

رؤيتنا

«عالم رقمي» لم يعد تعبيراً غامضاً يحتاج إلى تفسير في ضوء ما نشاهده الآن، وما يدور حولنا من تغيرات متسارعة تدفعنا بقوة إلى عصر عوكة المعرفة ، والعلم ، وثورة المعلومات، والاتصالات التي اقتحمت كل تفاصيل حياتنا، وإن لم تلحق بها نظر مكاننا بل سيتجاوزنا الزمن بمراحل.

«عالم رقمي» جريدتكم تسعى لكم ومعكم إلى دخول عالم تكنولوجيا المعلومات والاتصالات عبر المشاركة في إعداد جيل جديد قادر على التعامل مع هذا المجال بقوة، والانتقال من مرحلة المستخدم إلى الإنتاج وإيجاد مجتمع المعلومات.

«عالم رقمي» تسعى حيثياً إلى المشاركة في إيجاد ذلك المجتمع من خلال التوعية والتسويق بكل مقدرات مجتمع المعلومات وسوق التكنولوجيا والاتصالات محلياً وعالمياً من جهاز الكمبيوتر والتليفون المحمول مروراً بشبكة الانترنت وصولاً إلى خدمات المحتوى الإلكتروني.

«عالم رقمي» تهدف إلى فتح قنوات الاتصال والتفاعل بين كل أطراف مجتمع المعلومات بداية منك إلى الشركات ومؤسسات الأعمال والأجهزة الحكومية والجمعيات الأهلية دون مبالغة أو تهيمش طرف لصالح آخر.

عالم رقمي

أول جريدة اسبوعية متخصصة في تكنولوجيا المعلومات والاتصالات تصدر عن شركة عالم رقمي للصحافة والنشر والتوزيع بترخيص من المجلس الأعلى للصحافة الاصدار الثاني

التصميمات الفنية بجريدة ، عالم رقمي ،

رئيس مجلس الإدارة ورئيس التحرير

خالد حسن

مدير عام التحرير

فاتن الخولي

مدير الديسك

نبيلة عبد الحميد

المشرف الفني العام

محسن سيد

سكرتير التحرير

عبدالرحمن يحيى

محمد ياسر

قسم التحقيقات : محمد ايمن
قسم الاخبار : باكينام خالد
قسم الخارجى : بيتر نبيل
المدير التقنى : ناسل خالد
المدير المالى : منال رضوان
مدير المحتوى الالكتروني: شيماء حسن
لاشتركات والأعلانات

شركة عالم رقمي

المكتب الرئيسي : 8 شارع حسن ابوسعدة الحي السابع مدينة العبور

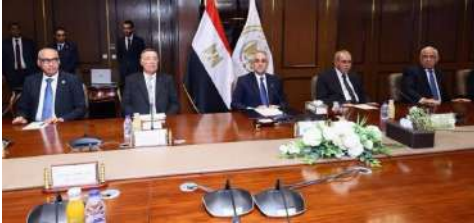
ت: 0244818333

محمول: 01009990515
www.alamrakamy.com
Info@alamrakamy.com

عالم رقمي

وزير العدل ورؤساء الجهات والهيئات القضائية وممثلي ” هواوي “ :

يُوقِّعون وثيقة “استراتيجية العدالة الرقمية الموحدة” ويطلقون المنصة التشاركية الرقمية لبيانات منظومة القضاء



السلمة، وممثلي شركة “هواوي” المُنفذة للمنصة التكنولوجية، والأمانة العامة للجنة العليا للحول الرقمي بوزارة العدل.

وتُعد هذه الوثيقة التزاماً مؤسسياً لتحقيق التكامل المعلوماتي والإجرائي بين وزارة العدل وكافة أركان المنظومة القضائية، استناداً إلى أهداف استراتيجية تضمن الانتقال الكامل للبيئة الرقمية، والتطوير التشريعي الداعم للقاضي عن بُعد، وتطبيق أعلى معايير الأمن السيبراني والسيادة الرقمية لحماية بيانات المتقاضين، وذلك وفق ثلاث مراحل تنفيذية تمتد من التأسيس والربط البيئي، مروراً برقمنة الإجراءات،

مايكروسوفت تحذر المسافرين: شبكات Wi-Fi المجانية قد تعرض بياناتك للسرقة

كتب : محمد عصام

حذرت شركة مايكروسوفت “المسافرين من السفرين من الاتصال بشبكات Wi-Fi المجانية في الفنادق والمطارات ومراكز المترو، بعد رصد حملة فرصة تستهدف هذه الشبكات لنشر برمجيات خبيثة وسرقة كلمات المرور والبيانات الحساسة وكشف وحدة MICROSOFT THREAT AND INTELLIGENCE عن حملة فرصة تحمل اسم CAPTIVECRUNCH، بدأت نشاطها منذ أوائل مايو 2026، وتستهدف شبكات Wi-Fi التابعة للفنادق وغيرها من أماكن الضيافة حول العالم.

ويحسب مايكروسوفت، تربط الحملة بمجموعة من STORM-2945، وهي مجموعة قرصية من MIDNIGHT BLIZZARD المرتبطة بروسيا، والمعروفة أيضاً باسم APT29 أو COZY BEAR . ويبدو أن المهاجمين يركزون بشكل خاص على المسافرين الفاتح، وسرقة بيانات تسجيل الدخول، إضافة إلى تسجيل والبيانات التابعة للشركات التي يعملون بها.

داخل الشبكات التي تستخدم ما يعرف بـ CAPTIVE PORTAL، هي الصفحة التي تظهر عادة عند الاتصال بشبكة Wi-Fi في الفنادق أو الأماكن العامة، وتطلب من المستخدم تسجيل الدخول أو الموافقة على شروط الاستخدام وسنقل المهاجمون هذه الآلية لإعادة توجيه المستخدم إلى مواقع إلكترونية وبنية تحتية خاضعة لسيطرتهم بدلاً من صفحات الاتصال الحقيقية.

ويحسب مايكروسوفت، رصدت شبكات Wi-Fi مخترقة في مؤسسات تعمل في قطاع الضيافة وأماكن عامة مشتركة في عدة دول.

بعد الاتصال بالشبكة والوصول إلى الصفحة المزيفة، قد تظهر للمستخدم صفحة متحركة تطلب منه تثبيت تحديث أو حل مشكلة تتعلق بالإنترنت.

لكن ما يبدو تحديث لنظام التشغيل أو المتصفح قد يكون في الواقع برمجية خبيثة تمنح المهاجمين القدرة على الوصول إلى وسرقة البيانات.

وتستخدم الحملة صفحات مصممة لمحاكاة تحديثات WINDOWS أو المتصفحات، بينما تظهر

وهذا يعني أن اختراق جهاز واحد لمسافر قد يمنح المهاجمين إمكانية الوصول إلى مجموعة واسعة من المعلومات الشخصية والهوية الحساسة.

تتمتع مايكروسوفت المسافرين بالتعامل مع شبكات Wi-Fi المجانية في الفنادق والمطارات ومراكز المترو وغيرها من الأماكن العامة باعتباره شبكات غير موثوقة وعند توفر الخيار، تفضل الشركة باستخدام نقطة اتصال من الهاتف أو ESIM أو أي اتصال خاص آخر، بدلاً من الاعتماد على الشبكات العامة.

عبر منصة رقمية : دويزل للسيارات“ و”القطيم أوتوسترن” توسعان خدمات ما بعد البيع للسيارات المستعملة

كتب : اسلام توفيق

كشفت شركة “دويزل للسيارات” و”القطيم أوتوسترن” عن شراكة استراتيجية لإتاحة عقود صيانة دورية مدفوعة مسبقاً للسيارات المستعملة الموهلة التي يتم شراؤها عبر منصة دويزل، في خطوة توسع نطاق الخدمات المقدمة للعملاء إلى ما بعد إتمام عملية البيع، وتربط الاتفاقية بين منصة رقمية بيع وشراء السيارات وشركة لخدمات الصيانة متخصصة العلامات التجارية، بما يعكس اتجاهًا متناميًا في قطاع السيارات نحو بناء منظومات خدمات تغطي دورة ملكية المركبة بدلاً من التركيز على عملية البيع بصورة منفردة.

ويومجب الاتفاقية، يمكن لمشترى السيارات الموهلة إضافة عقد الصيانة الدورية عند إتمام عملية الشراء عبر دويزل للسيارات، على أن يتم تنفيذ الخدمات من خلال شبكة مراكز القطيم أوتوسترن المنتشرة في دولة الإمارات وتعمل الخدمات التي تنفذها الشبكة أعمال الصيانة الدورية، إلى جانب الصيانة المتقدمة وخدمات استلام وتسليم المركبات.

وتمنح هذه الخطوة دويزل للسيارات نطاقاً أوسع من الخدمات المرتبطة بعمليات بيع السيارات المستعملة، في وقت تنجح فيه منصات السيارات الرقمية إلى تنوع مصادر القيمة المقدمة للعملاء من خلال إضافة خدمات الفحص والتعويل والتأمين والصيانة إلى نطاقها الأساسي.

كشفت شركة “دويزل للسيارات” و”القطيم أوتوسترن” عن شراكة استراتيجية لإتاحة عقود صيانة دورية مدفوعة مسبقاً للسيارات المستعملة الموهلة التي يتم شراؤها عبر منصة دويزل، في خطوة توسع نطاق الخدمات المقدمة للعملاء إلى ما بعد إتمام عملية البيع، وتربط الاتفاقية بين منصة رقمية بيع وشراء السيارات وشركة لخدمات الصيانة متخصصة العلامات التجارية، بما يعكس اتجاهًا متناميًا في قطاع السيارات نحو بناء منظومات خدمات تغطي دورة ملكية المركبة بدلاً من التركيز على عملية البيع بصورة منفردة.

ويومجب الاتفاقية، يمكن لمشترى السيارات الموهلة إضافة عقد الصيانة الدورية عند إتمام عملية الشراء عبر دويزل للسيارات، على أن يتم تنفيذ الخدمات من خلال شبكة مراكز القطيم أوتوسترن المنتشرة في دولة الإمارات وتعمل الخدمات التي تنفذها الشبكة أعمال الصيانة الدورية، إلى جانب الصيانة المتقدمة وخدمات استلام وتسليم المركبات.

وتمنح هذه الخطوة دويزل للسيارات نطاقاً أوسع من الخدمات المرتبطة بعمليات بيع السيارات المستعملة، في وقت تنجح فيه منصات السيارات الرقمية إلى تنوع مصادر القيمة المقدمة للعملاء من خلال إضافة خدمات الفحص والتعويل والتأمين والصيانة إلى نطاقها الأساسي.

تعد “سباطة” العلامة التجارية الموحدة التي أطلقت عقب اندماج التشغيل بين شركتي “مصاري” و”بي” وهما من أبرز مقدمي خدمات التكنولوجيا المالية في مصر،

أوضح البنك، في مذكرة بحثية حديثة، أن عام 2025 مثل نقطة تحول رئيسية في أداء الشركة، بعدما نجحت في تحقيق نتائج قوية نقدية حرة موجبة بقيمة تقارب 500 مليون جنيه، بعامش بلغ 7.4%، بما يعكس قدرة نموذج أعمال الشركة على توليد السيولة بصورة مستدامة.

ورفع “سي أي كابيتال” تقديراته لإيرادات “إي فاينانس” خلال الفترة من 2026 إلى 2030 بنحو 4%، كما رفع توقعاته لربحية السهم بنحو 3%، متوقعاً ارتفاع التدفقات

المقبل أيضاً. وأضاف الوزير، أننا سدنا أكثر من 80 مليار جنيه للمصدرين خلال 6 سنوات، وستستهدف الانتهاء من كل المتأخرات خلال عامين، لافتاً إلى تخصيص 15% من إجمالي إيرادات الشركة لخدمة المصدرين، بما في ذلك تمويلهم لخدمة المصدرين. وأضاف الوزير، أننا سدنا أكثر من 80 مليار جنيه للمصدرين خلال 6 سنوات، وستستهدف الانتهاء من كل المتأخرات خلال عامين، لافتاً إلى تخصيص 15% من إجمالي إيرادات الشركة لخدمة المصدرين، بما في ذلك تمويلهم لخدمة المصدرين. وأضاف الوزير، أننا سدنا أكثر من 80 مليار جنيه للمصدرين خلال 6 سنوات، وستستهدف الانتهاء من كل المتأخرات خلال عامين، لافتاً إلى تخصيص 15% من إجمالي إيرادات الشركة لخدمة المصدرين، بما في ذلك تمويلهم لخدمة المصدرين.

وأوضح الوزير، أن هناك تسليفاً وتكاملاً مع وزارة الاستثمار والتجارة الخارجية لتطوير منظومة الصادرات وتحفيز القطاع التصديري، مؤكداً أننا نعمل على توفير

أوضح البنك، في مذكرة بحثية حديثة، أن عام 2025 مثل نقطة تحول رئيسية في أداء الشركة، بعدما نجحت في تحقيق نتائج قوية نقدية حرة موجبة بقيمة تقارب 500 مليون جنيه، بعامش بلغ 7.4%، بما يعكس قدرة نموذج أعمال الشركة على توليد السيولة بصورة مستدامة.

ورفع “سي أي كابيتال” تقديراته لإيرادات “إي فاينانس” خلال الفترة من 2026 إلى 2030 بنحو 4%، كما رفع توقعاته لربحية السهم بنحو 3%، متوقعاً ارتفاع التدفقات

المقبل أيضاً. وأضاف الوزير، أننا سدنا أكثر من 80 مليار جنيه للمصدرين خلال 6 سنوات، وستستهدف الانتهاء من كل المتأخرات خلال عامين، لافتاً إلى تخصيص 15% من إجمالي إيرادات الشركة لخدمة المصدرين، بما في ذلك تمويلهم لخدمة المصدرين. وأضاف الوزير، أننا سدنا أكثر من 80 مليار جنيه للمصدرين خلال 6 سنوات، وستستهدف الانتهاء من كل المتأخرات خلال عامين، لافتاً إلى تخصيص 15% من إجمالي إيرادات الشركة لخدمة المصدرين، بما في ذلك تمويلهم لخدمة المصدرين.

كتب : محمد عصام

أكد أحمد كجوك وزير المالية، أننا نستهدف تخصيص 6 مليارات جنيه لصرف الدفعة الثالثة من المستحقات المتأخرة للمصدرين نقداً عن مشحونات ماقبل أول يوليو 2024، موضحاً أنه سيتم تلقى طلبات الشركات الرقمية، وتضمن مزيج الإيرادات، والتوسع في الخدمات الحسابة والاتصالات الإلكترونية، إلى جانب استغناء الشركة عن نمو المدفوعات والمتصلحات الحكومية.

كتب : محمد عصام

أكد أحمد كجوك وزير المالية، أننا نستهدف تخصيص 6 مليارات جنيه لصرف الدفعة الثالثة من المستحقات المتأخرة للمصدرين نقداً عن مشحونات ماقبل أول يوليو 2024، موضحاً أنه سيتم تلقى طلبات الشركات الرقمية، وتضمن مزيج الإيرادات، والتوسع في الخدمات الحسابة والاتصالات الإلكترونية، إلى جانب استغناء الشركة عن نمو المدفوعات والمتصلحات الحكومية.

وزير العدل ورؤساء الجهات والهيئات القضائية وممثلي ” هواوي “ :

يُوقِّعون وثيقة “استراتيجية العدالة الرقمية الموحدة” ويطلقون المنصة التشاركية الرقمية لبيانات منظومة القضاء

وصولاً إلى تطبيقات “العدالة الذكية” ،والذكاء الاصطناعي، وتوجيهاً لهذا التوافق المؤسسي، اجتماع السيد المستشار وزير العدل والسادة رؤساء الجهات والهيئات القضائية لإطلاق الفعلي لـ “المنصة التشاركية لبيانات الجهات والهيئات القضائية”، والتي تُشكل البوابة المركزية والموحدة للتبادل الأمن والفوري للبيانات والمعلومات والمستندات القضائية، وبما يتيح تقديم حزمة متكاملة من الخدمات الرقمية للمواطنين والمجاملين للوصول لعدالة ناجزة وميسرة.

وفي كلمته خلال حفل الإطلاق، السيد المستشار وزير العدل أن توقيع هذه الوثيقة وإطلاق المنصة الرقمية يجسدان صرحاً جديداً للتعاون والترابط بين مكونات منظومة العدالة المصرية، مشيراً إلى أن هذه الخطوة لا تهدف إلى تحديث البنية التكنولوجية فحسب، بل تؤكد على عمق الرسالة القضائية عبر تبسيير سُبُل إنجاز القضايا، والقضاء على البيروقراطية الإدارية، واختصار سنوات من الانتظار، بما يحمي حقوق المواطنين ويصون استقرار المجتمع وأعراف سيادته عن بالغ شركه لشركاء النجاح وإدارة الإشراف بالقوات المسلحة القائمة على هذا المشروع الوطني المتميز، و في هذا الإطار تؤكد وزارة العدل أن إطلاق استراتيجية العدالة الرقمية الموحدة والمنصة التشاركية يمثل فلسفة عمل معصرية تتجاوز الأنماط التقليدية، لتؤسس لعدالة موحدة، ذكية، ومستدامة، تضرر مصر في صدارة الدول التي تعتمد التكنولوجيا الحديثة لدعم سيادة القانون وترسيخ دعائم الجمهورية الجديدة.

“ أفنيديا ” تستهدف جمع 500 مليار دولار لتمويل البنية التحتية للذكاء الاصطناعي

كتب : وائل مجدي

كشفت شركة أفنيديا “ NVIDIA ” عن شراكات استراتيجية مع 6 مؤسسات مالية كبرى، هي APOLLO وBLACKSTONE وBLACKROCK وGOLDMAN SACHS وBROOKFIELD وKKR، بهدف إنشاء منصات تمويل متخصصة في البنية التحتية للحوسبة بالذكاء الاصطناعي، تستهدف حشد أكثر من 500 مليار دولار من رأس المال الخارجي خلال السنوات المقبلة.

وأثارت هذه الخطوة في ظل النمو المتسارع للطلب العالمي على مراكز البيانات والبنية التحتية وأنظمة الحفظ، اللازمة لتشغيل نماذج الذكاء الاصطناعي، ما يدفع بالبنية التحتية المرتبطة بهذه التكنولوجيا نحو التحول إلى فئة جديدة من الأصول الاستثمارية التي تجذب رؤوس الأموال المؤسسية. ووقعت NVIDIA مذكرات تفاهم مع المؤسسات المالية الست لتأسيس منصات تمويل مستقلة مدفوعة، بهدف توفير تجمعات رأسمالية كبيرة، وبالشروط المتنازلة على قدرات الحوسبة اللازمة لتشغيل التطبيقات ومناعج الذكاء الاصطناعي.

وتشير تقديرات حديثة إلى أن الإنفاق العالمي على البنية التحتية لمراكز البيانات قد يصل إلى 2.9 تريليون دولار بحلول 2028، ما يعزز الحاجة إلى مصادر تمويل خاصة تلبي الحاجة بين الشركات المستثمرات المطلوبة وقدره الشراكات على تمويلها من الصفقات التقنية والبنية التحتية التقليدية، وذلك، بحلول رأس المال الخاص إلى عنصر رئيسي على نموذج توسع قطاع الذكاء الاصطناعي، مدفوعة في مشروعات الطاقة ومراكز البيانات وأنظمة الحوسبة المتقدمة.

وتكمن أهمية هذه الشراكات في الجمع بين طرفين يعتمد كل منهما على الآخر؛ إذ تحتاج شركات الذكاء الاصطناعي إلى قدرات حوسبية ضخمة، بينما تبحث المؤسسات المالية عن أصول طويلة الأجل يمكن الاستثمار فيها، مدفوعة بمخاوف متزايدة على خدمات الحوسبة ومنافسة شركات التمويل الجديدة، تسعى NVIDIA إلى ربط رأس المال المؤسسي بالحوسبة المستعملة البنية التحتية للحوسبة، مع إمكانية تطوير نماذج تمويل قابلة للتدلل بآثار من تمويل كل مركز بيانات بصورة منفصلة.

وتكمن أهمية هذه الشراكات في الجمع بين طرفين يعتمد كل منهما على الآخر؛ إذ تحتاج شركات الذكاء الاصطناعي إلى قدرات حوسبية ضخمة، بينما تبحث المؤسسات المالية عن أصول طويلة الأجل يمكن الاستثمار فيها، مدفوعة بمخاوف متزايدة على خدمات الحوسبة ومنافسة شركات التمويل الجديدة، تسعى NVIDIA إلى ربط رأس المال المؤسسي بالحوسبة المستعملة البنية التحتية للحوسبة، مع إمكانية تطوير نماذج تمويل قابلة للتدلل بآثار من تمويل كل مركز بيانات بصورة منفصلة.

عبر منصة رقمية : دويزل للسيارات“ و”القطيم أوتوسترن” توسعان خدمات ما بعد البيع للسيارات المستعملة



كما توسع اتفاقية قفافة وصول القطيم أوتوسترن إلى مشتري السيارات المستعملة عبر منصة رقمية، بما يربط الطلب على المركبات بخدمات الصيانة وما بعد البيع منذ بداية فترة الملكية.

ومن جهة فال حسين رفعت نجاد، المدير التجاري في دويزل للسيارات، إن توقعات المستهلكين في سوق السيارات تحيرت خلال السنوات الأخيرة، مع تزايد الطلب على خدمات تمتد إلى ما بعد اختيار وشراء المركبة.

وأضاف الشركة تعمل على توسيع منظومة خدماتها لتشمل مراحل مختلفة من دورة حياة المركبة، تشمل البحث والتقييم والفحص والتعويل والتأمين والصيانة.

والتنظيمية لتغطية تقسيم الشبكات، في إطار مواكبة التطورات التكنولوجية في البنية التحتية للاتصالات والخدمات الرقمية. وأشارت الشركة أيضاً على نيتها على جذب جيل جديد، الأول لدراسة الجوانب الاقتصادية والتنظيمية لتطبيق تقنية الشريحة الإلكترونية في بيئة إنترنت الأشياء، بما تقدمت مبداً للنموذج الثاني بشأن دراسة التأثيرات الاقتصادية والسياسية المتصلة بتكنولوجيا المعلومات والاتصالات والتنظيمية للإصدار السادس من بروتوكول الإنترنت “IPv6”.

وستستهدف المقترح المصري دعم دراسة الأبعاد الاقتصادية والتنظيمية المرتبطة بالنموذج في استصدار الإصدار السادس من بروتوكول الإنترنت، في ظل النمو المتسارع في أعداد الأجهزة والخدمات الرقمية المتصلة بالشبكة عالمياً، وتتمتع مصر بعلاقة راسخة مع الاتحاد الدولي للاتصالات تمتد لأكثر من ستة عقود، وتساهم بفاعلية في تشكيل مسار العمل الاتحاد على المستويين الوطني والعالمي.

وتعد مصر الدولة العضو الوحيد للجمعية الوطنية التي تترأس لجان دراسات في قطاعات الاتحاد الثلاثة، إلى جانب الأمانة العامة، بما يمكنها من تقديم الخبرة الفنية المتخصصة للحكومة، وباستناد في دورها وقادتها داخل الاتحاد الدولي للاتصالات.

كتب : رشا حجاج

ترأست مصر اجتماع لجنة الدراسات 3 التابعة لقطاع النفط، وأجتهت مجموعة متنوعة من خدمات الدفع، وتشمل تطبيقات الدفع الإلكتروني، والبطاقات مسبقة الدفع، وأجهزة الخدمة الذاتية، ونقاط البيع، وخدمات التسليم، بما يتيح تنفيذ العمليات بصورة أسرع وأتم (أتمًا) وصولاً، سواء بالسياسة المدفوعة أو خصخصة أو معاملات البيع وإدارة الصفقات النقدية للشركات.

وتدعم “سباطة” أكثر من 2,000 خدمة دفع إلكتروني، كما تخدم نحو 150 ألف شركة من خلال المحطات الإلكترونية وأجهزة نقاط البيع المفعلة، بجانب ضمن جهود “سباطة” المستمرة لتنمية شبكة شركائها الموثوقين، وتطوير منظومة خدماتها بما يلبي احتياجات العملاء والتجار، وتدعم تنفيذ العمليات بصورة أكثر سلامة وكفاءة.

تعد “سباطة” العلامة التجارية الموحدة التي أطلقت عقب اندماج التشغيل بين شركتي “مصاري” و”بي” وهما من أبرز مقدمي خدمات التكنولوجيا المالية في مصر،

أوضح البنك، في مذكرة بحثية حديثة، أن عام 2025 مثل نقطة تحول رئيسية في أداء الشركة، بعدما نجحت في تحقيق نتائج قوية نقدية حرة موجبة بقيمة تقارب 500 مليون جنيه، بعامش بلغ 7.4%، بما يعكس قدرة نموذج أعمال الشركة على توليد السيولة بصورة مستدامة.

ورفع “سي أي كابيتال” تقديراته لإيرادات “إي فاينانس” خلال الفترة من 2026 إلى 2030 بنحو 4%، كما رفع توقعاته لربحية السهم بنحو 3%، متوقعاً ارتفاع التدفقات

المقبل أيضاً. وأضاف الوزير، أننا سدنا أكثر من 80 مليار جنيه للمصدرين خلال 6 سنوات، وستستهدف الانتهاء من كل المتأخرات خلال عامين، لافتاً إلى تخصيص 15% من إجمالي إيرادات الشركة لخدمة المصدرين، بما في ذلك تمويلهم لخدمة المصدرين. وأضاف الوزير، أننا سدنا أكثر من 80 مليار جنيه للمصدرين خلال 6 سنوات، وستستهدف الانتهاء من كل المتأخرات خلال عامين، لافتاً إلى تخصيص 15% من إجمالي إيرادات الشركة لخدمة المصدرين، بما في ذلك تمويلهم لخدمة المصدرين.

كتب : رشا حجاج

ترأست إدارة الرئيس الأمريكي دونالد ترامب عن القيد المفروضة على استخدام تطبيق “تيك توك” على أجهزة الحكومة الفيدرالية، بعد اعتبار أن التطبيق لم يعد يشكل تهديداً للأمن القومي الأمريكي، عقب مقتل المبرطلة على عملياته في الولايات المتحدة إلى مستثمرين أمريكيين.

وحسب وكالة بلومبرغ، ألغى مكتب الإدارة والميزانية في البيت الأبيض، في مذكرة موجهة يوم الاثنين، يوم

اتصال

شباب أفريقيا أكثر تفاؤلاً من أي وقت مضى لكنهم يصابون بقرص عمل وحكومة زهيرة

بقلم: إيفور إيشيكوفيتز

مؤسس ومضوئ استطلاع رأي الشباب الأفريقي

يكشف استطلاع رأي الشباب الأفريقي لعام 2026 عن جيل صاعد أكثر تفاؤلاً بشأن المستقبل من أي وقت مضى منذ جائحة كوفيد-19، إلا أن ضغوط أزمة غلاء المعيشة تجُمع على القادة تفرص فرص عمل ومسألة ديمقراطية تعكس الواقع الأفريقي.

بلغ التفاؤل الأفريقي ذروته منذ الجائحة، حيث قال 47% من الشباب الأفارقة إن بلادهم تسير في الاتجاه الصحيح، مقارنة بـ 30% في عام 2024. بينما قال 45% إن الاقتصاد الوطني يسير في الاتجاه الصحيح، مقارنة بـ 26%.

يُعتبر ارتفاع تكاليف المعيشة القضية الأكثر تأثيراً على أفريقيا خلال السنوات الخمس الماضية، متجاوزاً عدم الاستقرار السياسي، والوفيات الناجمة عن الأمراض المعدية، والثورة التكنولوجية.

لا تزال الديمقراطية تحظى بتأييد قوي، حيث قال 73% إنها الخيار الأفضل دائماً، بينما يرى 56% أن الديمقراطية على النمط الغربي غير مناسبة لأفريقيا، وأن هناك حاجة إلى نموذج أفريقي جديد.

يُظهر استطلاع رأي الشباب الأفريقي لعام 2026 أن جيلًا صاعدًا أكثر تفاؤلاً بشأن المستقبل من أي وقت مضى منذ جائحة كوفيد-19، إلا أن ضغوط أزمة غلاء المعيشة تجُمع على القادة تفرص فرص عمل ومسألة ديمقراطية تعكس الواقع الأفريقي.

29 يوليو/تموز 2026، جوهانسبرغ: أظهر استطلاع رأي الشباب الأفريقي لعام 2026، الذي نُشر اليوم، تفاؤلاً أكبر لدى الشباب الأفريقي بشأن مستقبل بلادهم واقتصادهم وقازمته ككل أكثر من أي وقت مضى منذ بدء الجائحة، إلا أنهم يطالبون بقرص عمل وحكومات أكثر نزاهة، ومجتمعات أكثر أمانًا، وصوت سياسي أقوى، ونموذج ديمقراطي يعكس الواقع الأفريقي.

وقد ذكر أن نقطة ضعف الديمقراطية فاميلي وإشيكوفيتز وأُشرقت عليه شركة بي إس إس إنستاتس، مقابلات مع 4901 شاباً أفريقياً تراوح أعمارهم بين 18 و24 عاماً في 16 دولة خلال شهر مارس/آذار 2026. ويُعد هذا الاستطلاع الأكبر من نوعه حتى الآن، وهو الاستطلاع الوحيد الذي أطلق عام 2020 بهدف تزويد الحكومات وقطاع الأعمال والمجتمع المدني وسائل الإعلام بدهق دقيق لآراء جيل الشباب الأفريقي الصاعد.

في البلدان الثمانية التي شملها الاستطلاع في كل مرحلة. أفاد 47% من الشباب الأفارقة بأن بلادهم تسير في الاتجاه الصحيح، مقارنة بـ 30% في عام 2024. كما أفاد نحو 45% بأن اقتصاد بلادهم يسير في الاتجاه الصحيح، مقارنة بـ 26% في عام 2024. وفي الأسواق نفسها التي شملها الاستطلاع، قال 43% إن أفريقيا تسير في الاتجاه الصحيح، مقارنة بـ 37% في عام 2024.

وقد ذكر ارتفاع تكلفة المعيشة باعتباره الحدث أو التطور الأبرز الذي كان له أكبر الأثر على أفريقيا خلال السنوات الخمس الماضية، حيث اختاره أكثر من 77% من المشاركين. وعند سؤالهم عما يحتاجه أفريقيا أكثر من أجل تحقيق التنمية، وضع الشباب الأفارقة تفرص فرص عمل جديدة ذات رواتب معيزة في المقام الأول بنسبة 27%، فيما يليه الحد من الفساد الحكومي بنسبة 25%. أما تسهيل بدء الأعمال التجارية فقد اختاره 16%، مقارنة بـ 10% في عام 2020.

ويُعدّ هذا التحافي ملحوظاً بشكل خاص في غانا وليبيريا وتانزانيا. في غانا، ارتفع التفاؤل بشأن مسار البلاد بنسبة 51 نقطة مئوية منذ عام 2024. وفي ليبيريا، انخفض القلق بشأن البطالة بأربعة 44 نقطة مئوية، بينما تدهورت ثقة الشباب الأفارقة في الحكومة بنسبة 32 نقطة مئوية.

“لا تخطئوني بهذا التفاؤل والرضا، إنه ليس ليبيلاً للوضع الراهن، بل هو بمثابة تحذير. لا يزال الشباب الأفارقة يؤمنون بهذه الأفكار لكنهم لا يعودوا مستعدين للخطئ بين الأمل والصبر في ظل معاناتهم من غلاء المعيشة والبطالة والفساد، وحكومات تصدت كثيرًا عن المستقبل مجتمعه الجيل الذي يعيش فيه. هذا جيل يريد إنجازات ملموسة، لا مجرد شعارات. يريد وظائف، وحكومة زهيرة، وأمانًا، وفرصًا تجارية، وصوتًا حقيقيًا في السياسة”، كما أثار سؤال رسالة بالغة الأهمية للعالم، شباب أفريقيا لا يرغبون في العيون من المحاصرت من الشرق أو الغرب، سيُتَجهون كل قائد، وكل حكومة، وكل شركة أجنبية وفقًا لقياساتهم نفسها. من ساعد أفريقيا على البناء، من يُؤثر فرص العمل؟ من ساعد هذه الأفارقة باختراع؟ لقد ولي زمن الخطابات الفارغة.

أظهر استطلاع رأي 70% من الشباب الأفارقة يرون أن العالم يزداد انقسامًا وظهوره. واستجابة لذلك، يُعطين الأولوية للشراكة العالمية القادرين على تحقيق فوائد ملموسة، ويقولون نحو 55% إن بلادهم يجب أن تُعطي الأولوية للتعاون مع الشركات العالمية القادرين على تحقيق فوائد ملموسة مثل التجارة والاستثمار، بغض النظر عن نظام الحكم، بينما يغفل نحو 42% إن بلادهم يجب أن تُعطي الأولوية للتعاون مع الدول التي تتشارك القيم وأنظمة الحكم المماثلة حتى لو كانت أقل فاعلية في تحقيق فوائد ملموسة.

وعند سؤالهم عن أهم التحديات لاختيار حليف دولي، تلبية الحاجة الأبرز هي القدرة على الاستثمار في البنية التحتية والاتصالات، بنسبة 43%. فيما يليها أهمية القادرين على تحقيق فوائد ملموسة، ويقولون نحو 39%. والقيم الديمقراطية وسبل قوي في مجال حقوق الإنسان بنسبة 34%. والسعادة وعدم التدخل بنسبة 34%. والوصول إلى التكنولوجيا المتقدمة وخلق المعرفة بنسبة 30%.

لا تزال الولايات المتحدة والصين القوتين الخارجيتين نفوذاً في نظر الشباب الأفارقة. يرى 81% من المستطلعة أن أمريكا نفوذاً كبيراً، بينما يرى 79% نفوذاً كبيراً، مع ذلك، يُنظر إلى أمريكا بشكل إيجابي أكبر لدى من يرونه، حيث وصفه 95% منهم بأنه إيجابي، مقارنة بـ 85% للولايات المتحدة. أما النفوذ البريطاني بنسبة 63%، وروسيا 54%، وفرنسا 47%، وفرنسا 45%.

وتُظهر النتائج أيضاً أن الشباب الأفارقة يتعاملون مع عهد ترامب بواقعية أكثر من أيديولوجيات. فيما يرى 52% منهم أن إقدامه إيجابي سيبل للنجاح مع الرئيس ترامب رغم الاختلافات، إن 46% إن تفكير الوكالة الأمريكية للتنمية الدولية (USAID) كوكالة مستقلة للمساعدات الخارجية سيؤثر سلباً على بلادهم، لا سيما في مجالي الرعاية الصحية والوقاية من الأمراض.

أظهر استطلاع رأي أجري عام 2026 أن الشباب الأفارقة ما زالوا يدعمون الديمقراطية، ولكن ليس دعمًا مطلقًا. إذ يرى نحو 73% منهم أن الديمقراطية هي الخيار الأفضل دائماً مقارنة بأي نظام حكم آخر. وتُفضل أغلبية واضحة حكم الحزب الواحد والسلطة الرئاسية المطلقة، بينما تبقى الأقليات المتحالفة مع القانون، والانتخابات الحرة والنزوية، وحرية التعبير من أهم الأولويات الديمقراطية.

في الوقت نفسه، يرى 56% أن الديمقراطية على النمط الغربي غير مناسبة لأفريقيا، وأن هناك حاجة إلى شكل جديد من الديمقراطية على النمط الأفريقي. وعند سؤالهم عن أهم ما يجب مراعاته في هذا النموذج، أعطى الشباب الأفارقة الأولوية الوضعية والافتقار بنسبة 48%، والانتخابات الحرة والنزوية، بنسبة 46%. وفي المقابلة والفرق على أنها أمور تهددين للأمن في المجتمعات المحلية، وصرح 43% بضرورة القرار الديمقراطي بنسبة 36%.

“لا ينبغي إسداء مهمة الدعوة إلى ديمقراطية على النمط الأفريقي على أنها رفض للديمقراطية، بل على أنها رفض للنموذج الغربي الذي غالبًا ما يعجز عن تلبية الواقع الأفريقي. لا يزال الشباب الأفارقة يدعمون بقوة المساهمة أمام القانون، والانتخابات، وحرية التعبير، ما يرفضونه هو فكرة اختزال الديمقراطية إلى مؤسسات مستوردة لا تُحقق الكرامة والفرص والمسالة في الظروف الأفريقية، ولذلك نحتاج التجارة إلى نموذج أفريقي جديد للديمقراطية”.

تكشف النتائج عن جيل يؤمن بقدرة على التأثير في السياسة، لكنه لا يعتقد أن الفساد الجائرين يهدكون ذلك تمامًا. وهذا يُتيح فرصة للحكومات التي تولي الشباب اهتمامًا جادًا، ويُنذر الحكومات التي تتعامل كمجرد ناسحين أو جمهور للخطبات على مستفيدين من السياسات. ويخطئ الإصباح إلى أن الشباب دوراً أكبر في الحكومة بتأييد واسع، بما في ذلك استحداث منصب وزير الشباب ووضع حد أقصى لسن الترشح للرئيس ورئيس الوزراء.

في حين أن 70% من الشباب الأفريقي لا يرى تفاؤلاً بين الديمقراطية والتشفي. إنهم يريدون كليهما. يريدون الحرية والفرص، يريدون المسالة والفعالية، يريدون الانتخابات والتقدم الاقتصادي.”

يتفق نحو 70% من الشباب الأفارقة على أن صوته مهم للغاية للبلاد الوطنية، و84% منهم واثقون من قدرة الشباب على التأثير بشكل فعال في صنع القرار السياسي خلال السنوات الخمس المقبلة. ومع ذلك، يقول 76% منهم أيضاً أن القدرة منطلقة عن احتياجات وتطلعات الشباب.

تكشف النتائج عن جيل يؤمن بقدرة على التأثير في السياسة، لكنه لا يعتقد أن الفساد الجائرين يهدكون ذلك تمامًا. وهذا يُتيح فرصة للحكومات التي تولي الشباب اهتمامًا جادًا، ويُنذر الحكومات التي تتعامل كمجرد ناسحين أو جمهور للخطبات على مستفيدين من السياسات. ويخطئ الإصباح إلى أن الشباب دوراً أكبر في الحكومة بتأييد واسع، بما في ذلك استحداث منصب وزير الشباب ووضع حد أقصى لسن الترشح للرئيس ورئيس الوزراء.

في حين أن 70% من الشباب الأفريقي لا يرى تفاؤلاً بين الديمقراطية والتشفي. إنهم يريدون كليهما. يريدون الحرية والفرص، يريدون المسالة والفعالية، يريدون الانتخابات والتقدم الاقتصادي.”

يتفق نحو 70% من الشباب الأفارقة على أن صوته مهم للغاية للبلاد الوطنية، و84% منهم واثقون من قدرة الشباب على التأثير بشكل فعال في صنع القرار السياسي خلال السنوات الخمس المقبلة. ومع ذلك، يقول 76% منهم أيضاً أن القدرة منطلقة عن احتياجات وتطلعات الشباب.

تكشف النتائج عن جيل يؤمن بقدرة على التأثير في السياسة، لكنه لا يعتقد أن الفساد الجائرين يهدكون ذلك تمامًا. وهذا يُتيح فرصة للحكومات التي تولي الشباب اهتمامًا جادًا، ويُنذر الحكومات التي تتعامل كمجرد ناسحين أو جمهور للخطبات على مستفيدين من السياسات. ويخطئ الإصباح إلى أن الشباب دوراً أكبر في الحكومة بتأييد واسع، بما في ذلك استحداث منصب وزير الشباب ووضع حد أقصى لسن الترشح للرئيس ورئيس الوزراء.

في حين أن 70% من الشباب الأفريقي لا يرى تفاؤلاً بين الديمقراطية والتشفي. إنهم يريدون كليهما. يريدون الحرية والفرص، يريدون المسالة والفعالية، يريدون الانتخابات والتقدم الاقتصادي.”

يتفق نحو 70% من الشباب الأفارقة على أن صوته مهم للغاية للبلاد الوطنية، و84% منهم واثقون من قدرة الشباب على التأثير بشكل فعال في صنع القرار السياسي خلال السنوات الخمس المقبلة. ومع ذلك، يقول 76% منهم أيضاً أن القدرة منطلقة عن احتياجات وتطلعات الشباب.

تكشف النتائج عن جيل يؤمن بقدرة على التأثير في السياسة، لكنه لا يعتقد أن الفساد الجائرين يهدكون ذلك تمامًا. وهذا يُتيح فرصة للحكومات التي تولي الشباب اهتمامًا جادًا، ويُنذر الحكومات التي تتعامل كمجرد ناسحين أو جمهور للخطبات على مستفيدين من السياسات. ويخطئ الإصباح إلى أن الشباب دوراً أكبر في الحكومة بتأييد واسع، بما في ذلك استحداث منصب وزير الشباب ووضع حد أقصى لسن الترشح للرئيس ورئيس الوزراء.

في حين أن 70% من الشباب الأفريقي لا يرى تفاؤلاً بين الديمقراطية والتشفي. إنهم يريدون كليهما. يريدون الحرية والفرص، يريدون المسالة والفعالية، يريدون الانتخابات والتقدم الاقتصادي.”

يتفق نحو 70% من الشباب الأفارقة على أن صوته مهم للغاية للبلاد الوطنية، و84% منهم واثقون من قدرة الشباب على التأثير بشكل فعال في صنع القرار السياسي خلال السنوات الخمس المقبلة. ومع ذلك، يقول 76% منهم أيضاً أن القدرة منطلقة عن احتياجات وتطلعات الشباب.

تكشف النتائج عن جيل يؤمن بقدرة على التأثير في السياسة، لكنه لا يعتقد أن الفساد الجائرين يهدكون ذلك تمامًا. وهذا يُتيح فرصة للحكومات التي تولي الشباب اهتمامًا جادًا، ويُنذر الحكومات التي تتعامل كمجرد ناسحين أو جمهور للخطبات على مستفيدين من السياسات. ويخطئ الإصباح إلى أن الشباب دوراً أكبر في الحكومة بتأييد واسع، بما في ذلك استحداث منصب وزير الشباب ووضع حد أقصى لسن الترشح للرئيس ورئيس الوزراء.

في حين أن 70% من الشباب الأفريقي لا يرى تفاؤلاً بين الديمقراطية والتشفي. إنهم يريدون كليهما. يريدون الحرية والفرص، يريدون المسالة والفعالية، يريدون الانتخابات والتقدم الاقتصادي.”

يتفق نحو 70% من الشباب الأفارقة على أن صوته مهم للغاية للبلاد الوطنية، و84% منهم واثقون من قدرة الشباب على التأثير بشكل فعال في صنع القرار السياسي خلال السنوات الخمس المقبلة. ومع ذلك، يقول 76% منهم أيضاً أن القدرة منطلقة عن احتياجات وتطلعات الشباب.

تكشف النتائج عن جيل يؤمن بقدرة على التأثير في السياسة، لكنه لا يعتقد أن الفساد الجائرين يهدكون ذلك تمامًا. وهذا يُتيح فرصة للحكومات التي تولي الشباب اهتمامًا جادًا، ويُنذر الحكومات التي تتعامل كمجرد ناسحين أو جمهور للخطبات على مستفيدين من السياسات. ويخطئ الإصباح إلى أن الشباب دوراً أكبر في الحكومة بتأييد واسع، بما في ذلك استحداث منصب وزير الشباب ووضع حد أقصى لسن الترشح للرئيس ورئيس الوزراء.

في حين أن 70% من الشباب الأفريقي لا يرى تفاؤلاً بين الديمقراطية والتشفي. إنهم يريدون كليهما. يريدون الحرية والفرص، يريدون المسالة والفعالية، يريدون الانتخابات والتقدم الاقتصادي.”

يتفق نحو 70% من الشباب الأفارقة على أن صوته مهم للغاية للبلاد الوطنية، و84% منهم واثقون من قدرة الشباب على التأثير بشكل فعال في صنع القرار السياسي خلال السنوات الخمس المقبلة. ومع ذلك، يقول 76% منهم أيضاً أن القدرة منطلقة عن احتياجات وتطلعات الشباب.

تكشف النتائج عن جيل يؤمن بقدرة على التأثير في السياسة، لكنه لا يعتقد أن الفساد الجائرين يهدكون ذلك تمامًا. وهذا يُتيح فرصة للحكومات التي تولي الشباب اهتمامًا جادًا، ويُنذر الحكومات التي تتعامل كمجرد ناسحين أو جمهور للخطبات على مستفيدين من السياسات. ويخطئ الإصباح إلى أن الشباب دوراً أكبر في الحكومة بتأييد واسع، بما في ذلك استحداث منصب وزير الشباب ووضع حد أقصى لسن الترشح للرئيس ورئيس الوزراء.

في حين أن 70% من الشباب الأفريقي لا يرى تفاؤلاً بين الديمقراطية والتشفي. إنهم يريدون كليهما. يريدون الحرية والفرص، يريدون المسالة والفعالية، يريدون الانتخابات والتقدم الاقتصادي.”

يتفق نحو 70% من الشباب الأفارقة على أن صوته مهم للغاية للبلاد الوطنية، و84% منهم واثقون من قدرة الشباب على التأثير بشكل فعال في صنع القرار السياسي خلال السنوات الخمس المقبلة. ومع ذلك، يقول 76% منهم أيضاً أن القدرة منطلقة عن احتياجات وتطلعات الشباب.

تكشف النتائج عن جيل يؤمن بقدرة على التأثير في السياسة، لكنه لا يعتقد أن الفساد الجائرين يهدكون ذلك تمامًا. وهذا يُتيح فرصة للحكومات التي تولي الشباب اهتمامًا جادًا، ويُنذر الحكومات التي تتعامل كمجرد ناسحين أو جمهور للخطبات على مستفيدين من السياسات. ويخطئ الإصباح إلى أن الشباب دوراً أكبر في الحكومة بتأييد واسع، بما في ذلك استحداث منصب وزير الشباب ووضع حد أقصى لسن الترشح للرئيس ورئيس الوزراء.

في حين أن 70% من الشباب الأفريقي لا يرى تفاؤلاً بين الديمقراطية والتشفي. إنهم يريدون كليهما. يريدون الحرية والفرص، يريدون المسالة والفعالية، يريدون الانتخابات والتقدم الاقتصادي.”

يتفق نحو 70% من الشباب الأفارقة على أن صوته مهم للغاية للبلاد الوطنية، و84% منهم واثقون من قدرة الشباب على التأثير بشكل فعال في صنع القرار السياسي خلال السنوات الخمس المقبلة. ومع ذلك، يقول 76% منهم أيضاً أن القدرة منطلقة عن احتياجات وتطلعات الشباب.

تكشف النتائج عن جيل يؤمن بقدرة على التأثير في السياسة، لكنه لا يعتقد أن الفساد الجائرين يهدكون ذلك تمامًا. وهذا يُتيح فرصة للحكومات التي تولي الشباب اهتمامًا جادًا، ويُنذر الحكومات التي تتعامل كمجرد ناسحين أو جمهور للخطبات على مستفيدين من السياسات. ويخطئ الإصباح إلى أن الشباب دوراً أكبر في الحكومة بتأييد واسع، بما في ذلك استحداث منصب وزير الشباب ووضع حد أقصى لسن الترشح للرئيس ورئيس الوزراء.

البيت الأبيض يرفع الحظر عن “تيك توك” على أجهزة الحكومة الأميركية

صدر عام 2023 وخطط استخدام تطبيق مشاركة مقاطع الفيديو على أجهزة الحكومة، بسبب مخاوف من أن ملكيته الصينية آنذاك تمثل خطرًا أمنياً تجاه القرار بعد عامين، بهدف تجنب حظر التطبيق في الولايات المتحدة بموجب قانون صدر عام 2024، على خلفية مخاوف من إمكانية مشاركة “تيك توك” و”بايت دش” بيانات المستخدمين الأمريكيين مع السلطات الصينية، وفقاً لآراء وزارة العدل الأميركية. وتصل النسخة الحالية من “تيك توك” إلى أكثر من 1.4 مليار مستخدم في الولايات المتحدة من إجمالي 1.4 مليار مستخدمين عالمياً، فيما أصبحت غالبةً لمكتبتها في أيدي مستثمرين أمريكيين.

بحضور وزير التمويل والاتصالات لمتابعة الموقف التنفيذي للمنظومة :

الكارت الموحد يستهدف تقديم الخدمات الحكومية عبر وسيلة رقمية موحدة وآمنة وتعزيز التكامل بين جهات الدولة

التوسع في الخدمات المقدمة عبر الكارت الموحد ورفع كفاءة التشغيل لتيسير حصول المواطنين على الخدمات

كتب: باكينام خالد

في إطار توجه الدولة نحو تعزيز التحول الرقمي وتطوير منظومة الخدمات الحكومية المقدمة للمواطنين، عقد الدكتور شريف فاروق، وزير التمويل والتجارة الداخلية، والمهندس شريف هادي، وزير الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات، اجتماعاً لمناقشة الموقف التنفيذي لمنظومة كارت الخدمات الحكومية الموحد، وبحث آليات تطويرها وتعزيز التكامل بين الجهات المعنية، بما يسهم في رفع كفاءة الخدمات وتيسير حصول المواطنين عليها.

وشهد الاجتماع استعراض مستجدات منظومة كارت الخدمات الحكومية الموحد، ومناقشة عدد من الملفات الفنية والتشغيلية المرتبطة بتطوير المنظومة، وآليات التكامل وتبادل البيانات بين الجهات المشاركة، والاستفادة من البنية التحتية الرقمية وقواعد البيانات الحكومية، بما يعزز كفاءة التشغيل ويرتقي بجودة الخدمات المقدمة للمواطن.

9.1 مليار دولار : «أنثروبيك» تبرم صفقة مع «رايوت» لتأمين قدرات حوسبة

كتب : رشاد حجاج

أبرمت «أنثروبيك» صفقة بقيمة 9.1 مليار دولار مع «رايوت بلاكفورمز» (RIOT PLATFORMS INC)، وهي شركة لتعدين «بتكوين» بدأت مؤخراً بيع قدرات مراكز بيانات للذكاء الاصطناعي، وفقاً لأشخاص مطلعين على الأمر، ما يسيطر الضوء على جهود الشركة المطورة لـ«كود» لتأمين ما يكفي من قدرات الحوسبة لتلبية طلب عملائها.

وكانت «رايوت» كشفت في وقت سابق أنها أبرمت اتفاقاً لمدة 20 عاماً لتوفير 191 ميغاواط من قدرات الحوسبة، وهي كمية تكفي لتزويد نحو 143 ألف منزل بالطاقة في أي لحظة، من مجموعها في روكديل بولاية تكساس إلى شركة «متخصصة في مجال الذكاء الاصطناعي المتقدم».

وقال الأشخاص إن تلك الشركة هي «أنثروبيك»، طالين عدم الكشف عن هوياتهم لمناقشتهم معلومات خاصة. ورفضت «رايوت» التعليق، ولم ترد «أنثروبيك» ورفض سهم «رايوت» بنسبة 25% إلى 24.40 دولار في التداولات المتأخرة عقب أبناء الصفقة مع «أنثروبيك» وأبرمت «أنثروبيك» عدة صفقات مع موردي الحوسبة السحابية للذكاء الاصطناعي خلال الأشهر الأخيرة للمساعدة في تعزيز احتياجاتها من الحوسبة، بعدما واجهت صعوبة في مواكبة طلب العملاء على أدوات الذكاء الاصطناعي. ووقعت الشركة المطورة مؤخراً صفقة بقيمة 10 مليارات دولار مع شركة ناشئة للبنية التحتية لم يضمن على تأسيسها سوى أشهر، هي «فولتا إنفرا هولدينجز». كما

وافقت في مايو على شراء قدرات حوسبة بقيمة تقارب 45 مليار دولار من شركة «إكس آي آي» (XAI) التابعة لإيلون ماسك. قالت «رايوت بلاكفورمز» في وقت سابق إن الاتفاق مع مطور الذكاء الاصطناعي يمتد حتى يونيو 2048، وإنها تتوقع أن يحقق العقد إيرادات بقيمة 9.1 مليار دولار. وتشمل الصفقة أيضاً خياراً لتمديد العقد مرتين، خمس سنوات في كل مرة، ما يعني مبيعات إجمالية قد تصل إلى 16.1 مليار دولار. وكانت «رايوت»، التي كانت في السابق شركة لتصنيع أجهزة التشخيص لصناعة التكنولوجيا الحيوية تعمل تحت اسم «بايوبيكس» (BIOPTIX) قبل أن تحول بصورة كبيرة إلى تعدين «بتكوين»، واحدة من عدة شركات العملات المشفرة التي تنتقل حالياً إلى الحوسبة السحابية لاستفادة من طفرة الذكاء الاصطناعي.



كتب : اسلام توفيق

أكد مركز المعلومات ودعم اتخاذ القرار بمجلس الوزراء، تصدر قطاع الاتصالات العالمي المركز الأول في مؤشر الاستثمار الأجنبي المباشر لعام 2025، مستفيداً من تدفقات استثمارية رأسمالية بلغت 346 مليار دولار، ونمواً قوياً بنسبة 88% على أساس سنوي، مدفوعاً بتنفيذ 812 مشروعاً جديداً، من بينها عشرات المشاريع العملاقة التي تجاوزت استثماراتها مليار دولار، مضيفاً أن قطاع الطاقة المتجددة جاء في المرتبة الثانية من بين أكبر القطاعات جذباً للاستثمار الأجنبي المباشر خلال عام 2025، باستثمارات رأسمالية بلغت 200 مليار دولار رغم تراجعها بنحو الربع مقارنة بعام 2024، إلا أنه ظل من أبرز الوجهات الاستثمارية عالمياً، ليستحوذ بذلك لا من قطاعات الاتصالات والطاقة المتجددة معاً على نحو نصف إجمالي الاستثمارات الأجنبية المباشرة المباشرة المعلن عنها خلال العام الماضي.

جاء ذلك خلال تناول المركز للتقرير الصادر عن منصة (VISUAL CAPITALIST)، المتخصصة في تحليل البيانات وإعدادات التحسينات الاقتصادية، والذي إجمالاً بالتصنيف أكبر قطاعات الاستثمار الأجنبي المباشر عالمياً في عام 2025، مشيراً إلى أنه على الرغم من



سلاسل التوريد، بدعم من استثمارات ضخمة أعلنتها شركات كبرى مثل «إنتل» و«شركة تايوان لصناعة أشباه الموصلات المحدودة» (TSMC). وحل قطاع العقارات في المرتبة الرابعة بين أكبر القطاعات جذباً للاستثمار الأجنبي المباشر خلال عام 2025، باستثمارات بلغت 112 مليار دولار، ليصبح القطاع الوحيد، إلى جانب القطاعات الثلاثة الأولى، الذي تجاوزت استثماراتها حاجز 100 مليار دولار أمريكي. كما سجل القطاع أعلى مستوى استثماري له منذ عام 2018، مدفوعاً بخمس سنوات متتالية من النمو، وزيادة بلغت نحو 15.7%، مقارنة بعام 2024.

واحتل قطاع المعادن المرتبة الخامسة ضمن أكبر القطاعات جذباً للاستثمار الأجنبي المباشر خلال عام 2025، باستثمارات رأسمالية بلغت 64 مليار دولار. والنظر لقطاع الفحم والنפט والغاز، فقد جاء في المرتبة السادسة باستثمارات بلغت 61 مليار دولار، رغم انخفاض الاستثمار فيه بنسبة 31.3%. بإمام السابق، ليسجل بذلك ثاني تراجع سنوي متتال أما قطاع النقل والتخزين، فقد جاء في المرتبة السابعة باستثمارات بلغت 58 مليار دولار، مدفوعاً بمشروعات جديدة يُتوقع أن تسهم في توفير نحو 145 ألف وظيفة.

وتعتمد المنصة على تحليل بيانات التعلم وتحولها إلى رؤى تساعد المؤسسات والحكومات على تطوير قدرات القوى العاملة على نطاق واسع كما اختيرت UMAMI ضمن قائمة أفضل 100 رائد أعمال في أفريقيا لعام 2026 التي أطلقها مبادرة AFRICAN BUSINESS HEROES. في خطوة ترمز حضور الشركة في قطاع تكنولوجيا التعليم على المستوى الإقليمي والقاري.

ومن جهته قال أحمد سيف الدين، الشريك المؤسس ورئيس التنفيذي لـUMAMI، إن إطلاق "LOS" يمثل تحولا في مسار الشركة من تقديم حلول التعلم الرقمي إلى بناء بنية تحتية ذكية للتعليم، مشيراً إلى أن الشركة تستهدف توفير

الذكاء الاصطناعي لإعادة صياغة أساليب تطوير القدرات البشرية في مصر والمنطقة.

يمثل إطلاق "LOS" اتجاهًا متزايدًا نحو استخدام التكنولوجيا والذكاء الاصطناعي لربط التعليم والتدريب باحتياجات سوق العمل وقياس النتائج الفعلية، وهو ما قد يفتح المجال أمام حلول تعليمية أكثر قابلية للتوسع على مستوى الحكومات والمؤسسات الكبرى في المنطقة.



بمشاركة ممثلين عن 90 جهة :

ظفرة البنية التحتية للذكاء الاصطناعي تتحول

من سباق الرقائقي إلى سباق سلاسل التوريد

بقلم: مورتى جراندني

محل ملفات تعريف الشركات في جلوبال داتا

دخل الإنفاق على البنية التحتية للذكاء الاصطناعي مرحلة جديدة. حيث يتجاوز الطلب الطلب على أشباه الموصلات والذاكرة والطاقة، على الرغم من الأرباح القياسية التي حققها قطاع التكنولوجيا. ويكشف موسم الأرباح الحالي أن الاستثمار الرأسمالي والظروف الجيوسياسية ومرونة سلاسل التوريد، وليس الطلب على الحوسبة وحده، هي التي تحدد بشكل متزايد وثيرة نشر الذكاء الاصطناعي، مما يعيد تشكيل ديناميكيات المنافسة في سلسلة قيمة أشباه الموصلات العالمية، وذلك وفقًا لشركة جلوبال داتا، وهي منصة رائدة في مجال الذكاء والإنتاجية.

كشف تحليل لقاعدة بيانات تقارير الشركات التابعة لشركة GLOBALDATA أن صافي دخل شركة SK HYNIX SK قفز بنسبة 397.5% على أساس سنوي، وبمعدل بنسبة 486.7%، وكلاهما مدفوع بنقص ذكرة HBM الذي أدى إلى نفاد مخزون ذكرة DRAM حتى عام 2026. وسجلت شركة MICRON ارتفاعًا هامًا في صافي دخلها بنسبة 1398.3% مع نمو في الإيرادات بنسبة 345.7%، مما يؤكد أن معالجات الذكاء الاصطناعي تستهلك أكثر ما تستهلك قدرات الحوسبة، مع استمرار تأخر العرض. وتضاعف صافي دخل شركة NVIDIA بأكثر من ثلاثة أضعاف (زيادة قدرها 210.6%) مدفوعًا بالطلب المتزايد من مراكز البيانات، على الرغم من أن نمو النصف النقيدي التشغيلي بنسبة 83.6% كان أقل من نمو الإنفاق الرأسمالي - بانخفاض قدره 70.9% على أساس ربع سنوي، ولكن بارتفاع قدره 43.2% على أساس سنوي - مما يظهر حجم السيولة المتأخر توجيهها نحو التزامات سلسلة التوريد، بما في ذلك تأمين طاقة إنتاجية إضافية لشركة TSMC لإنتاج معالجات H200.

«يعكس نمو صافي دخل شركة TSMC بنسبة 77.4%، مقابل ارتفاع الإنفاق الرأسمالي بنسبة 33.8% على أساس سنوي، سعيها الحثيث لإضافة قدرة إنتاجية للتقنيات المتقدمة، والتي بدأت أقل من الطلب على الذكاء الاصطناعي، ويؤكد نمو صافي دخل شركة كونسيليشن إيجري بنسبة 1247.5%، على الطاقة، وليس الرقائقي، هي الآن العامل الحاسم - وهي نقطة أكدها مزودو خدمات الحوسبة السحابية العملاقة صراحة خلال مكالمات الأرباح الأخيرة.»

شركات استثنائات تخرجان عن هذا المسار المزدهر. انخفض صافي خسارة إنتل بنسبة 278.1% على أساس سنوي بفشل تحول حقيقي؛ فقد دخلت تقنية 18A مرحلة الإنتاج بكميات كبيرة في يناير 2026 مع تحسين في الإنتاجية بنحو 7% شهرًا، كما ارتفعت قيمة حصتها البعثة 9.9% في قانون CHIPS على الورق، وبدأت كل من NVIDIA ومايكروسوفت وأمازون وأبل محادثات مع شركات تصنيع الرقائق - على الرغم من أن إنتل لا تتوقع تحقيق إيرادات كبيرة من هذا القطاع بل في عام 2027. في المقابل، انخفض صافي دخل مارفيل بنسبة 80.6% على أساس سنوي على الرغم من نمو الإيرادات بنسبة 27.6%، مما يظهر أن موردي الرقائق المخصصة قد يواجهون انخفاضًا في هوامش الربح بسبب تكاليف زيادة الإنتاج حتى في ظل الطلب القوي على الذكاء الاصطناعي.

أما الإنفاق الرأسمالي لشركات الحوسبة السحابية العملاقة فهو العامل الأهم. فقد سجلت كل من مايكروسوفت وألفابت وميتا نموًا في الإنفاق الرأسمالي بنسبة 65% على أساس سنوي، بما يتماشى مع التوقعات المعتدلة. رفضت أبلابت إنفاقها لعام 2026 إلى ما بين 175 و190 مليار دولار، وميتا إلى ما بين 125 و145 مليار دولار، ومايكروسوفت إلى ما بين 120 و190 مليار دولار. من المتوقع أن تصل النفقات الرأسمالية للشركات الأربع العملاقة مجتمعة إلى ما يقارب 700 مليار دولار أمريكي في عام 2026، مع زيادة قدرها 77% تقريبًا عن عام 2025، وهي أكبر دورة رأسمالية في تاريخ الشركات في زمن السلم، على الرغم من انخفاض التدفقات النقدية الحرة.

«أصبحت الجغرافيا السياسية متصلة في هذه الأرقام. في يناير 2026، فُتلت إدارة ترامب المادة 232 لفرض تعريفات جمركية بنسبة 25% على رقائق الذكاء الاصطناعي المتقدمة المختلفة، ووفق خطة من مرحلتين قد ترفع الرسوم أكثر مع تشجيع الإنتاج المحلي. وفي سياق منفصل، حول مكتب الصناعة والأمن مراجعة صادرات معالجات H200 MI325X إلى الصين من الرخص التفاضلية إلى الموافقة على حالة على حدة، مع تحديد سقف يقارب 50% من المبيعات الأمريكية السابقة. وهو فتح جزئي لم يُمكن مشتري مثل بايت دانس ويلي وباي وإنتست إلى ما الحصول على جزء ضئيل من أكثر من مليوني معالج H200 طلبوها. وفقدت شركة TSMC صادرات SK HYNIX إغفامات المستخدم النهائي المعتمدة الشاملة في 1 يناير 2026، وهي الآن بحاجة إلى تراخيص أمريكية سنوية لشحن المعاد إلى مصانعها في الصين.»

... يُضاف إلى ذلك اتفاقية «باكس سيليك» وهي اتفاقية تفويها لنسخ المعاد إلى مصانعها في الصين. وشعربن دولة في ديسمبر 2025، تهدف إلى ربط الدولتين - بما فيها الهند واليابان وكوريا الجنوبية والفلبين - بسلسلة توريد موحدة لأشباه الموصلات والمعادن الحيوية خارج نطاق النفوذ الصيني.

وتُعد الهند من المستفيدين المباشرين. فصنعت مايكروك «للتصنيع والاختبار في سائند، بولاية غوجارات، والذي افتتح في فبراير 2026 يقوم حاليًا بتغليف ذكرة الوصول الحثولي الأمريكية (DRAM) وذاكرة NAND لسلسلة التوريد العالمية لشركة «مايكرون»، وهو خيار هندي المصنّات في وقتٍ ارتفعت فيه أسعار ذكرة الوصول الحثولي اليابانية بنحو 90% في الربع الأول من عام 2026، وقد تجاوز مصنع رقائق السيليكون التابع لشركة «تاتا إلكترونيكس» بي إل سي» في دويرا منتصف الطريق، ويستهدف بدء الإنتاج التجريبي بحلول ديسمبر 2026 بتقنية 28 نانومتر، مع نهج تقنية ناضجة وفقًا للمعايير العالمية، ولكنها كافية لتقليل الاعتماد الهند على رقائق المنطق والطاقة المستوردة.

«لا ترى غلوبال داتا أن نمو النفقات الرأسمالية اختيارية الآن؛ فقد نفدت سعة ذكرة HBM والتقنيات المتقدمة، وأصبحت الرسوم الجمركية وتراخيص تصدير مغفرت تكلفة أكثر، ويشير مؤتمرك باكس سيليك إلى أن تكاليف الاعتماد على الذات - ومنه التجارة الحرة - ستعتمد في سلاسل توريد الرقائق الإلكترونية لما تبقى من هذا العقد. لا يمكن الخطر في تباطؤ الطلب على الذكاء الاصطناعي، في قيود الطاقة والذاكرة والتراخيص التي تحد من سرعة الإنتاج.

بالتخطيط والتشيد وإدارة المدن.

الذكاء الاصطناعي في صدارة المشهد
وفي ظل تصدر الذكاء الاصطناعي لقائمة المهارات المطلوبة، استعرض فريق المعهد ثلاثة محاور متكاملة تبني هذه التكنولوجيا داخل منظومته التدريبية أولها تقديم تخصصات تقنية متعمقة لإعداد كوادر قادرة على بناء حلول الذكاء الاصطناعي وتطويرها وتأمينها، مثل هندسة الذكاء الاصطناعي، والوكلاء الذكية، والذكاء الاصطناعي التوليدي، وأمن أنظمة الذكاء الاصطناعي ثانياً «دمج مهارات الذكاء الاصطناعي داخل مختلف التخصصات التقنية» واعتبارها عاملاً يعيد تشكيل طبيعة الوظائف وطرق تنفيذها، سواء في تطوير البرمجيات أو تحليل البيانات أو الأمن السيبراني أو التصميم والاختراعات وغيرها وثالثاً تطوير الذكاء الاصطناعي بوصفه مساعداً للعمل وتعززاً معزراً للعملية التدريبية، بما يدعم جميع المشاركين فيها، من متدربين ومبرمجين ومدربين وإداريين، ويرفع كفاءة التعلم والإنتاج واتخاذ القرار.

خلية عمل متكاملة

عكست المشاهدات خلال زيارة المعهد خلية عمل متكاملة؛ إذ تتزامن فعاليات المنتدى مع مناقشة مشروعات الخريجين، ورصد القيمة المضافة في الاقتصاد الوطني.ومن خلال ملتقيات كهذه، يواصل معهد تكنولوجيا المعلومات ترسيخ رؤيته للشعوب تبنيهاً بأوطان... ونحن نبنى قدرات الإنسان «لنيل المعهد مرجعاً أساسياً في إعداد وتطوير الكوادر التكنولوجية القادرة على قيادة المستقبل.

بقية16.8 مليار دولار :

استثمارات «تيسلا» و«سبيس إكس» لبناء «تيرافاب» لتأمين رقائقي للذكاء الاصطناعي والروبوتات والسيارات

كتب : محمد عصام

كشفت شركتا «تيسلا» و«سبيس إكس»، المملوكتان للميلاديراي إيلون ماسك، عزمهما استثمار 16.8 مليار دولار مبدئياً، لبناء مجمع متطور لصناعة أشباه الموصلات يحمل اسم تيرافاب (TERAFAB)، في مقاطعة «غرايمز» بولاية تكساس، في خطوة تستهدف تأمين إمدادات الرقائق، التي تحتاج إليها الشركات الناشئة في الذكاء الاصطناعي والروبوتات والسيارات ذاتية القيادة ومراكز البيانات الضخائية.

وقالت «سبيس إكس» إن المشروع يأتي في وقت تتوقع فيه الشركتان أن تتجاوز احتياجاتهما المستقبلية من القدرة الحاسوبية 1 تيراواط، وهو مستوى هائل من الطلب على الرقائق يتطلب بناء قدرات إنتاجية خاصة بدلاً من الاعتماد الكلي على الموردين الخارجيين. سيكون «تيرافاب» مجمعاً صناعياً



متكاملاً تبلغ مساحته أكثر من 100 مليون قدم مربعة، ما يعادل 1300 ملعب كرة قدم، ما يجعله واحداً من أكبر المشروعات الصناعية، التي يجري التخطيط لها على الإطلاق. وللمقارنة، تبلغ مساحة مصنع «غيجا تكساس» التابع لـ«تيسلا» نحو 10 ملايين قدم مربعة، ما يعني أن مساحة

«تيرافاب» ستكون أكبر بنحو عشرة أضعاف. ويهدف التصميم إلى جمع مراحل تصنيع الرقائق الرئيسية في موقع واحد، بما يشمل تصنيع رقائق المنطق والذاكرة، إلى جانب التطبيق واختبار النهائي. وترى الشركتان أن دمج هذه العمليات

في منشأة واحدة يمكن أن يسّرع تطوير الرقائق وتحسين تصميماتها ويقلل الاعتماد على سلاسل التوريد الخارجية. وقال ماسك إن «تيرافاب» سيحلل أحدث تقنيات التصنيع إلى الولايات المتحدة، ويوفر آلاف الوظائف ذات الأجور المرتفعة في تكساس، ويسمح بإنتاج رقائق الذكاء الاصطناعي على نطاق واسع لاستخدامها على الأرض وفي الفضاء.

من المنتظر أن تنتج المنشأة رقائق متقدمة مخصصة لمجموعة واسعة من مشروعات ماسك، وبالنسبة إلى «تيسلا» ستدعم الرقائق تطوير وتشغيل روبوتات «أوتيموس»، وسيارات «سايبركاب» ذاتية القيادة. كما ستنتج المنشأة رقائق عالية القدرة مخصصة لأنظمة الحوسبة التابعة لـ«سبيس إكس»، بما في ذلك مراكز البيانات الموجودة في الفضاء، التي تراهن الشركة على تطويرها مستقبلاً.

قيادة الابتكار .. دليل استراتيجي للقيادات التنفيذية

بقلم: أويس محمد

المدير التنفيذي لمدير المبيعات في الشرق الأوسط وأفريقيا وشبه القارة الهندية لدى ويسترن ديجيتال

يشهد قطاع تكنولوجيا المعلومات في دولة الإمارات تطورات متسارعة تعيد رسم معالم الريادة التقنية، فمع دخول شركات جديدة إلى السوق، وتزايد أعداد الشركات الناشئة، وتنامي الاستثمارات الدولية، تدرست مكانة الدولة كبنية حاضنة للابتكار ومحرك رئيسي لتطوير الحلول الرقمية.

كما أن التسارع غير المسبوق في التطورات التقنية يضع القيادات التنفيذية أمام تحد هام يمثل في توحيد فرق العمل حول رؤية مشتركة. ويزداد هذا التحدي تعقيداً في ظل بيئة أعمال أعاد الذكاء الاصطناعي والحوسبة المتقدمة تشكيلها، بعدما أسهمت هذه التقنيات في تسريع وتيرة التحولات وتغير قواعد المنافسة بصورة كبيرة.

هذا التسارع يفتح فرصاً حقيقية، لكنه يرافقه أيضاً قدر من المبالغة، فمضطلحات جديدة تظهر باستمرار، ويتم تقديم تحديثات محدودة على أنها تغيرات كبرى، ما يصبغ رؤية التطورات التي تحدث فرقاً فعلياً، وبالنسبة إلى قادة مراكز البيانات، أصبح التمييز بين التقدم الحقيقي وما يتم تقديمه على أنه إنجاز استثنائي أكثر صعوبة، وأكثر أهمية في الوقت نفسه.

وفي دولة الإمارات، حيث تدعم الاستثمارات الحكومية توجهات الدولة لتعزيز حضورها في مجال الذكاء الاصطناعي، لم يعد الاعتماد على الخبرة التقنية وحدها كافياً لقادة الابتكار، فالمطلوب هو فهم ما يحتاجه المجتمع فعلياً من تقنيات الجيل الجديد، وتبني أساليب تفكير أكثر انفتاحاً، وجعل النتائج التي يحققها العميل المعيار الأساسي في كل قرار.

في تعدد الحلول المتقدمة اليوم تعتمد على التفوق الهندسي وحده، بل تستند أيضاً إلى مهارات بشرية أساسية مثل الإبداع، الوعي، والفهم العميق، والقدرة على التفكير الإبداعي الذي يترجم التقنيات إلى تطبيقات عملية تخدم الواقع وتلبي احتياجاته.

بالنسبة إلى القادة ذوي الخلفية التقنية، يشكل هذا التحول تغييراً جوهرياً في طريقة التفكير. فقد اعتاد كثير منهم بناء مسيرتهم المهنية على تحسين المفاضل، وتوسيع البنى التقنية، وتعزيز مستويات الأداء، ومع أن الأنظمة والمواصفات تظل عناصر أساسية، فإنها تمثل جانباً واحداً فقط من متطلبات القيادة الفاعلة، فالإنجاز الحقيقي يقوم على فهم عميق لاحتياجات العملاء، والقدرة على العمل بانسجام عبر التخصصات المختلفة، وهي مهارات تتجاوز الإطار التقني التقليدي.

كما امتدأ مسيرتي المهنية في قطاع تكنولوجيا المعلومات والتي شملت شركات ورفق وقطاعات مختلفة، برزت حقيقة ثابتة فمادها أن ما يميز القادة لا يقتصر على مستوى التقدم التقني، بل يتغلغل في قدرتهم على فهم التحديات التجارية الأوسع، والالتزام بمعالجتها من خلال طرح أسئلة دقيقة، ومراجعة الافتراضات بصورة منهجية، وبناء شراكات محيقة.

وتؤكد هذه الفكرة أن الابتكار يعني اتخاذ قرارات مدروسة بين خيارات متعارضة للوصول إلى أفضل نتيجة ممكنة، فهو يتطلب الموازنة بين الأداء، والتكلفة، وبين الحلول البسيطة والحلول الأكثر تعقيداً، وبين سرعة التنفيذ وجودة الاستمرار. وعلى القادة أن يطرحوا أسئلة واضحة ومباشرة: ما القدرات التي نوفرها فعلياً؟ وكيف نساعد عملائنا على التقدم بشكل أسرع؟ وما أوجه الكفاءة التي يمكن تحسينها؟ ولبن تمكن ميريتا التنافسية في السوق؟

يؤدي هذا النهج إلى إعادة صياغة خطط تطوير المنتجات، وتحديد الأولويات بوضوح أكبر، وتقليل الجهود بين الإمكانيات التقنية ومتطلبات السوق.

لأخذ تخزين البيانات مثلاً، وهو مجال ينظر إليه غالباً على أنه مجال تقني بحت، صحيح أن صناع القرار يبحثون عن حلول تمكنهم من تخزين كميات أكبر من البيانات بتكلفة مناسبة وعلى نطاق واسع، غير أن الصورة أوسع من ذلك، فبنية التخزين التحتية تمثل الركيزة الأساسية لاتصااد البيانات القائم على الذكاء الاصطناعي، وكل تفاعل رقمي، من عمليات البحث البسيطة إلى نماذج الذكاء الاصطناعي المتقدمة، يعتمد على طريقة تخزين البيانات ونقلها والوصول إليها وحفظها على المدى الطويل.

يشهد قطاع البنية التحتية للبيانات تغيرات متسارعة، كما أن أعيا عمل الذكاء الاصطناعي تعمل اليوم بشكل متواصل عبر أنظمة موزعة ومعقدة، ولم يعد العملاء يطلبون وحدات تخزين أسرع فحسب، بل يحتاجون إلى بنية متكاملة تتيج مرونة أكبر، وتحد من التعقيدات التشغيلية، وتدعم التوسع المنظم.

لو اكثف متبركون حلول التخزين بالتركيز على المواصفات التقنية وحدها، لفاتهم قدر كبير من الفرص النوعية، لذلك، في ويسترن ديجيتال، أعاد النظر في مفهوم الصلب من أساسه، تعمل على تطوير تقنيات تسجيل متقدمة، واختيار مواد جديدة، وإدماج قدرات ذكية داخل وحدات التخزين نفسها، ومن خلال ذلك، توسع حدود ما هو ممكن في قطاع التخزين، وفتحت آفاقاً أوسع لعلمتنا والمنظومة الرقمية بأكملها.

غالباً ما تأتي الأفكار القيمة من نقاشات مرصعة تحدي الأفكار السائدة، فطرح سؤال «لماذا» بشكل متكرر، وإعادة العودة إلى الطرق المعتادة للتعامل، والاستماع إلى آراء خارج نطاق التخصص المباشر، يساعد على الوصول إلى حلول مختلفة وأكثر تأثيراً، والمتبركون الذين يعملون تقدموا حقيقياً هم من يطورون بين أفكار متفرقة لا يلاحظها كثيرون.

ونادراً ما يتحقق التقدم في أوجه مرصعة، فكلما تعمقت المؤسسات في فهم معملاتها، تمكنت من تقديم قيمة واضحة ومستدامة تميزها عن غيرها وتبقى بطنى حقيقي في السوق.

من جانبها، رفضت قيادة الشرق الأوسط التحدي في فهم عملائها، مؤكدة أنها تعمل في نهاية المطاف، لا بقوم الابتكار الحقيقي في قطاع البيانات أو موجات الترويج المؤقتة، بل على استراتيجيات واضحة للمنتجات تبتت جديها من خلال نتائج قابلة للقياس، وإعادة المؤسسات وعملهاها للتعامل مع التحديات القائمة بثقة واستعداد.

بالنسبة إلى قادة الابتكار في دولة الإمارات، لا يقتصر أثر هذا النهج على تطوير المؤسسات من الداخل، بل يمتد ليمرّز الأهداف الوطنية الأوسع، فهو يسهم في توجيه تكنولوجيا لخدمة المجتمع ككل، ويعزز في الوقت نفسه حضور الدولة ضمن الدول المتقدمة عالمياً في مسار التطور التقني.

للقضاء على “ عشوائية ارقام هواتف المحمول” وحماية المستخدمين :

زلزال في سوق الاتصالات.. ”القومي للاتصالات“ يحيل شركات المحمول الأربع إلى النيابة العامة

خطوط هاتفية بأسمائكم دون علمكم ! .. والقضاء يفتح ملف ”مخالفات المحمول الكبرى“

خلال أنظمة الشركات للهجات والمؤسسات، سواء التابعة للقطاع الخاص أو الجهات والهيئات الحكومية، كما أُرغم الجهاز شركات المحمول بإرسال رسائل نصية إلى كافة الخطوط القديمة المسجلة على أنظمة الشركات، لإخطار حازيها بضرورة التوجه إلى فروع شركات المحمول، لإبرام عقود جديدة باسم الحازر الفعلي للخط، على أن يتم إلغاء الخط نهائياً في حالة عدم استكمال إجراءات التعادد خلال المهلة المحددة.

التحقق البيومتري لحائزي خطوط

كما وجه الجهاز بالإسراع في إتاحة آليات التحقق البيومتري لحائزي خطوط المحمول عبر التطبيقات الإلكترونية لشركات المحمول خلال الفترة المقبلة، بما يتيح التحقق من هوية المستخدم بصورة أكثر أماناً، وتمكين المواطن من اتخاذ الإجراءات اللازمة تجاه أي خط مسجل باسمه ولا يفيع في حياته.

وأكد الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات أنه لن يتهاون مع أي مخالفة للقواعد والضوابط التنظيمية المنظمة لعمليات بيع وتسجيل وتفعيل خطوط المحمول، مشدداً على أنه في حالة عدم التزام أي شركة بالقواعد التنظيمية الصادرة عن الجهاز، سيتم اتخاذ الإجراءات القانونية والإدارية المقررة، والتي قد تصل إلى وقف بيع وتفعيل خطوط جديدة للشركة المخالفة وإحالة الواقع إلى النيابة العامة لإعمال شؤونها وفقاً لأحكام القانون.

وشدد الجهاز على استمرار متابعته الدقيقة لتنفيذ الإجراءات الجديدة من جانب شركات المحمول، واتخاذ كافة التدابير اللازمة لضمان الالتزام بها، مؤكداً أن حماية حقوق المواطنين وبياناتهم الشخصية وضمان سلامة إجراءات تسجيل خطوط المحمول تمثل أولوية أساسية للجهاز.



حماية حقوق المواطنين.. إجراءات حاسمة تنهي فوضى تسجيل الخطوط الوهمية بأسماء مستخدمين دون علمهم في قبضة القانون.. كيف تورطت شركات المحمول في سرقة بيانات المشتركين؟ ومطلوب إجراءات تنظيمية حاسمة

المحمول الأربع، أقر الجهاز حزمة من الإجراءات التنظيمية العاجلة تستهدف إحكام منظومة تسجيل خطوط المحمول، والتحقق من هوية حائزيها الفعليين، ومنع تكرار مثل هذه الواقع مستقبلًا.

وتضمنت الإجراءات وقف بيع أو تفعيل أي خطوط جديدة من تخالف القواعد والإجراءات التنظيمية المعتمدة لتسجيل وتفعيل خطوط المحمول.

إجراءات تنظيمية

وعلى سباق آخر، وعقب الاجتماعات التي عُقدت مع شركات

كتب : اسلام توفيق

هل تفتي تماماً أن رقم هاتفك هو الوحيد المسجل باسمك في دفاتر شركات الاتصالات؟ الإجابة الصامدة قد تكشفها الأيام المقبلة بعد القرار التاريخي الذي اتخذته الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات بإحالة شركات المحمول الأربع العاملة في السوق إلى النيابة العامة. لم يعد الأمر مجرد خطأ تقني، بل مخالفات جسيمة تمثلت في تسجيل خطوط هاتفية بأسماء مواطنين ومستخدمين دون علمهم أو موافقتهم الشديدة. هذا التحقيق يفتح الملف المسكوت عنه، ويرصد كواليس القرار التنظيمي الحاسم الذي يهدف إلى حماية خصوصية المواطنين، وفرض سيادة القانون على سوق تخطى أفرادها الحدود حصداً للأرباح على حساب أمن وبيانات المستهلكين.

تنظيم سوق بيع ارقام الهواتف

وفي إطار متابعة الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات للشكاوى الواردة من بعض المستخدمين بشأن وجود خطوط هاتفية مسجلة ببياناتهم الشخصية دون علمهم أو حيازتهم لها، وفي إطار التعاون المستمر والدائم بين الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات والنيابة العامة في كافة المخالفات القانونية والتنظيمية، أعلن الجهاز إحالة شركات المحمول الأربع إلى النيابة العامة، وذلك لاتخاذ شؤون التحقيق حيال الواقع محل الشكاوى، في ضوء ما قام به الجهاز من إجراءات الفحص والتفتيش للشكاوى الواردة إليه خلال الوبين الماضيين وما استنتجته من استكمال الأدلة والقرائن والمستندات المرتبطة بها، واتخاذ ما يلزم وفقاً لأحكام القانون.

ويأتي ذلك في إطار حرص الجهاز على حماية حقوق مستخدمي خدمات الاتصالات وضون بياناتهم الشخصية، والتصدي لأي ممارسات

عبر تطبيق MY NTRA “ :

كتب : باكيام خالد

في ضوء ما تم تداوله عبر بعض وسائل الإعلام ومنصات التواصل الاجتماعي بشأن ظهور خطوط هاتفية مسجلة بأسماء بعض المواطنين دون علمهم عند الاتصال من خلال تطبيق MY NTRA، وحرصاً على حماية حقوق المستخدمين وطمأنة المواطنين، يوضح الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات الآتي:

أولاً: إذا تبين للمواطن وجود خط مسجل باسمه لا يخصه، فيحق له التقدم بشكاوى إلى الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات، الذي يتولى فحصها والتحقق من سلامة إجراءات تسجيل الخط ومدى التزام شركة المحمول بالضوابط التنظيمية المقررة، واتخاذ الإجراءات اللازمة حال ثبوت أي مخالفة. كما يظل للمواطن الحق في إبلاغ جهات التحقيق المختصة متى رأى موجهاً لذلك.

لدعم التحول الرقمي :

البورصة تطلق نسخة تجريبية لموقعها الإلكتروني الجديد

كتب : وائل مجدي

أطلقت البورصة المصرية النسخة التجريبية الجديدة من موقعها الإلكتروني "https://BETA.EGX.COM.EG/AR"، باللغة العربية والتشغيلية، في خطوة تستهدف دعم التحول الرقمي وتطوير تجربة المستثمرين والمتعاملين مع سوق الأوراق المالية. وتتيح الموقع الجديد واجهة تفاعلية سهلة الاستخدام لمتابعة التداولات والمؤشرات بصورة لحظية، إلى جانب عرض أسعار الأوراق المالية وبيانات السوق عبر شريط PRICE TICKER، مع توافق الموقع مع مختلف الشاشات والأجهزة المحمولة. تخطيط مالي يضم الموقع قسم MARKET SUMMARY الذي يستعرض مؤشرات النشاط اليومي للسوق، بما يشمل قيم وأحجام التداول وعدد العمليات ورأس المال السوقي، إلى جانب نافذة متكاملة لمتابعة مؤشرات البورصة المصرية والرسوم البيانية التفاعلية الخاصة بها. كما يتيح الموقع الجديد رصد الأسهم الأكثر نشاطاً، والشركات الأكثر ارتفاعاً وانخفاضاً، فضلاً عن عرض تحديثات لى أسعار الذهب والنفط، بينما يوفر المركز الإعلامي وصولاً سريعاً إلى قرارات لجنة القيد وإفصاحات الشركات وأخبار أعضاء السوق والبيانات الرسمية. وطالبت إدارة البورصة جميع المتعاملين والمستثمرين والمهتمين بالسوق بتجربة الموقع التجريبي وإرسال ملاحظاتهم، الاستفادة منها في تطوير النسخة النهائية.

الرقابة المالية تنظم صناديق التحوط لأول مرة في مصر

كتب : رشا حجاج

لنقائون سوق رأس المال، ومن شأنها دعم جهود توسيع وعميق البورصة المصرية، وتعزيز المرونة الاستثمارية والتشغيلية لصناديق الاستثمار إلى جانب تنشيط سوق المشتقات.

وأوضح أن صناديق التحوط يمكنها استهداف شرائح جديدة من المستثمرين المحليين والأجانب، وقد سجلت الشركة إجمالي إيرادات بلغت 3.2 مليار جنيه، بزيادة قدرها 29% على أساس سنوي، في حين ارتفع صافي الربح بنسبة 43% لـ 486 مليون جنيه، كما قدرت القيمة الإجمالية للمبيعات (GMV) بنسبة 38% على أساس سنوي لتصل إلى 14.6 مليار جنيه، مدفوعة بزيادة قدرها 45% حجم المعاملات لتصل إلى 5.2 مليون معاملة، وقاعدة عملاء نشطين بلغت 955 ألف عميل.

الصناديق بالإفصاح عن مخاطر الراجعة المالية والسيولة وطلبات الهامش والتصنيفية الإجبارية وتقلبات السوق، إلى جانب وضع آليات لإدارة هذه المخاطر.

أصدر مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية قراراً بنظم لأول

مرّة تأسيس صناديق التحوط للاستثمار في الأسهم وأدوات الدين والمشتقات المالية، على جانب البيع على المكشوف والأدوات المالية ذات معدلات التداول المرتفعة بالبورصة المصرية.

يتيح القرار أيضاً لصناديق الاستثمار القائمة مزاوله نشاط صناديق التحوط وفق ضوابط محددة، على أن تحدد السياسة الاستثمارية ونسب توزيع الأصول والرافعة المالية وحدود المخاطر في شرة الالكتاب أو مذكرة المعلومات المعتمدة من الهيئة، خدمات استثمارية

قال الدكتور إسلام عزام إن إتاحة تأسيس صناديق التحوط تمثل خطوة إيجابية تتزامن مع التعديلات الأخيرة على اللائحة التنفيذية



567 مليون دولار غرامة مالية على ”ميتا“ بسبب أضرار منصاتها على الأطفال

وتعود القضية إلى دعوى رفعتها ولاية نيو مكسيكو عام 2023، اتهمت فيها ميتا بتعرض الأطفال لمحتوى ضار، والسماح بتواصلهم مع جهات قد تشكل خطراً عليهم عبر منصاتها، وخلفت المحكمة إلى أن خوارزميات التوصية التابعة لميتا ساهمت في توجيه المستخدمين الصغار نحو محتوى غير مناسب، وأنها معتبرة أن تأثيرات هذه المنصات تجاوزت العالم الرقمي لتعكس على المجتمع والعائلات والمدارس.

من جانبها، رفضت ميتا الحكم وأعلنت نيتها الاستئناف، مؤكدة أنها تعمل على حماية المستخدمين، والتأكد من أن إجراءات لمواجهه المحتوى الضار والبيانات المسببة على منصاتها، وأرغم الحكم الشركة باتخاذ إجراءات إضافية لحماية الأطفال، بينما عنت تواصل البالغين مع القاصرين، وتقليل الإشعارات الليلية، وفرض قيود على وقت استخدام المراقمين لمنصتي فيسبوك وإنستجرام.

”سبيس إكس“ تطلق 3 أقمار لتعزيز الاتصالات الفضائية

المدار الأرضي المنخفض وإتمام المهمة، ارتفع عدد أقمار «بلو بيرد» الموجودة في المدار إلى 13 قمرًا، بينها سبعة من الجيل الجديد وستة من الجيل الأول، في خطوة نحو استكمال تشغيل كوكبة الشركة.

كانا فيرلار بولاية فلوريدا باستخدام صاروخ «فالكون 9».

كتب : محمد عصام

وأطلقت شركة ”سبيس إكس“، ثلاثة أقمار اصطناعية من طراز ”بلو بيرد، لتعزيز الاتصالات الفضائية، في مهمة نُفذت من محطة كيب

أمر قاض في ولاية نيو مكسيكو الأمريكية، شركة ميتا بدفع غرامة إضافية بقيمة 567 مليون دولار بسبب فشلها في تحذير الجمهور من المخاطر التي تفرضها منصاتها على الأطفال، في أكبر عقوبة قضائية تواجهها الشركة في ملف سلامة القاصرين، وبحسب موقع بي بي سي، قال القاضي برايان بيديشي إن منصات ميتا تمثل «إزعاجاً عاماً» يشبه تلوث الهواء، مشيراً إلى أن الأضرار النفسية والاستغلال للأطفال الناتجين عن استخدام هذه المنصات تشكل مشكلة يجب الحل منها.

وأبى الحكم الجديد إضافة إلى غرامة سابقة بقيمة 375 مليون دولار فرضتها المحكمة على الشركة في القضية نفسها، ليرتفع إجمالي العقوبات إلى 942 مليون دولار.

بالنسبة إلى قادة الابتكار في دولة الإمارات، لا يقتصر أثر هذا النهج على تطوير المؤسسات من الداخل، بل يمتد ليمرّز الأهداف الوطنية الأوسع، فهو يسهم في توجيه تكنولوجيا لخدمة المجتمع ككل، ويعزز في الوقت نفسه حضور الدولة ضمن الدول المتقدمة عالمياً في مسار التطور التقني.

حسونة : 3.2 مليار جنيه اجمالي إيرادات ” فاليو “ بمعدل نمو 29 % بالنصف الأول من 2026

صافي الربح إلى 15.8%، وهاشم صافي الفائدة إلى 17%، بالتوازي مع دفع مرحلة نموها المقبلة من خلال إطلاق عملياتها بنجاح في الأردن والخطط المرتبطة لإطلاق قطاع تمويل الشركات الصغيرة والمتوسطة (SMEs) في مصر، إن استثمارها في البنية التحتية التكنولوجية الخاصة بنا، بما في ذلك مركز البيانات الجديد، يعزز قدرتنا على التوسع وتبني تجربة استثنائية للعملاء مع حلولنا أسواقاً وخدمات جديدة.

ولدمج أهدافنا التوسعية، قمنا بإطلاق تحسين هيكل رأس مالنا من خلال تأمين تسهيلات استثمارية متعددة وتزامن هذه الطفرة مع توسع نطاق عملنا في هذا القطاع، والربح الثاني بسرعة تدوير رأس المال، بما في ذلك إتمام الإصدار الثاني والعشرون ضمن برنامج توريق سندات بقيمة 881 مليون جنيه، ليصل إجمالي حجم التوريق إلى 21.2 مليار جنيه.

لتبلغ 7.82 مليار جنيه، كما برزت الحياطة مسبقية الدفع كدوة دافعة للنجاح، حيث فُتّر الإنفاق من خلالها بنسبة 64% ليصل إلى 3.3 مليار جنيه مع وصول عدد البطاقات المغطاة إلى 300 ألف بطاقة.

بشبه 98% من القيمة الإجمالية للمبيعات لتصل إلى 2.87 مليار جنيه، بينما ارتفع منتج ULTER والقروض المخصصة للسلع الفاخرة بنسبة 26% لتصل إلى 400 مليون جنيه، بالإضافة إلى ذلك، حققت منصة SHOPIT للتجارة الإلكترونية المتكاملة إنجازاً بوصول مبيعاتها إلى 300 مليون جنيه منذ إنطلاقها.

من جهة وليد حسونة، الرئيس التنفيذي لشركة فاليو: “تعدّس نتائجنا في النصف الأول من عام 2026 قوة استحواد الحلول غير المتوقعة وعالية السرعة إلى بناء نظام متكامل وشامل لتمويل استراتيجيتنا الهادفة إلى بناء نظام متكامل وشامل لتمويل نمط الحياة. لقد حققنا نمواً مرشحاً، حيث توسع هاشم

وتخطط الشركة لإضافة مراكز بيانات بقيمة 1.9 غيغابايت بحلول 2030، بالتوازي مع الصل على شراء أسهم المواصلات المتقدمة وبناء منظومة محلية للحوسبة والذكاء الاصطناعي.

كما وقعت ”هيومان“ اتفاقاً مع ”كوكلم“ لتطوير مراكز بيانات متقدمة للذكاء الاصطناعي وبنية تحتية مرتبطة بها داخل السعودية وخارجها، في مؤشر إضافي على أن الاستثمار لم يعد مقصوراً على العقارات والبنية التحتية لمراكز البيانات، بل يمتد إلى الرقائ والحوسبة السحابية والتقنيات التي تُشكّل تلك المنشآت.

رغم طفرة المشاريع، ما تزال السعودية في مرحلة مبكرة نسبياً عند قياس قدره مراكز البيانات بجمع السكان، حيث تقدر ”فاليزر أند مارسال“ نصيب الفرد بنحو 12 اوط من القدرة المركبة، مقابل قرابة 50 اوط في الولايات المتحدة، السوق

وتعزز هذه الفجوة مبررات الاستثمار، لكنها لا تعني بالضرورة سهولة تمويل كل مشروع. فإزاء ترقى أن انتقال جزء مزاي من بناء القدرات إلى مشغلين متخصصين ومطورين من القطاع الخاص يعني انتقال العبء بدوره من الميزانيات

منخفضة للقروض المعتدلة (NPL) بلغت 1.16 ٪، مما يؤكد قدرتها على تحقيق نمو مربح في ظل متغيرات الاقتصاد الكلي.

وعلى الصعيد التشغيلي، واصلت فاليو أداءها الاستثنائي طوال النصف الأول من عام 2026، حيث ارتفع متوسط القيمة الإجمالية للمبيعات اليومية إلى 81.1 مليون جنيه، بينما وصل متوسط المعاملات اليومية إلى 29 ألف معاملة.

وتزايد تفاعل العملاء مع منصة، حيث ارتفع معدل تكرار المعاملات لكل عميل ليصل إلى 12.4 مرة، مقارنة بـ 9.8 مرة في النصف الأول من عام 2025. وكان هذا النمو مدفوعاً بشبكة راسخة تضم أكثر من 9,800 شريك من التجار النشطين؛ مما يضع حازراً قوياً أمام دخول المنافسين.

وفي إطار التزام فاليو بالشموح المالي، شهدت قاعدة العملاء النشطين من غير المتعاملين مع البنوك توسعاً

كتب : محمد عصام

كشفت فاليو كالمق للتمويل الاستهلاكي (VALU)، عن نتائجها المالية للنصف الأول المنتهى في 30 يونيو 2026، وهو ما يعكس زخمها المالي والتشغيلي القوي الذي عزز مكانتها الرائدة في السوق. وقد سجلت الشركة إجمالي إيرادات بلغت 3.2 مليار جنيه، بزيادة قدرها 29% على أساس سنوي، في حين ارتفع صافي الربح بنسبة 43% لـ 486 مليون جنيه، كما قدرت القيمة الإجمالية للمبيعات (GMV) بنسبة 38% على أساس سنوي لتصل إلى 14.6 مليار جنيه، مدفوعة بزيادة قدرها 45% حجم المعاملات لتصل إلى 5.2 مليون معاملة، وقاعدة عملاء نشطين بلغت 955 ألف عميل.

حافظت فاليو على حصة سوقية مهيمنة بلغت 21% في الفئة المنتهية في مايو 2026، مع الالتزام بنسبة

العمومية للمستخدمين الهائنين إلى المطورين، والتحول من الاعتماد على رأس المال إلى مزيج متوحيي يتضمن حصة أكبر من الديون.

وتزامن هذه الطفرة مع توسع نطاق عملنا في هذا القطاع، والربح الثاني بسرعة تدوير رأس المال، بما في ذلك إتمام الإصدار الثاني والعشرون ضمن برنامج توريق سندات بقيمة 881 مليون جنيه، ليصل إجمالي حجم التوريق إلى 21.2 مليار جنيه.

يرى كورت ديفيس، جونيور، المدير الإداري ورئيس استشارات الدين ورأس المال لعملة الطاقة الشرق الأوسط وأفريقيا في ”فاليزر أند مارسال“، أن المملكة حققت تقدماً كبيراً في توفير الظروف الداعمة لنمو مراكز البيانات، في ظل قوة الطلب واستمرار نمو التعهدات الاستثمارية وتوسع الإنفاق على البنية التحتية الرقمية.

لكنه يُؤوّه بأن نضج السوق ينقل التركيز بصورة متزايدة إلى ”كيفية هيكله المشاريع وتمويلها وتنفيذها“، مع تحول القابلية للتمويل إلى اعتبار محوري أمام الجهات الراعية.

وتخطط الشركة لإضافة مراكز بيانات بقيمة 1.9 غيغابايت بحلول 2030، بالتوازي مع الصل على شراء أسهم المواصلات المتقدمة وبناء منظومة محلية للحوسبة والذكاء الاصطناعي.

كما وقعت ”هيومان“ اتفاقاً مع ”كوكلم“ لتطوير مراكز بيانات متقدمة للذكاء الاصطناعي وبنية تحتية مرتبطة بها داخل السعودية وخارجها، في مؤشر إضافي على أن الاستثمار لم يعد مقصوراً على العقارات والبنية التحتية لمراكز البيانات، بل يمتد إلى الرقائ والحوسبة السحابية والتقنيات التي تُشكّل تلك المنشآت.

رغم طفرة المشاريع، ما تزال السعودية في مرحلة مبكرة نسبياً عند قياس قدره مراكز البيانات بجمع السكان، حيث تقدر ”فاليزر أند مارسال“ نصيب الفرد بنحو 12 اوط من القدرة المركبة، مقابل قرابة 50 اوط في الولايات المتحدة، السوق

وتعزز هذه الفجوة مبررات الاستثمار، لكنها لا تعني بالضرورة سهولة تمويل كل مشروع. فإزاء ترقى أن انتقال جزء مزاي من بناء القدرات إلى مشغلين متخصصين ومطورين من القطاع الخاص يعني انتقال العبء بدوره من الميزانيات

يضع ذلك ”الجاهزية التمولية“ في صدارة العوامل التي ستحدد حجم وسرعة تنفيذ الطموحات السعودية في البنية التحتية الرقمية، وفق الاستراتيجية الوطنية للبيانات والذكاء الاصطناعي التي أطلقتها ولي العهد الأمير محمد بن سلمان، خصوصاً مع تنافس مراكز البيانات مع برنامج واسع من مشاريع ”رؤية السعودية 2030“

وتطرح ”فاليزر أند مارسال“ سيناريوهين محتملين لتمويل المطلوب، ففي السيناريو الأساسي، الذي يفترض ارتفاع القدرة من نحو 410 ميغابايت إلى قرابة غيغابايت بحلول 2030، يتطلب رأسمالاً للشماريع يتراوح بين 9 و7 مليارات دولار، منها ديون بنحو 3.5 إلى 7 مليارات دولار.

أما السيناريو الأكثر طموحاً، الذي يفترض تشغيل ما يصل إلى نصف القدرات المعلقة بحلول نهاية العقد، بما يعادل نحو 2.5 إلى 3 غيغابايت، فيرفع احتياجات رأس المال إلى ما بين 28 و42 مليار دولار، مع تمويل بالدين يتراوح بين 14 و32 مليار دولار. ويستند هذا التقدير إلى تكلفة عالمية مرجعية تتراوح بين 11 و14 مليون دولار لكل ميغابايت من أحمال تقنية المعلومات، قبل احتساب تجهيزات

كتب : ساره نور الدين

تواجه طفرة مراكز البيانات في السعودية اختياراً تموالياً قد تصل كلفته إلى 42 مليار دولار، مع تسارع الاستثمارات المرتبطة بالذكاء الاصطناعي والحوسبة السحابية، في وقت قد تتطلب فيه المشاريع المعلقة دعماً يصل إلى 32 مليار دولار، وفق تقرير لشركة ”ألفازير أند مارسال“.

مع انتقال السوق من مرحلة الإعلان عن المشاريع إلى تنفيذها، لم يعد التحدي مقصوراً على تأمين الأرض والطاقة والطلب، بل بات يشمل بصورة متزايدة في قدرة المطورين على بناء مشاريع قابلة للتمويل، وتأمين عقود طويلة الأجل، وتوزيع مخاطر المشاريع، والوصول إلى مصادر رأسمال تتجاوز التمويل المصرفي التقليدي.

ويقدّر التقرير أن رفع قدرة مراكز البيانات في المملكة من نحو 410 ميغابايت حالياً إلى قرابة غيغابايت بحلول 2030 سيطلب استئطاب برتايوت بين 9 و32 مليارات دولار، لكن تشغيل ما يصل إلى نصف القدرات المعلقة بحلول نهاية العقد، ما يعادل نحو 2.5 إلى 3 غيغابايت، قد يرفع الاحتياجات إلى ما بين 28 و42 مليار دولار.

In the presence of the Ministers of Supply and Communications :

The Unified Card aims to provide government services through a unified and secure digital platform and enhance integration among state entities

By: Islam Tawfik
In line with the state’s direction towards enhancing digital transformation and developing the system of government services provided to citizens, Dr. Sherif Farouk, Minister of Supply and Internal Trade, and Eng. Raafat Hindi, Minister of Communications and Information Technology, held a meeting to follow up on the implementation status of the Unified Government Services Card system and discuss mechanisms for its development and enhancing integration among the relevant entities, which will contribute to improving the efficiency of services and facilitating citizens’ access to them.

The meeting included a review of the latest developments in the Unified Government Services Card system, a discussion of several technical and operational files related to the system’s development, mechanisms for integration and data exchange among participating entities, and leveraging the digital infrastructure and government databases to enhance operational efficiency and improve the quality of services provided to citizens.

The meeting also addressed plans for the gradual expansion of services offered by the unified card, reinforcing its role as a key tool for digital transformation. This expansion will provide citizens with access to a range of government services through a unified and secure digital platform, streamlining procedures, reducing time and effort, and improving the overall service delivery experience.

Dr. Sherif Farouk, Minister of Supply and Internal Trade, emphasized that developing the unified card system represents a significant step in supporting the Ministry’s efforts to modernize the subsidy and food services system. This development leverages digital transformation tools to enhance the



efficiency of service delivery to citizens, thereby improving the system’s accuracy and efficiency and facilitating beneficiaries’ access to their entitlements and services. He added that the Ministry is working in coordination with the Ministry of Communications and Information Technology and other relevant entities to develop the technical and operational aspects of the food services provided through the unified card. This includes utilizing integrated databases and technological

infrastructure to enhance support delivery mechanisms and improve service quality. The possibility of adding further support services is also being explored, in accordance with the targeted implementation phases, ensuring operational efficiency and the sustainability of service provision for citizens. Leveraging Digital Infrastructure

For his part, Engineer Raafat Hindi, Minister of Communications and Information Technology, affirmed that the Unified Government Services Card system comes within the framework of the state’s efforts to build an integrated system for digital services. He pointed to the importance of enhancing integration between various entities and leveraging digital infrastructure and government databases to facilitate citizens’ access to services and improve the efficiency of government performance. The Minister of Communications and Information Technology indicated the

continued cooperation and coordination with the Ministry of Supply and Internal Trade to develop the system, support its technical and operational efficiency, and gradually expand the scope of services provided through it. This aims to achieve optimal utilization of digital solutions and technologies, strengthen digital transformation efforts, and contribute to providing government services to citizens more easily and securely.

Both sides agreed to continue technical and executive coordination between the working teams in the two ministries and relevant entities, and to continuously monitor the system’s implementation status. This will ensure the integration of databases and operational efficiency, and support the state’s efforts to complete the digital transformation process and develop the system of government services provided to citizens.

With representatives from 90 entities participating:

The Information Technology Institute (ITI) launches its “Extended Partners Forum” to prepare and develop technological talent capable of leading the future.

By: Wael Magdy
Under the auspices of the Ministry of Communications and Information Technology, the Information Technology Institute (ITI) is organizing its annual “Extended Partners Forum,” bringing together a select group of its partners in the communications and information technology sector. The forum aims to anticipate technological advancements, outline trends for the new year, and provide an opportunity for companies to meet graduates of the institute’s various scholarship programs. The forum represents a significant milestone, underscoring the institute’s leading role as an effective link between young talent and the evolving needs of the job market. The forum began in August 2026 and will continue for two months, during which the institute will monitor market shifts and future trends, and analyze its partners’ skills and specialization needs. The outcomes of these meetings are directly reflected in the design and content development of training programs, as well as in expanding the scope of initiatives and making them more accessible to young people.

During its first week, the forum witnessed extensive interaction with the participation of representatives from 90 entities across diverse sectors, including the government and regulatory sector (comprising the National Telecommunications Regulatory Authority, Digital Egypt for Investment, and the Information and Decision Support Center), the banking sector (National Bank of Egypt and the Egyptian Banks Company), and local and international companies (Vodafone Egypt, VOIS, e& Egypt, Fawry, Gedia, Ericsson, Khatib & Alami, Intro Technology –

Advances, Fixed Solutions, Integrant, TechLabs London from the UK, and Data Science Middle East). A large number of the institute’s partners also participated in the forum, seeking qualified personnel in a wide range of technical disciplines. The agenda was dominated by several areas, the first being Artificial Intelligence and Data: AI Engineering, Agentic AI, Generative AI, Machine Learning, and Data Science and Engineering. The second area was Cybersecurity and Digital Infrastructure, covering cybersecurity, AI application security, DevOps, cloud computing, and IT systems and operations management. The third area was Software Development, Testing, and Quality Assurance, including the development of Android and iOS mobile applications, front-end and back-end development, integrated software development, software testing, test automation, and quality assurance. The fourth area was Design and Digital Media, encompassing User Experience and Interface Design, Graphic Design, Animation, and Digital Content and Media Production. Finally, the fifth area was Building Technology and Geographic Information Systems (BIM), covering Building Information Modeling (BIM), Geographic Information Systems (GIS), and digital applications related to planning, construction, and urban management. The fifth area was Building Technology and Geographic Information Systems (BIS), including Building Information Modeling (BIM), Geographic Information Systems (GIS), and digital applications related to planning, construction, and urban management. Artificial Intelligence Takes Center Stage

With artificial intelligence topping the list of in-demand skills, the institute’s team outlined three integrated approaches to integrating this technology into its training system. First, offering in-depth technical specializations to prepare qualified personnel capable of building, developing, and securing AI solutions, such as AI engineering, intelligent agents, generative AI, and AI systems security. Second, integrating AI skills across various technical disciplines, recognizing its role in reshaping the nature of jobs and their execution, whether in software development, data analysis, cybersecurity, design, testing, or other areas. Third, utilizing AI as a work assistant and a tool to enhance the training process, supporting all participants—trainees, programmers, trainers, and administrators—and improving learning, production, and decision-making efficiency. The observations during the institute’s visit reflected a fully integrated workforce; The forum’s activities coincide with discussions of graduate projects, monitoring of their freelance work performance, and meetings with companies to explore emerging technological trends. The institute is also conducting summer training programs across its 22 branches, targeting second- and third-year students in various colleges and disciplines. Meanwhile, entrance exams for the new cohort are underway, following an application period exceeding 20,000, reflecting the growing interest among young Egyptians in advanced technological training programs. This all comes in preparation for the annual closing ceremony, during which the institute will showcase its most significant achievements, plans, and new programs.

\$346 Billion in Capital Investments for the Telecommunications Sector Leads Global Foreign Direct Investment in 2025

By: Mohamed Essam
The Information and Decision Support Center of the Cabinet confirmed that the telecommunications sector topped the global foreign direct investment (FDI) index for 2025, benefiting from capital investment inflows of \$346 billion and strong year-on-year growth of 88%. This growth was supported by the implementation of 812 new projects, including dozens of mega-projects with investments exceeding \$1 billion. The center added that the renewable energy sector came in second among the largest sectors attracting FDI in 2025, with capital investments reaching \$200 billion. Despite a decline of about a quarter compared to 2024, it remained one of the most prominent investment destinations globally. Together, the telecommunications and renewable energy sectors accounted for approximately half of all new FDI announced last year.

This came during the center’s discussion of a report issued by Visual Capitalist, a platform specializing in data analysis and economic rankings. The report analyzed the largest sectors attracting foreign direct investment (FDI) globally in 2025, noting that despite escalating trade tensions and continued volatility in global markets, FDI continued to register strong levels in 2025. This growth was driven by increasing demand in several strategic sectors, such as telecommunications and renewable energy, according to data from

fDi Markets, which tracks announcements of new investment projects. This data reflects the sectors most attractive to capital and global investment trends amidst current economic changes.

The semiconductor sector ranked third with FDI investments reaching \$138 billion in 2025, the highest level ever recorded in the sector’s history, representing an increase of over 10% compared to 2024. This growth reflects companies expanding by establishing new factories and diversifying their supply chains, supported by massive investments announced by major companies such as Intel and Taiwan Semiconductor Manufacturing Company Limited (TSMC).

The real estate sector ranked fourth among the largest recipients of foreign direct investment (FDI) in 2025, attracting \$112 billion in investments. This made it the only sector, besides the top three, to surpass the \$100 billion mark. The sector also recorded its highest investment level since 2018, driven by five consecutive years of growth, representing an increase of approximately 15.7% compared to 2024. The mining sector ranked fifth among the largest recipients of FDI in 2025, with capital investments totaling \$64 billion. The coal, oil, and gas sector came in sixth with investments of \$61 billion, despite a 31.3% decrease compared to the previous year, marking its second consecutive annual decline.

Huawei Showcases Intelligent Digital Power Solutions at Solar & Storage Live Egypt 2026

By : Sarah Noueeldene
Huawei reinforces its commitment to supporting Egypt’s transition toward a more sustainable and intelligent energy future through its participation as a major exhibitor at Solar & Storage Live Egypt 2026, taking place on 11–12 August. Huawei is showcasing its latest intelligent solar and digital power solutions, highlighting how technology can help enable the adoption of clean energy and support the evolving energy needs of customers across Egypt.

This year’s showcase brings Huawei FusionSolar to the forefront, reflecting the company’s continued focus on using digital technologies to support the wider adoption and more efficient management of renewable energy. FusionSolar offers intelligent solar solutions designed to support a wide range of applications, from residential and commercial installations to industrial and utility-scale projects.

Among the key highlights of Huawei’s participation are three of its latest innovations, each designed to address different energy needs: The 506 Inverter: Huawei’s largest string inverter to date, converts electricity generated by solar panels into usable power for large-scale solar projects, while helping operators manage and monitor their systems more efficiently.

Luterra: An advanced all in one hybrid inverter with battery energy storage solution that helps store renewable energy, balance electricity supply and demand, and enhance the stability of the electricity in households. Utility Battery Energy Storage System (BESS) with Internal Power Conversion System (PCS): Designed to help large-scale power systems integrate renewable energy more effectively, while supporting grid stability and reliable power management.

Huawei also showcased its latest centralized liquid-cooling DC charger; the FusionCharge Supercharger recognized as the fastest EV charger currently available in Egypt. For the Commercial & Industrial (C&I) sector, Huawei introduced its latest liquid-cooled Battery Energy Storage System (BESS) 241 kWh product. Designed for microgrid, on-grid, and off-grid applications, this technology is positioned to lead the next growth surge in the C&I energy storage market.

Commenting on Huawei’s participation, Tony Bu Leiming, CEO of Huawei Digital Power Business Egypt, said: “Throughout our 26 years in Egypt, Huawei has remained a trusted partner in the country’s development journey, guided by our ‘In Egypt, For Egypt’ strategy and our belief that technology can be a catalyst for sustainable growth.

eFinance Acquires Fully Equited with Tamweely Financial Services to Expand SME Financing

By: Mohamed Essam
eFinance Group for Financial and Digital Investments (EGX: EFH.CA), specializing in developing and managing the technological infrastructure for digital financial transactions in Egypt, announced that its Board of Directors has approved the acquisition of all shares of Tamweely Financial Services, one of the largest non-banking financial services companies in Egypt, specializing in providing financing services to micro, small, and medium enterprises (MSMEs).

This acquisition represents a strategic step for eFinance, as it contributes to expanding its operational scope to include a range of regulated financial services, in addition to its leading role in managing and operating the government and commercial digital financial transaction network in Egypt. Through this move, eFinance aims to enhance the added value for all stakeholders in its operating ecosystem and maximize the benefits of its operations to support financial inclusion.

For his part, Ibrahim Sarhan, Chairman and Managing Director of eFinance for Financial and Digital Investments Group, affirmed that since its initial public offering, the group has adopted a clear strategic



path aimed at moving beyond the stage of building and operating the digital financial infrastructure in Egypt and moving towards empowering economic activities. He explained that the acquisition of Tamweely represents a continuation of this vision. He added that this deal allows eFinance to expand its services to provide financing solutions to a wider range of segments, including farmers, small traders, and financiers, supported by a highly efficient team. This aligns with the company’s efforts to transform the national infrastructure into a tangible economic reality and growing value for its shareholders.

Ahmed Khorshid, CEO and Managing Director of Tamweely Financial Services, explained that this deal represents a significant step in Tamweely’s journey

and a crucial opportunity to expand its positive impact. Khorshid pointed out that combining Tamweely’s expertise in finance and its widespread nationwide presence with e-Finance’s digital infrastructure and reach will contribute to providing responsible financing to a broader base of micro, small, and medium enterprises (MSMEs) across Egypt. He emphasized that the strategic integration between the two companies paves the way for more flexible and accessible financing solutions, based primarily on rigorous data analysis and specifically designed to meet the evolving needs of the business sectors that drive the growth of the Egyptian economy.

On the other hand, Nabil El-Tiriki, CEO and Managing Partner of SBE Capital, and Mohamed Mahgoub, Managing Partner of Tanmey Capital Ventures, commended the collaborative efforts of Tamweely’s shareholders and executive management, and their continuous commitment over the past years to building a broadly-based national entity that adopts sound financing policies. They also highlighted Tamweely’s prominent role in serving entrepreneurs throughout the country. He added that eFinance is the ideal partner for Tamweely to continue its growth trajectory.

Fawry and CDS Launch Direct Integration Between Tap N Pay App and Odoo Business Management System

By : Bakinam Khaled
Fawry, Egypt’s leading fintech company, in collaboration with Creative Digital Solutions (CDS), an Odoo Gold Certified Partner, has announced the launch of a direct integration between Fawry Business Tap N Pay application and the Odoo business management system. This step aims to advance the digital payments and business management ecosystem by delivering a seamless operational experience that links sales, payments, and accounting within a single platform, ultimately driving business efficiency and streamlining operational workflows.

Powered by SoftPOS technology, the new solution enables

merchants to accept contactless payments via bank cards and e-wallets directly on NFC-enabled smartphones and tablets, eliminating the need for traditional POS hardware. Furthermore, all transactions processed through Tap N Pay are automatically synced directly to Odoo, instantly matching sales orders, invoices, and accounting ledger entries. This eliminates manual procedures, ensures data accuracy, and speeds up financial settlements.

Through this integration, merchants can transform any smart device into a payment terminal, recording and settling transactions in real time within their business management system.



Mohamed Bedeir, Chief Executive Officer of QNB Egypt, and Dr. Yehia El-Husseiny, Director of Advisory Services for SMEs at EBRD in Egypt, attended the event alongside senior officials and specialized experts from both sides, as well as representatives of participating SMEs. Mr. Ahmed Fouad, Head of SMEs at QNB Egypt, said: “At QNB Egypt, we believe that supporting SMEs extends beyond providing finance. It is about equipping businesses with the knowledge, expertise, and best practices needed to achieve

sustainable growth and long-term success. Driven by our belief in the vital role this sector plays in advancing economic development, boosting exports, and creating job opportunities, we continue, through our partnership with the EBRD under the auspices of the Central Bank of Egypt, to deliver an integrated suite of financial and non-financial solutions that enables Egyptian exporters to strengthen their competitiveness and expand confidently across regional and international markets.”

QNB Egypt Enhances SME Readiness for Growth and Expansion Through the SME Champions Program

By : Islam Tawfik
QNB Egypt, a subsidiary of QNB Group, a leading financial institution in the Middle East and Africa, organized a specialized forum as part of the national SME Champions Program, building on the ongoing cooperation between QNB Egypt and the European Bank for Reconstruction and Development (EBRD), under the auspices of the Central Bank of Egypt. The forum aims to support export-oriented SMEs by equipping them with the knowledge and capabilities

needed to enhance their competitiveness. It also seeks to help businesses strengthen their capacity for sustainable growth and expansion across local, regional, and international markets.

The program is founded on the shared commitment of QNB Egypt and the EBRD to advancing the SME sector as a key driver of economic growth. It combines tailored financing solutions with specialized advisory services, while facilitating knowledge exchange and the adoption of international best practices.

