تتشكل بمفردها بدون تدخل من خلال الشبكة. هذا النموذج هو الأول من نوعه في العالم، فقط في مجتمع جماعي كمجتمعنا العربي يمكننا أن نبداً وننمو.
أضافت « ستلر » أنها شبكة اجتماعية، وهناك حوالي 34% من الخبراء على الشبكة يسجلون من خلال توصيات أشخاص موجودين بالفعل على الشبكة. يمكنهم بناء وإدارة الفرق الخاصة بهم عن طريق تقنية ستلر” موضحة لقد قمنا بمضاعفة مجموعة المواهب لدينا في 2022 فقط من خلال الشبكة.”
تسعى ستلر لتكون الشبكة الأكبر في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا للخبراء المُعتمدين والفرشحين للعمل على مشاريع وفقاً لما أشارت له في بيانها، بالإضافة لاستغلال الفرص المواتية للتعرف على خبراء آخرين والعمل على مشاريع وشركات كبيرة، على عكس العمل الحر بشكله التقليدي. جدير بالذكر أن الشبكة تأسست عام 2021 بواسطة نوران غنام، وتساعد الشركات على تقليل التكاليف عند الاعتماد على مصادر خارجية، والتي تصل وفقاً للبيان لنحو 40% من ميزانية الشركات التسويقية؛ حيث تعمل على تقليل التكاليف المهدرة في أقسام التسويق، وتجنب سوء التواصل مع الموردين الخارجيين، بالإضافة لإتاحة الفرصة للشركات لتجربة حملات إعلانية مختلفة بكل سهولة؛ حيث تخدم خدمة تحسين نتائج محركات البحث، وشراء مساحات إعلانية، والخدمات المتعلقة بمواقع التواصل الاجتماعي.

ضمن استراتيجيته لتطوير القنوات الإلكترونية ؛
البنك الأهلي المصري يطلق خدمة
«AL AHLY WHATSAPP» لتسهيل التواصل مع عملائه
سوس : تحسين الخدمات.. إتاحة تجربة مختلفة للعملاء ..تخفيف الأعباء عن فروع البنك أهم أهدافنا

كتبت : رشا حسين – باكينام خالد

أطلق البنك الأهلي المصري خدمة جديدة لعملائه تحت اسم (AL AHLY WHATSAPP) والتي تتم إتاحتها من خلال الرقم المختصر للاتصالات الهاتفية 16623، أو من خلال رابط على الموقع الرسمي للبنك، وذلك بهدف الرد على استفسارات العملاء على مدار اليوم بوسائل ميسرة ومتطورة، مع إتاحة كل المعلومات الخاصة بالخدمات المصرفية والمالية التي يقدمها البنك.

مواكبة الرقمنة

من جهته أشار كريم سوس – الرئيس التنفيذي للجنة المصرفية بالبنك الأهلي المصري إلى استراتيجية البنك التي تركز على أن العميل محور اهتمام البنك تعد المحور الأساسي لإطلاق الخدمة، حيث تم توجيه كل الجهود من فرق العمل المختصة لتطبيق الخدمة بأفضل السبل من أجل إتاحة التواصل مع العملاء بأحدث الأساليب الفنية والتكنولوجية وبأعلى درجات الجودة والتي تلبي بعهداء البنك الأهلي الذي يؤمن بأهمية تحقيق أعلى مستوى من الخدمات المقدمة لكل العملاء بشكل ميسر ومتطور وآمن، ليواكب

كأبديتأنوفيتش؛ منصة إنفوبيب ستيح للبنك التفاعل السريع مع عملائه على نطاق واسع

احتياجاتهم وهو ما يتماشى مع توجهات البنك نحو تطوير القنوات الإلكترونية والتوجه العام نحو التحول الرقمي،
أضاف إطلاق الخدمة تم بعد دراسة احتياجات العملاء وتطورات السوق سعياً لاجتذاب مزيد من الفئات للتعامل مع الجهاز المصرفي، خاصة الفئات التي تفضل استخدام التكنولوجيا في تسير أمور حياتها من أجل تحسين مستوى الخدمات وإتاحة تجربة مختلفة للعملاء، وأيضاً تخفيف الأعباء عن فروع البنك ومراكز الاتصالات الهاتفية التي تخدم كل العملاء، مما يتيح لهم الوقت

التركيز على الارتقاء بمستوى مختلف الخدمات التي تحتاج إلى تدخل بشري أكبر.
دراسة الاحتياجات

ومن جهته أفاد أمثال كابيتانوفيتش – مدير المبيعات الإقليمي بشركة إنفوبيب أن منصة إنفوبيب ستيح للبنك الأهلي المصري التفاعل مع عملائه على نطاق واسع من خلال خدمة سهلة

السهولة والأمان مع إمكانية الاحتفاظ بالردود على هذه الاستفسارات للرجوع إليها لاحقاً بما يوفر وقت العميل ويتيح له فرصة أكبر للانتهاء من كل استفسارته عن الخدمات البنكية التي يتواصل مع البنك بشأنها .
أضافت هذه الخدمة متاحة باللغتين العربية والإنجليزية وستمكن العملاء من الاستعلام عن خدمات ومنتجات البنك الأهلي المصري المختلفة مثل: الاستفسار عن أقرب فرع أو ماكينة صراف آلي، الخدمات الإلكترونية، البطاقات الائتمانية، القروض، الحسابات والأوعية الادخارية، أسعار العملات، خدمات التجار، الأهلي يونيتس والعروض والخدمات الذاتية، مؤكدة على ضرورة توخي العملاء الحذر في الحفاظ على بياناتهم من خلال عدم ارسال أي بيانات شخصية أو مالية أو متطلباتهم وتليبيتها في أسرع وقت واستقطاب مزيد من العملاء المستهدفين.

سبل التواصل

واكدت أنجي حراز – مدير عام الخدمات المصرفية الرقمية بالبنك الأهلي المصري أن خدمة (AL AHLY WHATSAPP) التي تم إطلاقها في 30 مارس 2022 ستساهم في تنويع سبل التواصل مع العملاء بالإضافة إلى أنها تنسم بالبساطة

بنك القاهرة بالتعاون مع تيلدا :
إطلاق بطاقة TELDA المدفوعة مقدماً بعد موافقة البنك المركزي

كتب : باكينام خالد – وائل الحسيني

حصل بنك القاهرة على الموافقة النهائية من البنك المركزي المصري لإطلاق بطاقة تيلدا « TELDA » المدفوعة مقدماً بالتعاون مع تطبيق شركة تيلدا، المصرية المتخصصة في تطوير التطبيقات المالية والتكنولوجية .
من جهته قال طارق فايد – رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لبنك القاهرة إن تلك الخطوة تأتي بما يتوافق مع توجيهات البنك المركزي المصري وسعى البنك الدائم لطرح وابتكار حلول مصرفية رقمية تلي احتياجات وتطلعات مختلف الشرائح تحقيقاً لأهداف الشمول المالي ونشر الوعي المصرفي بين كل فئات المجتمع سواء عملاء البنوك وغير العملاء عبر استخدام الخدمات التكنولوجية المالية FINTech بطريقة آمنة لتشجيعهم وحثهم على استخدام الحلول التكنولوجية المبتكرة خاصة فئة الشباب.
من ناحية أخرى أشار محمد ثروت رئيس مجموعة التجزئة المصرفية ببنك القاهرة أن بطاقة تيلدا المدفوعة مقدماً تعد إضافة جديدة لباقة المنتجات التي يطرحها البنك، حيث سيتم استخدام البطاقة

من طريق ربطها على منصة شركة تيلدا الرقمية المتوفرة على هواتف المحمول الذكية، لتيسير إجراءات وخدمات الدفع، إلى جانب ما تقدمه البطاقة من مزايا استخدامها في عمليات التسوق الإلكتروني ودفع المشتريات بطريقة آمنة وسهلة. وأضاف يوفير تطبيق تيلدا مزايا عديدة للمستخدمين بما في ذلك طلب إصدار بطاقة «بنك القاهرة - تيلدا» لاستخدامها عبر الإنترنت

وفي المتاجر والسحب عن طريق ماكينات الصراف الآلي داخل أو خارج مصر، تحويل الأموال واستلامها، والذي يعد الأول في السوق الذي يتيح تجربة دفع متكاملة بضغط واحدة، ودون حاجة إلى وجود حساب مصرفي.
وستتمكن عملاء تيلدا من نقل الأموال والتحكم في حسابهم المدفوع مقدماً من خلال خدمة إدارة الأموال التي تسمح لهم بالاطلاع على مواردهم المالية بسهولة ويسر.
من ناحية أخرى قال أحمد صباح – الرئيس التنفيذي والشريك المؤسس لشركة « تيلدا » ، اعترازه بالتعاون مع بنك القاهرة لإطلاق بطاقة تيلدا باعتباره واحداً من أكبر البنوك العاملة المتخصصة في مجال التحول الرقمي ويمتلك مكانة مهمة ورائدة في القطاع المصرفي وكذا ثقة كبيرة لدى المستخدمين في هذا المجال.
أضاف تتيح بطاقة « تيلدا » للعملاء تجربة دفع متكاملة لبناء قاعدة عملاء جدد واجتذاب شريحة جديدة للعمل على البيع العرضي لمنتجات البنك، بما يسهم في توفير بديل متطور للخدمات البنكية والحاجة المستمرة لإيجاد حلول ذكية ومبتكرة لتشكيل منظومة للخدمات المصرفية. جاري الآن الانتهاء من التجهيزات اللازمة لإطلاق الخدمة قريباً.

مع تحقيق 2.7 مليون جنيه كمبيعات :
«بي تك» تحتفل بتخريج 200 طالب من مدرستها للتكنولوجيا التطبيقية

كتب : وائل الحسيني - سمح سعيد

احتفلت شركة «بي تك» للتجارة، أكبر سلسلة متخصصة في بيع وتوزيع الأجهزة الكهربائية والإلكترونية بالسوق المصرية، بطالبات مدرسة بي تك للتكنولوجيا التطبيقية، أول مدرسة متخصصة في تجارة التجزئة كتخصص نادر وجديد من نوعه في مصر.
وجاء الاحتفال بالطالب الذين مارسوا العمل خلال فترة الدراسة بشكل عملي داخل فروع بي تك وإداراتها المتنوعة، وأكدت الشركة أن عدد طلاب الدفعتين 200 طالب، ونجحوا في تحقيق مبيعات بقيمة إجمالية 2.7 مليون جنيه وكرمت الشركة الطلاب الأكثر تحقيقاً للمبيعات والحاصلين على أفضل نتائج دراسية وعددهم 25 طالباً.
من جهته قال الدكتور محمود خطاب – رئيس مجلس إدارة بي تك للتجارة والتوزيع: «فخور بما فعله أبنائنا طلاب مدرسة بي تك للتكنولوجيا التطبيقية، وهو ما يؤكد على قدرة طلائنا على التفوق وإحراز نتائج مبهره، وهذا النجاح يأتي كثمرة للبرزة التي وضعناها منذ عامين بالتعاون مع وزارة التربية والتعليم والتعليم الفني، وتماشياً مع استراتيجية الدولة المصرية نحو تحقيق أهداف التنمية المستدامة 2030، وكذلك رؤية الشركة التي تتماشى مع أهداف الأمم المتحدة للتعليم الجيد»
وذلك من خلال تأهيل كوادر فنية مدربة وقادرة على مواكبة احتياجات سوق العمل سواء في السوق المحلية أو العالمية». وأضاف أنشئت مدرسة «بي. تك» للتكنولوجيا التطبيقية كأول مدرسة لتجارة التجزئة في مصر، لما لهذا القطاع من أهمية كبيرة على المستوى الاقتصادي

والاجتماعي، ولكونه أحد أكبر القطاعات التي توفر وتخلق فرص عمل وتحقيق التنمية الاقتصادية في مصر، إضافة إلى وجود تعشش للكفاءات في هذا المجال بالسوق، ونسعى لخلق فرص توظيف كبيرة للشباب في قطاع التجزئة حيث ينتشر هذا التخصص في معظم الصناعات. واستعانت الشركة بأفضل المتخصصين لوضع مناهج الدراسة وكذلك الإدارة الأكاديمية والفنية لتحقيق كل عناصر النجاح المطلوبة». وتوسعى الشركة جاهدة إلى إضافة شركاء نجاح متميزين من سوق العمل المصري، والكفاءات الاقتصادية لتدعيم التجربة التعليمية بالخبرات الفنية المتخصصة في مجال تجارة التجزئة مثل تخصص السوبر مارك «البقالة» وكذلك تخصص المنسوجات والملابس، وذلك من خلال شركات استراتيجية سيتم الإعلان عنها قريباً، الأمر الذي يكسب الطلاب المهارات الفنية ليس في هذه المجالات فقط، وإنما أيضاً بدمجهم بشكل مباشر لفتح قنوات التسويق التي تنتظر بشدة لحظة التخرج للانخراط في العمل بشكل فوري.

وتستعد مدرسة «بي تك» للتكنولوجيا التطبيقية حالياً لاستقبال الدفعة الثالثة بالمدرسة للعام الدراسي 2022/2023، من الطلاب الحاصلين على الشهادة الإعدادية للعام الدراسي الحالي من محافظات القاهرة والجيزة والقليوبية وفقاً لل شروط المعلنة بالموقع الإلكتروني بوزارة التربية والتعليم والتعليم الفني.

العمل والقدرة على المنافسة الدولية. وتستعد مدرسة «بي تك» للتكنولوجيا التطبيقية حالياً لاستقبال الدفعة الثالثة بالمدرسة للعام الدراسي 2022/2023، من الطلاب الحاصلين على الشهادة الإعدادية للعام الدراسي الحالي من محافظات القاهرة والجيزة والقليوبية وفقاً لل شروط المعلنة بالموقع الإلكتروني بوزارة التربية والتعليم والتعليم الفني.

وتستعد مدرسة «بي تك» للتكنولوجيا التطبيقية حالياً لاستقبال الدفعة الثالثة بالمدرسة للعام الدراسي 2022/2023، من الطلاب الحاصلين على الشهادة الإعدادية للعام الدراسي الحالي من محافظات القاهرة والجيزة والقليوبية وفقاً لل شروط المعلنة بالموقع الإلكتروني بوزارة التربية والتعليم والتعليم الفني.

عبر المستثمرين الملائكيين :
منصة SOL لخدمات المطاعم تعزز عمليات الدفع والفوترة

كتبت : رشا حسين – نيللي عبد الحميد

كشفت منصة وتطبيق سول « SOL »، السعودية المتخصصة في مجال خدمة المطاعم والمقاهي والمكاتب، عن غلق جولة استثمارية، بـ (SEED) دون الإضرار عن قيمتها المالية، وذلك عن طريق مجموعة من المستثمرين الملائكيين.
انطلق تطبيق **سول** من مدينة الخبر عام 2021 بواسطة عبد الله الزامل، هشام الهزاع، وعبد العزيز التميمي. ويرتكز عمل التطبيق على خدمة المطاعم والمقاهي والمكاتب وتلبية احتياجاتهم من المواد الغذائية؛ طازجة ومبردة وجافة، بجانب تقديم مواد التنظيف والتغليظ.
أكدت المنصة أن إطلاق التطبيق جاء بعد لمس حاجة واضحة لحل مشكلات سلاسل الإمداد للجهات المستهدفة، وتضيف إنها الآن توفر ما يزيد على 2,500 منتج مختلف عبر أكثر من 230 موردا عبر تطبيقها.
أوضحت المنصة أنها تعمل على سد الفجوة بين الموردين والمطاعم والمقاهي والمكاتب، كما تساعدهم في جميع عمليات الدفع والفوترة وطباعة التقارير وتتبع الطلبات آنياً حتى لحظة تسليمها.
جدير بالذكر أن **سول** تدير عددا من المستودعات وشاحنات مبردة ومجهزة لخدمة عملائها، لإيصال الشحنات بأفضل حال ومراعات درجات الحرارة اللازمة لكل شحنة خلال نقلها وتخزينها وتوصيلها.

استثمارات بمنصة HUOZA لبيع وشراء العقارات

كتب : سامح سعيد – إبراهيم أحمد

نجحت منصة « HUOZA »، الإماراتية المتخصصة ببيع شراء وتأجيل العقارات، في حصد 5.5 مليون دولار خلال إغلاق جولة استثمارية (PRE-SERIES A) عن طريق مجموعة من الوكالات العقارية إماراتية. سيساهم الاستثمار في تدعيم خطة المنصة في توسيع شراكاتها والسيطرة على حصة أكبر من سوق بيع وشراء وتأجيل العقارات في دولة الإمارات.
حسب ما تشير الشركة، فإن نموذج HOUZA «يحمل حسب الصناعة، للصناعة» ويعمل على تمكين الفهم المتعمق للنقاط

الصعبة فيما يتعلق بالمعاملات العقارية وتصنف الشركة العقارات المعروضة عليها حسب محتوى الأداء والقيمة، كما يفرض نموذج تحقيق الدخل فيها رسوماً على الوكالات لكل عميل متوقع يتم الحصول عليه، بدلاً من معيار

«الدفع مقابل إضافة العقارات». كما تتميز منصة HOUZA أيضاً بخوارزمية تصنف العقارات بناءً على جودة المحتوى، ولا يمكن شراء الطريق إلى قمة التصنيف مثلما هو الحال في أغلب بوابات عرض العقارات.

بمليار دولار:

«فودافون نيوزيلندا» تباع أصول أبراج المحمول

كتب : وائل الحسيني – سماح سعيد

كشفت شركة فودافون « نيوزيلندا أنها ستبيع أصول أبراج الهاتف المحمول لشركات استثمار مقابل 1.1 مليار دولار .

وستشترى «إنفراديد كابيتال بارتنرز» (INFRARED CAPITAL PARTNERS) و«نورث ليف كابيتال بارتنرز» (NORTHLEAF CAPITAL PARTNERS) أصول أبراج الهاتف المحمول السلبية التابعة لـ«فودافون»، بالتعاون مع المساهمتين «إنفرااتيل» (INFRATIL) و«بروكفيلد أسيت مانجمنت» (BROOKFIELD ASSET MANAGEMENT)، إذ ستحصل كل منهما على حصة بنسبة 40% في أعمال «تاور كو» (TOWERCO) الجديدة. وستعبد «إنفرااتيل» الاستثمار لتحفظ بنسبة 20% المتبقية .

من جهته قال جيسون باريس - الرئيس التنفيذي لشركة «فودافون» سعداء بنتيجة العملية التي جذبت اهتماماً كبيراً، وتعد كل من (إنفرااتيل) و(إنفراديد كابيتال بارتنرز) و(نورث ليف كابيتال) مستثمرين بارزين، تجمعنا بهم رؤية مشتركة بالنسبة إلى (أوتياروا نيوزيلندا)، وسيساعدونا في تسريع طرح البنية التحتية الحيوية لعملائنا».

أضاف تقوم شركات الاتصالات حول العالم بفصل ما يسمى بالأصول السلبية، مثل أبراج الهاتف المحمول، وتبحث عن مستثمرين متخصصين في هذا المجال. وفي الأسبوع الماضي أعلنت «سبارك» (SPARK)، الشركة المنافسة لـ«فودافون» في نيوزيلندا، عن بيع حصة أغلبية في أصول الأبراج التابعة لها إلى صندوق المعاشات التقاعدية الكندي في أونتاريو التابع لمجلس خطة تقاعد المعلمين (PENSION PLAN BOARD) مقابل 900 مليون دولار نيوزيلندي. من جهتها قالت «فودافون» إنه بموجب شروط الصفقة، التي تخضع لموافقة مكتب الاستثمار الخارجي النيوزيلندي، ستدخل أصول «تاوركو» في اتفاقية مدتها 20 عاماً لتزويدها بإمكانية الوصول إلى الأبراج القائمة والجديدة. وأوضحت «فودافون» أن «تاوركو» ستلتزم أيضاً بناء 390 موقعاً إضافياً على الأقل خلال السنوات العشرة القادمة. ومن المتوقع أن تُستكمل الصفقة في الربع الأخير من عام 2022.



كتب : محمد العطار – نبيلي عبد الحميد

أكد يوسف سالم - المدير المالي لشركة سوفيل أن ارتفاع أسعار النفط ساعد الشركة الناشئة في جذب عملاء جدد، حيث يتخلى مزيداً من الناس في أسواقها الكبرى مثل مصر وباكستان عن سياراتهم الشخصية لصالح ركوب الحافلات وفقاً لما ذكرته وكالة رويترز .

ومع ذلك، خفضت الشركة التي طرحت أسهمها للاكتتاب العام من تكاليفها إلى حد كبير وأعلنت عن

خطط لتسريح 32 % من موظفيها ، كما علّقت بعض خطط توسيع أعمالها التجارية بهدف تحقيق الأرباح لإرضاء المستثمرين في أعقاب ارتفاع معدلات التضخم وأسعار الفائدة. وذكر يوسف سالم أن الحجزات على



سوفيل: 40 % زيادة في الطلب خدمات النقل التشاركي مع ارتفاع أسعار النفط

لمواكبة ارتفاع الأسعار. وأضاف المدير المالي، وفقاً لم ذكرته وكالة رويترز ، أن متطلبات المستثمرين في البيئة الحالية واضحة، ومنها التدفق النقدي الحر والأرباح الزمنية الأقصر، وقد تغيرت اللعبة لشركات التكنولوجيا التي تتمتع تقليدياً بأفاق زمنية أطول.

أشار مع زيادة تكلفة الاقتراض، يصبح رأس المال المتاح لأشهم عالية النمو مثلنا أكثر محدودة وتكلفة. إذا لم يصبح أي سوق مربحاً بحلول 2023، فنحن بحاجة إلى إغلاقه الآن وإعادة إطلاقه في 2023 بدلاً من استخدام رأس مال إضافي من السوق.

550 امرأة ترفع دعوى قضائية على تطبيق UBER بسبب مزاعم الاعتداء الجنسي



أكثر شفافية بشأن الحوادث الخطيرة. بينما لا يمكننا التعليق على الدعوى القضائية المعلقة، نواصل الحفاظ على الأمان في صميم عملنا».

تزعّم الشكاوى التي قدمها مكتب محاماة سلاتر شولمان أن الاعتداءات الجنسية وقعت في ولايات متعددة داخل أمريكا. وأضافت أن ما لا يقل عن 150 حالة محتملة أخرى يتم التحقيق فيها.

وتذكر الدعوى أنه في وقت مبكر من عام 2014، أدركت

كتبت : باكينام خالد – نهلة أحمد

رُفعت دعوى قضائية على شركة أوبر « UBER » ، المتخصصة في تقديم خدمات النقل التشاركي ، داخل الولايات المتحدة الأمريكية مؤخراً من قبل امرأة زعمت أنهم تعرضوا للاعتداء من قبل السائقين على منصة طلب السيارات الذكية. وكشفت الدعوى عن مزاعم بأن النساء اللاتي سافرن عبر سيارات أوبر تعرضن للاختطاف والاعتداء الجنسي والضرر والاغتصاب والمطاردة والتحرش أو الاعتداء بأي شكل آخر من قبل السائقين.

من جانبها، قال المتحدث باسم الشركة في تصريح لشبكة « بي بي سي » «الاعتداء الجنسي جريمة مروعة وتأخذ كل تقرير على محمل الجد» .أضاف لا يوجد شيء أكثر أهمية من السلامة، وهذا هو السبب وراء قيام أوبر ببناء ميزرات أمان جديدة، ووضع سياسات تركز على التاجين، وجعلها

بقيادة 500 STARTUPS : منصة MODESTA للأزياء تعصد استثمارات جديدة

كتب : عادل فريج – إبراهيم أحمد

كشفت منصة مودستا « MODESTA » ، الفلسطينية المتخصصة في التجارة الإلكترونية للأزياء المحتشمة ، عن حصدها لاستثمارات مالية جديدة ، مكون من 6 أرقام ، وذلك في نهاية جولة تمويل أولية بقيادة 500 STARTUPS ومشاركة من برنامج تطوير القطاع الخاص المبتكر الممول من البنك الدولي وبعض المستثمرين إذ من المتوقع أن تستخدم MODESTA هذا التمويل في التوسع والوصول إلى قاعدة أوسع من العملاء في السعودية والبحرين، إلى جانب تطوير التكنولوجيا لتجميع المزيد من العلامات التجارية والموردين.

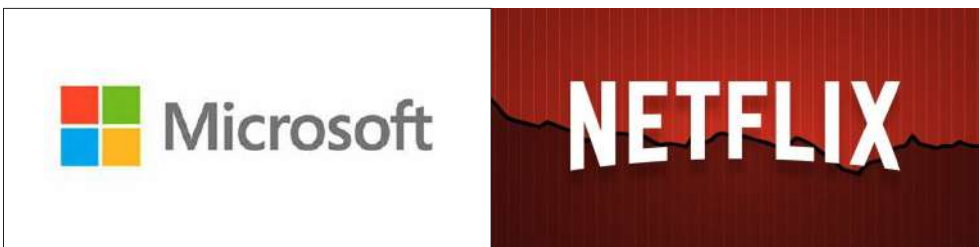
تقول الشركة إن الأزياء المحتشمة تطورت بشكل كبير في السنوات العشر الماضية وجذبت النساء من جميع أنحاء العالم، اللاتي اخترن ارتداء ملابس أقل كشفاً للجسم إما لأسباب دينية أو شخصية وتجمع منصة « مودستا » مجموعات خاصة من مختلف البائعين والعلامات التجارية، بهدف إيجاد أزياء محتشمة راقية ومرحبة في الاستخدام كل يوم.

من جهتها قالت شذى عجّاج - المؤسس والرئيس التنفيذي في مودستا: نحن ننصح حركتنا المتواضعة من خلال جمع أحدث مجموعات الموسم الفريدة التي تلبي احتياجات المرأة العصرية التي تتبنى التواضع في أسلوب حياتها. اكتسبت مودستا شعبية كبيرة منذ البداية في مارس 2020، حيث قامت بتسليم آلاف الطرود إلى أبواب عملائنا السعداء.

جدير بالذكر أن منصة « MODESTA » تأسست في مارس 2020 بواسطة شذى عجّاج، وهي شركة ناشئة للتجارة الإلكترونية متخصصة في الأزياء المحتشمة، وتقدم خيارات متنوعة للنساء ما بين الفساتين والأطقم المريحة بأسعار في المتناول.

بالشراكة بين مايكروسوفت ونتفلكس:

باقعة أرخص مع إضافة الإعلانات



عالمياً لها في تكنولوجيا الإعلانات والمبيعات لتقديم «خطة اشتراك مدعومة بالإعلانات بسعر أقل».

وأشار رئيس التشغيل في «نتفلكس» تتمتع مايكروسوفت بقدرة مثبته على دعم جميع احتياجاتنا الاعلانية، بينما نعمل معاً لبناء اشتراك جديد مدعوم بالإعلانات والأهم من ذلك، عرضت مايكروسوفت المرونة لايتكار بمرور الوقت في كل من جوانب التكنولوجيا والمبيعات، بالإضافة إلى حماية خصوصية قوية لأعضائنا». من جهته قال ميخائيل باراخين - رئيس تجارب الويب في مايكروسوفت إن العملاء سيكُون لديهم قريباً المزيد من خيارات الوصول إلى المحتوى على نتفلكس موضحاً أن المسوقون الذين يتطلعون إلى مايكروسوفت لتلبية احتياجاتهم الاعلانية سيكُون لديهم حق الوصول إلى جمهور نتفلكس ومخزون التلفزيون المتصل المتميز. جميع الإعلانات المعروضة على نتفلكس ستكون متاحة حصرياً من خلال منصة مايكروسوفت».

كتب : وائل الحسيني – محمد الخولي

تعاونت شركة البث المباشر نتفلكس مع مايكروسوفت لتقديم باقة أرخص سعراً ضمن خدمة الأولى مع عرض إعلانات عليها وقالت نتفلكس إن الباقة الجديدة ستكون إضافة لاشتراكاتها الحالية والتي لا تشمل إعلانات.

يأتي هذا بعدما تراجعت أسهم نتفلكس مؤخراً بالتزامن مع إعلانها عن أول خسارة على الإطلاق في عدد المشتركين منذ أكثر من 10 سنوات وفي الشهر الماضي، قال الرئيس التنفيذي لشركة «تيد ساراندوس» إنها تجري محادثات مع شركات أخرى لإيجاد طرق جديدة لجذب جمهور المستخدمين الذي يركز على السعر في اختياره ولم تكشف الشركة حتى الآن عن تكلفة الباقة الجديدة التي ستحتوي على إعلانات.

لكنها قالت إنها اختارت مايكروسوفت لتكون شريكاً

820 مليون دولار :

إطلاق برنامج «سرب» للأقمار الاصطناعية وصندوق لدعم صناعات الفضاء



وذلك بهدف تطوير تنافسية البلاد في قطاع الفضاء والحفاظ على البيئة من عوامل التغير المناخي. أشار إطلاق صندوق الفضاء، هدفه دعم تأسيس شركات وطنية في قطاع الفضاء، ودعم المشاريع الاستراتيجية

كتب : وائل الحسيني – رشا حسين

أطلقت دولة الإمارات برنامجاً وطنياً لتطوير الأقمار الاصطناعية الرادارية، تحت مسمى «سرب»، كما أعلنت عن تأسيس صندوق وطني لدعم قطاع الفضاء برأسمال 820 مليون دولار.

الاعلان عن المبادرتين جاء عبر تغريدتين على «تويتر» لرئيس الدولة الشيخ محمد بن راشد - نائب رئيس الدولة رئيس مجلس الوزراء ، الذي سيتولى متابعة البرنامج مؤكداً أن الإمارات «تواصل العمل على إيجاد حلول مبتكرة للاستدامة البيئية وتأهيل كوادرها الوطنية في هذا

الوطنية والبحثية الجديدة، وتطوير قدرات الكوادر الهندسية الإماراتية في تكنولوجيا الفضاء.

وكالة الإمارات للفضاء أفادت أن التكنولوجيا المستخدمة في الأقمار الاصطناعية «سرب» ستكون الأحدث على مستوى المنطقة، وستوفر تصويراً رادارياً على مدار الساعة لرصد المتغيرات المناخية والعمل لإيجاد حلول مبتكرة لفضاء البيئة.

إضافة إلى المناخ، تتضمن مستهدفات «سرب» أيضاً: كشف الترسبات النفطية، وتتبع السفن، ورصد المحاصيل الزراعية، والتخطيط والتطوير العمراني، ومراقبة الحدود، وإدارة عمليات البحث والإنقاذ، ومراقبة الازدحام المروري.

6.6 مليون دولار :

استثمارات جديدة في « CAULDRON » للألعاب المشفرة



لا تزال مثيرة بالنسبة لك. ما يهم هو رواية القصة».

أوضح مؤسس « CAULDRON » عندما تبحث عن الترفيه في الويب 3.0، عليك أن تنظر إلى ماهية الويب 3.0: فهو يتعلق بملكية الأصول. إذا لم تصمم حول امتلاك جزء من الكون، لا يمكن للترفيه الحالي أن يترجم إلى ذلك حيث تخطط

شركة ألعاب الويب 3.0 لإطلاق ثلاثة عوالم ألعاب مختلفة للجمهور: عالمان منها مع زاوية خيالية، وعالم ثالث يركز على الخيال العلمي. أشار مؤسس الشركة إلى أن تركيزهم على PIXAR مثل بسبب الجماليات، ولكن بسبب وصفة مثل TOY STORY التي لا تزال راجحة بعد 23 عاماً على إطلاقها وترديد الشركة تكرار نفس الوصفة مع PROJECT NIGHTSHADE وصنع المزيد من العوالم القصصية التي يجدها الملايين حول العالم.

أكد واريك أن الاستثمار الجديد سيتم استخدامه في توظيف مواهب جديدة من صناعات الألعاب و تأسست شركة CAULDRON في أغسطس 2021 بواسطة مارك واريك وفوكس روجرز ومات هايد. ومنذ تأسيسها وظفت الشركة عدداً من مؤلفي الخيال العلمي للمساعدة في بناء ألعاب تركز على السرد القصصي.

كتب : باسل خالد – رشا حسين

نجحت شركة « CAULDRON » ، المتخصصة لتطوير الألعاب المشفرة ، في صد 6.6 مليون دولار مؤخراً، في غلق جولة استثمارية أولية مع خطط لإطلاق أول عالم ألعاب ويب 3.0 باسم PROJECT NIGHTSHADE الخريف القادم .

من جهته قال مارك واريك - الرئيس التنفيذي للشركة قادت الجولة شركة CHERRY VENTURES بمشاركة من CASSIUS و SEEDCAMP و .PLAYFAIR. وتأتي بعد الجولة قبل البذرية بقيمة 1.4 مليون دولار قبل ستة أشهر وقال هناك جزء كبير مفقود من ألعاب ويب 3.0 وهو سرد القصص، لا يعود الناس للعب لعدم وجود سبب للعودة. إذا أغضمت عينيك واستمعت إلى فيلم PIXAR، لن تتمكن من رؤية الفن أو التكنولوجيا ولكن القصة

لاستعادة مكانتها :

كتبت : باكينام خالد – سماح سعيد

عملت شركة ميزو « MEIZU » الصينية للهواتف الذكية، المدعومة من مجموعة علي بابا على تصنيع الهواتف الذكية منخفض التكلفة في الصين، قبل أن يستحوذ عليها مؤسس شركة جيلي للسيارات مؤخراً.

تشتهر صناعة الهواتف الذكية في الصين بالتنافسية المرتفعة، وتأسست شركة MEIZU في عام 2003، وتعمل على تصنيع هواتف ذكية عمرية بأسعار معقولة وتعمل بنظام تشغيل أندرويد. ونجحت في وقت من الأوقات في الحصول على الشهرة اللازمة داخل وخارج الصين. لكن أداء الشركة انخفض كثيراً

في الآونة الأخيرة، حتى أن حصتها السوقية في الصين بلغت 1% فقط خلال الربع الأخير من 2019. حسب COUNTERPOINT.وبيدو MEIZU ترغب في العودة للأضواء مجدداً، حيث حصلت شركة XINGJI TECHNOLOGY التي أطلقها مؤسس جيلي إريك لي في سبتمبر الماضي، على حصة



مؤسس جيلي للسيارات يشتري «ميزو» للهواتف الذكية

مارس الماضي، أنشأت شاموي شركة فرعية لتصنيع السيارات الكهربائية وتعهدت بإنفاق 10 مليارات دولار تقريباً عليها خلال السنوات القادمة. بينما تهدف الشراكة بين MEIZU و XINGJI إلى بناء تجربة رقمية متعددة الأجهزة، عبر مجموعة واسعة من أجهزة الهواتف الذكية الرائدة،

مسيرة تبلغ 79.09% منها. هذا ومن المتوقع أن تستمر مايزو في العمل كعلامة تجارية مستقلة بعد هذا الاستثمار الاستراتيجي وشارك مؤسسها وانغ زانغ باعتباره مستشار استراتيجية المنتج ليست هذه المرة الأولى التي تشهد فيها ارتباط بين مصنعي الهواتف الذكية والسيارات، ففي

هاتف ذكي بحلول عام 2023 وتهدف إلى بيع 3 ملايين وحدة منه في العام الأول، حسب تقرير من رويترز. ولكنها تشهد منافسة شرسة من لاعبين قدامى في السوق مثل آبل وسامسونج وهواوي، وحتى أوبو.

مقابل 3.5 دولار للسهم :

MTN تسعى للاستحواذ على «تليكوم» واحتكار سوق المحمول في جنوب أفريقيا



يُعاد 1.3 مليار دولار). وكانت «بلومبرج» قد أعلنت لأول مرة عن اهتمام «إم تي إن» بشركة «تليكوم» في نوفمبر.

تتدفق السيولة النقدية لدى «إم تي إن» بعد برنامج متعدد السنوات للتخلص من الأصول، وتطلع إلى تعزيز مكانتها في أسواق أفريقيا الأساسية. ويمكن لهذا النوع من الاندماج مع «تليكوم» أن يسد الفجوة مع شركة «فوداكوم» المنافسة لها، في سوق جنوب أفريقيا التي تسيطر عليها مجموعة «فودافون» البريطانية.

كما أضاف: «أنا متأكد أنهم وجدوا طريقاً لحل المشاكل المحتملة ومعالجتها مثل مزاد الطيف الذي تسبب بمشاكل على المستوى التنظيمي ولجنة المنافسة».

اندماج فعال

سيتمتع العمل على عدد من المخاوف المتعلقة بمكافحة الاحتكار لأن الصفقة ستخلق احتكاراً ثانياً فعالاً – إذ يمتلك المنافس الرابع والأصغر 12.9 مليون مشترك فقط. في عام 2016، اضطرت شركة «فوداكوم» إلى التخلي عن خطة للاستحواذ على مشغل الخط الثالث المحلي «نيوتيل» (NEOTEL)، بسبب التعقيدات التنظيمية.

من جهته، قال جون ديفيز – كبير المحللين في «بلومبرج إنتلجينس» في مذكرة: «نعتقد أن لجنة المنافسة في جنوب أفريقيا ستسعى إلى إعاقة عقد الصفقة».

أضاف يمكن أن يخفف هذا الاتفاق شبكات الهاتف المحمول في البلاد إلى 3 من 4، ويزيل أحد قادة الأسعار الذي ثبت أنه يعمل ضد مصالح المستهلكين في بلدان أخرى».

من جهته، أشار تاكانديسا إلى ارتفاع أسهم «إم تي إن» بنسبة 3.8% بعد أن انخفضت بنسبة 18% خلال هذا العام.

كتبت : رشاحسين – باكينام خالد

تعقد مجموعة «إم تي إن» (MTN) محادثات للاستحواذ على «تليكوم» (TELKOM)، الشركة الصغيرة المحلية المنافسة لها، في صفقة من شأنها أن تجعل الشركة المندمجة أكبر مشغل للهواتف المحمولة في جنوب أفريقيا من حيث عدد المشتركين فيها.

في هذا الإطار، اقترحت «إم تي إن» دفع ثمن شركة «تليكوم» المملوكة جزئياً للدولة على شكل أسهم أو مزيج من النقد والأسهم في آن واحد، وفقاً لبيان صادر يوم الجمعة.

وأشارت الشركات إلى أن المناقشات لا تزال في مرحلة مبكرة، وليس هناك أي يقين من أن الصفقة ستكتمل إلا أن أحد أهم المشكلات التي يمكن أن تواجه إتمام الصفقة تتمحور حول المبلغ الذي ترغب «إم تي إن» في دفعه مقابل «تليكوم» إذ تتراوح الأسعار المحددة مقابل شراء «تليكوم» ما بين 50 إلى 60 راندًا، أي ما يعادل 3.5 دولار ، لكن من المتوقع أن يدفع المستحوذ علاوة على ذلك.

مكاسب فوربية

وشهدت أسهم «تليكوم» ارتفاعاً بنسبة 33% في جوهانسبرج لتصل إلى 43.52 راند أفريقي، مما يقيّم الشركة بـ 22.5 مليار راند (أي ما

YOUR YOUTH. غرفة التكنولوجيا تطلق برنامج TEEN IS THE NEXT CHANGE MAKERS

كتبت : محمد الخولي – نهلة أحمد

في إطار الخدمات الاجتماعية وتوفير فرص أعمال التي تقدمها الغرفة للأعضاء تشرف غرفة صناعة تكنولوجيا المعلومات والاتصالات – راعي الصناعة الرقمية بإعلان عن YOUTH HUB EGYPT بالتعاون مع EYOUTH والتي تقوم بتنفيذ برنامج «YOUR TEEN IS THE NEXT CHANGE MAKERS» يشمل البرنامج 4 مراحل حيث إن المكون الأول ريادة الأعمال ذات الأثر المجتمعي SOCIAL ENTREPRENEURSHIP ومن خلاله يتم تعليم المشاركين كيف يصبح أحد رواد الأعمال الاجتماعيين في المستقبل بحيث يستطيعون بناء شركات تساعد على تطوير المجتمع، كذلك سيتم تعليمهم مواضيع مهمة كثيرة في إطار التنقيف المالي على حين إن المكون الثاني يعمل البرنامج على تنمية شخصية الأولاد خاصة فيما يتعلق بالمواضيع المهمة) الثقة بالنفس - التعبير عن الرأي - التمتع - القدرة على التعبير. أما المكون الثالث فيسبب عمل زيارات ميدانية تثقيفية عن مشاريع في مجال ريادة الأعمال والمشاركة في المجتمع المدني وفي نهاية البرنامج ؛ سيتم توفير لعدد محدود من المشاركين إلى اثنتا قدرتهم على التطور خلال البرنامج، فرض تدريبية مميزة في مجالات متخصصة كل على حسب اهتمامه وده لمدة أسبوع بعد نهاية البرنامج في مجموعة من الشركات والمؤسسات المختلفة وفقاً لاهتمامات المشاركين المتميزين.

وستكون بداية الورشة من 24 يوليو وينتهي في 17 أغسطس المقبل ويمكن الاطلاع على شرح البرنامج من خلال الرابط: <https://fb.watch/ejpv7pahke>



مع تجاوز حجم سوق المملكة لـ 40 مليار دولار :

السعودية وأمريكا توقعان اتفاقية شراكة في تقنيات الجيلين الخامس والسادس

الجانب الاقتصادي لمستويات أعلى؛ خاصة في مجالات التقنية وتعزيز نمو الاقتصاد الرقمي.

جرت التوقيع على مراسيم هذه الاتفاقية على هامش زيارة فخامة رئيس الولايات المتحدة الأمريكية إلى المملكة، حيث مثل الجانب السعودي فيها معالي وزير الاتصالات وتقنية المعلومات المهندس عبدالله بن عامر السواحه، بينما مثل الجانب الأمريكي مدير إدارة الإدارة الوطنية للاتصالات والمعلومات NTIA مساعد وزير التجارة للاتصالات والمعلومات آلان ديفيدسون.

ومن المتوقع أن تسهم الاتفاقية بشكل كبير في دعم مساهمة الاقتصاد الرقمي في الناتج المحلي للمملكة، إضافة إلى إيجاد الآلاف من الوظائف؛

كتبت : باكينام خالد – نبيل عبد الحميد

وقعت السعودية والولايات المتحدة الأمريكية، مذكرة تعاون بين البلدين في مجالات تقنيات الجيل الخامس والجيل السادس، وذلك بهدف تسريع نمو الاقتصاد الرقمي وتعزيز وتيرة البحث والتطوير والابتكار في المنظومة الرقمية في المملكة.

تأتي الاتفاقية في ظل ما يحظى به قطاع الاتصالات وتقنية المعلومات في المملكة من دعم كبير لمنظومة الاقتصاد الرقمي من القيادة السعودية؛ تحقيقاً لأهداف رؤية 2030، كما تأتي ترجمة لنجاح جهود البلدين الصديقين في الدفع بالعلاقات الاستراتيجية في



باستخدام أحدث حلول تصميم وبث المحتوى :

برهان : شبكة CNBC «عربية» تحول شاملة لتطوير محطاتها التلفزيونية ومنصاتها الرقمية

في المنطقة العربية من خلال مواكبة التقنيات التكنولوجية في صناعة المحتوى الإعلامي بمختلف أنواعه وعلى كافة المنصات التابعة للشبكة».

أضاف اعتمدت خطة التحول بشكل أساسي على نتائج بحث علمي وعملي مستفيض أجريناه بهدف استكشاف الطرق المثلى نحو مواكبة التحول الإعلامي والرقمي الذي طرأ على واقع الإعلام العربي خلال السنوات الخمس الأخيرة. كما أن علاقة الثقة التي بنتها CNBC «عربية» ورسختها مع متابعيها منذ إنطلاقها على مدى السنوات العشرين الماضية، تعزز اليوم عبر تقديم المضمون الإعلامي بالقيم الصحفية المعهودة منها، ولكن بحلة جديدة تلائم أحدث التطورات التقنية».

أشار الرئيس التنفيذي لـ «CNBC» عربية: «التحدي الرئيسي الذي يواجه المؤسسات الإعلامية التقليدية هو كيفية تغيير قواعد وآليات العمل لتواكب تطلعات المتابعين وفئة الشباب على وجه الخصوص، الذين باتوا يبحثون عن المضمون الذي يهمهم عبر قنوات إعلامية غير تقليدية».



مستفيدة من خبرات كبيرة في مجال الصحافة والإعلام يحملها فريق العمل على مدار 20 عاماً من التواجد في المنطقة العربية.

من جهته قال محمد برهان - الرئيس التنفيذي لـ «CNBC» عربية: «تُعد خطة التحول التي نفنذها حالياً أبرز مرحلة تمر بها الشبكة منذ إنطلاقها، حيث تأتي في هذه الفترة الدقيقة التي تشهد تحولات جذرية للاقتصادات العربية متأثرة باتجاهات المناخ الاقتصادي العالمي. ويؤكد هذا التزامنا بمواصلة تقديم خدمات متفردة لشبكنا الواسعة من المتابعين المهتمين بالمال والأعمال

كتب : محمد العطار – وائل الحسيني

كشفت CNBC «عربية»، شبكة المال والأعمال الأولى في المنطقة العربية، عن قيامها بعملية تطوير واسعة في خدماتها الإعلامية، ضمن خطة تحول شاملة تعزز من مكانتها الإقليمية، وذلك من خلال التوسع جغرافياً في كل من دولة قطر والسعودية، لتقديم محتوى إعلامي محلي متميز وغير تقليدي يخاطب خصوصية كل دولة.

وتعتبر «CNBC» عربية» منصة إعلامية متكاملة تضم محطة تلفزيونية ووسائط رقمية متعددة، وهي ضمن شبكة إعلامية عالمية تلنزم بمعايير صحفية راسخة وتطبق قيم مهنية تستند بشكل أساسي على الحيادية والدقة والموضوعية.

وتضمن خطة التحول تحديث آليات العمل في المحطة الفضائية والبوابة الإلكترونية والتطبيقات الإلكترونية وكل منصات الرقمية، من خلال الاستعانة بأحدث التقنيات والابتكارات الرقمية لتعزيز جودة المحتوى الإعلامي بما يرتقي لتطلعات المشاهدين والمتابعين،

حلول أقيفا للعرض المرئي للبيانات تدعم مبادرات الاستدامة للعمالء بقطاعات المياه والطاقة المتجددة



للبيانات المؤسسية بشكل يسرّع تحقيق أهداف الأعمال ويسهم في الوصول إلى مستهدفات الانبعاث الصفري.

في مجال البرمجيات الصناعية التي تدعم التحول الرقمي والاستدامة، عن نموذجين صناعيين جديدين للعمالء الراغبين بتسريع تطبيق تقنيات العرض المرئي للبيانات المؤسسية حيث تأتي حلول مركز أقيفا للعمليات الموحدة للمياه AVEVA™ UNIFIED OPERATIONS CENTER FOR WATER

أقيفا للعمليات الموحدة للطاقة المتجددة AVEVA™ UNIFIED OPERATIONS CENTER FOR RENEWABLES تؤكد على جهود الشركة المتواصلة لدعم مبادرات وأهداف الاستدامة لعمالئها حول العالم.

وفقاً لتقديرات مكنزي كما أن الأدوات الرقمية تدعم العمالء في اتخاذ القرارات المعقدة التي تستلزمها بيئة الأعمال اليوم، وتظهر بيانات جارتير أن 65 بالمائة من القرارات اليوم أكثر تعقيداً مما كانت عليه قبل عامين فقط. وتأتي برمجيات أقيفا للعرض المرئي المؤسسي استجابة لهذه الاحتياجات المتزايدة.

وتتيح حلول AVEVA™ UNIFIED OPERATIONS CENTER للمياه والطاقة المتجددة العمالء إمكانية الاستفادة من المزايا المفصلة والتوجيهات العملية للعديد من الأصول الموزعة على مناطق جغرافية متباعدة، وتقديم العرض المرئي

ألعاب الأساطير تستحوذ على تطبيق هوبلاي لدعم بطولات الألعاب وإنشاء الفرق الإلكترونية

كتبت : وائل الحسيني – رشاحسين

كشفت شركة ألعاب الأساطير، المتخصصة في إدارة وتشغيل المشاريع الترفيهية، عن استحواذها الكامل على تطبيق تنظيم بطولات الألعاب وإنشاء الفرق إلكترونياً، هوبلاي.

صرح بذلك معاذ عبدالله - الرئيس التنفيذي شركة ألعاب الأساطير ، وقال يرتكز عمل ألعاب الأساطير على الرياضات الإلكترونية والذهنية ويهدف الاستحواذ إلى دعم توجه علامة الشركة التجارية تقنيًا . أضاف يأتي تجسيداً لرؤية الشركة لتكوين مجتمع متكامل لرواد الرياضات الإلكترونية في جميع المجالات.

أوضح يوفو هوبلاي منصة تواصل اجتماعي للاعبين من خلال ربطهم لتكوين الفرق والتنافس على البطولات ومشاركه الاهتمامات، وبملاك التطبيق بوابة تنظيم للبطولات ألياً للراغبين في عمل البطولات، كما يضم أكثر من 8 آلاف فريق مسجل، وحظي بأكثر من 300 ألف عملية تحميل منذ إنطلاقه.

تشير ألعاب الأساطير إلى سعيها تكوين منظومة متكاملة من الخدمات عبر تعارف اللاعبين في التطبيق، ومن ثم دعوتهم للعب في الصالات، بعد ذلك توجيههم للمتجر الإلكتروني لشراء المعدات التي قاموا بتجربتها في الصالات.



«كينجستون ديجيتال» تطلق أحدث محركات أقراص التخزين «داتا ترافيلر ماكس»

الذاكرتين، بالإضافة لوجود غطاء أبيض سهل التحريك يبقى المنفذ مخفي في حالة عدم الاستخدام ويحميه من التلف. وأصبح بإمكان المستخدمين نقل وتخزين الملفات الرقمية الكبيرة مثل مقاطع الموسيقى والفيديو بدقة 4K/8K والصور عالية الدقة وغيرها الكثير بسرعة فائقة وسعة تخزين كبيرة تصل إلى 1 تيرابايت.

تأتي الذاكرات أيضاً مع فتحة مخصصة لوضع الذاكرة ضمن سلسلة المفاتيح الخاصة بالمستخدم وضوء تشغيل يضيء أثناء التوصل ما يجعلها مثالية للمستخدمين اللذين يحتاجون إلى التخزين أثناء التنقل.

من جهته قال «تاجو جوميز» - مدير قسم أقراص التخزين لدى شركة كينجستون: «توفر سلسلة أقراص التخزين DT MAX سرعات هائلة زائدة في نقل البيانات مساحة تخزين كبيرة لتمكين المستخدمين من إنشاء ومواكبة متطلبات المحتوى الحالية، فضلاً عن إمكانية استخدامها مع مختلف أنواع الأجهزة حيث تدعم منفذي TYPE A و TYPE C». وأضاف إطلاق ذاكرة جديدة من النوع TYPE A لاستكمال النجاح الذي حققته سلسلة DT MAX يرفع من سقف التوقعات ويمنح كينجستون مجموعة متكاملة من الحلول عالية الأداء فيما يخص قطاع ذواكر التخزين المحمولة» وتتوافر سلسلة أقراص «DATATRAVELER» MAX بسعات تتراوح بين 256 غيغابايت إلى 1 تيرابايت، مع ضمان لمدة خمس سنوات ودعم فني مجاني.



كتبت : نهلة مقلد - باسل خالد

كشفت شركة كينجستون ديجيتال أوروبا المحدودة، الشركة المتخصصة بالذاكر الخارجية والتابعة لشركة كينجستون تكنولوجي الرائدة عالمياً في تصنيع منتجات الذاكر الإلكترونية والطول التقنية، اليوم عن إطلاق أحدث أقراص التخزين «داتا ترافيلر ماكس» «DATATRAVELER» (MAX TYPE-A).

وتأتي الوحدات الجديدة مع منفذ TYPE-A لتصبح إضافة جديدة إلى الإصدار السابق من هذه السلسلة والذي يتميز بمنفذ «TYPE-C»، وبإضافة هذه الذاكرة الجديدة أكملت كينجستون سلسلتها من ذواكر الجيل الثاني ذات الأداء الاستثنائي والتي تتميز بقدرتها على نقل البيانات بسرعة فائقة وفقاً لأحدث معايير الجيل الثاني من USB 3.2 GEN 2.

تمتيز سلسلة ذواكر داتا ترافيلر ماكس (DT MAX) بقدرتها على نقل البيانات بسرعة هائلة تصل إلى 1000 ميجابايت/ ثانية للقراءة و900 ميجابايت/ ثانية للكتابة، ما يجعلها من أسرع أقراص التخزين الموجودة في الأسواق حالياً والأولى من نوعها. وتم تصميم المحركات بعناية ودقة؛ حيث تجمع ذاكرة DT MAX بين اللونين الأسود والأحمر القاتم مع منفذ TYPE-A، بينما يأتي الإصدار الأول من DT MAX باللون الأسود مع منفذ TYPE C ليسهل التمييز بين

2.5 مليون دولار :

استثمارات بمنصة «أمومة» الموجه للأمهات



كتبت : سماح سعيد - ابراهيم أحمد

نجحت منصة أمومة «OMOOMA» ، الإماراتية المتخصصة في المحتوى الموجه للأمهات، في حصد 2.5 مليون دولار مع غلق جولة استثمارية عن طريق E2O INVESTMENT LTD حيث تخطط الشركة لتوظيف الاستثمار الجديد في توسيع نطاق منتجاتها وتخصيص دورات مصورة عالية الجودة للمشافي والعيادات والشركات خدمة لطواقمها والمريضات. بالإضافة إلى سعيها لاستقطاب مزيد من الخبراء وزيادة عدد اشتراكات الزبائن المدفوعة.

جدير بالذكر أن منصة «OMOOMA» التعليمية المتخصصة في المحتوى الموجه للأمهات تأسست في دولة الإمارات عام 2021 عن طريق رومان أوليفيه وبيير جيليت وتشارلز دال. تقدم المنصة محتوى تعليمي مصور موجهة للنساء والفتيات في الوطن العربي؛ يهدف عن تساولاهن حول الأمومة ويقدم لهن المشورة والنصح في العديد من المسائل والموضوعات عن طريق خبراء متنوعي التخصصات الصحية والنفسية والاجتماعية.

Telda receives final approval from The Central Bank of Egypt to launch Telda card and app

By : Bakinam Khaled – Rasha Hussein

The Central Bank of Egypt has officially granted Telda the final approval to start operating its card and application in the Egyptian market, in a stride to fulfill financial inclusion and digital transformation goals as envisioned by the Central Bank of Egypt.

The Telda app offers a wide spectrum of features including the issuance of prepaid cards powered by Mastercard for free. The prepaid cards can be used for online, in-store payments and cash withdrawals from any ATM around the world, providing a fully integrated payment experience without the need of having a bank account.

Users will also be able to send and receive money from any Telda user instantly and for free, as well as manage their accounts and spending through the control and insights features that keeps users on top of their spending



habits and in full control of what their card can do.

Telda is a financial brand that is built for Millennials and Gen Z, who are eagerly looking for smart and easy ways to manage and monitor their expenses

without the need of going to the bank to set up an account.

The CEO & Co- Founder of Telda, Ahmed Sabbah, has stated: “We are very happy to have received the final license from the Central Bank of Egypt

to launch the Telda app and card, as we strive to participate in the country’s transformation into a digital economy and help accomplish the Central Bank’s vision to achieve financial inclusion through constantly offering smart and fast payment solutions.”

Ahmed Sabbah also added: “Telda is an entirely new financial experience that empowers the youth to indulge into using more advanced technological solutions.”

We aim to change the way people think and feel about money by providing a better and more efficient banking experience as an alternative to the traditional payment and transfer methods.”

This step comes in alignment with the country’s vision to achieve financial inclusion, allowing all citizens to obtain advanced financial services that fit with their needs, and ultimately lead to sustained economic growth for the individuals as well as the country.

Providing Numerous Benefits For Members: HSMIA Middle East’s Organisational Program Brings Significant Value To The Hospitality Industry

By : Bakinam Khaled - Wael Elhosany

The Middle East Region of the Hospitality Sales and Marketing Association International (HSMIAI) has tremendously aided in the redevelopment of the hospitality industry through the launch of its membership program for Organisations. Leading brands such as Accor, Hilton, IHG, Jumeirah, Kempinski, Marriott, Millennium and Rotana are now a part of this valuable program.

The Organisational program provides a company and multiple corporate staff members access to a wide range of valuable benefits including complimentary seats for senior executives at peer-to-peer Executive Round tables and leadership positions such as seats on the HSMIAI Middle East Regional Advisory Boards and seats on the association’s Saudi (KSA) Chapter Board.

One of the most valuable benefits is the opportunity for senior professionals of Organisational Members to engage with peers at Curate, a unique executive insights forum exclusively designed to connect and discuss priority issues and emerging trends across areas such as hotel sales, marketing, revenue optimisation, and distribution. The first ever Curate forum is set to take place on 29th November 2022 at Conrad Dubai.

The invite-only event is an exclusive benefit for Organisational members and unique in a way as it allows for cross-disciplinary discussions, that are highly beneficial to the growth of any hotel.

Associates at Organisational Member companies also have access to complimentary registrations at a wide variety of virtual educational programs produced annually by the global association.

“HSMIAI Organizational membership is a fantastic platform to engage with industry peers and other organizational members through meetings and events, especially when it comes to emerging issues or trends. In addition, it provides an educational platform for our colleagues who wish to take training courses or be certified by HSMIAI” said, Ulla Virkkula, Vice President Revenue Distribution iBusiness Intelligence IMEAT, Accor. “The membership has not only allowed organisations and professionals to stay up to date with industry trends but has also given them a chance to connect with some of the most influential thought leaders of the region through numerous roundtables, conferences, and educational events” said Mona Faraj, Managing Director, HSMIAI Middle East.



Let's embrace collaboration to make recovery a reality and deliver a digital first economy

BY: MOHAMMED AMIN,

As recovery ambitions and investments filter through to vital digital transformations, collaboration and collective innovation between public and private sectors has become a priority. The consequences of today’s decisions will impact generations to come, and we owe it to them to build societies and economies fit for digital native generations. Harsh realities require strong collaboration

There are plenty of challenges along this path of recovery. The WEF Global Risks 2022 report forecast that by 2024 the global economy will be 2.3% smaller than it would have been without the pandemic. That’s without considering the impact of current global, geopolitical uncertainties, conflict, and unrest. But implemented well, technology and digitalised businesses can help reduce this impact, creating jobs and economic opportunity across the world. As we seek to build back flourishing global economies, and address some of the most pressing challenges facing society, technology has a leading role to play as an inclusive and unifying bridge to our digital futures.

The continued digitalisation of governments will be a crucial stepping-stone when it comes to driving change in the medium and long-term – and if we can take anything from the last two years, it should be pace of innovation and hunger for change.

In countries across META, national governments are focused on designing and implementing recovery strategies to reinforce resilience, so it’s not surprising that across the board we’re seeing a real emphasis on technology, connectivity and bridging digital divides. We are living in a world where we can see the fruits of digital transformation – with doctors’ appointments going online, the world embracing video calls for work (and to share time and celebrations with family), and many essential services and supply chains going digital – now we can dare to dream even bigger.

Tech-enabled solutions to global challenges

The technology industry has the capability to take on these challenges and start making a genuine impact. With emerging technologies maturing and powering critical innovations, they can help to bring hope right when we need it most. AI can help transform healthcare, and edge computing can unleash the full power of IoT for environmental monitoring and climate modelling, transport, and sustainable resource management. And with 5G connectivity rolling out in many countries, the possibilities really are endless – particularly when built on a solid foundation of cyber resiliency and data storage through multi cloud infrastructure.

Beyond solutions, a survey by consulting firm PwC states that 71% of CEOs globally, anticipate that skills shortage will be 2022’s biggest business disrupter so building a skilled, and adaptable workforce is key. The 2025 edition of the PwC survey for the Middle East indicates that 46% of business leaders plan double-digit investments in leadership and talent development over the next three years, compared with 30% last year.

To increase employment opportunities, there must be a lens on more public-private sector collaboration to drive skills development programs. According to a World Economic Forum report, successful upskilling/reskilling of the workforce could boost global productivity by 3% come 2030, growing global GDP by at least \$6.5 trillion and adding 5.3 million jobs worldwide. It is our responsibility as an industry to drive the reduction in the current skills gap, but we can’t do it alone. In the META region, most governments are already making significant investments in empowering the future-ready workforce.

For example, the government, as part of its ‘Digital Egypt’ strategy, is undertaking a series of major investments in ICT education. Developed to strengthen and diversify the nation’s economy by bolstering technological knowledge and innovation, a key component of the Digital Egypt project is to ensure that the country’s large youth population has the technical skills it needs to excel in a tech-focused job market. The initiatives are led by the Ministry of Communications and Information Technology as part of efforts to develop the local economy.

In order to maximise the potential of people and our ever-evolving tech solutions for economic progress, we need to ensure our skills capabilities are developing and progressing at a similar scale and speed. Human progress is integral to our digital progress.

As we enter the implementation and practical stage of our recovery with ambitions for a new era of growth – determination, partnership, and a shared vision, based on trust, is key. Only by working collaboratively can we make recovery a reality, and deliver a digital first economy, underpinned by sustainability, skills, and inclusivity for all. The economies in the META region are at a turning point, with the digital solutions needed to navigate and thrive for this decade now at our disposal - this is a critical moment of opportunity, and one we must collectively grasp.

Sr. Vice President – META, Dell Technologies

in Achieving Total Sales of EGP 2.7 Million

B.TECH CELEBRATES THE SUCCESS OF ITS SCHOOL OF APPLIED TECHNOLOGY STUDENTS

By : Wael Elhosany - Basel Khaled

B.TECH Trading, the largest chain specializing in the sale and distribution of electrical and electronic devices in the Egyptian market, celebrated the B.TECH Applied Technology School (ATS) graduates. The school is the first Technical educational institution fully dedicated to retail education, a rare and new field of study in Egypt, and in MENA Region.

The ceremony celebrated students interns who worked at B.TECH branches along their schooling. The 200 students enjoyed a hands-on experience across various branches and departments at B.TECH; achieving total sales worth a total of EGP 2.7 million. The company awarded 25 high achievers in both sales and grades (Top Performers) .

Commenting on this achievement, Dr. Mahmoud Khattab, Chairman of B.TECH Trading and Distribution, said: “I am proud of what our students at the B.TECH School of Applied Technology have achieved. This success is the fruit of our efforts that started two years ago in collaboration with the Ministry of Education and Technical Education, in line with the Egyptian state’s



strategy to achieve the 2030 Sustainable Development Goals, as well as the company’s vision that comes line with the UN’s goal for “good education”, by qualifying trained technical labor capable of keeping pace with the labor market needs, both locally and globally.”

He added: “B.TECH Applied Technology

School (ATS) was established as the first retail school in Egypt, due to the great economic and social importance of this sector, and because it is one of the largest sectors that provides and creates job opportunities; achieving economic development in Egypt, in addition to its dire need of qualified personnel. We aim to create significant employment

opportunities for young people in the retail sector, a prevalent specialization across most industries. The company hired the best specialists to develop the curriculum, as well as an experienced academic and technical management, to fulfill all required success elements.”

B.TECH Applied Technology School (ATS) comprises of 3 departments: Marketing and Visual Merchandising , Sales and Customer Service, and Supply and Logistics services. The school is located at al-Asmarat neighborhood in al-Mokattam, and studying period is for three years. Graduating students receive an internationally accredited Egyptian certificate, in addition to mastering the English language. Latest technology is applied to fully qualify students in keeping up with labor market needs, and the ability to compete internationally.

B.TECH Applied Technology School is currently preparing to receive the third Intake of students for the academic year 2022/2023. Students with a preparatory certificate for the current academic year from Cairo, Giza and Qalyubia are eligible under the conditions announced on the Ministry of Education and Technical Education website.

AVEVA’s Enterprise Visualization Drives Sustainability Initiatives For Water And Renewable Power Customers

By :Mohasmed Elttar - Mohamed Elkholy

AVEVA, a global leader in industrial software driving digital transformation and sustainability, has announced two new industry templates for customers to accelerate the deployment of enterprise visualization. The AVEVA™ Unified Operations Center for Water and AVEVA™ Unified Operations Center for Renewables solutions underline the company’s continuous efforts in supporting global customers’ sustainability initiatives and objectives.

The adverse effects of climate change are demanding greater industrial sustainability and compelling organizations to reimagine and align operations towards environmental, social and governance (ESG) frameworks.



Recent AVEVA research reveals that 89% of industrial companies are investing in digital solutions to achieve their sustainability goals, with a focus on collaboration tools, real-time data, and predictive analytics. Digital tools have a significant role to play in today’s dynamic business environment. They offer

the potential to drive 20-30% productivity gains and can unlock more than \$100 billion in value, according to McKinsey estimates. In addition, digital tools support customers in making the complex decisions required in today’s business environment. Gartner data shows that 65% of decisions are more complex today than just two years ago. AVEVA’s software for enterprise visualization responds to this growing need.

AVEVA™ Unified Operations Center solutions for water and renewable power enable customers to leverage deep insight and operational guidance from many geographically dispersed assets, delivering enterprise visualization that accelerates their business goals and contributes to their net-zero targets.

EU-funded TEC-MED project improves social care services for the elderly in Egypt

By : Nahla Makled – Ibrahim Ahmed

As one of the project’s partners, Egypt is working to establish a new social-ethical care model for the elderly, which will improve social care services for the elderly who lack support from their families and society. Specifically, research has found that social support can play a significant role in overall health as people age, improving both physical and mental health.

It is worth noting that this model takes into account cultural, social, economic, and ethical factors such as respect for the physical and mental health of the elderly. TEC-MED will educate and raise awareness of those responsible for caring for the elderly, whether family members or health or social service providers so that they have the tools and capabilities to improve elderly social care services. The project will provide training for

health professionals and medical personnel such as nurses and caregivers. Furthermore, the TEC-MED model will make a diagnosis, assessment, follow-up, and medication delivery easier, particularly in rural areas. It will establish a link between non-professional caregivers and professionals in order to monitor the status of elders, particularly in their homes.

It will provide tools for the elderly to understand their rights in the services provided by the state and society, as well as assist them in communicating with caregivers or other support groups. In terms of the public community, it will create a database with information on the elderly population in each area, as well as facilities concerned with social/health services, and will encourage youth to volunteer in the social care of the elderly by developing programs to attract them.

GE UNVEILS BRAND NAMES FOR THREE PLANNED FUTURE PUBLIC COMPANIES

By : Wael Elhosany – Nahla Makled

GE announced the brand names of the future companies it will create through its planned separation into three industry-leading, global, investment-grade public companies focused on the growth sectors of healthcare, energy, and aviation.

GE HealthCare will be the name of GE’s healthcare business. GE’s existing energy portfolio of businesses, including Renewable Energy, Power, Digital, and Energy Financial Services, will sit together under the brand name GE Vernova. GE Aerospace will be the name of GE’s aviation business. All three planned companies will continue to benefit from GE’s heritage and global brand valued at nearly \$20 billion.

Additionally, GE announced today that following the completion of the planned spin-off, shares of GE HealthCare will be listed on The Nasdaq Global Select Market under the ticker symbol “GEHC.” By listing on Nasdaq, GE HealthCare will benefit from the exchange’s profile and track record as a market for innovative, technology-led public



GE HealthCare

companies, particularly in the healthcare sector.

H. Lawrence Culp, Jr., Chairman and CEO, GE, and CEO, GE Aerospace said, “Today marks a key milestone in GE’s plan to become three independent, laser-focused companies. Leveraging GE’s multi-billion-dollar global brand gives us a competitive advantage in our end markets, allowing these businesses to win in the future. Built on a foundation of lean and innovation, these brands will continue our mission of building a world that works and provide our customers with an important reminder of the strengths they value in GE.” GE intends to execute the tax-free spin-off of GE HealthCare in early 2023, creating an independent company driving innovation in precision health to improve patient outcomes and address critical patient and clinical

challenges. Building on a more than 100-year history, the GE HealthCare name and Monogram will serve as an enduring badge of safety, quality, trust, and innovation. The new brand color for GE HealthCare is called “compassion purple” to reflect more humanity and warmth and achieve greater distinction. The company will continue to be at the forefront of provider and patient care with more than four million product installations and over two billion patient exams a year. In early 2024, GE plans to execute the tax-free spin-off of GE Vernova, GE’s portfolio of energy businesses, which together with its customers provides one-third of the world’s electricity and is focused on accelerating the path to reliable, affordable, and sustainable energy. The new name is a combination of “vet,” derived from “verde” and “verdant” to signal the greens and blues of the Earth, and “nova,” from the Latin “novus,” or “new,” reflecting a new and innovative era of lower carbon energy that GE Vernova will help deliver. These attributes also are reflected in GE Vernova’s new “evergreen” brand color.

Egyptian Acting Professions Syndicate, SOKNA; Exclusive Partnership Honoring Syndicate Members

By : Bakinam Khaled- Sameh Saeed

The Egyptian Acting Professions Syndicate, headed by Dr. Ashraf Zaki, has signed a partnership with SOKNA - the Egypt-based company offering end-to-end funeral services to honor the deceased and ease the process for their families - to be the exclusive funeral service provider for all syndicate members. Exclusively entrusting SOKNA with all necessary funeral services, the partnership works on providing syndicate members with services including burial permits and legal paperwork, body preparation, cemetery setup, transportation (to prayer and cemetery locations), hall bookings, obituaries, personalized Sadaqah Jariyah and giveaways, repatriation, as well as funeral Pre-Planning services, with the aim of honoring the lives of those who brought joy to society.

SOKNA will also tailor the funeral service needs to accommodate what is required to handle the funerals of national icons. This includes providing high-quality service, a high level of organization, and SOKNA’s well-equipped fleet and highly skilled team. Head of the Egyptian Acting Professions Syndicate, Dr. Ashraf Zaki, said, “We are very proud to be partnering with SOKNA and bringing all the benefits of their services to our esteemed members of the syndicate.” He added, “We share the same views regarding the importance of honoring our deceased, and making the entire process as smooth and trouble-free as possible for the families and loved ones, and none understand this better than the SOKNA team.”

EGYPT'S EBANK MODERNIZES BUSINESS OPERATIONS WITH AI AND IBM CLOUD PAKS ON RED HAT OPENSIFT

By : Bakinam Khaled - Wael Elhosany

IBM announced today its collaboration with Export Development Bank in Egypt (EBank) to launch its digital banking-as-a-service (BaaS) platform to transform the Bank's business operations and increase customer satisfaction by providing corporate services more efficiently. EBank was founded in 1983 with the mission to boost and facilitate the Egyptian exports in all sectors, agricultural, industrial and commercial. EBank soon distinguished itself as a core of export operations in Egypt. As digitization has transformed the banking industry, EBank recognized its need to use digital technology to

launch its own retail banking business — while enhancing its corporate services, too.

Working with IBM and its business partner Sumerge, EBank built the platform using AI-powered cloud software from IBM to decrease time to market and lower integration costs, allowing the bank to launch retail banking services and enhance its existing corporate services. The Bank has adopted IBM Cloud Pak for Integration and IBM Cloud Pak for Business Automation, built on the Red Hat OpenShift container and Kubernetes platform to create efficiencies throughout its hybrid cloud infrastructure. As a result of this collaboration,



IBM's solutions fast-tracked EBank's digital banking transfers by 80% from 10 minutes to only 2 minutes and accelerated interbank transfers from 4 minutes per transfer to 50 transfers per minute, while allowing all transactions to be secure, monitored, and traceable. Moreover, IBM supported in containerizing its automation and integration solutions, enabling the bank to deploy on-premises across its hybridcloud environments, and provide EBank with flexibility, cost efficiency, availability and scalability. Ismail Farid, Chief Information Officer, The Export Development Bank of Egypt, said: "By collaborating with IBM, we have built the platform we need to decrease time to market and

lower integration costs while we continue building on and enhancing our services. IBM Cloud Paks running on Red Hat OpenShift enable us to deliver greater customer satisfaction by providing fast and seamless, end-to-end services without queuing and lead time." Marwa Abbas, General Manager, IBM Egypt, added that: As the financial enterprises progress on their digitization journeys, they need a strategy that allows various cloud-based applications to work in alignment. We are pleased to partner with EBank by offering AI and cloud technology from IBM and Red Hat to provide the flexibility and efficiency needed to enhance the banks' processes and meet their customers' expectations»



How organisations can get their employees on board with sustainable corporate travel initiatives

WRITTEN BY: GABRIELE INDRIERO

Sustainability has been thrust into the spotlight following the recent COP26 event and in light of the UN's 2030 Sustainable Development Goals which have pushed climate change to the top of the agenda. One way for businesses to incorporate this into their daily operations is through corporate travel policies as the high emissions and large volumes of passengers can have a disproportionate impact on the environment.

However, despite 69% of corporate travel decisionmakers in Europe, Middle East and Africa (EMEA) believing that their travel policy needs to improve when it comes to sustainability, it is clear many are grappling with a challenging business environment. For example, over a third (37%) cite a lack of budget as a key barrier to developing a more sustainable corporate travel programme and 41% claim they are struggling with a lack of employee engagement – something which businesses should not underestimate the power of. These are results from SAP Concur's latest sustainability research. To help HR and travel teams get employees on board, here are four ways they can address this lack of engagement and ensure organisations prepare for the future of business travel in a sustainable manner:

Develop formalised education and training programmes for employees. With travel, education is vital in generating awareness around the alternative, greener options that are available for any given trip. Organisations can help by training employees on how to source these when planning their travels. This could be as simple as booking a train over a plane for short journeys. Businesses should also work with professional solutions that can communicate a customised message on travel booking webpages, to influence and drive customer awareness of more sustainable options.

Align internally on how to drive sustainability initiatives. Corporate travel was previously a key component of day-to-day business work. However, with the shift to remote work and increased use of Zoom and other online tools to connect, the need for corporate travel is increasingly scrutinised on the grounds of sustainability. Demand for transparency around activities – and accountability for the impacts thereof – means that business management requires 360-degree visibility over travel operations.

Now, the onus is on business leaders to provide their employees with more choice, and more sustainable options to influence their travel decisions. Communication from senior leadership, alongside HR and travel decisionmakers, should be the driver of sustainability and employee wellbeing initiatives within organisations. Listen to your travellers. As business travel begins to pick up again, getting the employee experience right is more nuanced and complicated than ever before because of constantly evolving traveller needs. It is therefore critical for organisations to understand how employees feel about the new world of travel and use that feedback to inform their sustainability-related initiatives.

Communication should be a two-way street within the organisation. HR and travel managers need to reach out to employees on a regular basis to further understand what motivates them to join sustainability efforts, which future initiatives they'd like their organisation to implement and where compromises might need to be made. These insights can be gathered via employee surveys to create regular feedback loops or, in the case of larger organisations, consistent meetings between HR and representatives from other departments related to travel such as benefits, facilities, and safety and security to understand sentiment from across the business.

Use tools and technology to help facilitate sustainability programmes. When it comes to business journeys, organisations must ensure employees are using tools which easily display comparison options to help them make the right decision. This includes using flight and train mixed search engines to compare options, highlighting hotels that support e-receipts, or encouraging choices through positive notifications and information when booking a fuel-efficient aircraft or sustainable hotel.

Employers can also use technology to monitor and adjust their approach to sustainable travel. With more workforces around the world returning to the 'new normal,' which may include a mix of office and home-based work, data will become a key component in business leaders' everyday decision-making.

Whether employees are working from home or travelling to an office or business meeting, data derived from the reporting of these actions will provide businesses with greater visibility for improving sustainable movements. This can include initiatives such as encouraging more carbon footprint reports via analytics or SAP Concur partners like Thrust Carbon, as well as by leveraging apps such as Tript to allow employees to have full visibility over their own carbon footprint.

Another initiative could be setting up a carbon budget for travel. Using analytical tools, which are increasingly built into travel platforms, allows employees to review how much carbon is released in a typical quarter and use that information to set lower, combined targets. Business leaders can also use this data to hold a team accountable for achieving the expected goal – just as teams are accountable for sales, revenue, recruiting, or other performance metrics.

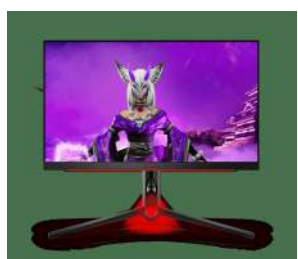
Attracting, retaining, and developing the right talent is also now a key focus for businesses. And with the younger workforce looking for more flexible working lifestyles, with sustainable options, and tools to facilitate this, it's time for companies to re-evaluate their policies and make changes towards a more sustainable future.

VP & Managing Director for SAP Concur EMEA South

AOC Launches AGON PRO AG274FZ Gaming Monitor

By : Rasha Hussein - Basel Khaled

Gaming display specialist AOC has launched the premium gaming Monitor AGON PRO AG274FZ in the Kingdom of Saudi Arabia. The new monitor equipped with features designed for the latest e-sports professional standards for gaming, including an incredible refresh rate of 260Hz and 0.5ms response time. 27" AGON PRO display is built for serious gaming enthusiasts, it comes packed with features to fully optimize your gameplay such as customizable gaming settings, G-sync Compatible certified, and VESA Certified



DisplayHDR 400. Hisham Tolba, Sales Manager-MEA at AOC, said: "We are proud to introduce the unbeatable and effortlessly powerful AGON PRO AG274FZ to the Saudi gamers. Our e-sports monitor is state of art designed. Geared with the latest technology that

will surely bring your team into victory. It's time to game like a champion".

Designed with wide viewing angles. IPS displays deliver 178/178-degree viewing angles while maintaining consistent image quality and colors from all viewing positions.

The e-sports professional standard for gaming. With a 260Hz refresh rate and 0.5ms response time, you're the display will be equipped to perform at the pro gaming standard. Enjoy an ultra-smooth experience with no visible screen blur to ensure you're always prepped to win.

Arab Financial Services Expands Its Digital Payments Solutions into Egypt

By : Basel Khaled- Nahla Makled

Arab Financial Services (AFS), the leading digital payment solutions provider and fintech enabler in the Middle East and Africa, has announced plans to expand its payments footprint into Egypt, with the establishment of its Egypt hub. AFS (Egypt) will deliver the latest payments solutions and innovations to the country's businesses and financial institutions. Chief Executive Officer of AFS, Samer Soliman, said: "The unprecedented growth in the Egyptian market over the past few years has yielded opportunities for all stakeholders in the payments ecosystem to expand regionally. Moving into new markets is just the first step of our ambitious growth strategy. However, it's not just about expansion for us, it's just as much about us being there to serve our customers on a local basis, or regionally for those of our customers with a wider geographic spread, with a real He added "Entering the Egyptian market reflects its importance and potential.



It also aligns with AFS's vision to become the leading enabler for digital transaction transformation across the Middle East and Africa region."

In this context he announced that: "The AFS Board has appointed Tawfik Mahmoud, an experienced payments expert with a proven track record, to take on the challenge of leading the AFS team in Egypt."

Averroes Ventures spearheads the acquisition of Magma Sportswear with Investments from Mohamed El Sewedy

By :Basel Khaled - Rash Hussein

Magma, one of the promising Egyptian sportswear manufacturers, announced its acquisition spearheaded by Averroes Ventures and led by its Chairman, Mohamed El-Sewedy, to meet the needs of an untapped segment of the Egyptian market. Leveraging on its unique technology that represents the core of all its products, Magma offers a distinctive value proposition as a local manufacturer with global potential. The new strategic investments will significantly change the quality of its products, and their presence in the local and regional market. Magma is amongst the first Egyptian brands to offer

high-quality sportswear that inspires and empowers athletes and consumers, and that can compete globally. The production process includes the latest technology, and an advanced R&D department that works on developing fabrics. The company was one of the first movers to use this technology, where it is engineered to enhance performance with fabric featuring breathability, antibacterial properties, odor resistance, fast drying & sweat-wicking properties. Commenting on the acquisition, Mohamed El-Sewedy, Magma's Chairman, said, "We have made great progress, and have very optimistic plans after the acquisition of Magma,

including regional expansion in the Middle East and Gulf region very soon, as well as the opening of a leading state-of-the-art store in Egypt in 2023. These are significant milestones in the company's journey. I expect Magma will become a leading global sportswear brand in the region, by investing in product materials and textiles based on the latest technology, as well as the latest know-how in e-commerce. We also aim to diversify and develop products and designs by top designers to meet modern market demand for high quality, contributing to a booming economy that encourages local manufacturing and exports to other markets."

Dr. Ahmed Alsharif, Co-founder and CEO Averroes Ventures added, "We believe in the growth potential of native brands and designs accompanied by cutting edge technologies together with the growing demand of e-commerce, creating a winning formula for Magma. The new investments and the management team are well capable of transforming this company to a global player in the growing sector of sportswear and athleisure." Moreover, Averroes Venture invests and supports early-stage startups and SMEs operating in the logistics technology, food, Agritech and e-commerce industries in Egypt and the MENA region."

OAG Delivers Access to Entire Flight Lifecycle Through Versatile Data Platform

By : Mohamed Elttar – Samah Saeed

OAG, the world's leading provider of travel data and insight, announces the release of Flight Status Data into its Flight Info Direct solution, delivering instant access to the full lifecycle of a flight. Powered by its Snowflake-enabled data platform OAG Metis, Flight Info Direct currently provides instant access to OAG's high-value database, including Global Airline Schedules Data, Emissions Data, and Connections Data. Starting today, the release of Flight Status Data will give customers a seamless view of a flight – from its planned schedule to when it lands at its destination. As demand for high-value insights and operational data soars, being able to view flight data as one by accessing, integrating and blending it into other sources will deliver valuable business benefits and efficiencies to customers,

OAG®

such as removing the silos of legacy systems, delivering end-to-end journey data, and rectifying reconciliation and quality issues.

"Our accelerated solutions and partnerships with leading technology platforms Snowflake and Microsoft Azure make us the perfect partner to help our customers rise above a complex legacy technology landscape," said Phil Callow, CEO at OAG.

"The scale of data-driven opportunities across the entire travel ecosystem – search and booking, hospitality, payments and retail, and more – is enormous. Our versatile, cloud-based

data platform seamlessly connects the ecosystem together, and all in one view, to help our customers grow, streamline their operations, and work flexibly at scale."

This recent release of data onto the platform is the latest evolution of OAG's product-led growth journey to connect ecosystems and markets with data that empowers better decision-making and innovation.

Callow adds, "We are moving the industry forward by providing frictionless access to high-quality travel data. Being able to view holistic flight data information with the best technology available is a sizeable shift away from the old schedules and status silos of the past."

OAG has customers across the entire travel ecosystem and is embedded in booking engines, travel and hospitality apps, airline apps, online travel agencies, metasearch, search engines, and flight tracking apps.

SAS partners with Moro Hub to Elevate AI Based industry solutions in Dubai

By : Wael Elhosany – Nahla Ahmed

SAS, the leader in analytics, signed a partnership with Moro Hub, a subsidiary of Digital DEWA, the digital arm of Dubai Electricity and Water Authority (PJSC). SAS will adopt Moro Hub's cutting-edge cloud services to fortify its AI based solutions to businesses in Dubai and accelerate their digital transformation journey. The partnership was signed by Marwan Bin Haidar, Vice Chairman and Group CEO of Digital DEWA and Tayfun Topkoc, General Manager for the Middle East, Africa, Turkey, and Central Asia at SAS on the side lines of the Innovate on Tour Executive Experience 2022 by SAS.

Constructing a sustainable future has become a priority for businesses in Dubai, technology is

one of the key drivers presenting an opportunity to envision and achieve a vision. In line with this, SAS is committed to use its analytics and AI driven technology solutions to help businesses pivot towards supporting the development of a sustainable and greener economy of the Emirate. As an industry leader in Analytics and AI, SAS' efforts focus on leading the roadmap to enable and connect businesses with new opportunities, overcome operational challenges and become future-proof as the economy undergoes transformation.

As part of the new partnership, SAS will utilize Moro Hub's multiple cloud services on a single platform to increase the agility, scalability and security of its data management solutions. Coupling the SAS's AI based industry solutions

with Moro Hub's multiple cloud services will help customers easily provision their IT infrastructure for storage and manage high volumes of data in a streamlined manner, while being cost efficient.

Marwan Bin Haidar, Vice Chairman and Group CEO of Digital DEWA said: "This partnership with SAS is part of our commitment to support the digital transformation of businesses in the region by providing them the best technology has to offer. In these times, when businesses are concerned about their continuity and relevance in the market, it is imperative that we use our expertise to deliver innovative solutions that can transform challenges into opportunities. We are confident that this partnership will accelerate the cycle of innovation to offer unmatched AI based

industry solutions to businesses in the region." Commenting on the new partnership, Tayfun Topkoc, General Manager for the Middle East, Africa, Turkey, and Central Asia at SAS, said: "We are delighted to announce our partnership with Moro Hub, given its unique offering in secure, resilient, and highly available multiple cloud services. This is the next step in our cloud-first strategy. As a customer-centric company, this partnership comes in light of our pursuit of leveraging our expertise and enhanced AI-driven data management solutions for the benefit of our customers in Dubai, which closely aligns with the UAE National Strategy for Artificial Intelligence 2031 which centers on furthering the trajectory of business growth and ensuring customer happiness."



Accelerate datacenter transformation with modern infrastructure

BY: LORENZO LUMASSI

Over the past 15 years, IT has worked in a predictable manner. In order to automate critical business processes, companies have been implementing packaged applications from established software vendors. In turn, IT departments have focused the bulk of their efforts on building and managing the infrastructure needed to run such applications, as well as developing the skills needed to deliver guaranteed service levels across the business. As a result, companies have invested heavily in infrastructure related to enterprise applications.

But all of this has started to change. With the rise of mobile devices, cloud computing, social media, the Internet of Things and other disruptive forces, the way applications are built, deployed, and utilized has transformed significantly. To capture digital revenue streams, develop smarter products and deliver the vastly improved experiences that customers expect, companies needed to undergo significant transformation. All this needs to be done, while simultaneously lowering costs and refining the performance of older applications and the infrastructure on which they run.

The only way to achieve both goals - innovate and optimize - is to transform the technology we use to deliver IT services. This begins with bringing down the cost and effort involved in running the older automation software packages - so that IT can shift its resources toward other transformational aspects of the business.

A dilemma for IT executives

The tension that arises between modernizing as rapidly as possible is a challenge for most companies. To succeed on both fronts, IT leaders are realizing that they must undergo significant transformation across the organization. From re-evaluating on and off premise infrastructure investments, to upping the commitment to IT-as-a-Service delivery. In most cases, this is new territory, and many are looking for guidance to navigate as effectively as possible. The modern datacenter begins with infrastructure

The first step toward supporting these often-conflicting IT priorities is to modernize the infrastructure components on which IT is built or, rather, to become a future-ready datacenter. In the past, IT departments built their infrastructure and bought their applications, but now they're increasingly looking to invert that model. They want to buy simple, easy-to-deploy infrastructure platforms on which they can quickly build and run core business applications that differentiate their businesses, while also providing a platform for deploying next-generation applications.

Infrastructure-as-a-service (IaaS) allows for both. IaaS technology enables businesses to avoid the cost and complexity of provisioning and managing their own infrastructure. Instead, infrastructure is maintained and supported by third-party providers, enabling IT teams to remain focused on other priorities that can move the business forward. IaaS solutions also enable organizations to:

- Significantly reduce the expense of provisioning and maintaining infrastructure.
- Improve business continuity and disaster recovery by ensuring that infrastructure is available after outages or disasters.
- Accelerate speed to market by providing additional compute power and storage, provisioning virtual machines in minutes or hours rather than days or weeks.
- Remain focused on growing the business, rather than maintaining IT infrastructure.
- Scale up and down easily as demand peaks and ebbs.

Despite these benefits, many organizations are uncomfortable moving certain workloads to the cloud. On-premises infrastructure provides more security and control, especially over data sovereignty, and may provide higher performance for workloads where low latency is critical. To enable enterprises to enjoy the benefits of the public cloud and IaaS, they can opt for solutions such as Data Center-as-a-Service, that brings the power of on-premises IaaS capabilities to core data center and edge locations. Rather than making capital investments in hardware, storage, servers and the staff to maintain them, enterprises can quickly and easily provision IaaS resources whenever needed, paying only for the infrastructure services they consume. IaaS offerings allow enterprises to access a portion of a consolidated pool of resources to create and use compute infrastructure when needed. This reduces the time and cost of procuring, deploying, configuring, and managing hardware and software components separately, accelerating time to value for IT investments.

According to a report from Egypt Data Center Market Research report, the size of the data center market in Egypt will attract investments of \$379 million by 2026, with an annual growth rate of 18.2%. As governments and enterprises move forward with their digital transformation agendas, there is an increasing need to migrate from server room operations to data center services such as managed services, co-location and hybrid infrastructure. In addition, several smart city related initiatives across countries such as Egypt, UAE, Saudi Arabia, Qatar and more, is expected to drive up investment and implementation of modern, future-ready data centers.

All of this only begins to tell the story of where businesses and IT teams are heading in the transformation process thanks to rapid digitization and market opportunity. The paradigms associated with technology infrastructure will continue to evolve dramatically and as they do, new skills, tools and resources will come into play. There is no end point for transformation - it's as constant as innovation - but there is a beginning. And that is how the Modern Datacenter will be built.

Vice President, Services Sales, MERAT, Dell Technologies

